

CAQUETA

*Informe de Coyuntura
Económica Regional*

IV TRIMESTRE 2000



República de **Nº. 9**

N 8

Informe de Coyuntura Económica Regional del Caquetá

IV Trimestre de 2000

CONVENIO INTERINSTITUCIONAL 111 (abril de 2000)

GERENTE GENERAL BANCO DE LA REPUBLICA:
Miguel Urrutia Montoya
DIRECTORA DANE:
María Eulalia Arteta Manrique
SUBGERENTE DE ESTUDIOS ECONOMICOS BANCO DE LA
REPUBLICA:
Hernando Vargas Herrera
SUBDIRECTOR DANE:
Jaime Obregón Puyana

•••

COMITE DIRECTIVO REGIONAL

GERENTE BANCO DE LA REPUBLICA SUC. FLORENCIA:
José Agustín Malagón Nuñez
DIRECTOR REGIONAL DANE - BOGOTA:
Mario Alberto Rodríguez Fuentes

•••

COMITE DIRECTIVO NACIONAL

DIRECTOR UNIDAD TECNICA Y DE PROGRAMACION
ECONOMICA DEL BANCO DE LA REPUBLICA:
Carlos Varela Barrios
COORDINADOR CENTROS REGIONALES DE ESTUDIOS
ECONOMICOS DEL BANCO DE LA REPUBLICA:
Jorge Humberto Calderón Ramírez
DIRECTOR TECNICO COORDINACION Y REGULACION DEL
SNIE DANE:
Rafael A. Córdoba Villota
SECRETARIA TECNICA DANE:
Elvira Machado Viasús
COORDINACION OPERATIVA DANE:
Jorge E. Miranda Reina

•••

COMITE EDITORIAL REGIONAL

BANCO DE LA REPUBLICA:
Gonzalo Rincón Gómez
DANE:
Martha Patricia Monje Carvajal

•••

DISEÑO E IMPRESION

DISEÑO EDITORIAL:
Mercadeo y Ediciones DANE
DISEÑO DE PORTADA:
Claudia F. Pinzón Gómez

INTRODUCCIÓN

La entrega del “ICER” del Caquetá, en esta ocasión, se refirió al cuarto trimestre del año 2000, haciendo referencia a cifras acumuladas durante ese año, con el fin de compararlas frente a 1999 y determinar una fluctuación de tipo anual, sin desconocer la coyuntura del trimestre septiembre a diciembre; fue seleccionado el conjunto de variables trimestrales consideradas significativas para el escenario regional, dentro de un conjunto de ítems, que posibilitarían la agregación al nivel nacional, permitiendo de esa forma la comparación entre regiones; es por esta razón que el lector no observará un comportamiento ordinal del contenido del estudio, éste se acomodó a los aspectos representativos que la sugerida codificación nacional impuso.

Se presentó cifras en términos nominales, permitiendo hacer comparaciones a través de fluctuaciones relativas, las que para el caso de los agregados monetarios se expresaron en términos constantes, utilizando como deflactor el índice de precios al consumidor total nacional base diciembre de 1998=100.

Luego de esta introducción, se presentó el cuadro de Indicadores nacionales, que resumió las cifras a diciembre de las actividades representativas del país; enseguida, al interior de los indicadores generales, se describió el movimiento de sociedades en Florencia; dando paso en tercer lugar, al rotulo de indicadores monetarios y financiero; un cuarto escenario fue para inspeccionar la posición de ahorro o déficit y el desarrollo del gasto según finalidad en los gobiernos centrales del departamento y Florencia; finalmente se analizó lo relacionado con las actividades del sector real de la economía. Concluyó esta presentación en el “Escenario de Investigación regional”, con una descripción de la actividad ganadera de engorde por encargo en el Caquetá.

Contenido

INTRODUCCIÓN	1
SIGLAS Y CONVENCIONES	4
INDICADORES DE COYUNTURA - NIVEL NACIONAL	5
I INDICADORES DE COYUNTURA	6
1. INDICADORES GENERALES	6
1.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES.....	7
3. MONETARIOS Y FINANCIEROS	8
3.2. FINANCIEROS.....	8
4. FISCALES	11
4.1. EJECUCIÓN PRESUPUESTAL.....	11
4.2. GASTO SEGÚN FINALIDAD.....	16
5. SECTOR REAL	18
5.2. GANADERÍA.....	18
5.8. CONSTRUCCIÓN.....	20
5.9. SERVICIOS PÚBLICOS	21
5.12. TRANSPORTE.....	25
II. ESCENARIO DE LA INVESTIGACIÓN REGIONAL	26

Cuadros:

Cuadro 1. Florencia – Inversión bruta de sociedades, 1997/2000	7
Cuadro 2. Caquetá – Saldo de las principales fuentes de recursos, 1999/2000.....	9
Cuadro 3. Caquetá – Saldo de cartera, 1999/2000	10
Cuadro 4. Caquetá – Situación Fiscal Gobierno Central Departamental, año 2000.....	12
Cuadro 5. Florencia – Situación Fiscal de la Administración Central, año 2000	14
Cuadro 6. Caquetá – Gasto según finalidad, administración central, año 2000.....	16
Cuadro 7. Florencia – Gasto según finalidad, administración central, año 2000.....	17
Cuadro 8. Florencia, precio promedio de ganado bovino	18
Cuadro 9. Caquetá, Movimiento de ganado bovino, 1999/2000	19
Cuadro 10. Florencia, Suscriptores y consumo de energía eléctrica, 1999-2000	22
Cuadro 11. Florencia, Suscriptores y consumo de acueducto, 1999-2000	23
Cuadro 12. Florencia, Número de suscriptores al servicio de telefonía, 2000	24

Gráficos:

Gráfico 1. Evolución de la Inversión bruta de sociedades 1997/2000	8
Gráfico 2. Caquetá – Estructura de las principales fuentes de recursos, 1999/2000.....	9
Gráfico 3. Caquetá – Evolución del Índice de calidad de la cartera, 1999/2000	11
Gráfico 4. Caquetá - Evolución de la situación fiscal del gobierno central departamental, año 2000.....	12
Gráfico 5. Florencia – Evolución del componente tributario, Gobierno central municipal - diciembre 2000...15	15
Gráfico 6. Florencia, Tasa de variación trimestral - cotización promedio ganado bovino, 1999/2000	18

Gráfico 7. Florencia, Relación del degüello de hembras vs total, 1999/2000	20
Gráfico 8. Licencias y área construida, diciembre 1995/ diciembre 2000	21
Gráfico 9. Evolución del consumo de energía según actividad económica, año 2000	22
Gráfico 10. Florencia, Tasa anual de variación del consumo y suscriptores al servicio de acueducto, 2000.....	23
Gráfico 11. Florencia, evolución del número de suscriptores al servicio de telefonía, 2000	24
Gráfico 12. Florencia – Estructura del parque automotor, 1999/2000.....	25

SIGLAS Y CONVENCIONES

COFEMA S.A.	Compañía de Ferias y Mataderos del Caquetá S.A.
CDT	Certificados de depósito a término fijo
DANE	Departamento Administrativo Nacional de Estadística.
ELECTROCAQUETA S.A.,E.S.P.	Electrificadora del Caquetá S.A., E.S.P.
ICER	Informe de coyuntura económica regional.
SERVAF. S.A., E.S.P.	Empresa de Servicios Varios de Florencia S.A., E.S.P.
TELECAQUETA S.A. E.S.P	Empresa de Telecomunicaciones del Caquetá, S.A. E.S.P.
M.S.	Variación muy significativa (excede el 500.0%).
N.C.	No Cuantificable.
N.D.	No Disponible.
V.I.	Variación Indeterminada.
V.C.	Valor Constante

INDICADORES DE COYUNTURA - NIVEL NACIONAL

Indicadores Económicos	1999				2000			
	I	II	III	IV	I	II	III	IV
Precios								
IPC (Variación % anual)	13,51	8,96	9,33	9,23	9,73	9,68	9,2	8,75
IPC (Variación % corrida)	4,92	6,55	7,76	9,23	5,39	6,98	7,73	8,75
IPP (Variación % anual)	9,44	6,06	10,91	12,71	13,68	15,63	12,92	11,04
IPP (Variación % corrida)	3,8	4,89	9,97	12,71	4,69	7,62	10,18	11,04
Tasas de Interés								
Tasa de interés pasiva nominal (% efectivo anual)	29,6	19,65	18,69	17,38	11,23	11,71	12,54	13,10
Tasa de interés activa nominal (% efectivo anual)	38,8	29,81	26,55	26,49	24,59	24,04	27,00	29,71
Producción, Salarios y Empleo								
Crecimiento del PIB (Variación acumulada corrida real %)	-5,66	-6,24	-5,36	-4,29	2,41	2,92	2,98	n.d.
Índice de Producción Real de la Industria Manufacturera								
Total nacional con trilla de café (Variación acumulada corrida real %)	-19,30	-19,01	-16,57	-13,50	6,48	8,18	10,10	9,62
Total nacional sin trilla de café (Variación acumulada corrida real %)	-20,60	-19,79	-16,83	-13,53	9,07	10,52	11,59	10,56
Índice de Salarios Real de la Industria Manufacturera								
Total nacional con trilla de café (Variación acumulada corrida real %)	-0,11	2,39	3,51	4,39	5,39	4,08	3,96	3,86
Total nacional sin trilla de café (Variación acumulada corrida real %)	-0,05	2,44	3,54	4,42	5,39	4,09	3,98	3,88
Tasa de empleo siete áreas metropolitanas (%)	50,12	50,41	50,57	52,33	50,94	50,76	51,54	51,89
Tasa de desempleo siete áreas metropolitanas (%)	19,51	19,88	20,06	17,98	20,29	20,43	20,52	19,69
Agregados Monetarios y Crediticios								
Base monetaria (Variación % anual)	-6,3	-1,9	6,3	40,7	3,5	16,2	5,0	10,0
M3 más bonos (Variación % anual)	7,0	5,0	4,6	6,5	2,8	1,6	3,3	2,7
Cartera neta en moneda legal (Variación % anual)	4,6	1,1	-0,2	-0,9	-4,4	-6,5	-7,6	-7,5
Cartera neta en moneda extranjera (Variación % anual)	-0,6	-3,7	-16,2	-27,5	-26,4	-26,3	-28,6	-20,0
Índice de la Bolsa de Bogotá	910,16	982,84	929,39	997,72	958,53	762,82	749,23	712,77
Sector Externo								
Balanza de Pagos								
Cuenta corriente (US\$ millones)	-380	87	150	81	-4	-8	124	n.d.
Cuenta corriente (% del PIB)	-1,7	0,4	0,7	0,4	-0,02	-0,04	0,63	n.d.
Cuenta de capital y financiera (US\$ millones)	701	-159	-567	-70	-22	-3	32	n.d.
Cuenta de capital y financiera (% del PIB)	3,1	-0,7	-2,8	-0,3	-0,10	-0,02	0,16	n.d.
Comercio Exterior de bienes y servicios								
Exportaciones de bienes y servicios (US\$ millones)	2.943	3.341	3.663	3.919	3.697	3.779	4.042	n.d.
Exportaciones de bienes y servicios (Variación % anual)	-7,1	-4,8	9,8	15,4	25,6	3,2	3,2	n.d.
Importaciones de bienes y servicios (US\$ millones)	3.147	3.221	3.274	3.709	3.432	3.533	3.587	n.d.
Importaciones de bienes y servicios (Variación % anual)	-31,1	-29,8	-25,6	-1,4	9,1	7,9	-3,3	n.d.
Tasa de Cambio								
Nominal (Promedio mensual \$ por dólar)	1550,15	1693,99	1975,64	1888,46	1956,25	2120,17	2213,76	2186,21
Devaluación nominal (% anual)	12,92	27,08	29,63	21,51	27,26	23,5	9,67	18,97
Real (1994=100 promedio)	97,37	106,08	120,15	110,85	110,23	118,44	120,68	119,2
Devaluación real (% anual)	1,21	12,78	17,09	7,09	13,20	11,65	0,45	7,53
Finanzas Públicas								
Ingresos Gobierno Nacional Central (% del PIB)	14,5	13,1	13,3	12,3	15,2	13,5	14,3	10,7
Pagos Gobierno Nacional Central (% del PIB)	17,9	19,5	17,3	21,4	18,8	19,1	17,1	26,1
Déficit(-)/Superávit(+) del Gobierno Nacional Central (% del PIB)	-3,4	-6,5	-4,0	-9,1	-3,6	-5,6	-2,8	-15,4
Ingresos del sector público no financiero (% del PIB)	35,3	33,3	33,3	33,4	35,3	33,0	n.d.	n.d.
Pagos del sector público no financiero (% del PIB)	33,8	37,5	36,8	42,6	34,6	35,9	n.d.	n.d.
Déficit(-)/Superávit(+) del sector público no financiero (% del PIB)	1,4	-4,2	-3,5	-9,2	0,7	-2,9	n.d.	n.d.
Saldo de la deuda del Gobierno Nacional (% del PIB)	21,8	24,5	27,9	29,4	28,6	32,7	35,0	n.d.

I. INDICADORES DE COYUNTURA

1. INDICADORES GENERALES

Bajo un panorama económico nacional diferente al observado durante los dos años precedentes, 1998 y 1999, el resultado de algunas variables económicas representativas en el 2000 fue favorable, de igual forma mejoraron las expectativas de los agentes que intervinieron en la actividad productiva.

Así por ejemplo, el país mantuvo su permanencia en el conjunto de naciones que exhibieron niveles inflacionarios a un dígito, en diciembre de 2000 la variación anual del índice de precios al consumidor fue del 8.7%; también resultó satisfactoria la expansión del producto interno bruto, 3.0%, frente al - 4.3% del 99; la tasa de interés pasiva se situó para el 2000 en un promedio de 12.1%, tras hallarse en 21.3% el año precedente, la tasa de colocación descendió al 26.4%, mostrando una reducción de 3.1 puntos porcentuales por debajo de lo señalado en el año 1999; además, producto del mayor crecimiento que alcanzaron las exportaciones, 12.7% anual, frente a la fluctuación registrada por las importaciones, 7.9%, se obtuvo un superávit de la balanza comercial; finalmente, las reservas internacionales aumentaron en 11.1%, contrario al descenso anotado en 1998 y 1999. Pese a lo anterior, la economía colombiana en el 2000 percibió un menor uso factorial del trabajo, pues la tasa de desempleo mantuvo su tendencia al ascenso al ubicarse en 19.7%.

El marco acabado de referir pudo influenciar el desarrollo de la economía regional, razón por la cual el proceso productivo inscrito al Caquetá, percibió entre los signos positivos, el freno a la caída de la inversión en sociedades; el aumento real de precios de ganado, 6.4%

en machos y 6.7% en hembras, una mayor demanda por consumo que se reflejó en incremento del degüello, 2.1% y 17.6% respectivamente para los tipos comentados, favoreciendo de alguna manera la percepción de ingresos al productor local; también fue relevante durante el 2000 el aumento del área destinada a construcción, 0.4%; finalmente, la mayor oferta de servicios públicos tanto en los de energía y teléfonos, como en el transporte público, resultó positiva a la comunidad Caqueteña. El aspecto negativo, pudo provenir de la caída de la cartera del sistema financiero, 14.4%, y la presencia del déficit total que se hizo manifiesta en el nivel central de la administración pública departamental y municipal, donde la variación del gasto superó lo acaecido en los ingresos a nivel del 1.6% y 2.6% en términos reales para cada sector comentado.

1.4. Movimiento de sociedades

Producto de la constitución de 52 unidades empresariales y de reformas efectuadas en 12 establecimientos, la actividad productiva regional totalizó \$2.185 millones de pesos a diciembre de 2000; cuantía que brindó indicios de recuperación sobre la inversión, pues en términos reales la tasa de fluctuación anual pese a que fue negativa, -55.8%, contrajo del ritmo decreciente que se observó en los dos años precedentes, -70.9% en 1998 y -61.3% durante 1999.

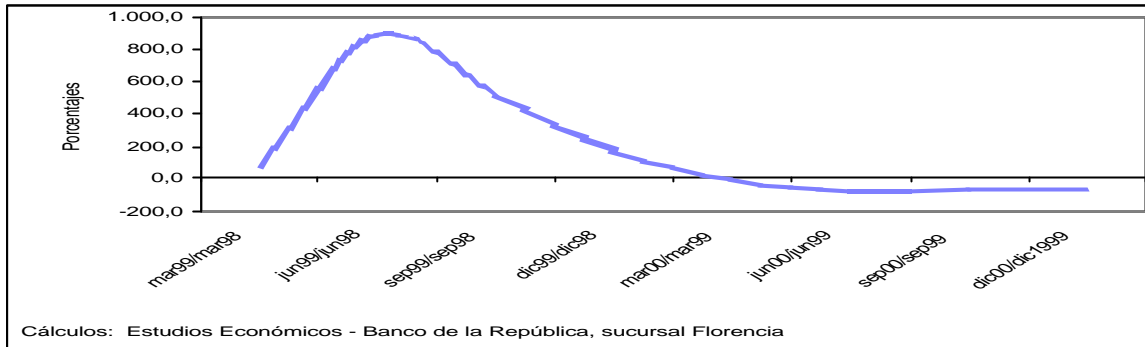
Cuadro 1. Florencia – Inversión bruta de sociedades, 1997/2000

Concepto	dic-97	dic-98	dic-99	2000			
				mar-00	jun-00	sep-00	dic-00
Inversión Bruta	2.360	1.648	4.947	346	1.234	1.870	2.185
Servicios	154	319	521	148	317	876	968
Comercio	1.923	249	645	135	853	880	1.102
Comunicaciones	171	205	19	39	52	52	53
Transporte	3	1	0	0	0	0	0
Construcción	0	36	24	24	12	12	12
Seguros	0	43	0	0	0	0	0
Agricultura y ganadería	0	795	3.700	0	0	50	50
Industria	109	0	38	0	0	0	0

Fuente: Cámara de comercio de Florencia.
Cálculos: Estudios Económicos - Banco de la República sucursal Florencia.

Gráfico 1. Evolución de la Inversión bruta de sociedades 1997/2000

Tasa anual de variación



Los “servicios” y el “comercio y finanzas”, aglutinaron el 84.2% de las constituciones y conformaron el 97.1% de las reformas, lo cual le imprimió el mayor grado de confianza que los inversionista locales le atribuyeron a dichos sectores, pese a la incertidumbre que sobre la región generó la situación de orden público.

3. MONETARIOS Y FINANCIEROS

3.2. Financieros

3.2.1. Fuentes

El grupo de intermediarios del sistema financiero en el departamento del Caquetá, al finalizar diciembre de 2000, registró operaciones por \$132.095 millones¹, ascendiendo el 1.0% en términos reales, con relación a lo anotado en diciembre de 1999.

¹ Cifras provisionales, de acuerdo con el “formulario de encuesta único del sistema financiero”, distribuido a los establecimientos de crédito en el Caquetá.

Cuadro 2. Caquetá – Saldo de las principales fuentes de recursos, 1999/2000

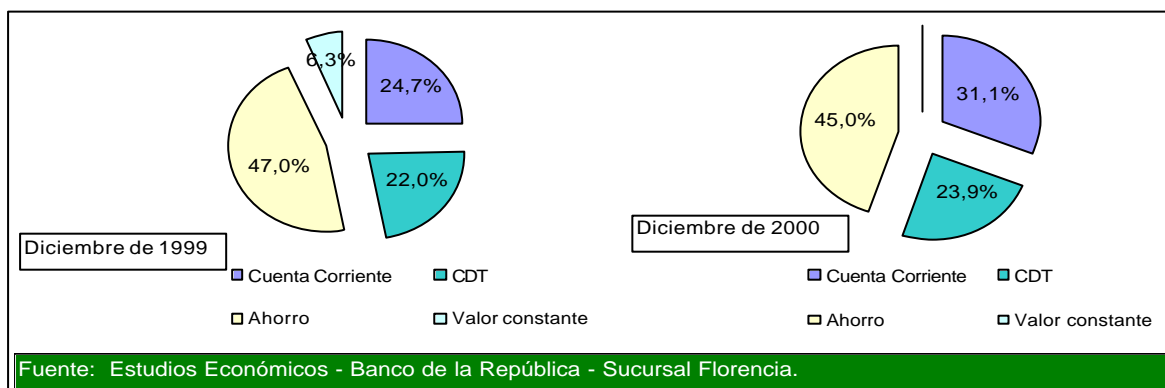
Millones de Pesos y Porcentajes

concepto	Saldo a fin de:					Variación % Anual	
	dic-99	mar-00	jun-00	sep-00	dic-00	Nominal	Real*
Total fuentes	120.231	113.593	134.223	134.610	132.095	9,9	1,0
Cuenta Corriente	29.693	29.727	32.429	32.763	41.019	38,1	27,0
CDT	26.443	30.785	33.619	35.970	31.537	19,3	9,7
Ahorro	56.511	51.154	67.935	65.743	59.425	5,2	-3,3
Valor constante	7.102	1.722	90	0	0	-100,0	-100,0
Valor constante	482	204	149	135	114	-76,3	-78,2

* A precios constantes de 1998. Deflactor: lpc total nacional ponderado
Fuente: Encuesta al sistema financiero de Florencia. Banco de la Republica - Florencia.

Gráfico 2. Caquetá – Estructura de las principales fuentes de recursos, 1999/2000

Porcentajes



Por tipo de operación, los depósitos en cuenta corriente, mostraron crecimiento significativo, con lo cual ganaron incidencia dentro del total de las fuentes, al conformar un 31.1% en el mes de análisis, cuando un año atrás su participación osciló alrededor del 24.7%. Contrario, el ahorro tradicional mermó su contribución, del 47.0% en 1999, al 45.0% en el último mes del 2000; dicho comportamiento pudo atribuirse en parte a los bajos niveles de rentabilidad que ofreció este tipo de inversión, pues la tasa de captación²

² Medida a través de la DTF a 90 días.

cayó en términos reales al 3.1% en el mes bajo análisis, comparada con la señalada en igual mes de 1999, cuando se ubicó en 11.1%

3.2.2. Cartera

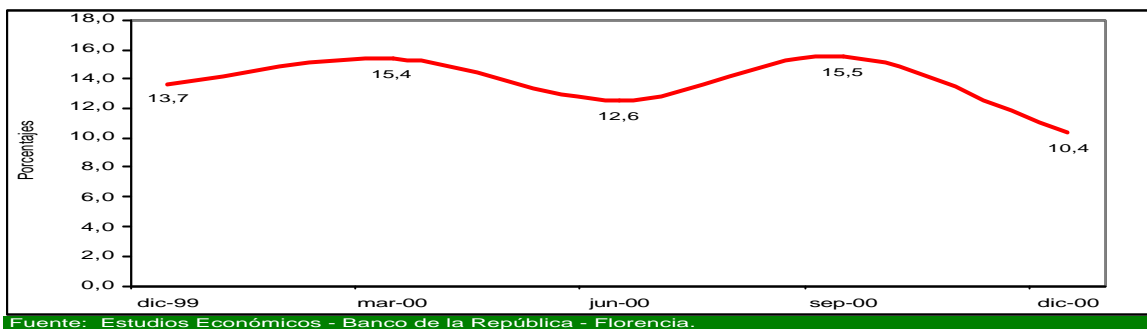
El saldo de cartera neta registrado por las entidades de crédito en el Caquetá, al final de diciembre de 2000, presentó caída anual del 14.4% en términos reales. Diversos factores entre los que resaltó, de un lado, la menor demanda por crédito tanto de los hogares Caqueteños, como de los sectores comercial e industrial, derivado de expectativas económicas adversas; de otro, el nivel de riesgo crediticio con el que se asocia a la región por parte de los intermediarios, quienes se han empeñado en los últimos años a efectuar una depuración de sus activos financieros; y finalmente, la tasa de interés de colocación (no obstante ser menor que la registrada en 1999) que mantuvo niveles reales por encima del 16.1%.

Cuadro 3. Caquetá – Saldo de cartera, 1999/2000

Millones de Pesos y Porcentajes

concepto	Saldo a fin de:					Variación % Anual	
	dic-99	mar-00	jun-00	sep-00	dic-00	Nominal	Real*
Total cartera neta	83.115	59.350	80.310	75.389	77.409	-6,9	-14,4
Cartera Vigente	73.117	51.781	72.092	65.186	71.040	-2,8	-10,7
Cartera Vencida	11.592	9.450	10.348	11.980	8.234	-29,0	-34,7
Provisiones	1.594	1.881	2.129	1.777	1.865	17,0	7,6

* A precios constantes de 1998. Deflactor: Ipc total nacional ponderado
Fuente: Encuesta al sistema financiero de Florencia. Banco de la Republica - Florencia.

Gráfico 3. Caquetá – Evolución del Índice de calidad de la cartera, 1999/2000

La cartera vencida reflejó saldo de 8.234 millones, con lo cual el indicador de calidad de cartera descendió a nivel del 10.4%, recuperando en el último trimestre de 2000 el creciente nivel que mostró en septiembre, cuando ascendió al 15.5%; relacionando el comportamiento de dicho índice con lo acaecido en diciembre de 1999, se pudo establecer una mejor posición al caer del 13.7% expuesto en ese año.

4. FISCALES

4.1. Ejecución presupuestal

4.1.1. Gobierno central del departamento del Caquetá

Al finalizar el año 2000, la brecha entre ingresos y gastos por parte del gobierno central departamental, modificó el comportamiento que caracterizó los últimos años, cuando los ingresos superaron los volúmenes gastados.

Cuadro 4. Caquetá – Situación Fiscal Gobierno Central Departamental, año 2000

Millones de Pesos

Variables Económicas	Dic/97	Dic/98	Dic/99	Trimestres de 2000			
				I	II	III	IV
INGRESOS	50.573,0	60.901,3	67.124,4	16.481,1	31.088,8	46.825,6	53.089,1
A INGRESOS CORRIENTES	41.533,3	52.097,0	65.945,4	16.479,1	31.077,6	46.813,4	53.074,9
A.1. Ingresos tributarios	7.256,9	9.034,2	12.360,7	3.031,0	6.189,4	9.824,5	14.718,0
Cigarrillos	1.243,2	1.651,1	2.055,9	450,0	923,9	1.446,5	2.027,6
Cerveza	3.265,9	3.826,5	4.630,7	1.101,6	2.145,1	3.440,9	4.959,6
Licores	2.035,2	2.886,2	2.940,3	811,6	1.598,0	2.576,3	4.366,9
Timbre, circulación y tránsito	78,5	72,1	97,8	29,6	134,8	187,9	206,2
Registro y anotación	382,8	499,6	445,8	68,5	171,7	249,4	404,5
Sobretasa a la gasolina	0,0	0,0	1.895,4	505,7	1.050,4	1.722,0	2.489,5
Otros	251,3	98,7	294,9	64,0	165,5	201,5	263,6
A.2. Ingresos no tributarios	1.820,0	2.656,1	9.518,8	409,3	867,8	1.545,3	2.483,9
A.3. Ingresos por transferencias	32.456,4	40.406,7	44.065,9	13.038,9	24.020,4	35.443,6	35.873,1
GASTOS	55.795,9	58.178,8	64.211,0	16.122,0	32.315,3	48.496,8	70.260,6
B GASTOS CORRIENTES	45.826,0	52.461,9	63.750,5	16.086,5	32.266,3	48.424,1	69.985,8
B.1. Funcionamiento	40.839,7	47.652,6	58.130,2	15.598,0	30.861,5	45.900,1	65.057,8
Remuneración del trabajo	27.733,1	37.919,4	47.105,0	11.082,4	23.180,5	34.767,0	50.112,5
Compra de bienes y servicios de consumo	12.208,3	7.136,1	10.915,9	1.426,0	4.228,2	7.607,7	10.962,3
Gastos en especie pero no en dinero	0,0	0,0	0,0	24,5	181,9	254,1	509,3
Otros	898,3	2.597,2	109,4	3.065,0	3.270,9	3.271,3	3.473,7
B.2. Intereses y comisiones de deuda pública	1.285,5	3.205,8	2.029,5	159,7	836,3	955,3	1.842,7
Interna	1.285,5	3.205,8	2.029,5	159,7	836,3	955,3	1.842,7
B.3. Gastos por transferencias	3.700,8	1.603,4	3.590,8	328,9	568,4	1.568,7	3.085,2
DEFICIT O SUPERAVIT OPERACION	-40.826,1	-47.549,9	-58.130,2	-15.598,0	-30.861,5	-45.900,1	-65.057,8
C DEFICIT O AHORRO CORRIENTE	-4.292,6	-364,9	2.194,9	392,6	-1.188,7	-1.610,6	-16.910,9
D INGRESOS DE CAPITAL	9.039,7	8.804,4	1.179,0	2,0	11,2	12,2	14,2
E GASTOS DE CAPITAL	9.969,9	5.716,9	460,5	35,4	49,0	72,8	274,8
G DEFICIT O SUPERAVIT TOTAL	-5.222,8	2.722,5	2.913,4	359,2	-1.226,5	-1.671,2	-17.171,5
H FINANCIAMIENTO	5.222,8	-2.722,5	-2.913,4	-359,2	1.226,5	1.671,2	17.171,5
H.2. Interno	4.545,2	3.388,1	-175,0	-83,3	-714,1	-798,3	12.788,9
Desembolsos	7.747,2	3.864,7	436,2	0,0	0,0	0,0	14.644,0
Amortizaciones	3.202,0	476,5	611,2	83,3	714,1	798,3	1.855,1
H.3. Variación de depósitos	-5.687,8	-4.598,9	-1.643,6	-1.987,5	-99,1	-5.434,1	-4.168,6
H.4. Otros	6.365,5	-1.511,8	-1.094,8	1.711,7	2.039,7	7.903,6	8.551,1

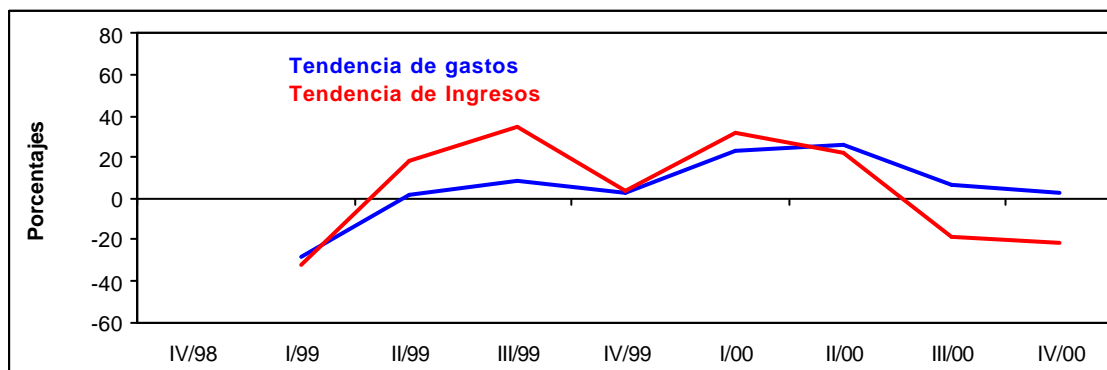
Notas: (0) cifra inferior a la unidad empleada o no significativa


Fuente: Gobernación del Caquetá - Secretaría de Hacienda Departamental

Cálculos: Estudios Económicos - Banco de la República, sucursal Florencia

Gráfico 4. Caquetá - Evolución de la situación fiscal del gobierno central departamental, año 2000

Porcentajes





Durante el año en observación el déficit total fue de \$17.171,5 millones; producto de la caída que expresó el renglón de ingresos en -27.3% anual, medido en pesos de 1998, en tanto los gastos evolucionaron positivamente en 1.6% .

Relativo a los ingresos, \$53.089,1 millones, su comportamiento fue jalonado hacia abajo, tanto por las rentas corrientes como por las de capital, que denotaron reducciones del 26.0% y 98.9% respectivamente. Para el primer caso, la dinámica favorable que presentó el conjunto de ingresos tributarios, 9.5% ³, contrastó con los ritmos decrecientes de los no tributarios y las transferencias, -75.8% y -24.4% respectivamente.

En cuanto a las erogaciones, \$70.260,6 millones, no obstante reflejar el aumento arriba señalado, éste se redujo desde 1998 cuando alcanzó niveles del 13.4% . El componente del gasto departamental sobre el cual se observó una mayor restricción fue en los pagos de capital que fueron recortados en el 45.1% anual, entre diciembre de 1999 y diciembre de 2000.

4.1.2. Gobierno central del municipio de Florencia

Al concluir el año 2000, la situación fiscal del gobierno central de Florencia fue deficitaria en \$1.009,9 millones; en el año, los ingresos evolucionaron a una tasa real del 2.5% , en tanto que los gastos fluctuaron a un mayor ritmo, 2.6% .

El ritmo de crecimiento señalado para los ingresos, correspondió a la contracción que se sucedió en el rubro de recursos de capital –88.6%, el cual mitigó la expansión que acaeció en el conjunto de las rentas corrientes; estas últimas influenciadas por la dinámica de las transferencias, que aumentaron más del 300.0%, la mayor canalización de recursos no tributarios, 55.1% y la expansión de lo percibido por tributación, 14.0%.

Cuadro 5. Florencia – Situación Fiscal de la Administración Central, año 2000

Millones de Pesos

Variables económicas	Dic/97	Dic/98	Dic/99	Trimestres de 2000			
				I	II	III	IV
INGRESOS	10.966,6	13.306,1	15.340,5	3.168,7	7.726,1	13.140,5	16.118,2
A. INGRESOS CORRIENTES	9.457,8	12.171,0	8.525,8	3.116,1	7.505,9	12.777,3	15.636,3
A.1. Ingresos tributarios	2.909,2	4.750,1	5.424,2	1.471,8	3.220,1	5.316,8	6.724,1
Predial y complementarios	871,4	1.195,6	1.292,7	399,9	1.280,3	1.505,0	1.605,6
Industria y comercio	1.750,9	2.511,0	2.794,8	763,9	1.441,5	2.238,9	2.941,9
Timbre, circulación y tránsito	87,1	102,1	149,0	58,3	92,2	150,0	162,9
Sobretasa a la gasolina	0,0	669,6	1.088,5	229,3	360,5	1.349,9	1.883,3
Otros	191,9	271,8	99,2	20,5	45,6	73,0	130,4
A.2. Ingresos no tributarios	1.854,8	1.811,4	1.769,0	582,4	1.291,2	2.037,0	2.956,0
A.3. Ingresos por transferencias	4.693,7	5.609,6	1.332,6	1.061,9	2.994,6	5.423,5	5.956,2
GASTOS	11.361,1	14.682,3	16.384,9	4.796,7	8.856,7	13.381,6	18.114,5
B. GASTOS CORRIENTES	7.130,9	12.106,1	15.533,1	4.785,0	7.649,8	11.701,7	16.101,0
B.1. Funcionamiento	4.168,9	8.054,3	9.681,0	3.968,6	6.118,6	9.369,5	12.647,9
Remuneración del trabajo	2.542,6	3.299,5	4.037,6	844,1	1.795,2	1.973,6	2.581,6
Compra de bienes y servicios de consumo	1.623,5	4.359,7	4.323,4	1.287,4	2.180,5	5.017,3	7.391,9
Régimen subsidiado de salud	0,0	0,0	1.319,9	1.073,6	1.064,7	1.148,6	1.238,6
Gastos en especie pero no en dinero	0,0	0,0	0,0	285,4	559,7	654,2	851,2
Otros	2,8	395,1	0,0	478,2	518,4	575,8	584,6
B.2. Intereses y comisiones de deuda pública	675,9	1.936,7	2.028,7	411,8	707,4	707,4	1.229,1
B.3. Gastos por transferencias	2.286,1	2.115,1	3.823,4	404,6	823,8	1.624,8	2.224,0
DEFICIT O SUPERAVIT DE OPERACION	-3.572,6	-6.987,6	-8.655,2	-3.585,9	-5.624,9	-8.551,6	-11.538,5
C. DEFICIT O AHORRO CORRIENTE	2.326,9	65,0	-7.007,3	-1.668,9	-143,9	1.075,6	-464,7
D. INGRESOS DE CAPITAL	1.508,9	1.135,1	6.814,7	52,6	220,2	363,2	482,0
E. GASTOS DE CAPITAL	4.230,2	2.576,2	851,8	11,7	1.206,8	1.679,9	2.013,5
Formación bruta de capital	3.637,5	2.320,1	736,2	0,0	973,7	1.435,9	1.758,3
Otros	409,0	256,1	115,6	11,7	233,1	244,0	255,2
G. DEFICIT O SUPERAVIT TOTAL	-434,8	-1.376,1	-1.044,4	-1.628,0	-1.130,6	-241,1	-1.996,2
H. FINANCIAMIENTO	434,8	1.376,1	1.044,4	1.628,0	1.130,6	241,1	1.996,2
H.2. Interno	-45,6	2.028,6	-124,3	-268,7	-486,1	-736,0	-569,8
Desembolsos	471,9	2.217,5	486,9	0,0	54,7	54,7	500,0
Amortizaciones	517,5	188,8	611,2	268,7	540,8	790,7	1.069,8
H.3. Variación de depósitos	1.119,6	378,7	-732,1	-1.933,8	-427,5	-900,1	841,4
H.4. Otros	-639,2	-1.031,1	1.900,8	3.830,4	2.044,2	1.877,2	1.724,6

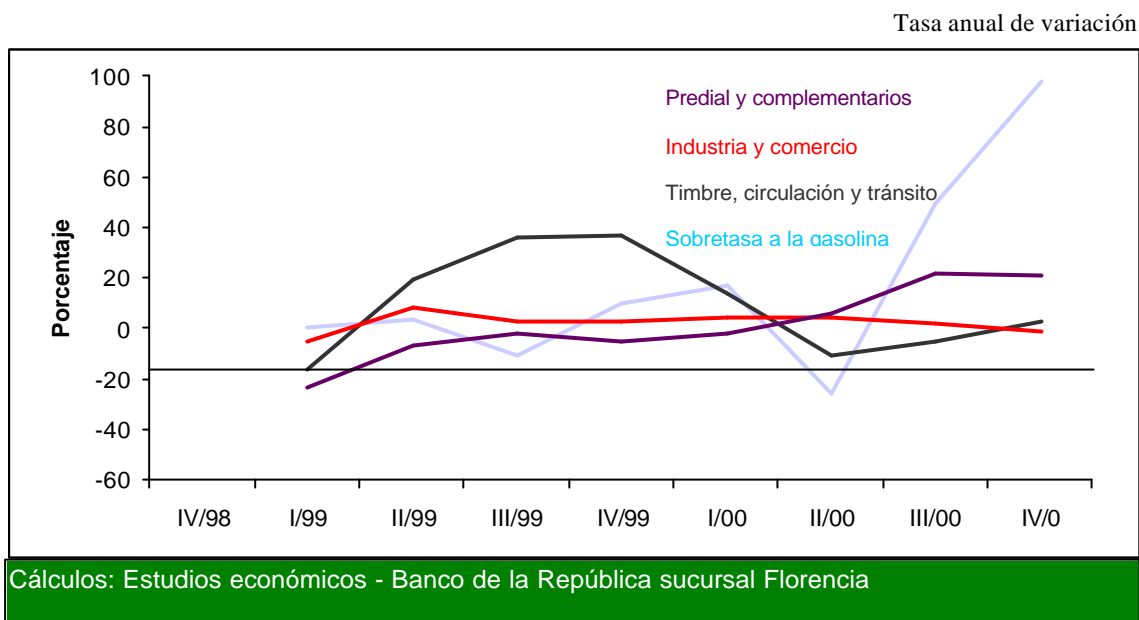
Notas: (0) cifra inferior a la unidad empleada o no significativa

Fuente: Alcaldía de Florencia - Secretaría de Hacienda Municipal

Cálculos: Estudios Económicos - Banco de la República, sucursal Florencia

³ sobresalió el aumento en las rentas de licores, 36.6%, y la sobretasa a la gasolina con 20.8% anual

Gráfico 5. Florencia – Evolución del componente tributario, Gobierno central municipal - diciembre 2000



El municipio mantuvo el comportamiento, evidenciado desde septiembre de 1999, a través del cual los gastos de funcionamiento desbordaron los ingresos propios; rebasando la situación de equilibrio, bajo la cual las rentas propias atenderían el gasto administrativo. Como consecuencia de lo anterior, se presentó mayor dependencia de los recursos por transferencias, que pasaron de niveles alrededor del 30.0% en 1999 a cerca del 40.0% en el mes bajo observación.

El financiamiento de dicho déficit correspondió principalmente a fuentes distintas de la variación de depósitos y el endeudamiento interno; pues para el último caso, la amortización del capital adeudado sumó \$790.7 millones y los desembolsos fueron de \$54.7 millones.

4.2. Gasto según finalidad

4.2.1. Gobierno central del departamento del Caquetá

En el año 2000 el gasto que ejecutó el gobierno central departamental del Caquetá, centró su atención sobre las áreas de educación, 69.2% del total, servicios públicos generales 17.0% y servicios económicos 5.0%. Dicha orientación frenó el ritmo decreciente que se configuró en algunos de los rubros mencionados durante los últimos años, así por ejemplo, la educación evolucionó de una tasa anual del 1.4% en 1999 al 4.9% en diciembre de 2000 y el rubro de los servicios públicos pasó del -15.2% al -7.3% en igual período.

Cuadro 6. Caquetá – Gasto según finalidad, administración central, año 2000

Millones de \$

Finalidades	Dic/97	Dic/98	Dic/99	Trimestres de 2000			
				I	II	III	IV
SERVICIOS PÚBLICOS GENERALES	35.917,6	13.090,7	12.122,7	2.533,3	5.618,1	8.755,8	12.225,6
EDUCACION	7.378,8	39.483,7	43.739,0	12.552,1	23.788,4	34.906,6	49.940,0
SANIDAD	2.581,5	277,3	2.328,6	24,5	179,6	249,4	503,7
Administración de la salud	428,4	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Hospitales, clínicas y análogos	2.151,1	277,3	2.307,1	24,5	179,6	249,4	503,7
Servicios de salud y saneamiento específicos	2,0	0,0	21,4	0,0	0,0	0,0	0,0
SEGURIDAD, ASISTENCIA Y BIENESTAR SC	2.840,8	483,9	1.128,3	101,1	115,4	301,4	734,1
Administración del bienestar social	66,2	483,9	1.121,8	101,1	115,4	301,4	734,1
VIVIENDA Y ORDENACION URBANA Y RUIB	195,9	132,2	21,8	4,5	7,8	7,8	53,4
Vivienda	168,0	84,6	11,9	0,0	0,0	0,0	0,0
Ordenación urbana y rural	27,9	29,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Asuntos y servicios sanitarios	0,0	18,3	10,0	4,5	7,8	7,8	53,4
OTROS SERVICIOS SOCIALES Y COMUNITA	398,1	30,2	161,6	173,7	507,3	889,9	1.353,7
SERVICIOS ECONOMICOS	5.197,7	1.453,1	2.679,5	573,0	1.262,3	2.430,8	3.607,3
Administración de servicios económicos	89,9	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Administración de servicios agropecuarios	154,2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Otros servicios agropecuarios	20,0	117,6	114,4	5,8	24,7	113,6	195,5
Silvicultura, caza y pesca	89,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Electricidad	839,0	427,2	76,8	0,0	226,6	234,9	234,9
Suministro de agua	177,6	71,9	220,5	2,1	16,9	21,2	28,1
Carreteras interurbanas (Rurales)	3.631,0	829,9	2.262,8	565,1	994,0	2.061,1	3.148,8
Carreteras intraurbanas (Urbanas)	196,8	6,4	4,9	0,0	0,0	0,0	0,0
OTRAS FINALIDADES	4.487,5	3.704,1	2.640,7	243,0	1.550,5	1.753,5	3.697,8
Deuda pública	4.487,5	3.682,4	2.640,7	243,0	1.550,5	1.753,5	3.697,8
TOTAL	58.997,9	58.655,3	64.822,2	16.205,3	33.029,4	49.295,1	72.115,7

Notas: (0) cifra inferior a la unidad empleada o no significativa

Fuente: Alcaldía de Florencia - Secretaría de Hacienda Municipal

Cálculos: Estudios Económicos - Banco de la República, sucursal Florencia

4.2.2. Gobierno central municipio de Florencia

Al considerar la asignación del gasto según finalidad, efectuada en diciembre de 2000 por parte del gobierno central de Florencia, se percibió expansión del 3.8% anual; dicho ritmo estuvo influenciado por el crecimiento que alcanzó el rubro vivienda y ordenación urbana y rural, con tasa expansiva del 48.3% anual, y el ítem de sanidad, con aumento del 19.6%. En el primer caso figuró lo relacionado con el desarrollo de obras para vivienda de interés social de la “*Ciudadela Siglo XXI*”, adelantada en el área noroccidental de Florencia, con el objeto de reubicar familias que habitan zonas consideradas de alto riesgo y subnormales.

Cuadro 7. Florencia – Gasto según finalidad, administración central, año 2000

Millones de \$

Finalidades	Dic/97	Dic/98	Dic/99	Trimestres de 2000			
				I	II	III	IV
Servicios públicos generales	4.497,3	7.032,5	6.858,2	2.265,4	3.865,7	6.908,4	8.092,2
Educación	455,0	939,4	2.758,7	365,9	1.543,0	2.074,8	2.364,0
Sanidad	567,8	229,1	1.518,9	1.268,0	1.448,9	1.715,9	1.976,0
Administración de la salud	360,2	111,1	161,4	0,0	0,0	0,0	0,0
Hospitales, clínicas y análogos	191,8	111,0	1.331,9	1.268,0	1.404,9	1.651,7	1.905,5
Servicios de salud y saneamiento específicos	15,8	7,0	25,6	0,0	44,0	64,3	70,5
Seguridad, asistencia y bienestar social	180,4	470,5	292,7	63,6	172,2	236,7	288,8
Administración del bienestar social	4,2	0,0	31,7	1,0	3,3	4,5	5,7
Cuidado a los ancianos	153,3	433,4	207,6	62,6	169,0	232,1	283,1
Cuidado a los niños	0,0	37,2	4,3	0,0	0,0	0,0	0,0
Otros de asistencia y bienestar social	22,9	0,0	49,1	0,0	0,0	0,0	0,0
Vivienda y ordenación urbana y rural	414,9	1.836,7	1.886,5	252,0	515,2	914,2	3.042,2
Vivienda	247,2	317,9	446,8	144,4	148,0	592,7	621,3
Ordenación urbana y rural	0,0	66,2	157,5	64,4	77,7	126,1	137,5
Asuntos y servicios sanitarios	167,7	1.452,7	1.282,3	43,3	289,5	195,4	2.283,5
Otros servicios sociales y comunitarios	143,7	315,0	567,1	146,4	206,3	284,9	387,6
Servicios económicos	4.287,7	1.909,1	399,8	3,0	144,1	295,2	490,4
Administración de servicios económicos	2.689,5	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Administración de servicios agropecuarios	73,7	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Otros servicios agropecuarios	0,0	91,6	96,0	3,0	40,7	78,1	82,4
Silvicultura, caza y pesca	100,5	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Electricidad	0,0	10,0	0,0	0,0	103,4	217,1	408,0
Suministro de agua	487,6	122,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Carreteras interurbanas (Rurales)	0,0	874,9	108,5	0,0	0,0	0,0	0,0
Carreteras intraurbanas (Urbanas)	936,4	810,5	195,3	0,0	0,0	0,0	0,0
Otras finalidades	1.193,4	2.138,8	2.714,2	701,1	1.500,2	1.742,1	2.543,0
Gastos relacionados con desastres y otras calamidades	0,0	13,2	74,3	20,6	251,9	244,0	244,0
Deuda pública	1.193,4	2.125,6	2.639,9	680,5	1.248,3	1.498,1	2.299,0
TOTAL	11.740,2	14.871,1	16.996,1	5.065,4	9.395,7	14.172,2	19.184,3

Notas: (0) cifra inferior a la unidad empleada o no significativa

Fuente: Alcaldía de Florencia - Secretaría de Hacienda Municipal

Cálculos: Estudios Económicos - Banco de la República, sucursal Florencia

5. SECTOR REAL

5. 2. Ganadería

5.2.1. Precios

El promedio de las cotizaciones por tipo de calidad para el ganado bovino comercializado en "COFEMA S.A.", al finalizar diciembre de 2000, mostró evolución positiva frente a lo sucedido en diciembre de 1999.

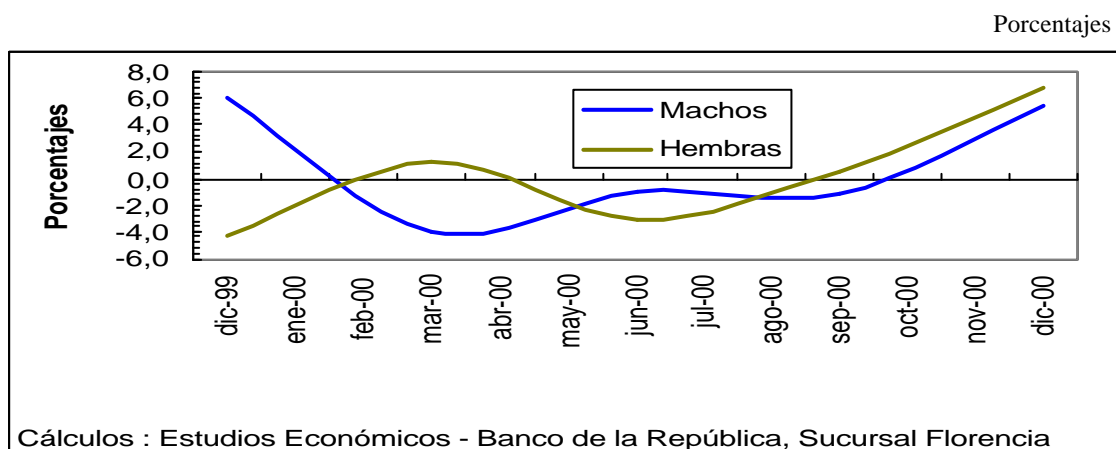
Cuadro 8. Florencia, precio promedio de ganado bovino

Pesos y Porcentajes

Concepto	dic-1999	Trimestres de 2000				Variación porcentual	
		I	II	III	IV	trimestral	anual
A. Bovinos machos*	1.400,00	1.550,00	1.570,67	1.596,67	1.613,33		
Calidad extra	1.450,00	1.600,00	1.630,00	1.620,00	1.660,00	1,5	5,3
Calidad primera	1.400,00	1.550,00	1.572,00	1.600,00	1.620,00	-0,3	9,9
Calidad segunda	1.350,00	1.500,00	1.510,00	1.570,00	1.560,00	-0,4	5,1
B. Bovinos hembras*	1.100,00	1.275,00	1.238,67	1.300,00	1.306,67		
Calidad extra	1.150,00	1.275,00	1.316,00	1.350,00	1.350,00	0,4	11,7
Calidad primera	1.100,00	1.300,00	1.240,00	1.300,00	1.300,00	-0,4	5,8
Calidad segunda	1.050,00	1.250,00	1.160,00	1.250,00	1.270,00	2,0	14,3

* Promedio para las tres calidades referidas
Fuente: Compañía de ferias y mataderos del Caquetá, "COFEMA S.A."
Cálculos: Estudios Económicos - Banco de la República, sucursal Florencia

Gráfico 6. Florencia, Tasa de variación trimestral - cotización promedio ganado bovino, 1999/2000



Los precios para machos experimentaron recuperación al pasar de 6.4% a 5.4% entre diciembre de 1999 y el último mes de 2000; las hembras expusieron evolución anual del – 4.3% al 6.7% en el lapso señalado.

5.2.2. Movimiento

La comercialización de ganado bovino efectuada por los ganaderos del Caquetá con comerciantes de regiones tales como el Valle del Cauca, Huila, Tolima y Cundinamarca, al finalizar el año 2000 contabilizó 87.437 cabezas; 36.9% menos que las transadas en 1999.

Cuadro 9. Caquetá, Movimiento de ganado bovino, 1999/2000

Número de ejemplares y porcentajes

Concepto	dic-1999	Trimestres de 2000				Variación porcentual	
		I	II	III	IV	trimestral	anual
Movimiento	138.636	31.745	58.847	86.990	87.437	0,5	-36,9
Consumo	108.958	25.285	49.277	73.503	76.360	3,9	-29,9
Levante	27.064	6.134	8.719	12.369	10.046	-18,8	-62,9
Cría	2.614	326	851	1.118	1.031	-7,8	-60,6

Fuente: Compañía de ferias y mataderos del Caquetá, "COFEMA S.A."

Cálculos: Estudios Económicos - Banco de la República, sucursal Florencia

Del total de las reses negociadas se destinó a consumo el 87.3%, nivel que resulto superior a lo enviado por este concepto en 1999, 78.6%; la diferencia, 12.7 puntos porcentuales se despachó bajo el concepto de cría y levante, mostrando una significativa reducción con relación a lo acaecido un año atrás, cuando se registró una tasa de variación anual del 214%, con lo cual las expectativas de fortalecer el pie de cría y levante del hatu Caqueteño, mejoraron durante el 2000.

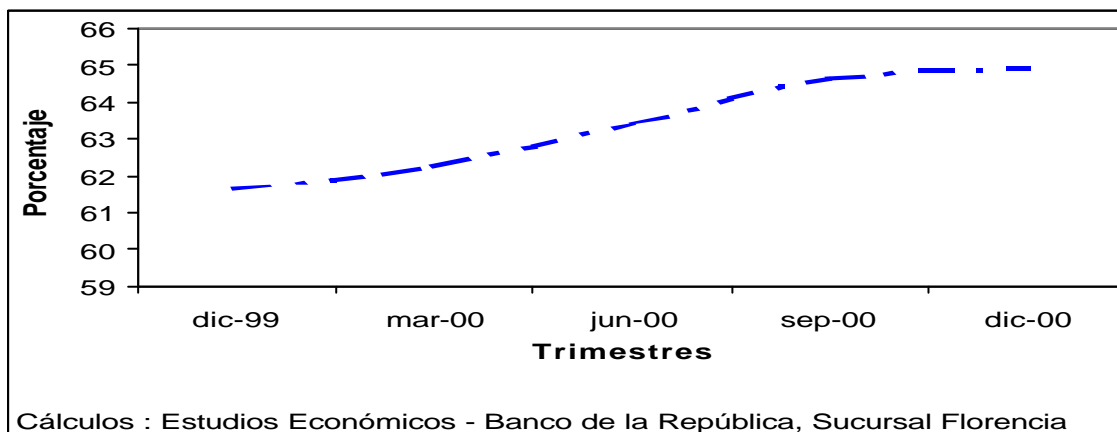
5.2.3. Degüello

En Florencia a lo largo del 2000 fueron sacrificados 8.583 bovinos machos y 15.868 hembras, representando avances del 2.1% y 17.6% anual, con respecto al sacrificio de 1999.

La relación de hembras sacrificadas con el total del degüello, elevó la tasa del 61.6% en diciembre del año pasado al 64.9% en el mes bajo observación; con lo cual se mantuvo el ciclo extractivo, anotado en períodos anteriores, al tiempo que elevó la acción de los ganaderos por estimular el pie de cría del hato ganadero.

Gráfico 7. Florencia, Relación del degüello de hembras vs total, 1999/2000

Porcentajes



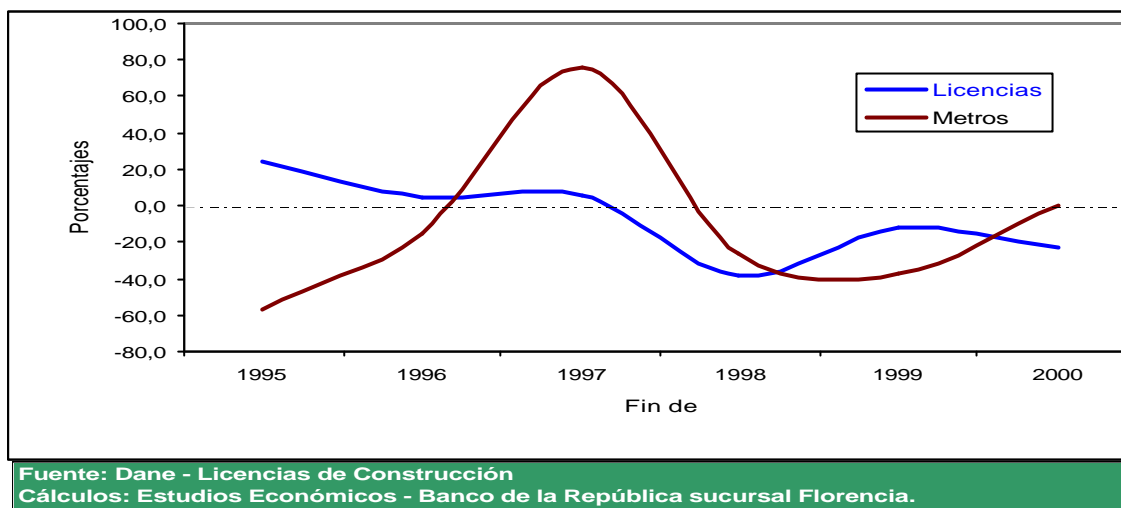
5. 8. Construcción

A lo largo del año 2000 la tasa anual de variación del total de metros autorizados para construcción en la capital del departamento, modificó la tendencia manifiesta en 1999 al pesar de comportamientos negativos a registrar un ritmo favorable del 0.4% en diciembre

de 2000; la vivienda fue aspecto relevante en dicha evolución, pasó del -43.4% en diciembre de 1999 al 15.7% un año más tarde.

Gráfico 8. Licencias y área construida, diciembre 1995/ diciembre 2000

Tasa anual de variación



5. 9. Servicios públicos

5.9.1. Energía:

Respecto al consumo de energía eléctrica en el departamento del Caquetá, el año 2000 reflejó caída del 0.2% frente a los registros que mostró la Empresa Electrificadora en diciembre de 1999, no obstante que el número de suscriptores aumento en 7.2%. La baja comentada obedeció al mantenimiento d la linea de 115 kv, entre Altamira (Huila), y Florencia Caquetá, con cortes de mínimo 20 horas a la semana entre los meses de abril y julio.

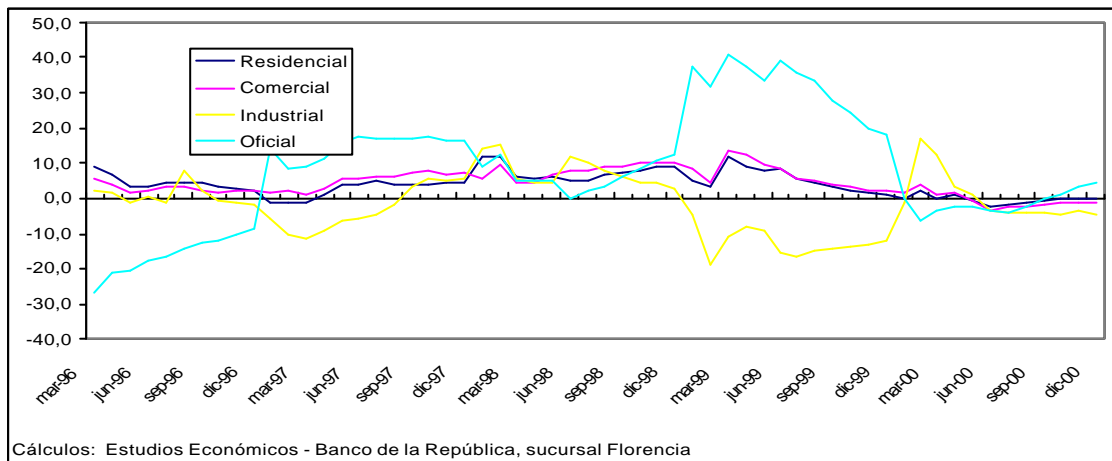
Cuadro 10. Florencia, Suscriptores y consumo de energía eléctrica, 1999-2000

Concepto	Fin de :			Variación Porcentual	
	dic-99	sep-00	dic-2000	Trimestral	Anual
Número de Suscriptores	41.241	42.993	44.220	2,9	7,2
Residencial	37.271	38.901	40.031	2,9	7,4
Comercial	3.427	3.539	3.623	2,4	5,7
Industrial	65	62	62	0,0	-4,6
Oficial	478	491	504	2,6	5,4
Consumo (K.W.H..) *	75.808.977	56.378.717	75.659.517	34,2	-0,2
Residencial	47.925.028	35.753.970	47.784.981	33,6	-0,3
Comercial	15.148.389	11.167.838	14.943.023	33,8	-1,4
Industrial	3.860.472	2.734.039	3.676.062	34,5	-4,8
Oficial	8.875.088	6.722.870	9.255.451	37,7	4,3

* Acumulado de enero al mes de referencia.
Fuente: Empresa Electrificadora del caquetá S.A.

Gráfico 9. Evolución del consumo de energía según actividad económica, año 2000

Tasa anual de variación



La estructura del consumo de energía a nivel departamental en el año objeto de análisis no observó cambio significativo alguno respecto al año 1999; así por ejemplo el 63.2% de los kilovatios utilizados en el Caquetá, se destinó a los hogares, un 19.8% fue asimilado por el comercio y el restante 17.7% se orientó a la industria y el sector oficial.

5.9.2. Acueducto:

El servicio de acueducto en la capital del departamento del Caquetá, al finalizar el año 2000, según la Empresa de Servicios Varios de Florencia “SERVAF S.A.”, registro 20.963 conexiones, denotando un incremento de 534 suscriptores con respecto al año anterior; el sector de mayor incidencia fue el sector residencial (83,8%), seguido del comercial (10,3%) y finalmente el oficial (5,9%).

A pesar del aumento en el número de suscriptores, el consumo (medido en metros cúbicos) registró al cierre del año 2000 una baja del 4,9%, atribuible en parte al incremento que se observó en las tarifas del sector residencial, cuya fluctuación del 19.6% en promedio, superó la expectativa inflacionaria del 10.0%.

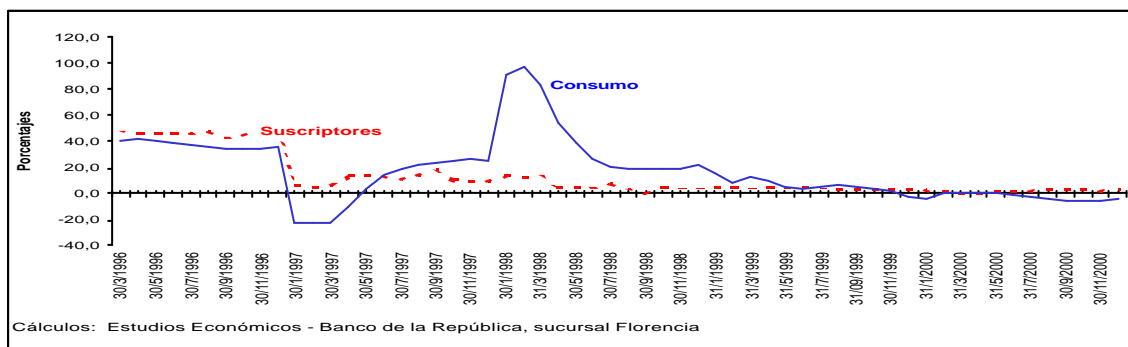
Cuadro 11. Florencia, Suscriptores y consumo de acueducto, 1999-2000

Concepto	Fin de :			Variación Porcentual	
	dic-99	sep-00	dic-2000	Trimestral	Anual
Número de Suscriptores	20.429	20.720	20.963	1,2	2,6
Residencial	19.125	19.099	19.338	1,3	1,1
Oficial	86	128	133	3,9	54,7
Comercial	1.218	1.493	1.492	-0,1	22,5
Consumo (Mtrs³) *	7.282.026	5.206.014	6.922.096	33,0	-4,9
Residencial	6.185.724	4.355.815	5.799.855	33,2	-6,2
Oficial	415.722	301.254	410.949	36,4	-1,1
Comercial	680.580	548.945	711.292	29,6	4,5

* Acumulado de enero al mes de referencia.

Fuente: Empresa de Servicios Varios de Florencia. "SERVAF S.A."

Gráfico 10. Florencia, Tasa anual de variación del consumo y suscriptores al servicio de acueducto, 2000



5.9.3. Teléfonos:

Al finalizar el año 2000, lo registrado por la Empresa de Telecomunicaciones del Caquetá “Telecaquetá S.A. E.S.P.”, expresó avance del 7.5% en número de suscriptores; la mayor dinámica creciente la experimentó el sector “Residencial” y el de “Otros”, con fluctuaciones anuales del 37.3% y del 13.9% respectivamente.

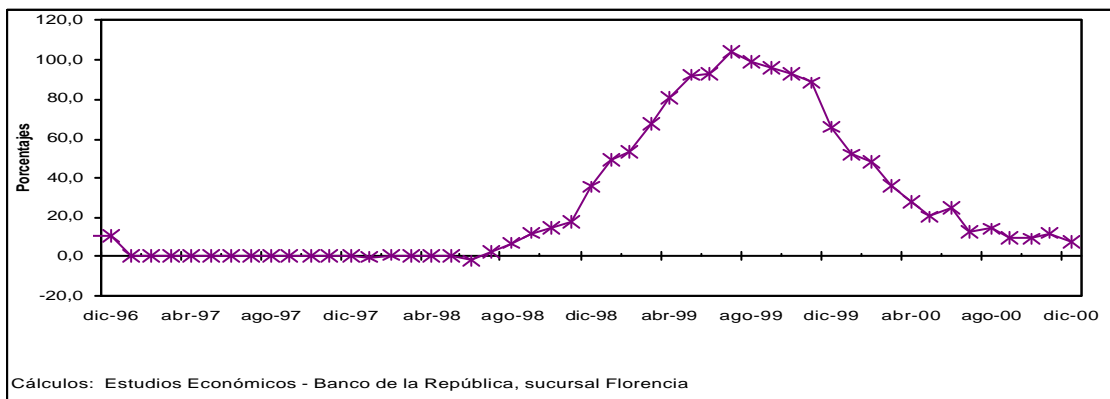
Durante el año la empresa expuso la política de ampliación de cobertura del servicio, expandiendo su influencia en zonas tales como “Villa Natalia”, “La Victoria”, y otros barrio de la ciudad carentes de líneas, mediante la inclusión de capitales provenientes de recursos propios de la telefónica.

Cuadro 12. Florencia, Número de suscriptores al servicio de telefonía, 2000

Concepto	Fin de :			Variación Porcentual	
	dic-99	sep-00	dic-2000	Trimestral	Anual
Número de Suscriptores	17.105	18.387	18.385	0,0	7,5
Residencial	12.464	12.101	12.101	0,0	-2,9
Comercial	4.317	5.926	5.926	0,0	37,3
Telefonía rural	72	71	71	0,0	-1,4
Otros	252	289	287	-0,7	13,9

Nota: (0) No registra movimiento o la variación es poco significativa
Fuente: Empresa de Telecomunicaciones del Caquetá "Telecaquetá S.A..E.S.P."

Gráfico 11. Florencia, evolución del número de suscriptores al servicio de telefonía, 2000

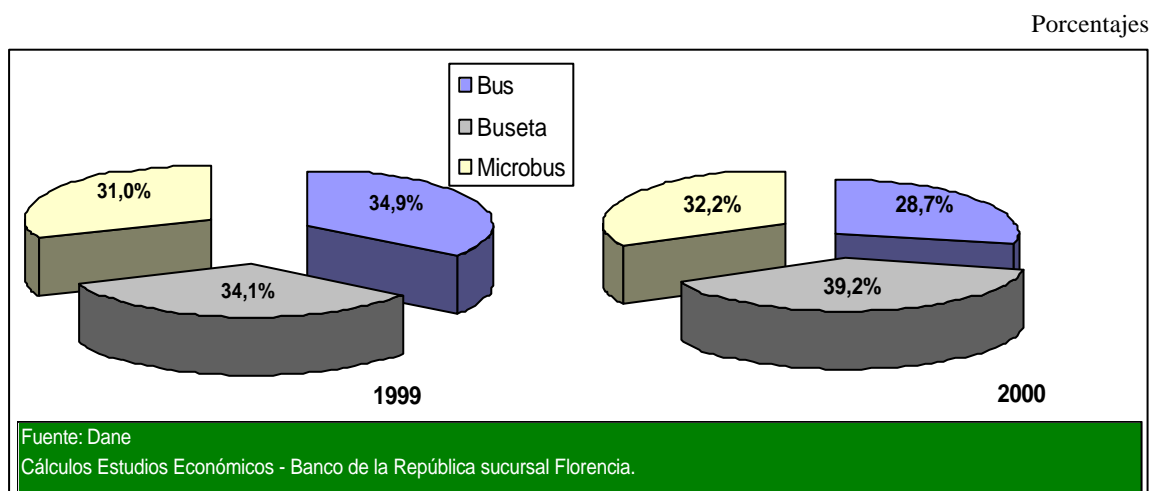


5. 12. Transporte

El transporte terrestre en la ciudad de Florencia, al finalizar el año 2000 expreso crecimiento del parque automotor a nivel del 10.85%, producto de la mayor oferta del servicio a través de busetas, 27.3% y microbuses, 15.0%. La mayor disponibilidad de unidades vehiculares se relacionó con el incremento tarifario de la ciudad, el cual osciló a nivel del 0.5% anual en pesos de 1998.

La estructura del transporte en la ciudad durante el 2000, percibió cambio al registrar el desplazamiento de buses hacia busetas y microbuses, estos últimos ascendieron al 39.2 y 32.2 puntos porcentuales, respectivamente.

Gráfico 12. Florencia – Estructura del parque automotor, 1999/2000



II. ESCENARIO DE LA INVESTIGACIÓN REGIONAL

Características del mercado de engorde en el Departamento del Caquetá Por : Gonzalo Rincón Gómez^X.

I. Introducción: *La rama agropecuaria nacional registra diversas actividades, entre las que resalta la ganadería bovina; no obstante y a pesar de que en los últimos años el negocio ganadero registró tendencia decreciente en la tasa anual del producto, el subsector ha sorteado las difíciles condiciones derivadas del contexto externo e interno, entre las que resaltó la caída internacional de precios y el contrabando de mercados foráneos, las difíciles condiciones de orden público vividas en el país y la caída interna de la demanda.*

Bajo tal panorama persistió una forma de negociación que, según los agentes participantes permitió beneficios; el sistema de “ganado de engorde por encargo”. Las características de dicho contrato y la búsqueda de evidencia de rentabilidad para la mencionada forma de negocio aquí planteada, fue objeto del presente documento.


En tal sentido a la luz de la tesis de “bajos niveles de rentabilidad en proyectos tradicionalmente desarrollados como el que aquí se observa, exponen retornos bajos causando una ineficiente disposición de recursos, lo cual se traduce en un proceso productivo de baja productividad y causante de problemas que agudizan la pobreza”.

Así, con el objeto de corroborar el conjunto hipotético propuesto, se desarrollo este artículo que fue conformado por cinco partes: además de esta introducción, en el primer acápite se describió la evolución del sector en los últimos años, dando paso a una tercera sección que permitió describir la actividad de engorde, basado en información de tipo secundario y primario, en este último caso a través de un proceso de encuestas que se diseñó para ser aplicado en parte de los municipios destinados a este negocio.

II. Algunas consideraciones del sector ganadero regional:

A. El sistema de producción: *La producción ganadera del Caquetá se ha desarrollado en áreas ubicadas al noroccidente del departamento, a menos de 500 metros a nivel de mar, con temperatura media de 27 grados centígrados e intensidad pluviométrica de 36mm mensuales.*

^X Síntesis del documento bajo el mismo título publicado en noviembre de 2000, en “Borradores regionales No.1”, preparado en Banco de la República, sucursal Florencia. Las opiniones expresadas son responsabilidad exclusiva del autor y no comprometen a la Junta Directiva del Banco de la República ni al Comité Editorial Regional del Convenio Interinstitucional 111 de 2000.



Esta actividad, se ha implantado en suelos del paisaje de piedemonte, laderas de los rios andinos y lomerios⁴ (2.2%, 12.1% y 58.4% respectivamente del área en explotación). Los suelos de los tipo laderas de los rios y lomerios han sido de baja fertilidad, fuertemente ácidos (ph en rango de 4.5 a 5.5, en promedio), con altos niveles de degradación ante los manejos inadecuados y la intensidad pluviométrica; y un espesor que no va más allá de los 10 centímetros.

La explotación ganadera, corresponde a un sistema de tipo extensivo, con pastos introducidos de la especie “*brachiaria*” y gramas originarias de la región, formando “*potreros limpios*” a los cuales se les adiciona inversiones en cercas con alambre – en muy pocos casos se usa la cerca eléctrica – donde se obtiene ganados tipo carne y doble propósito; esta última clase de bovino se ha consolidado en el paisaje de piedemonte, después de 1985, con incidencia directa en la producción de leche y un incremento de ingresos al productor campesino. La relación productiva común es entre propietario del predio y un mayordomo quién involucra al núcleo familiar en las acciones de cuidado y asistencia al ganado.

El producto generalmente se destina al mercado local para sacrificio⁵ o se despacha vía transporte terrestre a otras regiones del país, entre las que sobresale por el volumen de animales negociados Valle del Cauca, Huila, Tolima y Cundinamarca.

⁴ Se sigue la descripción que hace Gómez y Velásquez (1.999)

⁵ Los excedentes del consumo intrarregional se dedican , en una segunda etapa – la comercial - , a mercados extraregionales bajo la forma de carne en canal o empacada al vacío.

B. Evolución del sector. La actividad ganadera del departamento del Caquetá, se caracterizó en los últimos años, por hallarse en la fase de retención de un ciclo originado entre 1994 y 1995⁶. Si bien es cierto que el departamento mostró una mayor amplitud del ciclo a la anotada por dicha actividad en el plano nacional, el hato regional ha reducido su nivel de incidencia en el contexto nacional, pues en 1988, constituyó alrededor del 8.0%, en 1994 fue del 6.4% y al finalizar 1999 se ubicó en 5.5%.

Varios aspectos contribuyeron a explicar la tendencia comentada, entre los que resaltó en primera instancia, el hecho de que la inversión en el sector se frenó, pues sus comerciantes afrontaron expectativas adversas tales como la caída de la demanda y el orden público; y en segundo término, el descenso en términos reales del precio de la carne, mermando la rentabilidad esperada de los ganaderos (En este caso, el movimiento de los precios en términos reales, es una particularidad más del ciclo ganadero; ante períodos de baja en la cotización se aumenta la liquidación, reduciendo el hato y viceversa.


III. El mercado del ganado de engorde por encargo, bajo un marco teórico de

“Información Asimétrica” :

El criterio de mercado competitivo se caracteriza: i) porque tanto el numeroso grupo de productores como consumidores, asumen el mismo tipo de información del bien objeto del negocio buscando maximizar su beneficio; ii) se establece un producto homogéneo y; iii) no tienen injerencia en la fijación del precio del mercado⁷. Este último determina el máximo beneficio del productor y permite al consumidor alcanzar una mayor utilidad.

⁶ Entendido el ciclo como el trayecto entre las dos cotas superiores del proceso de fluctuación en la producción de ganado bovino.

⁷ Una mejor extensión de los supuestos de mercados perfectos se puede ver en Henderson and Quant 1980. Pág.136 y ss.

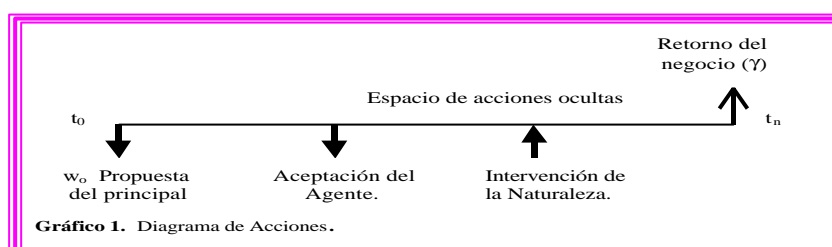


El mercado del ganado de engorde por encargo, esgrime características que distan de la homogeneidad del producto y del completo conocimiento que pueda tener tanto productor como consumidor, acerca del proceso que conlleva la obtención del bien final, determinando por consiguiente un precio diferente; estas propiedades permiten ubicar dicha actividad, en el contexto de los mercados de competencia imperfecta y en particular signándole patrones de los establecidos por la teoría microeconómica como de “información asimétrica”.

Una primera aproximación al problema de información surge al momento de plantear el interrogante a cerca de sí este tipo de actividad genera un producto homogéneo. La respuesta es no, claramente quienes intervienen en la negociación del producto final establecen tres tipos de selección: extra, primera y segunda, y a una de ellas va a parar el producto, sin más atributo que el señalado por el peso y el ojo de quien haga las veces de perito de turno. Así un finquero dedicado a la actividad de engorde bajo encargo puede homogenizar su producción si cuenta con pastos de alta calidad, realiza labores cotidianas de aseo, salubridad y cuidado, siendo igualmente importante recibir el mismo tipo y clase de reses al iniciar el proceso productivo. En el Caquetá tal condición no se presenta; la disposición de pastos, las labores culturales propias de la actividad y la selección de materia prima no es una constante en este tipo de comercio.

El segundo elemento asociado a la problemática de información asimétrica correspondió a la presencia de una “promesa”⁸ en el cumplimiento del negocio por parte de quienes intervienen, que de no cumplirse, rompería la expectativa del pago futuro,

signándole un alto grado de estabilidad a la probabilidad de recuperación de la inversión. Así, estos contratos pueden definirse como incompletos, lo cual genera ciertas oportunidades que la literatura define como ‘*Acciones Ocultas*’. De hecho se presenta una situación de *Moral Hazard*, cuando el receptor del encargo puede ejecutar acciones no percibidas por el inversionista (vr gr. Un bajo esfuerzo), que afecta la magnitud del retorno en el futuro⁹.



Finalmente, obedeciendo a la persistencia del negocio bajo la presencia del riesgo, originado en la promesa, el cual se traslada período a período por parte del productor considerando uno o más depositarios, se sitúa el análisis en términos de maximización de la utilidad esperada, como mecanismo explicativo sobre situaciones inciertas.

A. Componentes del Mercado: El negocio objeto de estudio, se posibilita cuando el propietario (*principal*) decide llevar a cabo el proceso de entrega de uno o varios lotes de reses para cría, levante o engorde, al depositario (*agente*) quien es propietario o arrendatario de un terreno o finca y que actúa en el negocio como administrador; este último se obliga a otorgar todo tipo de cuidado, desde el lavado contra parásitos como nuche y garrapata, el control de vacunación – fiebre aftosa, carbón sintomático y

⁹ Lo tradicional es que tales promesas son de palabra. Con excepción de los negocios con entidades jurídicas, el registro documental en notaría o juzgado es cero.

bacteriano, peste boba y las que sean necesarias para atender cualquier epidemia que se presente mientras se logra la meta de engorde – y, además protección o seguridad. No esta de más anotar que el principal se reserva el derecho de monitoreo sobre los ganados cedidos a engorde.

La salida del lote a venta (producto terminado del engorde) da por concluido el proceso y permite la obtención del retorno, el cual esta influenciados por componentes externos como clima y seguridad (el papel de la naturaleza) y factores internos como el esfuerzo, conducta del agente que determina el nivel recuperado por el principal.

Al monto realizado (W) se le descuenta la inversión inicial efectuada por el *principal* (ω_0) y la diferencia es dividida en partes iguales entre los dos participantes.

$$\gamma_t = W - \omega_0 \quad \text{siendo} \quad \gamma_t = 1/2(\gamma_p + \gamma_a)$$

El *principal* y el *agente* pueden convenir otro encargo sucesivamente, siempre y cuando los retornos esperados del inversionista superen su tasa de oportunidad y la utilidad del contrato exceda la utilidad de reserva del segundo. Esta última opción establece los criterios de renta o anualidad considerados en el modelo estándar de la información asimétrica.

$$\begin{array}{l} \text{Si al finalizar el contrato} \\ \gamma_{pti} > r_{ti} \quad (1) \\ \vee, \\ \gamma_{ati} > v_{ti} \quad (2) \end{array} \left. \vphantom{\begin{array}{l} \gamma_{pti} > r_{ti} \\ \gamma_{ati} > v_{ti} \end{array}} \right\} \Leftrightarrow 1 < n < \infty$$

donde: γ_{pti} rentabilidad del *principal* al termino del período i

⁹ Por consiguiente, se abandonó otro tipo de escenarios como los de “Market Signaling” al no evidenciar la calidad del producto vía por ejemplo la garantía del agente; o los “agency problem” por la dificultad de medir economías de escala, en este tipo de producción, a

γ_{ati} rentabilidad del *agente* al termino del período i

r_{ti} : Costo de oportunidad

v_{ti} : Utilidad de reserva del *agente*.

B. El Modelo y su desarrollo: Al caracterizar al *principal* en el mercado bajo observación, se encontró:

- Que éste no presenta una alta diversificación de su portafolio¹⁰, con lo que prefiere concentrar las inversiones en el sector, a través de 1, 2 o máximo 3 agentes, cuyo esfuerzo repercute en el nivel de producción, generando la oportunidad de incrementar la riqueza inicial del principal.
- Tiene conocimiento de las innumerables dificultades de orden natural (lluvias intensas o sequía, plagas, enfermedades, etc.) y social (robo, secuestro, etc.), que afectan el proceso de producción; con lo que su situación se desenvuelve en los estados de “*circunstancias favorables*” (s_1) o “*circunstancias desfavorables*” (s_2), las cuales afectan el valor esperado de la rentabilidad, $E[\gamma]$, independiente del *agente*.
- Al efectuar el negocio bajo una línea de familiaridad, asigna una alta probabilidad a la realización de γ ¹¹ con lo que las consecuencias de su negocio son: “*ganar, $q(g)$* ” o “*no ganar, $(1-q)g$* ”. En el 100.0% de los casos, el rendimiento esperado fue diferente de cero, lo cual permitiría catalogar el

nivel del agente.

¹⁰ La encuesta no considero en ningún momento elementos que orientaran a la selección entre oportunidades de inversión en el mercado financiero o en el bursátil; sin embargo, en el desarrollo de la misma se detectó la poca concurrencia a estos mercados, como factor de ampliación del portafolio.

¹¹ De acuerdo con lo manifestado por los encuestados, $\gamma > 0$ se generó en un 95.0% de los casos.

negocio como “No limpio”, y soportaría la hipótesis de maximización de la utilidad esperada.

En consecuencia, el principal establece directamente las cantidades monetarias que desea invertir, con lo cual señala el número de reses a comprar; Estas últimas le definen al productor un costo de transporte (c_t), adicional al de la inversión inicial (w_0). Dado las preferencias del principal respecto al consumo de reses en diferentes circunstancias, se pudo definir la función de costos (apendice), que hizo posible obtener la correspondiente función de utilidad dependiendo de las probabilidades asignadas a cada estado en el cual se desarrolla la actividad de engorde, siguiendo así el “*supuesto de independiencia*” al ser aditiva de las diferentes canastas de consumo (se asocian los dos estados $q(g)$ y $(1-q)g$

definido $C = C_0 + C_k + C_t + \epsilon a$;

donde: $C =$ Costo Total

$C_0 =$ Costo de oportunidad financiero

$C_k =$ Costo de transporte

$\epsilon a =$ Esfuerzo del agente

Siendo $C = U$, el principal asume un comportamiento de amante al riesgo: atribuye un mayor valor a la utilidad esperada del negocio, que el valor esperado de W .

$$0.95 v(\omega + \gamma) + 0.05 v(\omega - \gamma) > \omega(1+i)$$

La caracterización del *agente* determinó las siguientes particularidades:

- Como propietario del suelo, centró su acción en actividades pecuarias, orientadas al cuidado, control y vigilancia de ganados percibidos de un principal o dos a lo máximo, el cual al ser de naturaleza jurídica privada particular, fue

preferido o seleccionado al institucional (por la ejecución de trámites que resultaron onerosos)

- La experiencia del agente, determinó una mayor utilidad esperada en la explotación de bovinos machos de más de dos años (engorde). Independientemente de la preferencia manifiesta, el agente reiteró en todo caso, altos niveles de utilidad, frente a las alternativas de cría o levante.
- Prefirió canalizar el insumo de su actividad, por la vía del encargo, a tener que recurrir al crédito bancario, por los excesivos trámites y mayores costos que esta última alternativa le significó.
- Se estableció su esfuerzo, en la inversión de recursos suficientes para el suministro de sales, vacunas y antiparasitarios, además del cuidado directo, que permiten al ganado un mayor peso.

Aspectos estos que permitieron definir al agente como neutral al riesgo: la utilidad del valor esperado coincide con la utilidad esperada del negocio

$$U(E) = E(\gamma)$$

Asociados los dos componentes del mercado se obtuvo:

$$U = \nu K^{0.189} + \rho L^{0.625} + \sigma A^{0.185}$$

Al ser aditiva la utilidad genera el beneficio de cada factor empleado, logrando la transformación

$$U(W) = \omega_1^{0.189} + \omega_2^{0.625} + \omega_3^{0.185}$$

Tomando la medida de Pratt para aversión se tiene:

$$r(\mathbf{w}) = -\frac{\partial u / \partial \mathbf{w}}{\partial^2 u / \partial \mathbf{w}^2} > 0$$

lo cual verifico la atracción por este tipo de negocios del principal y del agente, confirmando de paso su preferencia frente a otras opciones productivas legales de la región.

Bibliografía:

Aldana Camilo “Política agropecuaria en el Plan Nacional de Desarrollo”, en Revista “Coyuntura Colombiana” – Cega. No.62. julio de 1.999.

Dane, “Especial – La dinámica del ciclo ganadero colombiano”. Boletín de Estadística #529. Abril de 1997. Pág.174 y ss.

Gómez Mesa Julio Enrique y Velázquez R. Jaime Enrique, “Proceso Integral de recuperación y manejo de praderas”. Boletín Técnico de Corpoica – Regional Diez. Florencia, julio de 1999.

Henderson J.M. and Quandt R.E., “Microeconomic theory”, Mc Graw – Hill. 1980

Min-agricultura, - Gobernación del Caquetá; “Diagnóstico agropecuario del Caquetá”. Florencia. Mayo de 1985.

Samacá Prieto Henry, “Desarrollos recientes de la política comercial agrícola de Colombia”; en Revista “Coyuntura Colombiana” – Cega. No.64. enero 2.000.

Walter Nicholson, “Teoría Microeconómica”; sexta edición. Mc Graw Hill.1997.