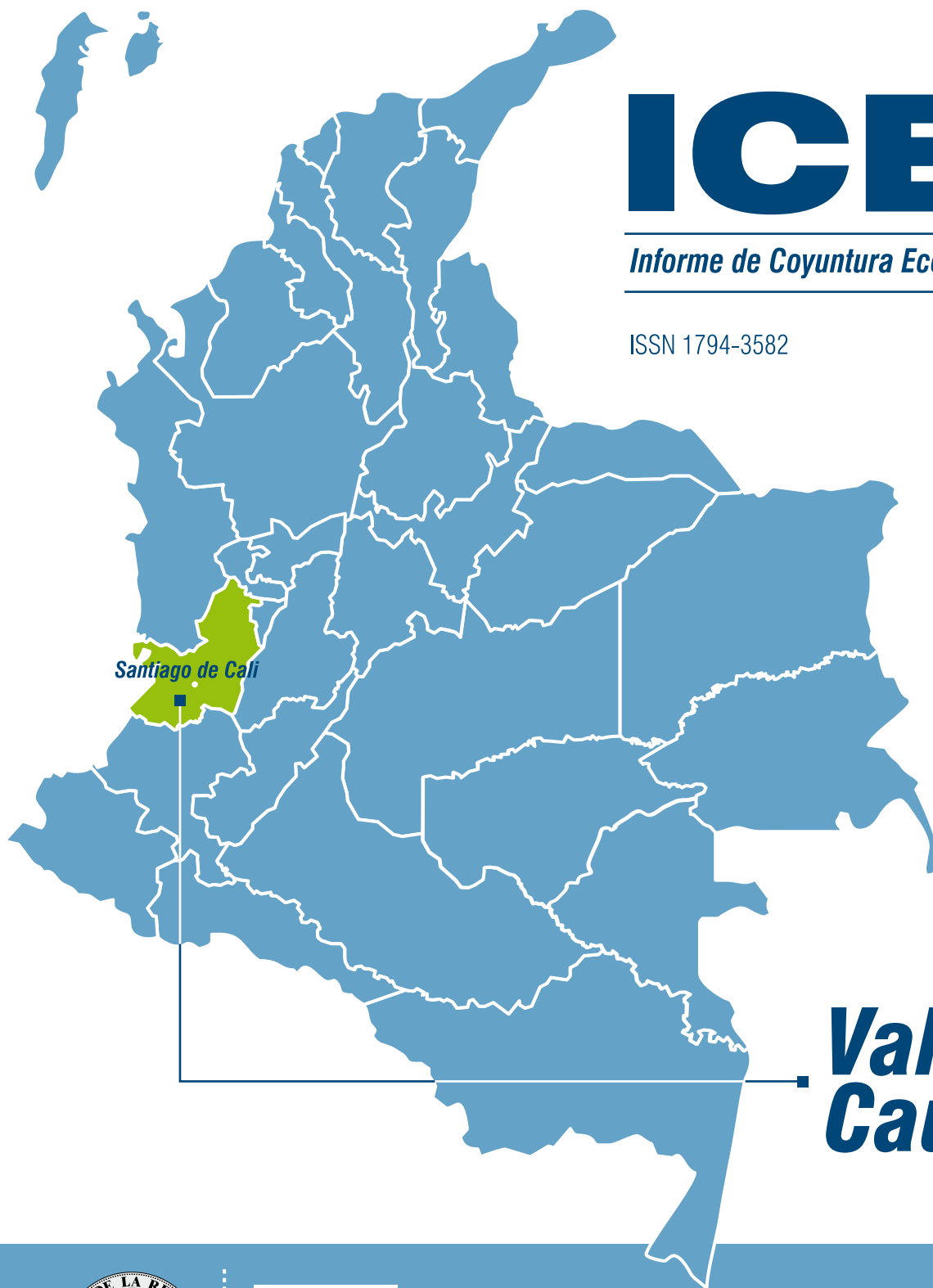


ICER

Informe de Coyuntura Económica Regional

ISSN 1794-3582

2009



Santiago de Cali

***Valle del
Cauca***



Informe de Coyuntura Económica Regional Departamento del Valle del Cauca

2009

Convenio Interadministrativo No. 111 de abril de 2000

JOSE DARÍO URIBE ESCOBAR
Gerente General Banco de la República
HÉCTOR MALDONADO GÓMEZ
Director DANE
JORGE HERNÁN TORO CÓRDOBA
Subgerente de Estudios Económicos Banco de la República
CARLOS EDUARDO SEPÚLVEDA RICO
Subdirector DANE

Comité Directivo Nacional ICER

CARLOS JULIO VARELA BARRIOS
Director Departamento Técnico y de Información Económica Banco de la República
JAVIER ALBERTO GUTIÉRREZ LÓPEZ
Director Técnico DIRPEN - DANE
DORA ALICIA MORA PÉREZ
Coordinadora de Sucursales de Estudios Económicos Banco de la República
ANA ZORAIDA QUINTERO GÓMEZ
Coordinadora de Planificación y Regulación, DIRPEN-DANE
JULIO ESCOBAR POTES
Jefe CREE Banco de la República - Cali

Coordinación Operativa DIRPEN - DANE
EDUARDO SARMIENTO GÓMEZ
Coordinador Temático
EDNA MARGARITA VALLE CABRERA
Apoyo Temático y Metodológico
MARÍA JIMENA VARGAS MAYO – **Apoyo Logística**

Comité Directivo Territorial ICER

JUAN CARLOS CALLE HOLGUÍN
Gerente Banco de la República, sucursal Cali
ALFREDO ALMEIDA GARCÍA
Director Territorial Suroccidental, DANE
JULIO ESCOBAR POTES
Jefe CREE Banco de la República-Cali
ARLEY BARANDICA VILLEGAS
Banco de la República, sucursal Cali
DEISY PATRICIA LUCERO TOLEDO
Coordinadora Operativa Territorial Suroccidental, DANE
NAZLY GONZÁLEZ RIVAS
Analista Económico, Territorial Suroccidental DANE

Entidades participantes

SANDRA PATRICIA ALOMÍA REY
Cámara de Comercio de Cali

ALEXÁNDER CARVAJAL CUENCA
Asocaña, Cali

Diseño

Mercadeo y Ediciones - DANE

Impresión

Departamento de Documentación y Editorial
Banco de la República, Bogotá

Septiembre de 2010

ICER

EDITORIAL

Al cierre de 2009, la economía del Valle del Cauca presentó una desaceleración en la actividad económica. El alto desempleo y la disminución en las remesas afectaron considerablemente la demanda de los hogares. Asimismo, las consecuencias de la crisis internacional y las restricciones comerciales con Ecuador y Venezuela golpearon la economía del suroccidente colombiano. Pese a lo anterior, datos del comercio del DANE y la industria azucarera mostraron desde los últimos meses del año señales de recuperación en las ventas y producción.

El valor de las exportaciones no tradicionales del Valle registró una caída de 10,0%, al pasar de US\$2.157 en 2008 a US\$1.941 millones FOB en 2009. No obstante, el Valle fue la zona que presentó la menor caída en las ventas no tradicionales con relación a otros departamentos del país.

La tasa de desempleo en Cali y su área metropolitana se ubicó en 13,6%, 0,6 puntos porcentuales por encima del promedio de las trece ciudades y áreas metropolitanas.

La menor presión de la demanda y mayor oferta interna de bienes por disminución en las exportaciones a Venezuela y Ecuador, permitieron que la inflación de Cali fuera inferior a la nacional.

El saldo de las captaciones del sistema financiero del Valle del Cauca se ubicó en \$10,30 billones, 2,2% más que el reportado en la misma fecha de 2008. A su vez, la cartera neta cerró en \$15,19 billones, con incremento de 0,6%, similar al crecimiento promedio del total nacional. La cartera hipotecaria, en la que no se esperaba un buen desempeño debido al ciclo descendente en que se encontraba la construcción, creció un 10,7% ante la política de subsidios a la tasa de interés por parte del Gobierno Nacional; entre tanto, la cartera de microcrédito creció 9,5%.

Las expectativas de reactivación en el departamento estarán enfocadas hacia el mejoramiento de las relaciones comerciales con Ecuador, el desarrollo de las megaobras en Cali y las obras civiles que se adelanten en algunas ciudades, las cuales ayudarán a mejorar la situación de empleo en la región.

CONTENIDO

	Pág.
EDITORIAL	1
SIGLAS Y CONVENCIONES	8
1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL	9
1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA	9
1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL	9
1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS	10
1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO	10
1.5. SITUACIÓN FISCAL	12
2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL	15
2.2. PRECIOS	15
2.2.1 Índice de precios al consumidor	15
2.3. MERCADO LABORAL	19
2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES	28
2.4.1. Constituciones	28
2.4.2. Reformas	28
2.4.3. Disoluciones	29
2.4.4. Inversión neta	30
2.5. SECTOR EXTERNO	31
2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB)	31
2.5.2. Importaciones	36
2.6. SECTOR FINANCIERO	40
2.6.1. Captaciones - operaciones pasivas	40
2.6.2. Cartera - operaciones activas	42
2.7. SITUACIÓN FISCAL	44
2.7.1. Situación fiscal del departamento del Valle del Cauca	44
2.7.2. Situación fiscal del municipio de Santiago de Cali	45
2.7.3. Situación fiscal de las empresas municipales de Cali (Emcali)	47
2.7.4. Recaudo de impuestos nacionales	48

2.8.	SECTOR REAL	48
2.8.1.	Agricultura	48
2.8.5.	Sacrificio de ganado	51
2.8.6.	Sector de la construcción	54
	Censo de edificaciones	54
	Índice de costos de la construcción de vivienda	57
	Licencias de construcción	61
	Financiación de vivienda	64
2.8.7	Transporte	66
	Transporte público urbano de pasajeros	66
	Transporte aéreo de pasajeros y carga	68
2.8.8	Industria azucarera	72
	Mercado internacional	75
3.	ESCENARIO DE LA INVESTIGACIÓN REGIONAL: CARACTERIZACIÓN DEL MUNICIPIO DE CALI MEDIANTE LA APLICACIÓN DE INDICADORES DE CAPACIDAD FISCAL Y FINANCIERA 1998 - 2009	77
3.1.	RESUMEN	77
3.2.	INTRODUCCIÓN	77
3.3.	MARCO TEÓRICO Y ACERCAMIENTO METODOLÓGICO	78
3.4.	RESULTADOS Y DISCUSIÓN	81
3.5.	COMENTARIOS FINALES	92
3.6	REFERENCIAS	93
	ANEXO ESTADÍSTICO	95
	GLOSARIO	105
	BIBLIOGRAFÍA	112

Nota: Los numerales que no aparecen relacionados en este documento no tienen información o no aplican.

LISTA DE CUADROS

		Pág.
2.2.1.1	Cali. Variación y contribución del IPC, por grupos de gasto 2008-2009	17
2.3.1.	Cali - área metropolitana. Población desocupada cesante, según ramas de actividad económica. Promedio 2008-2009	21
2.3.2.	Cali - área metropolitana. Población ocupada, según ramas de actividad económica. Promedio 2006-2009	22
2.3.3.	Cali-área metropolitana. Ocupados formales e informales según ramas de actividad económica. Promedio 2008-2009	24
2.3.4.	Cali-área metropolitana. Población inactiva según actividad realizada. Promedio 2006-2009	26
2.4.1.1.	Santiago de Cali. Sociedades constituidas, según actividad económica 2008-2009	28
2.4.2.1.	Santiago de Cali. Sociedades reformadas, según actividad económica 2008-2009	29
2.4.3.1.	Santiago de Cali. Sociedades disueltas y liquidadas, según actividad económica 2008-2009	29
2.4.4.1.	Santiago de Cali. Inversión neta, según actividad económica 2008-2009	30
2.5.1.1.	Total nacional. Exportaciones no tradicionales, según departamento de origen 2008-2009	31
2.5.1.2.	Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según clasificación CIIU 2008-2009	32
2.5.1.3.	Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según principales contribuciones 2008-2009	34
2.5.1.4.	Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según países de destino 2008-2009	36
2.5.2.1.	Total nacional. Importaciones, según departamento de destino 2008-2009	37
2.5.2.2.	Valle del Cauca. Importaciones, según clasificación CIIU 2008-2009	38
2.5.2.3.	Valle del Cauca. Importaciones, según países de origen 2008-2009	39
2.6.1.1.	Colombia. Saldo trimestral de las principales captaciones del sistema financiero nacional, por regiones y crecimiento anual a diciembre de 2009	41
2.6.1.2.	Valle del Cauca. Saldo de captaciones del sistema financiero, por tipo 2008-2009	42
2.6.2.1.	Colombia. Saldo trimestral de la cartera de créditos del sistema financiero nacional, por regiones y crecimiento anual a diciembre de 2009	42
2.6.2.2.	Valle del Cauca. Saldo de la cartera de créditos del sistema financiero, por tipo 2008-2009	43
2.7.1.1.	Valle del Cauca. Situación fiscal de la administración central departamental 2008-2009	45

2.7.2.1.	Santiago de Cali. Situación fiscal de la administración central municipal 2008-2009	46
2.7.3.1.	Santiago de Cali. Situación fiscal de las Empresas Municipales de Cali (Emcali) 2008-2009	47
2.7.4.1.	Valle del Cauca. Recaudo de impuestos, por concepto 2008-2009	48
2.8.1.1.	Créditos otorgados por Finagro 2008-2009	49
2.8.1.2.	Valle del Cauca. Estimaciones de los principales cultivos transitorios, permanentes y anuales 2008-2009	50
2.8.5.1.	Nacional - región Pacífica. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino, según mes 2009	52
2.8.5.2.	Nacional - región Pacífica. Sacrificio de ganado porcino, por sexo y destino, según mes 2009	53
2.8.6.1.	Cali-A.U. Censo de edificaciones, según estado de obra, por destinos 2008-2009	54
2.8.6.2.	Total y Cali-A.U. Estructura general del censo de edificaciones, según estado de obra 2008-2009	56
2.8.6.3.	Cali y total nacional. Variación y contribución anual del ICCV, por grupos de costos 2008-2009	60
2.8.6.4.	Valle del Cauca. Número de licencias de construcción y área a construir 2008-2009	62
2.8.6.5.	Valle del Cauca. Licencias de construcción, por tipo de vivienda 2008-2009	63
2.8.6.6.	Valle del Cauca. Área total aprobada, según destinos 2008-2009	64
2.8.6.7.	Nacional, Valle del Cauca y Cali. Valor de los créditos entregados, por tipo de vivienda 2008-2009	64
2.8.6.8.	Nacional y Valle del Cauca. Valor de los créditos entregados, por tipo de vivienda VIS y No VIS. Trimestres 2008-2009	65
2.8.7.1.	Cali A.M. Transporte urbano de pasajeros, según niveles de servicio 2008-2009	67
2.8.7.2.	Colombia. Movilización nacional de pasajeros por aeropuertos 2008-2009	69
2.8.7.3.	Principales aeropuertos. Movimiento internacional de pasajeros 2008-2009	70
2.8.7.4.	Colombia. Entrada y salida nacional de carga 2008-2009	71
2.8.7.5.	Principales aeropuertos. Entrada y salida internacional de carga 2008-2009	72
2.8.8.1.	Balance azucarero colombiano 2005-2009	73
2.8.8.2.	Balance azucarero colombiano. Variación anual 2006-2009	73
2.8.8.3.	Producción y ventas de alcohol carburante 2005-2009	74
2.8.8.4.	Balance azucarero mundial 2007-2009	75

LISTA DE GRÁFICOS

	Pág.	
2.2.1.1.	Cali y total nacional. Variación del IPC 1998-2009	15
2.2.1.2.	Total nacional y ciudades. Variación del IPC 2009	16
2.2.1.3.	Cali. Variación del IPC, por niveles de ingreso 2008-2009	16
2.2.1.4.	Variación año corrido del IPC de la energía eléctrica y total Cali 2009	19
2.3.1.	Cali - área metropolitana y total 24 ciudades. Tasa de desempleo. Promedio 2001-2009	21
2.3.2.	Cali-área metropolitana. Distribución de ocupados, según posición ocupacional. Promedio 2009	23
2.3.3.	Cali - área metropolitana. Tasa global de participación y tasa de ocupación. Promedios 2001-2009	25
2.3.4.	Cali - área metropolitana. Tasa de subempleo subjetivo y objetivo. Promedios 2008-2009	26
2.5.1.1.	Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según principales participaciones, por países de destino 2007-2009	35
2.5.2.1.	Valle del Cauca. Importaciones, según principales países de origen 2008-2009	40
2.6.2.1.	Crecimiento anual de la cartera neta del sistema financiero del suroccidente, por tipo 2000-2009	43
2.8.5.1.	Regiones. Sacrificio de ganado vacuno 2009	51
2.8.5.2.	Regiones. Sacrificio de ganado porcino 2009	52
2.8.6.1.	Cali A.U. Unidades de obras culminadas y nuevas por estratos 2009	55
2.8.6.2.	Cali-A.U. Distribución del área, según estado de obra. Cuarto trimestre 2009	57
2.8.6.3.	Cali y total nacional. Variación anual del ICCV 1998-2009	58
2.8.6.4.	Quince ciudades y total nacional. Variación anual del ICCV 2009	58
2.8.6.5.	Cali. Variación anual del ICCV, por tipos de vivienda 2008-2009	59
2.8.6.6.	Cali. Variación año corrido del ICCV de ayudante, oficial y total 2009	61
2.8.6.7.	Valle del Cauca. Unidades, por tipo de vivienda 2009	63
2.8.6.8.	Valle del Cauca. Número de viviendas financiadas 2008-2009	66
2.8.7.1.	Cali A.M. Distribución del parque automotor, según niveles de servicio 2008-2009	68
2.8.8.1.	Molienda de caña 2005-2009	73
3.4.1.1.	Cali. Principales ingresos municipales 1998-2008	82

3.4.1.2.	Cali. Participación de los ingresos tributarios 1998-2008	83
3.4.1.3.	Cali. Carga tributaria per cápita 1998-2008	83
3.4.1.4.	Cali. Importancia de los recursos propios 1998-2008	84
3.4.1.5.	Cali. Dependencias de las transferencias 1998-2008	85
3.4.1.6.	Cali. Dependencia de los ingresos tributarios y no tributarios 1998-2008	85
3.4.2.1.	Cali. Principales gastos municipales 1998-2008	86
3.4.2.2.	Cali. Distribución de los gastos totales municipales 1998-2008	86
3.4.2.3.	Cali. Distribución de los gastos en funcionamiento 1998-2008	87
3.4.2.4.	Cali. Magnitud de la burocracia 1998-2008	88
3.4.2.5.	Cali. Inversión social per cápita 1998-2008	88
3.4.2.6.	Cali. Magnitud de la inversión en formación bruta de capital 1998-2008	89
3.4.3.1.	Cali. Deuda pública Interna 1998-2008	90
3.4.3.2.	Cali. Costo de la deuda 1998-2008	90
3.4.3.3.	Cali. Nivel de endeudamiento real per cápita 1998-2008	91
3.4.3.4.	Cali. Capacidad de pago de los intereses de deuda 1998-2008	92

LISTA DE TABLAS

	Pág.	
1.	Colombia. Indicadores económicos nacionales 2008-2009 (trimestres)	13
2.2.1.1.	Cali. Variación del IPC, según diez principales contribuciones, por subgrupo y gasto básico 2009	18
2.3.1.	Cali-Yumbo. Principales indicadores del mercado laboral. Promedio 2008-2009	20
2.3.2.	Valle del Cauca. Principales indicadores del mercado laboral. Promedio 2007-2008	27
2.8.6.1.	Cali. Variación anual del ICCV, según diez principales contribuciones, por subgrupo e insumo básico 2009	60

SIGLAS Y CONVENCIONES

ANDI:	Asociación Nacional de Industriales.
BNA:	Bolsa Nacional Agropecuaria.
CCC:	Cámara de Comercio de Cali.
CDT:	Certificado de Depósito a Término.
CIIU:	Clasificación Industrial Internacional Uniforme.
CFC:	Compañías de Financiamiento Comercial
Cofema S.A.	Compañía de Ferias y Mataderos del Caquetá S.A.
DANE:	Departamento Administrativo Nacional de Estadística.
DIAN:	Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales.
ECH:	Encuesta Continua de Hogares.
Fedearroz:	Federación Nacional de Arroceros.
Fenalce:	Federación Nacional de Cerealistas.
Finagro:	Fondo para el Financiamiento del Sector Agropecuario.
ICA:	Instituto Colombiano Agropecuario.
ICCV:	Índice de Costos de Construcción de Vivienda.
IPC:	Índice de Precios al Consumidor.
IPP:	Índice de Precios del Productor.
IVA:	Impuesto al Valor Agregado.
KWH:	Kilovatios hora.
M ² :	Metro cuadrado.
M ³ :	Metro cúbico.
US:	Dólares americanos.
UVR:	Unidad de Valor Real.
VIS:	Vivienda de Interés Social.
(...)	Cifra aún no disponible.
(--)	Información suspendida.
(-)	Sin movimiento.
---	No existen datos.
--	No es aplicable o no se investiga.
-	Indefinido.
*	Variación muy alta.
(--)	No comparable.
p:	Cifra provisional.
pr:	Cifra preliminar.
pE:	Cifras provisionales estimadas.
m:	Cifra provisional modificada.
r:	Cifra definitiva revisada.
nep:	No especificada en otra posición.
ncp:	No clasificados previamente.

1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL

1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA

La desaceleración de la economía colombiana iniciada en 2008 se profundizó en 2009, al registrarse la tasa de crecimiento más baja de la década. Según el DANE la economía colombiana aumentó el 0,4% en 2009, con variaciones anuales negativas del 0,5%, 0,3% y 0,2% en los tres primeros trimestres del año, e incremento del 2,5% en el cuarto trimestre. Aunque muy baja, la tasa de crecimiento fue mayor que la estimada por la CEPAL para América Latina y el Caribe, la cual previó una caída promedio del 1,8%. En el ámbito suramericano, Colombia superó a Venezuela, Brasil, Paraguay y Chile, países que presentaron tasas negativas, y exhibió un desempeño análogo a naciones como Ecuador, Argentina y Perú, que avanzaron entre el 0,4% y 0,9%.

La pérdida de dinamismo en la demanda interna y externa se explica fundamentalmente por la crisis financiera en los Estados Unidos que comenzó a mediados de 2007, y alcanzó su punto máximo en el último trimestre de 2008. Esta repercutió en la economía colombiana con menores exportaciones e importaciones, reducción de precios de productos básicos, pérdida de confianza y la menor dinámica de las remesas y los flujos de capital. Según los componentes de la demanda, se destacaron los aumentos del 33,9% en la inversión en obras civiles, 2,9% en el consumo del gobierno y el 0,1% en el consumo de los hogares. El buen desempeño en obras civiles, que registró un crecimiento promedio del 42,5% en los tres últimos trimestres de 2009, denotó una activa política fiscal anticíclica, sin la cual el crecimiento del PIB no hubiese sido positivo. Por el contrario, el desempeño negativo se observó en la inversión diferente a obras civiles, al disminuir de manera anualizada el 12,4%; en existencias (30,4%), exportaciones (8,2%) e importaciones (9,1%).

El crecimiento real anual del PIB por ramas de actividad económica mostró que los sectores más dinámicos fueron: minería (11,3%), construcción (12,8%) y establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas (3,1%); las contracciones más importantes se registraron en la industria manufacturera (6,3%) y el comercio, reparaciones, restaurantes y hoteles (2,9%). En tanto, los sectores agropecuario, eléctrico y de servicios, crecieron alrededor del 1%.

1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL

En 2009 la variación anual del IPC se situó en 2,0%, muy inferior al rango meta establecido por la Junta Directiva del Banco de la República para este año (4,5% y 5,5%) y ubicándose se ubicó en el piso del rango meta de largo plazo (2,0% y 4,0%). El descenso de la inflación se explicó por el debilitamiento de la demanda, la caída en los precios de los alimentos, el menor ritmo de los precios regulados y el alza en el desempleo, que moderó las presiones salariales. Para el año 2009 la

variación de los precios de los alimentos señaló una tendencia contraria a la observada en 2007 y 2008, años en que contribuyó a la tendencia alcista, como resultado de la mayor demanda de *commodities* agrícolas que servían de sustitutos energéticos, fenómeno que se presentó de manera global. Sumado a lo anterior, en 2009 aumentó la oferta interna de productos agropecuarios, especialmente carne y otros perecederos por las restricciones comerciales de Venezuela. En la mayoría de las ciudades, la contribución de los alimentos a la inflación total de 2009 fue negativa, con excepción de diez ciudades que presentaron aportes positivos, entre las que se destacan Cúcuta, Bucaramanga, San Andrés y Sincelejo.

Con relación al mercado laboral, según la Gran Encuesta Integrada de Hogares realizada por el DANE, en diciembre de 2009 la tasa de desempleo nacional se situó en 11,3%, y en 12,3% para las trece ciudades. Estos registros son mayores en 0,7 pp y 1,6 pp con respecto al mismo período en 2008. El aumento de la tasa de desempleo, asociado al debilitamiento de la actividad económica, se caracterizó por un significativo incremento de la tasa global de participación nacional (pasó de 58,4% a 62,6%), un mayor empleo no asalariado y una recuperación parcial del empleo asalariado.

1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS

En este escenario de débil desempeño económico y baja inflación, la Junta Directiva del Banco de la República implementó una política monetaria anticíclica basada en reducciones de la tasa de intervención, la cual pasó de 9,5% al cierre de 2008 a 3,5% en 2009. Estas disminuciones se transmitieron al resto de tasas de interés del mercado monetario y financiero, especialmente a las pasivas y activas. Al considerar los promedios mensuales de diciembre de 2009 y 2008, la DTF se redujo en cerca de 6 pp, la de créditos ordinarios en 7,1 pp, la de préstamos preferenciales en 8,4 pp y la de créditos de consumo en 5,2 pp. Con respecto a la evolución de la cartera de créditos, el balance no es muy positivo, ya que los incrementos anuales en los diferentes tipos de colocaciones fueron mínimos. La cartera comercial (en moneda nacional) registró una variación anual de 3,5%, la de consumo de 1,3% y la hipotecaria de 14,2%. La dinámica de esta última se explica por políticas de gobierno dirigidas a promover la compra de vivienda nueva a través de subsidios a las tasas de interés.

1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO

Respecto a la evolución del sector externo en Colombia durante 2009, se destacan los siguientes aspectos:

- Como consecuencia directa de la contundente desaceleración de la economía mundial, que se agravó a partir del último trimestre de 2008, las exportaciones colombianas registraron la más alta contracción de la década luego de crecer en promedio 22,5% en el período 2004 -2008. El desplome de las ventas externas, fenómeno generalizado en el contexto global, se aceleró por el conflicto diplomático con Venezuela, país que era

el principal demandante de los productos no tradicionales desde 2007. En rigor, las exportaciones totales en 2009 ascendieron a US\$32.853 millones FOB, al registrar una disminución anualizada del 12,7%. Las no tradicionales exhibieron una reducción de 15,4% y, descontando las ventas de oro y esmeraldas, cayeron 19,4%. Las ventas de productos básicos se redujeron el 10,3%. No obstante, al igual que la economía mundial, que mostró algunas señales de recuperación a partir del segundo trimestre de 2009, el desempeño de las exportaciones nacionales reportó mejoría en los últimos meses del año. Así, en el primer semestre, las ventas totales se contrajeron 18,8%, mientras que en los seis meses finales la reducción fue de 6,4%. Esto se explicó por las mayores exportaciones de productos básicos, que aumentaron del 6,0%, cuando en el primer semestre habían caído 25,0%. En relación con las importaciones, en 2009 registraron un valor de US\$32.897 millones CIF, con una variación anual de -17,1%. Las compras de bienes de capital se redujeron en 9,6%, las de insumos y materias primas en 25,3% y las de consumo en 11,8%.

- El saldo de la cuenta de servicios arrojó un déficit de US\$2.680 millones y las remesas disminuyeron de manera anualizada el 14,4%, al sumar US\$4.145 millones en 2009.
- La cuenta de capital señaló un saldo superavitario de US\$6.784 millones, que significó una merma de 28,5%, respecto de 2008. Las entradas netas de inversión extranjera pasaron de US\$10.583 millones a US\$7.201 millones, con caídas en la mayoría de los sectores, excepción hecha del sector carbonífero.
- Según información preliminar del Banco de la República, el saldo total de la deuda externa (incluye arrendamiento financiero y titularización) al cierre de diciembre de 2009 fue de US\$53.596 millones, cifra que representó un crecimiento del 15,6% frente a 2008. El saldo de la deuda pública pasó de US\$29.447 millones a US\$36.950 millones, en tanto que la privada se redujo en US\$281 millones al contabilizar US\$16.646 millones.

Respecto del mercado cambiario, luego de una tendencia devaluacionista del peso (explicada por la crisis financiera internacional) que comprendió el período agosto de 2008 – marzo de 2009, la tasa de cambio reinició el proceso de revaluación exhibido en años anteriores. La variación porcentual de la tasa representativa del mercado entre el 1 de enero y el 31 de diciembre de 2009 implicó una apreciación del peso de 8,9%, resultado de una devaluación nominal del 14,2% en el primer trimestre y una revaluación del 20,2% en el resto del año. La apreciación del peso a partir de abril se asoció principalmente a los altos flujos financieros del sector público, la devaluación del dólar frente al euro, el yen y el yuan, y la entrada de divisas por inversión extranjera directa.

1.5. SITUACIÓN FISCAL

Según cifras preliminares del Ministerio de Hacienda y Crédito Público, el déficit fiscal del sector público consolidado al cierre de 2009 se estimó en \$13.694 miles de millones, equivalente a 2,8% del PIB. El retroceso en el balance fiscal (en 2008 arrojó un déficit de 0,1%) se vincula con la pérdida de dinámica de la economía y su impacto negativo en el recaudo tributario. Por su parte, el déficit del Gobierno Nacional Central aumentó de 2,3% del PIB en 2008 a 4,2% del PIB en 2009, en tanto que el superávit del sector descentralizado disminuyó del 2,4% al 1,6%.

Tabla 1. Colombia. Indicadores económicos nacionales 2008-2009 (trimestres)

Indicadores económicos	2008				2009			
	I	II	III	IV	I	II	III	IV
Precios								
IPC (variación % anual)	5,9	7,2	7,6	7,2	6,1	3,8	3,2	2,0
IPC (variación % corrida)	3,4	6,0	5,0	7,2	1,9	2,2	2,1	2,0
IPP (variación % anual)	3,4	8,0	9,8	9,0	6,8	2,7	-1,5	-2,2
IPP (variación % corrida)	2,7	5,3	7,8	9,0	0,6	-0,8	-2,6	-2,2
Tasas de interés								
Tasa de interés pasiva nominal (% efectivo anual)	9,34	9,71	9,83	10,09	8,95	6,28	5,04	4,31
Tasa de interés activa nominal Banco República (% efectivo anual) ¹	16,72	17,30	17,26	17,53	16,55	13,36	11,67	10,43
Producción, salarios y empleo								
	p	p	p	p	p	p	p	p
Crecimiento del PIB (variación acumulada corrida real %)	4,2	3,9	3,6	2,4	-0,5	-0,4	-0,3	0,4
Índice de producción real de la industria manufacturera ²								
Total nacional con trilla de café (variación acumulada corrida real %)	2,0	1,1	-0,5	-2,8	-7,7	-9,0	-7,8	-6,0
Total nacional sin trilla de café (variación acumulada corrida real %)	1,8	0,9	-0,6	-2,8	-7,5	-8,7	-7,4	-5,6
Índice de salarios real de la industria manufacturera ²								
Total nacional con trilla de café (variación acumulada corrida real %)	-0,6	-0,8	-1,4	-2,0	-2,2	-1,1	0,2	1,1
Total nacional sin trilla de café (variación acumulada corrida real %)	-0,6	-0,9	-1,5	-2,0	-2,2	-1,1	0,2	1,1
Tasa de empleo siete áreas metropolitanas (%) ³	55,56	55,63	56,34	55,82	55,06	56,81	56,72	58,43
Tasa de desempleo siete áreas metropolitanas (%) ³	11,93	11,35	11,30	10,48	13,77	12,41	12,54	11,80
Agregados monetarios y crediticios								
Base monetaria (variación % anual)	7,5	9,4	20,3	14,3	15,6	12,6	4,5	6,8
M3 (variación % anual)	13,0	15,1	15,3	17,8	18,1	16,9	10,9	7,1
Cartera neta en moneda legal (variación % anual)	21,5	19,4	18,1	18,3	13,2	13,3	6,7	2,4
Cartera neta en moneda extranjera (variación % anual)	34,3	24,9	18,6	14,9	15,9	-31,6	-47,9	-37,6
Índice General Bolsa de Valores de Colombia - IGBC	8.973,9	9.179,0	9.248,5	7.560,7	8.023,0	9.879,7	11.257,9	11.602,1
Sector externo								
Balanza de pagos								
Cuenta corriente (US\$ millones)	-1.269	-1.238	-1.682	-2.693	-1.010	-949	-1.518	-1.669
Cuenta corriente (% del PIB) □	-2,1	-1,9	-2,6	-5,1	-2,0	-1,7	-2,5	-2,6
Cuenta de capital y financiera (US\$ millones)	1.706	2.100	3.253	2.425	769	1.139	2.832	2.044
Cuenta de capital y financiera (% del PIB) □	2,8	3,1	5,1	4,6	1,5	2,1	4,6	3,2
Comercio exterior de bienes y servicios								
Exportaciones de bienes y servicios (US\$ millones)	9.857	11.633	11.470	9.710	8.911	9.128	9.708	10.470
Exportaciones de bienes y servicios (variación % anual)	38,4	40,2	30,8	-3,1	-9,6	-21,5	-15,4	7,8
Importaciones de bienes y servicios (US\$ millones)	10.042	11.264	12.039	11.398	9.154	8.784	9.858	10.541
Importaciones de bienes y servicios (variación % anual)	20,0	25,7	24,4	9,5	-8,8	-22,0	-18,1	-7,5
Tasa de cambio								
Nominal (promedio mensual \$ por dólar)	1.846,9	1.712,3	2.066,0	2.252,7	2.477,2	2.090,0	1.980,8	2.017,1
Devaluación nominal (% anual)	-16,8	-1,9	7,5	11,4	40,6	12,3	-11,6	-8,9
Real (1994=100 promedio) fin de trimestre	109	104	120	118	124	112	111	111
Devaluación real (% anual)	-7,4	-3,2	-0,5	-0,6	14,1	7,2	-7,6	-5,9

**Tabla 1. Colombia. Indicadores económicos nacionales
2008-2009 (trimestres)**

(Continuación)

Indicadores económicos	2008				2009			
	I	II	III	IV	I	II	III	IV
Finanzas públicas □	pr	pr	pr	pr	pr	pr	pr	pr
Ingresos Gobierno Nacional Central (% del PIB)	18,3	16,6	14,8	14,1	14,9	18,5	16,6	12,8
Pagos Gobierno Nacional Central (% del PIB)	17,4	16,3	16,9	20,2	18,0	19,3	19,6	20,9
Déficit(-)/Superávit(+) del Gobierno Nacional Central (% del PIB)	0,9	0,3	-2,1	-6,1	-3,1	-0,8	-3,0	-8,2
Ingresos del sector público no financiero (% del PIB)	27,5	28,8	27,0	26,0	26,0	30,7	29,1	25,6
Pagos del sector público no financiero (% del PIB)	24,1	24,9	24,3	33,9	26,5	28,2	29,6	35,7
Déficit(-)/Superávit(+) del sector público no financiero (% del PIB)	3,4	3,9	2,7	-7,9	-0,4	2,5	-0,5	-10,1
Saldo de la deuda del Gobierno Nacional (% del PIB)	30,2	31,0	32,2	33,4	35,8	34,6	33,5	35,5

Fuente: Banco de la República, DANE (MMM Base 2001=100 y PIB Nueva base 2000), Ministerio de Hacienda, CONFIS- Dirección General de Crédito Público, Superintendencia Financiera, Bolsa de Valores de Colombia.

p: Cifra provisional

pr: Cifra preliminar

¹ Calculado como el promedio ponderado por monto de las tasas de crédito de: consumo, preferencial, ordinario y tesorería. Se estableció como la quinta parte de su desembolso diario.

² A partir del primer trimestre de 2002 cálculos realizados por el BR con base en los Índices de la Nueva Muestra Mensual Manufacturera Base 2001=100.

³ En el año 2000 el DANE realizó un proceso de revisión y actualización de la metodología de la Encuesta Nacional de Hogares (ENH), llamada ahora Encuesta Continua de Hogares (ECH), que incorpora los nuevos conceptos para la medición de las variables de ocupados y desocupados entre otros. A partir de enero de 2001 en la ECH los datos de población (ocupada, desocupada e inactiva) se obtienen de las proyecciones demográficas de la Población en Edad de Trabajar (PET), estimados con base en los resultados del censo de 1993, en lugar de las proyecciones en la Población Total (PT). Por lo anterior, a partir de la misma fecha las cifras no son comparables, y los datos correspondientes para las cuatro y las siete áreas metropolitanas son calculadas por el Banco de la República.

Calculado con PIB trimestral en millones de pesos corrientes, fuente DANE.

Las cifras del SPNF son netas de transferencias. Los flujos están calculados con el PIB trimestral y los saldos de deuda con el PIB anual.

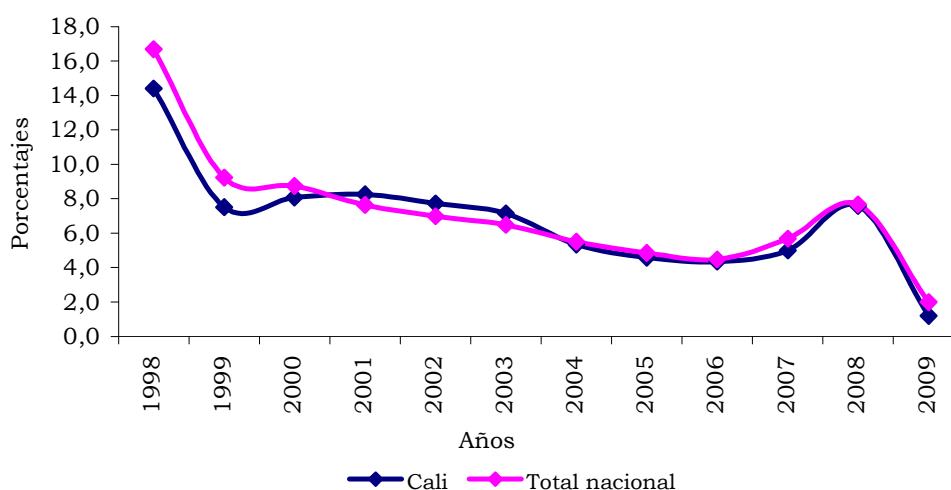
2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL

2.2. PRECIOS

2.2.1. Índice de precios al consumidor. El comportamiento del IPC para la ciudad de Cali en 2009 indica que obtuvo una amplia disminución, que revierte los resultados del año inmediatamente anterior. La variación del IPC llegó a 1,2%, después de haber estado en 7,6%; situación que indica que en los últimos diez años pasó de tener la tasa más alta (14,4%) a la más baja (1,2%) (gráfico 2.2.1.1.).

La variación del IPC a nivel nacional llegó a 2%, la cifra más baja registrada en el país. En 2008, este índice se incrementó 7,7%, con lo cual el descenso frente a 2009 fue de 5,7 pp. Según lo anterior, el IPC de Cali siguió el comportamiento presentado por el promedio nacional y se ubicó 0,8 pp. por debajo (gráfico 2.2.1.1.).

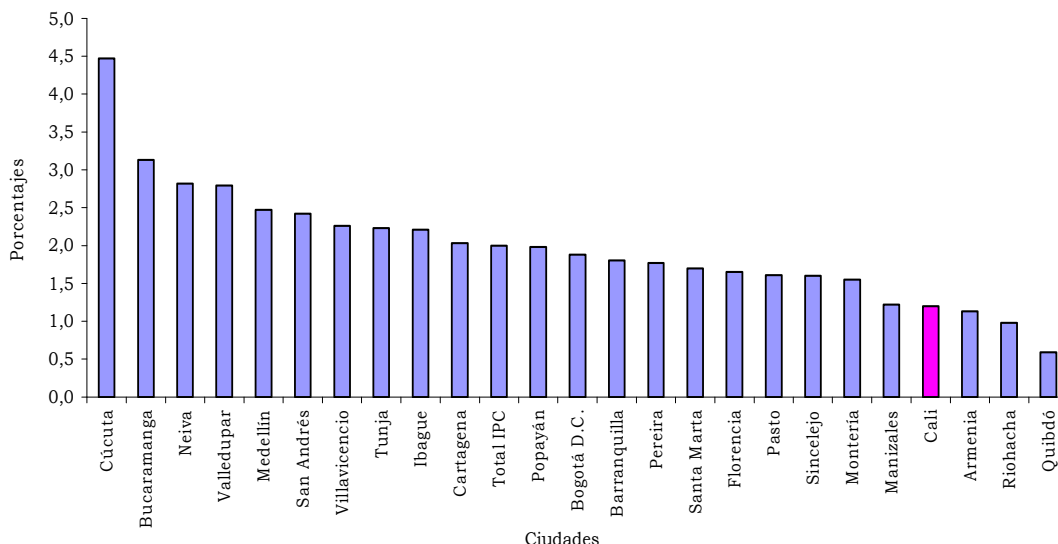
Gráfico 2.2.1.1. Cali y total nacional. Variación del IPC 1998-2009



Fuente: DANE.

Comparado con el resto de ciudades, la variación del IPC de Cali se ubicó por debajo de las de Cúcuta (4,5%), Bucaramanga (3,1%), Neiva (2,8%), Valledupar (2,8%), Medellín (2,5%), San Andrés (2,4%), Villavicencio (2,3%), Tunja (2,2%), Ibagué (2,2%), Cartagena y Popayán (2,0%), Bogotá D.C. (1,9%), Barranquilla y Pereira (1,8%), Santa Marta y Florencia (1,7%) y Pasto, Sincelejo y Montería (1,6%); al mismo nivel de Manizales (1,2%) y superior a las ciudades de Armenia (1,1%), Riohacha (1,0%) y Quibdó (0,6%) (gráfico 2.2.1.2.).

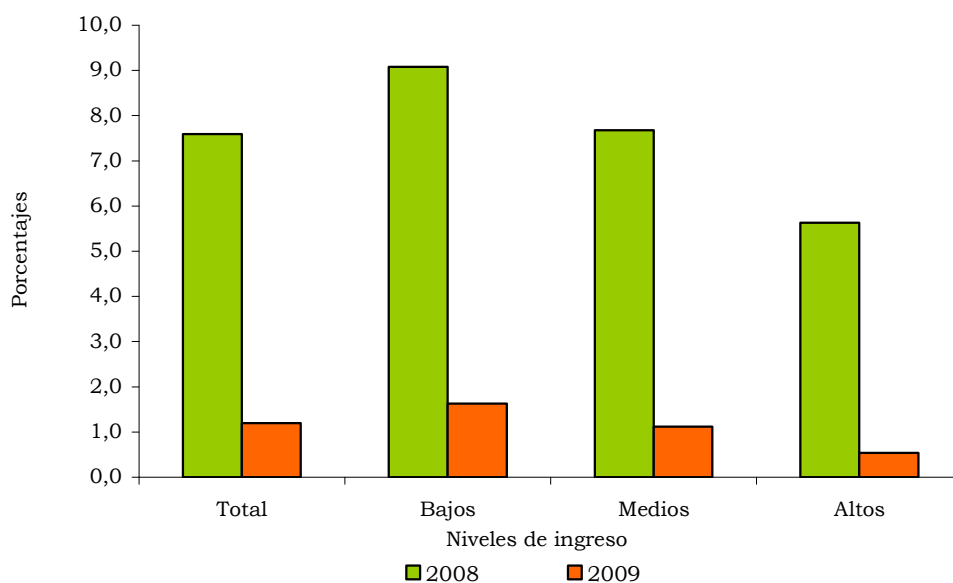
Gráfico 2.2.1.2. Total nacional y ciudades. Variación del IPC 2009



Fuente: DANE.

Por niveles de ingreso, los resultados en Cali indican que el IPC de ingresos medios (1,1%) y altos (0,5%) se ubicaron por debajo del promedio total para la ciudad (1,2%); mientras que el de los bajos (1,6%) se ubicó por encima. Esto indica que la variación en el índice incidió más en el nivel de ingresos bajos que en el medio y alto, a pesar de haberse registrado una notoria caída en la variación total entre 2008 y 2009 de este grupo que descendió en 7,5 pp., seguido de medio y alto con 6,6 y 5,1pp., respectivamente (gráfico 2.2.1.3.).

Gráfico 2.2.1.3. Cali. Variación del IPC, por niveles de ingreso 2008-2009



Fuente: DANE.

La variación del IPC de la ciudad de Cali analizada por grupos de gastos indica que de los nueve existentes, ocho presentaron disminuciones respecto a 2008 y el que más cayó fue el de alimentos. El grupo vivienda, que fue el de mayor variación y aporte a la variación total registrada en el IPC local, se redujo 2,3 pp., después de haber tenido un incremento de 3 pp. entre 2007 y 2008. El grupo de educación, que fue el segundo de mayor aporte a la explicación del 1,2% registrado en Cali, fue el único que presentó una variación positiva al pasar de 5,1% a 5,3% (cuadro 2.2.1.1.).

Es importante mencionar que el grupo alimentos que tradicionalmente ha sido uno de los que más incide en la variación del IPC local, durante 2009 se caracterizó por presentar la mayor contribución negativa, disminuyendo su crecimiento en 14,8 pp. entre 2008 y 2009, cifra que lo convirtió en la mayor caída. La menor presión ejercida por este grupo explicó el menor crecimiento en los precios de los productos de la canasta básica (cuadro 2.2.1.1.).

Cuadro 2.2.1.1. Cali. Variación y contribución del IPC, por grupos de gasto 2008-2009

Grupos	Año base=2008				
	2008		2009		diferencia porcentual
	Variación porcentual	Contribución (puntos)	Variación porcentual	Contribución (puntos)	
Total	7,6	7,6	1,2	1,2	-6,4
Vivienda	7,5	2,0	5,3	1,5	-2,3
Educación	5,1	0,2	5,3	0,3	0,2
Otros gastos	4,4	0,4	3,5	0,2	-0,8
Salud	4,9	0,2	4,7	0,1	-0,2
Diversión, cultura y esparcimiento	1,3	0,0	-0,3	0,0	-1,6
Comunicaciones	0,1	0,0	-0,4	0,0	-0,5
Transporte	4,8	0,8	-1,0	-0,2	-5,8
Vestuario	-3,0	-0,1	-3,4	-0,2	-0,4
Alimentos	12,9	4,1	-1,9	-0,5	-14,8

Fuente: DANE.

La explicación de la variación del IPC acorde con los subgrupos y gasto básico corroboran que los correspondientes a vivienda fueron los de mayor representatividad en los resultados de Cali. En consecuencia, subgrupos como gas y servicios públicos, gastos de ocupación de la vivienda y comidas fuera del hogar, contribuyeron con 1,9 pp. a la variación del índice (tabla 2.2.1.1.).

En los resultados a nivel de gasto básico el principal componente de la canasta básica de productos del IPC que explicó el 1,2% registrado en la ciudad de Cali fue energía eléctrica (tabla 2.2.1.1.).

A lo largo de 2009, el IPC de la energía eléctrica se caracterizó por crecer por encima del comportamiento presentado por el promedio de la ciudad. En los dos primeros meses mostró un crecimiento constante alrededor de 0,8%, pero entre los meses de marzo y mayo se produjeron aceleraciones que lo llevaron a subir hasta el 6,7%; posteriormente entre junio y julio disminuyó y se ubicó en 4,5%,

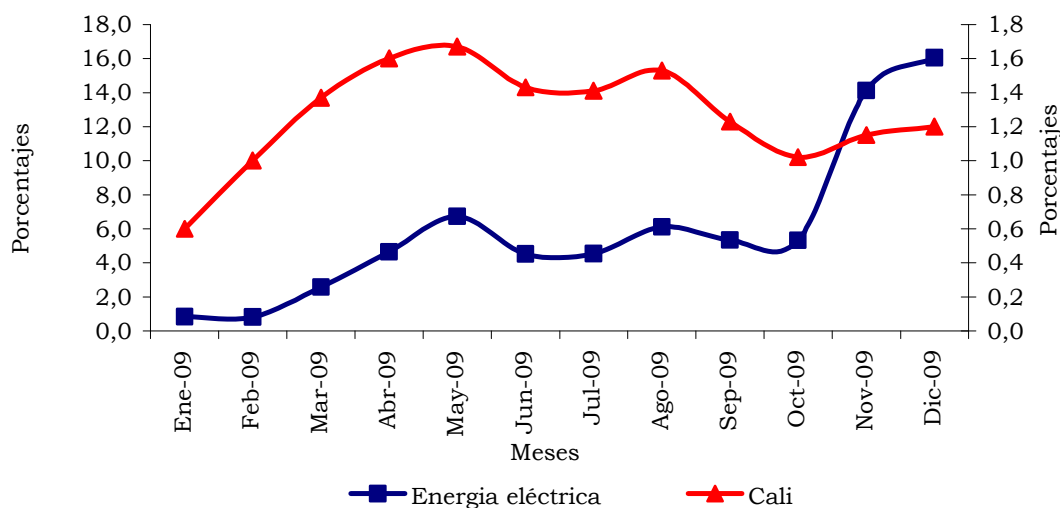
en el mes de agosto subió a 6,1%, entre septiembre y octubre nuevamente disminuyó ubicándose en 5,3% y finalmente entre los meses de noviembre y diciembre se registraron los mayores incrementos de todo el año al totalizar 14,1% y 16% (gráfico 2.2.1.4.).

Tabla 2.2.1.1. Cali. Variación del IPC, según diez principales contribuciones, por subgrupo y gasto básico 2009

Canasta básica	Año base=2008	
	Variación porcentual	Contribución (puntos)
Subgrupos		
Gas y servicios públicos	13,3	0,8
Gasto de ocupación de la vivienda	3,2	0,6
Comidas fuera del hogar	4,9	0,4
Instrucción y enseñanza	6,1	0,3
Alimentos varios	6,3	0,2
Bebidas alcohólicas	7,8	0,1
Artículos para limpieza	4,6	0,1
Artículos para el aseo y cuidado personal	1,7	0,1
Bienes y artículos	4,2	0,1
Tubérculos y plátanos	7,1	0,1
Gasto básico		
Energía eléctrica	16,0	0,6
Arrendamiento imputado	3,1	0,3
Almuerzo	4,6	0,3
Arrendamiento efectivo	3,5	0,3
Acueducto, alcantarillado y aseo	8,0	0,1
Matriculas de educación superior y no formal	8,0	0,1
Comidas rápidas calientes	5,6	0,1
Papa	25,3	0,1
Pensiones	6,0	0,1
Gaseosas y maltas	12,3	0,1

Fuente: DANE.

Gráfico 2.2.1.4. Variación año corrido del IPC de la energía eléctrica y total Cali 2009



Fuente: DANE.

2.3. MERCADO LABORAL

Los principales resultados de la Gran Encuesta Integrada de Hogares muestran que en el mercado laboral para el 2009 en Cali y su área metropolitana, se produjo aumentos generalizados en desempleo, ocupación, participación y subempleo (objetivo y subjetivo) (tabla 2.3.1.).

Tabla 2.3.1. Cali - Yumbo. Principales indicadores mercado laboral Promedio 2008-2009

Concepto	En miles	
	2008	2009
% población en edad de trabajar	80,0	80,4
Tasa global de participación	65,2	67,7
Tasa de ocupación	57,3	58,5
Tasa de desempleo	12,0	13,6
T.D. Abierto	11,2	12,6
T.D. Oculto	0,9	1,0
Tasa de subempleo subjetivo	35,4	38,3
Insuficiencia de horas	13,0	15,5
Empleo inadecuado por competencias	19,1	21,6
Empleo inadecuado por ingresos	30,0	31,8
Tasa de subempleo objetivo	11,3	15,9
Insuficiencia de horas	4,6	6,3
Empleo inadecuado por competencias	6,2	9,4
Empleo inadecuado por ingresos	9,1	13,2
Población total	2.245	2.272
Población en edad de trabajar	1.797	1.827
Población económicamente activa	1.171	1.237
Ocupados	1.030	1.069
Desocupados	141	168
Abiertos	131	156
Ocultos	10	12
Inactivos	626	590
Subempleados Subjetivos	414	473
Insuficiencia de horas	153	192
Empleo inadecuado por competencias	224	268
Empleo inadecuado por ingresos	351	393
Subempleados Objetivos	133	197
Insuficiencia de horas	53	78
Empleo inadecuado por competencias	72	116
Empleo inadecuado por ingresos	107	164

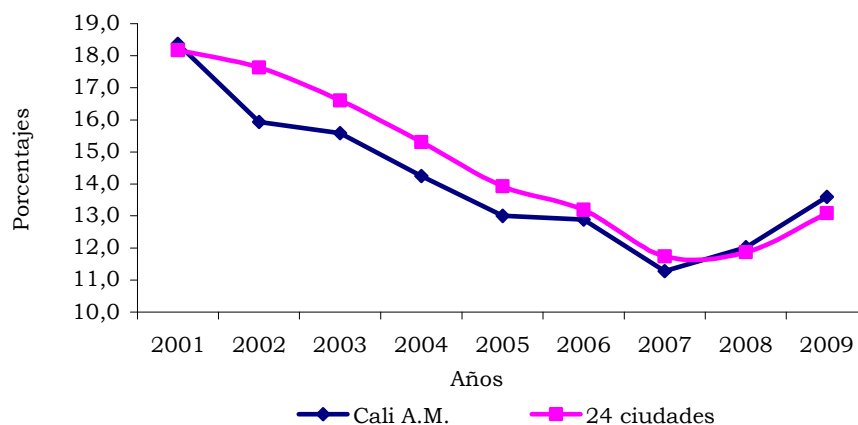
Fuente: DANE.

Nota: Datos expandidos con proyecciones de población, elaboradas con base en los resultados del censo 2005. Resultados en miles.

Por efecto del redondeo en miles, los totales pueden diferir ligeramente.

En 2009 la tasa de desempleo terminó en 13,6% frente al 12% presentado en 2008; es decir 1,6 pp. de incremento. Respecto a las 24 ciudades (13,1%) la tasa de desempleo de Cali-Yumbo se ubicó por encima del promedio de éstas, pero por debajo de Pereira (20,3%), Popayán (19,7%), Quibdó (19,1%), Armenia (17,7%), Ibagué (17,2%), Pasto (16,8%), Montería (15,8%), Medellín (15,7%), Manizales (15,3%), Riohacha (14,6%) y Neiva (14,4%). Las ciudades que registraron tasas de desempleo por debajo de la local fueron: Tunja (13,3%), Cartagena (13,1%), Florencia (12,9%), Cúcuta (11,9%), Sincelejo (11,6%), Bogotá (11,5%), Villavicencio (11,4%), Valledupar (11,3%), Barranquilla (10,6%), Santa Marta (10,5%), San Andrés (9,6%) y Bucaramanga (9,3%) (gráfico 2.3.1.).

Gráfico 2.3.1. Cali-área metropolitana y total 24 ciudades. Tasa de desempleo Promedio 2001-2009



Fuente: DANE.

El incremento registrado en la tasa de desocupación de la ciudad se explica por el mayor crecimiento del número de desocupados (19,3%) frente al de la fuerza laboral (5,7%) (tabla 2.3.1.). El nivel de desocupación en los cesantes, es decir aquellos desocupados que se encuentran buscando empleo pero que ya habían trabajado, llegó a un total de 150.000, la cifra más alta de los últimos cuatro años. Respecto a 2008, el número de cesantes creció en 27.000 siendo el sector de comercio el que reportó la mayor cantidad, seguido de los sectores de construcción, industria y servicios (cuadro 2.3.1.)

Cuadro 2.3.1. Cali - área metropolitana. Población desocupada cesante, según ramas de actividad económica Promedio 2006-2009

Rama de actividad	En miles			
	2006	2007	2008	2009
Total	125	114	123	150
Comercio, hoteles y restaurantes	36	34	35	47
Servicios, comunales, sociales y personales	29	26	26	29
Industria manufacturera	24	22	23	27
Construcción	15	13	15	22
Actividades inmobiliarias	9	9	11	11
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	8	7	8	9
Otras ramas ¹	3	2	2	3
Intermediación financiera	1	1	2	1
No informa	0	0	1	0

Fuente: DANE.

¹Agricultura, ganadería, pesca, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Nota: Datos expandidos con proyecciones de población, elaboradas con base en los resultados del censo 2005. Resultados en miles. Por efecto del redondeo en miles, los totales pueden diferir ligeramente.

En lo concerniente a la población ocupada, esta creció en 39.000 personas entre 2008 y 2009, siendo el sector comercio el principal generador de empleo con 31.000 que corresponde al 78,2% del total, seguido de industria con 14.000 (36,3%) y transporte con 3.000 (8,2%). Es de destacar que el sector que perdió la mayor cantidad de empleos fue el de la construcción, explicando una porción importante del nivel de desocupación registrado en la ciudad (cuadro 2.3.2.).

Cuadro 2.3.2. Cali - área metropolitana. Población ocupada, según ramas de actividad económica Promedio 2006-2009

Rama de actividad	En miles			
	2006	2007	2008	2009
Total	984	1.025	1.030	1.069
Comercio, restaurantes y hoteles	292	301	311	342
Servicios, comunales, sociales y personales	243	243	232	233
Industria manufacturera	199	207	194	208
Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	75	87	103	102
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	79	88	89	93
Construcción	61	63	67	59
Intermediación financiera	20	18	18	16
Otras ramas ¹	14	18	14	16
No informa	1	0	2	1

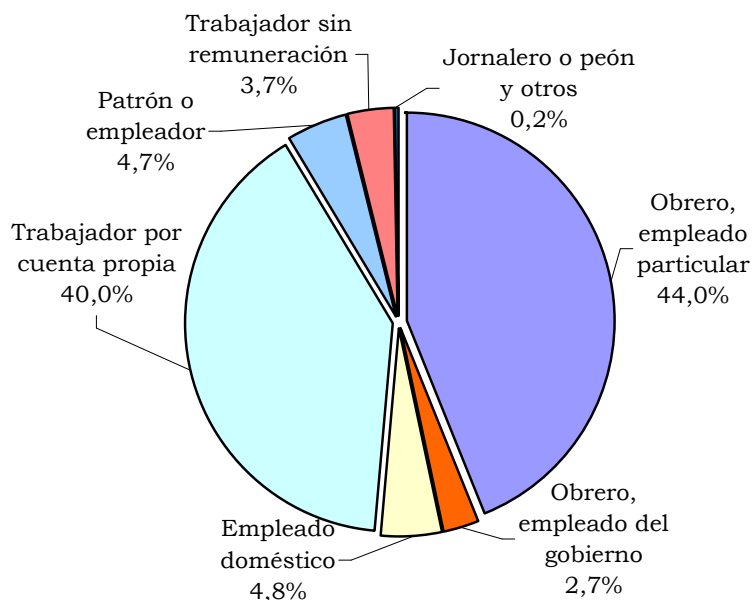
Fuente: DANE.

¹ Agricultura, ganadería, pesca, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Nota: Datos expandidos con proyecciones de población, elaboradas con base en los resultados del Censo 2005. Por efecto del redondeo en miles, los totales pueden diferir ligeramente.

La población ocupada por posición ocupacional mostró que el 44% estuvo representada por obrero o empleado particular, el 40% por trabajador por cuenta propia; lo que en su conjunto representó el 84,0% del total. Derivado de lo anterior se puede advertir la presencia de informalidad en el empleo local. El 16,0% restante correspondió a empleado doméstico, patrón o empleador, trabajador sin remuneración y obrero o empleado del gobierno (gráfico 2.3.2.).

Gráfico 2.3.2. Cali - área metropolitana. Distribución de ocupados, según posición ocupacional Promedio 2009



Fuente: DANE.

Para 2009 los resultados indican que en Cali A.M., los informales crecieron en 27.000 personas respecto a 2008, lo que representó un crecimiento de 4,9%. La proporción de informalidad indica que en Cali-Yumbo el porcentaje de personas informales respecto al total de ocupados llegó a 54,1%, cifra que representó más de la mitad de la población empleada local (cuadro 2.3.3.).

Los informales vistos por ramas de actividad económica indican que en comercio, servicios, industria y transporte se concentra el 83,1% de esta población (cuadro 2.3.3.).

Cuadro 2.3.3. Cali - área metropolitana. Ocupados formales e informales según ramas de actividad económica Promedio 2008-2009

Rama de actividad	En miles	
	2008	2009
Formales		
Total	473	485
Servicios, comunales, sociales y personales	123	124
Industria manufacturera	115	125
Comercio, restaurantes y hoteles	99	109
Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	54	52
Construcción	26	22
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	32	31
Intermediación financiera	16	14
Otras ramas ¹	9	8
No informa	1	0
Informales		
Total	557	584
Comercio, restaurantes y hoteles	212	233
Servicios, comunales, sociales y personales	109	109
Industria manufacturera	79	83
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	57	61
Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	50	51
Construcción	41	38
Intermediación financiera	3	2
Otras ramas ¹	5	8
No informa	1	0

Fuente: DANE.

¹ Agricultura, ganadería, pesca, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua

Nota: Datos expandidos con proyecciones de población, elaboradas con base en los resultados del Censo 2005. Por efecto del redondeo en miles, los totales pueden diferir ligeramente.

La tasa global de participación y la tasa de ocupación indican que se produjo un incremento tanto en la oferta como en la demanda laboral de Cali A.M. en el año 2009. El comportamiento de la oferta laboral llegó a 67,7% frente al 65,2% registrado en 2008, lo que representó un aumento de 2,6 puntos (gráfico 2.3.3). La justificación del incremento en la oferta laboral durante el 2009 se debe a que la población económicamente activa creció un 5,7% mientras que la población en edad de trabajar lo hizo en 1,7%.

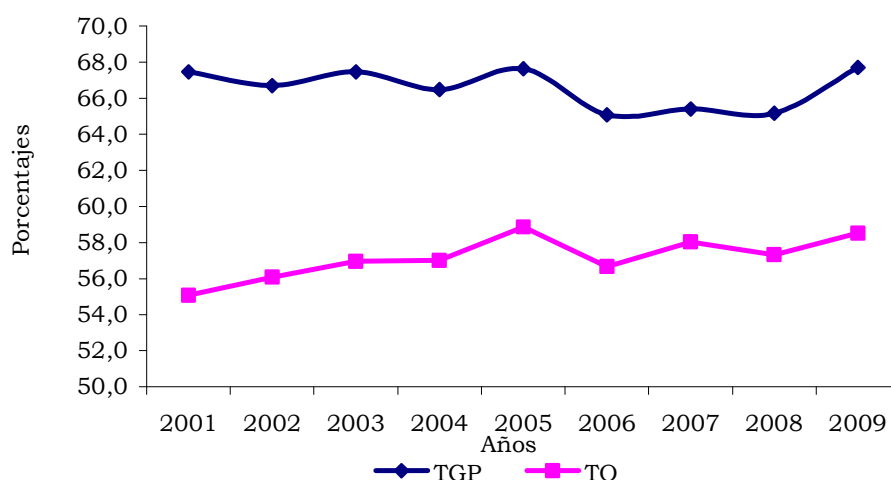
El desempeño de la tasa global de participación en los últimos nueve años muestra que en el 2009 presentó el nivel más alto, especialmente cuando se compara con el periodo 2006 y 2008 cuando el aumento promedio fue 2,5 puntos (gráfico 2.3.3)

Por su parte, la demanda laboral llegó a 58,5% después de haber estado en 57,3% en 2008, lo que indica un incremento de 1,2 puntos entre estos dos años.

Esto se explica por el mayor crecimiento de la población ocupada (3,8%) respecto a la población en edad de trabajar (1,7%).

El nivel registrado por la tasa de ocupación en 2009 fue el segundo más alto del periodo 2001-2009, superado por el presentado en el 2005 (58,9%) (gráfico 2.3.3).

**Gráfico 2.3.3. Cali-área metropolitana. Tasa global de participación y tasa de ocupación
Promedios 2001-2009**



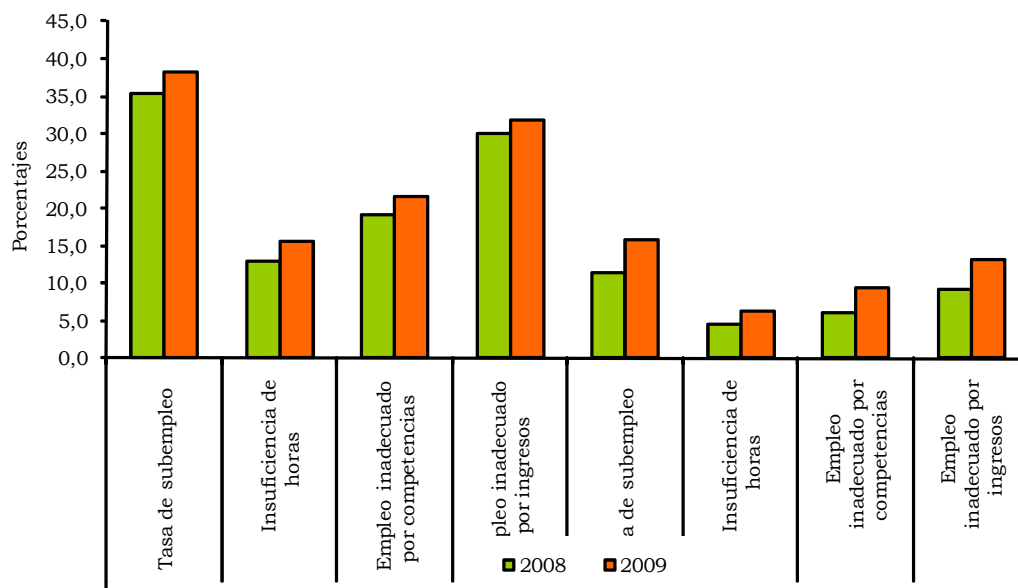
Fuente: DANE.

Como se mostró, las cifras de ocupación reportan un balance positivo, pero al mismo tiempo los resultados de subempleo (subjetivo y objetivo) indican que el crecimiento en la ocupación se acompañó de un deterioro en la calidad de los puestos de trabajo (gráfico 2.3.4.).

Las cifras de subempleo subjetivo indican que entre 2008 y 2009 la tasa creció en 2,9 pp. al pasar de 35,4% a 38,3%. Estos resultados señalan que el porcentaje de personas inconformes con su situación laboral pero que no necesariamente hacen algo por solucionarla se debió principalmente a la insuficiencia de ingresos (31,8%) (tabla 2.3.1. y gráfico 2.3.4.).

Situación similar ocurre con los subempleados objetivos que define a los empleados que están inconformes pero que hacen alguna gestión para mejorar su condición. La principal razón con la que demuestra su inconformismo es por la insuficiencia en ingresos (13,2%) (tabla 2.3.1. y gráfico 2.3.4.).

Gráfico 2.3.4. Cali - área metropolitana. Tasa de subempleo subjetivo y objetivo Promedios 2008-2009



Fuente: DANE.

La población económicamente inactiva en Cali-A.M. totalizó 590.000 personas, distribuidas de la siguiente forma: 39,1% a oficios del hogar, 37,2% a estudios y 23,8% a otros oficios (cuadro 2.3.4.).

Entre 2008 y 2009 esta población se redujo en 5,8%, situación explicada fundamentalmente por la reducción en el número de personas que abandonan las actividades del hogar y escolares, revelando su disponibilidad de trabajar y convirtiéndose en población económicamente activa. De esta manera, mujeres y jóvenes son los que salen a buscar trabajo, lo que eleva la oferta laboral (El País, septiembre 2009).

Cuadro 2.3.4. Cali - área metropolitana. Población inactiva, según actividad realizada Promedio 2006-2009

Actividad realizada	En miles			
	2006	2007	2008	2009
Total	607	611	626	590
Estudiando	221	220	226	219
Oficios del Hogar	253	257	283	230
Otros	133	134	116	140

Fuente: DANE.

Nota: Datos expandidos con proyecciones de población, elaboradas con base en los resultados del censo 2005. Resultados en miles. Por efecto del redondeo en miles, los totales pueden diferir ligeramente.

En el caso del departamento del Valle del Cauca, el comportamiento del mercado laboral entre 2007 y 2008 indica que la principal variable, la tasa de desempleo, presentó un comportamiento ascendente al registrar un 12,7% después de haber estado en 10,9%.

En materia de participación laboral, los resultados indican que se produjo una disminución de 0,7 pp. al pasar de 62,7% a 62% (tabla 2.3.2.). Estos resultados se explican por el mayor crecimiento de la población en edad de trabajar (1,6%) sobre el de la población económicamente activa (0,5%).

Por su parte, la ocupación pasó de 55,9% a 54,2% disminuyendo en 1,7 pp. entre los dos años (tabla 2.3.2.). Estos resultados se explican por la disminución en el número de personas ocupadas (1,5%) frente al incremento en la población en edad de trabajar.

Aunque las cifras en materia de subempleo indican que pasó de 43,3% a 36,7%; lo cierto es que a pesar de la reducción en el número de personas empleadas, las que están ocupadas presentan una mejoría en la calidad de sus puestos de trabajo (tabla 2.3.2.).

Tabla 2.3.2. Valle del Cauca. Principales indicadores del mercado laboral Promedio 2007-2008

Concepto	En miles	
	2007	2008
% población en edad de trabajar	79,3	79,7
Tasa global de participación	62,7	62,0
Tasa de ocupación	55,9	54,2
Tasa de desempleo	10,9	12,7
T.D. Abierto	9,7	11,4
T.D. Oculto	1,2	1,3
Tasa de subempleo	43,3	36,7
Insuficiencia de horas	13,9	12,3
Empleo inadecuado por competencias	23,9	21,1
Empleo inadecuado por ingresos	38,5	32,0
Población total	4.249	4.293
Población en edad de trabajar	3.370	3.424
Población económicamente activa	2.114	2.124
Ocupados	1.884	1.855
Desocupados	230	270
Abiertos	205	243
Ocultos	25	27
Inactivos	1.256	1.299
Subempleados	915	779
Insuficiencia de horas	293	261
Empleo inadecuado por competencias	505	448
Empleo inadecuado por ingresos	815	681

Fuente: DANE.

Nota: Datos expandidos con proyecciones de población, elaboradas con base en los resultados del censo 2005. Resultados en miles. Por efecto del redondeo en miles, los totales pueden diferir ligeramente.

2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES

2.4.1. Constituciones. Durante 2009 se presentó un leve aumento en el número de empresas constituidas a través de la Cámara de Comercio de Cali (1,0%), al pasar de 2.730 empresas en 2008 a 2.757 en 2009.

De otra parte, hubo una caída en el capital constituido, al pasar de \$178.763 millones al cierre de 2008 a \$129.905 millones en igual fecha de 2009, lo que se traduce en una disminución de 27,3%. Solo se destaca el aumento en capital constituido en los sectores de agricultura, ganadería, caza y silvicultura (29,3%); y, en el sector comercio (11,3%). Por su parte, se destacan las caídas en capital constituido en los sectores de intermediación financiera (-68,3%), servicios (-49,6%) y transporte, almacenamiento y comunicación (-51,7%) (cuadro 2.4.1.).

Cuadro 2.4.1.1. Santiago de Cali. Sociedades constituidas, según actividad económica 2008-2009

Actividad económica	Millones de pesos corrientes					
	Acumulado				Variación porcentual	
	2008		2009		Número	Valor
Número	Valor	Número	Valor			
Total	2.730	178.763	2.757	129.905	1,0	-27,3
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	59	7.567	82	9.783	39,0	29,3
Pesca	2	80	0	0	-100,0	-100,0
Explotación minera	22	1.552	9	240	-59,1	-84,5
Industria	288	10.694	285	9.616	-1,0	-10,1
Electricidad, gas y agua	5	125	4	382	-20,0	206,6
Construcción	161	10.866	139	6.577	-13,7	-39,5
Comercio	821	36.845	932	41.024	13,5	11,3
Hoteles y restaurantes	82	4.286	88	2.781	7,3	-35,1
Transporte, almacenamiento y comunicación	192	20.202	149	9.753	-22,4	-51,7
Intermediación financiera	82	29.262	74	9.275	-9,8	-68,3
Actividad inmobiliaria, empresariales y de alquiler	729	33.542	727	28.519	-0,3	-15,0
Servicios	287	23.743	268	11.955	-6,6	-49,6

Fuente: Cámara de Comercio de Cali.

Nota: incluye información de empresas registradas en la Cámara de Comercio de Cali, ubicadas en los municipios de Cali, Yumbo, La Cumbre, Jamundí, Vijes y Dagua.

2.4.2. Reformas. Las sociedades reformadas se incrementaron en 2009 tanto en número como en capital, 8,6% y 91,3%, respectivamente. Sobresale el incremento en capital en las empresas del sector de agricultura, ganadería, caza y silvicultura (\$28.500 millones); a su vez, en el sector de electricidad, gas y agua hubo incremento de 134,7%; en el de comercio 13,6%, y en el de intermediación financiera se pasó de \$55.665 millones en 2008 a \$354.009 millones en 2009 (cuadro 2.4.2.).

Cuadro 2.4.2.1. Santiago de Cali. Sociedades reformadas, según actividad económica 2008-2009

Actividad económica	Millones de pesos corrientes					
	Acumulado				Variación porcentual	
	2008		2009		Número	Valor
Número	Valor	Número	Valor			
Total	1.092	373.308	1.186	714.100	8,6	91,3
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	65	43	83	28.543	27,7	*
Pesca	0	0	0	0	0,0	0,0
Explotación minera	5	3.317	6	3.262	20,0	-1,7
Industria	133	48.401	139	41.247	4,5	-14,8
Electricidad, gas y agua	7	8.200	4	19.247	-42,9	134,7
Construcción	76	38.442	82	35.478	7,9	-7,7
Comercio	328	72.414	318	82.248	-3,0	13,6
Hoteles y restaurantes	9	2.033	17	2.525	88,9	24,2
Transporte, almacenamiento y comunicación	72	43.414	88	43.694	22,2	0,6
Intermediación financiera	91	55.665	88	354.009	-3,3	*
Actividad inmobiliaria, empresariales y de alquiler	233	38.352	291	45.068	24,9	17,5
Servicios	73	63.027	70	58.778	-4,1	-6,7

Fuente: Cámara de Comercio de Cali.

* Variación muy alta.

Nota: incluye información de empresas registradas en la Cámara de Comercio de Cali, ubicadas en los municipios de Cali, Yumbo, La Cumbre, Jamundi, Vijes y Dagua.

2.4.3. Disoluciones. Las sociedades liquidadas aumentaron 8,9% en número y 303,7% en capital, aspecto este en el que pasaron de \$96.285 millones en 2008 a \$388.748 millones en 2009. Cabe resaltar la notoria disolución en capital en el sector de intermediación financiera al pasar de \$30.440 millones en 2008 a \$328.300 millones en 2009. A su vez, en el de servicios la disolución fue de 43,1% (cuadro 2.4.3).

Cuadro 2.4.3.1. Santiago de Cali. Sociedades disueltas y liquidadas, según actividad económica 2008-2009

Actividad económica	Millones de pesos corrientes					
	Acumulado				Variación porcentual	
	2008		2009		Número	Valor
Número	Valor	Número	Valor			
Total	786	96.285	856	388.748	8,9	303,7
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	36	8.477	32	8.438	-11,1	-0,5
Pesca	2	330	2	125	0,0	-62,1
Explotación minera	2	324	1	10	-50,0	-96,9
Industria	69	9.621	101	11.218	46,4	16,6
Electricidad, gas y agua	1	10	0	0	-100,0	-100,0
Construcción	33	7.061	41	4.253	24,2	-39,8
Comercio	314	14.737	296	13.314	-5,7	-9,7
Hoteles y restaurantes	22	2.167	20	1.110	-9,1	-48,8
Transporte, almacenamiento y comunicación	61	2.728	60	4.456	-1,6	63,3
Intermediación financiera	46	30.440	46	328.300	0,0	*
Actividad inmobiliaria, empresariales y de alquiler	130	17.474	176	13.349	35,4	-23,6
Servicios	70	2.917	81	4.176	15,7	43,1

Fuente: Cámara de Comercio de Cali.

* Variación muy alta.

Nota: incluye información de empresas registradas en la Cámara de Comercio de Cali, ubicadas en los municipios de Cali, Yumbo, La Cumbre, Jamundi, Vijes y Dagua.

2.4.4. Inversión neta. La inversión neta en sociedades registró una leve caída en 2009, al pasar de \$455.787 millones en 2008 a \$455.256 millones en 2009 (-0,1%). Cabe resaltar, el notorio aumento de la inversión neta en el sector de agricultura, ganadería, caza y silvicultura al pasar de -\$866 millones en 2008 a \$29.889 millones en 2009. Otros sectores que sobresalieron fueron los de electricidad, gas y agua (136,1%); comercio (16,3%), y actividad inmobiliaria, empresarial y alquileres (10,7%).

Por su parte, los sectores que más cayeron en inversión neta durante 2009 son: intermediación financiera (35,8%); servicios (20,6%), y transporte, almacenamiento y comunicación (19,5%) (cuadro 2.4.4.1.).

Cuadro 2.4.4.1. Santiago de Cali. Inversión neta, según actividad económica 2008-2009

Actividad económica	Millones de pesos corrientes		
	2008	2009	Variación porcentual
Total	455.787	455.256	-0,1
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	-866	29.889	*
Pesca	-250	-125	-50,0
Explotación minera	4.545	3.492	-23,2
Industria	49.474	39.646	-19,9
Electricidad, gas y agua	8.314	19.629	136,1
Construcción	42.247	37.802	-10,5
Comercio	94.522	109.958	16,3
Hoteles y restaurantes	4.152	4.196	1,1
Transporte, almacenamiento y comunicación	60.888	48.992	-19,5
Intermediación financiera	54.487	34.984	-35,8
Actividad inmobiliaria, empresariales y de alquiler	54.420	60.238	10,7
Servicios	83.853	66.557	-20,6

Fuente: Cámara de Comercio de Cali.

* Variación muy alta.

Nota: incluye información de empresas registradas en la Cámara de Comercio de Cali, ubicadas en los municipios de Cali, Yumbo, La Cumbre, Jamundí, Vijes y Dagua.

Pese a lo anterior, los inversionistas tanto nacionales como extranjeros mantienen su confianza por invertir en la capital del Valle del Cauca, dada su ubicación geográfica, el mejoramiento de la infraestructura logística con la construcción del Centro de Eventos Valle del Pacífico, la creación de la agencia de inversión extranjera y el mejoramiento de la infraestructura vial y su proximidad al mayor puerto de comercio exterior, como lo es Buenaventura.

2.5 SECTOR EXTERNO

2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB). El balance presentado por las exportaciones no tradicionales del departamento del Valle, indica que 2009 no fue un año positivo. Respecto al año 2008, el valor de las ventas externas registró una caída de 10% después de haber crecido en 6,3% durante el periodo 2007-2008 (cuadro 2.5.1.1.).

Cuadro 2.5.1.1. Total nacional. Exportaciones no tradicionales, según departamento de origen 2008-2009

Departamento de origen	Miles de dólares (FOB)		Variación porcentual
	2008 ^p	2009 ^p	
Total	17.623.072	14.900.476	-15,4
Antioquia	3.732.327	3.941.942	5,6
Bogotá, D.C.	3.298.328	2.608.516	-20,9
Valle del Cauca	2.156.853	1.940.638	-10,0
Cundinamarca	2.171.777	1.559.538	-28,2
Atlántico	1.269.747	1.083.807	-14,6
Bolívar	1.320.782	1.059.131	-19,8
Norte de Santan	1.244.479	635.886	-48,9
Santander	471.363	449.611	-4,6
Caldas	540.192	414.812	-23,2
Magdalena	275.346	347.776	26,3
Cauca	148.194	210.840	42,3
Risaralda	165.995	196.004	18,1
Boyacá	165.545	95.264	-42,5
Sucre	126.757	86.602	-31,7
Córdoba	135.126	85.133	-37,0
Cesar	76.780	57.934	-24,5
Quindío	25.941	35.559	37,1
Tolima	31.821	32.372	1,7
Nariño	55.885	17.447	-68,8
Chocó	93.214	14.284	-84,7
La Guajira	26.170	11.597	-55,7
Huila	5.806	7.717	32,9
Meta	12.830	3.973	-69,0
San Andrés	824	1.315	59,7
Arauca	3.123	1.133	-63,7
Guainia	379	930	145,7
Casanare	482	307	-36,4
Vaupés	307	209	-32,1
Putumayo	75	123	63,3
Caquetá	246	34	-86,2
Amazonas	66.316	24	-100,0
No diligenciado	0	20	-
Guaviare	25	0	-98,5
Vichada	37	0	-100,0

Fuente: DIAN - DANE.

Cálculos: DANE

p: provisional

- Indefinido

El comportamiento presentado por el Valle del Cauca se asemeja al registrado por el nacional que descendió en 15,4%; caso similar experimentaron departamentos como Bogotá con una caída de 20,9%, Cundinamarca 28,2%, Atlántico 14,6% y Bolívar 19,8%, entre los principales, situación que se presentó en gran parte del país (cuadro 2.5.1.1.).

Las ventas totales no tradicionales del departamento del Valle llegaron a un total de U\$ 1,9 miles de millones lo que representó una diferencia negativa de U\$216.215 miles respecto al monto total de las exportaciones del año 2008 (cuadro 2.5.1.2.).

Cuadro 2.5.1.2. Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según clasificación CIU 2008-2009

CIU	Descripción	2008 ^P	2009 ^P	Valor FOB (miles de dólares)	
				Variación porcentual	Participación porcentual
	Total	2.156.853	1.940.638	-10,0	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	15.590	12.697	-18,6	0,7
01	Agricultura, ganadería y caza	15.510	12.332	-20,5	0,6
O11	Producción agrícola	8.687	8.907	2,5	0,5
O12	Producción pecuaria	6.823	3.425	-49,8	0,2
02	Silvicultura y explotación de la madera	80	365	357,4	0,0
B	Pesca	305	19	-93,7	0,0
05	Pesca, cultivo de peces en criaderos piscícolas	305	19	-93,7	0,0
C	Sector minero	839	1.945	131,7	0,1
14	Explotación de minerales no metálicos	839	1.945	131,7	0,1
D	Sector industrial	2.139.840	1.925.768	-10,0	99,2
15	Elaboración de productos alimenticios y de bebidas	590.663	660.893	11,9	34,1
16	Fabricación de productos de tabaco	434	7	-98,4	0,0
17	Fabricación de productos textiles	25.349	16.575	-34,6	0,9
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	75.282	44.491	-40,9	2,3
19	Curtido y preparado de cueros	50.102	26.308	-47,5	1,4
20	Transformación de la madera	3.928	2.149	-45,3	0,1
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	219.969	192.383	-12,5	9,9
22	Actividades de edición e impresión y de reproducción de grabaciones	53.648	43.034	-19,8	2,2
23	Coquización, Fabricación de productos de la refinación del petróleo, y combustible nuclear	7	9	20,0	0,0
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	362.514	333.460	-8,0	17,2
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	194.872	150.167	-22,9	7,7
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	34.055	29.414	-13,6	1,5
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	241.366	218.525	-9,5	11,3
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	35.652	23.684	-33,6	1,2
29	Fabricación de maquinaria y equipo n.c.p	27.972	29.513	5,5	1,5

Cuadro 2.5.1.2. Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según clasificación CIU 2008-2009

(Continuación)

Valor FOB (miles de dólares)

CIU	Descripción	2008 ^p	2009 ^p	Variación porcentual	Participación porcentual
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	204	51	-75,0	0,0
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos n.c.p	164.829	107.528	-34,8	5,5
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	7.414	5.435	-26,7	0,3
33	Fabricación de instrumentos médicos	15.133	14.958	-1,2	0,8
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	9.261	6.926	-25,2	0,4
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte ncp	719	540	-25,0	0,0
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	23.353	18.845	-19,3	1,0
37	Desperdicios y desechos (chatarra), de fundición	3.114	874	-71,9	0,0
E	Sector servicios	41	7	-83,2	0,0
92	Actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas	41	7	-83,3	0,0
0	Partidas no correlacionadas	239	202	-15,5	0,0

Fuente: DIAN-DANE.

Cálculos: DANE.

N.C.P. No clasificado previamente

p: provisional

La dinámica exportadora local, vista por sectores económicos, indica que exceptuando el minero, los demás registraron descensos generalizados, especialmente en pesca cuya caída llegó al 93,7%. Debido a la representatividad que tiene la desaceleración en las exportaciones del sector industrial se convirtieron en el hecho más relevante de las ventas hechas al exterior al caer en 10% (cuadro 2.5.1.2.).

En el sector industrial se presentó una reducción en las ventas externas del orden de los U\$1,9 miles de millones frente a los U\$2,1 miles de millones del año 2008. La justificación de esta caída se explica, principalmente, por la desaceleración en el monto vendido en industrias de gran peso como papel y cartón, sustancias y productos químicos, productos metalúrgicos y maquinaria y equipos eléctricos; en particular esta última que obtuvo la mayor caída con 34,8% (cuadro 2.5.1.2.).

Por partidas arancelarias, los productos de mayor valor que registraron disminuciones en el monto exportado durante 2009 fueron: desperdicios y desechos de oro, demás conductores eléctricos, demás neumáticos nuevos de caucho, demás preparaciones alimenticias, aceite de palma en bruto, acumuladores eléctricos de plomo, demás aceites de palma y sus fracciones,

demás bebidas no alcohólicas, desperdicios y desechos de cobre y demás medicamentos para consumo humano (cuadro 2.5.1.3.).

Cuadro 2.5.1.3. Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según principales contribuciones 2008-2009

Productos exportados	Valor FOB (miles de dólares)			
	2008 ^p	2009 ^p	Contribución a la variación	Variación porcentual
Total	2.156.853	1.940.638	-10,0	-10,0
Desperdicios y desechos de oro o de chapado	71.600	22.612	-2,3	-68,4
Los demás conductores eléctricos para una tensión inferior o igual a 1.000 V, de cobre	69.739	38.327	-1,5	-45,0
Los demás neumáticos (llantas neumáticas) nuevos de caucho, de los tipos utilizados en autobuses o camiones	74.339	45.002	-1,4	-39,5
Las demás preparaciones alimenticias no expresadas ni comprendidas en otra parte	54.100	33.814	-0,9	-37,5
Aceite de palma en bruto	19.668	16	-0,9	-99,9
Acumuladores eléctricos de plomo del tipo de los utilizados para el arranque de los motores de explosión	64.923	49.029	-0,7	-24,5
Los demás aceites de palma y sus fracciones, incluso refinados, pero sin modificar químicamente	16610	1676	-0,7	-89,9
Las demás bebidas no alcohólicas, con exclusión de los jugos de frutas u otros frutos o de hortalizas de la partida 20.09	14.262	611	-0,6	-95,7
Desperdicios y desechos de cobre con contenido en peso igual o superior a 94% de cobre	15.220	2.108	-0,6	-86,2
Los demás medicamentos para uso humano	77.607	66.473	-0,5	-14,3

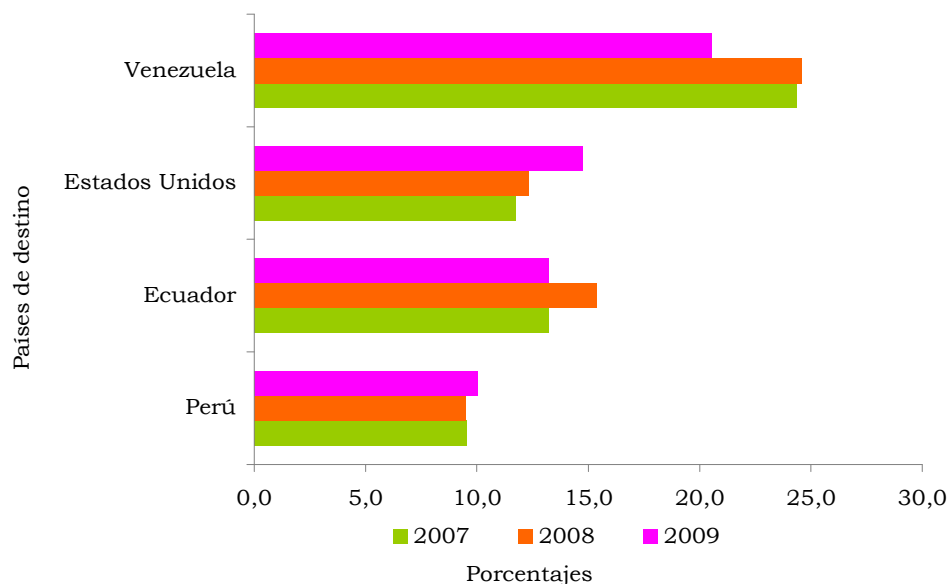
Fuente: DIAN - DANE.

Cálculos: DANE

p: provisional

Los países que mayor participación presentaron en el total exportado fueron Venezuela, Estados Unidos, Ecuador y Perú. Comparado con los dos últimos años, es de destacar que, respecto a 2008, Venezuela redujo su participación de 24,6% a 20,5%; mientras Ecuador pasó de 15,4% a 13,2%. Estos resultados contrastan notablemente cuando se comparan con el período 2007-2008 cuando Venezuela y especialmente Ecuador habían incrementado su participación en las compras que realizaron al departamento del Valle (gráfico 2.5.1.1.).

Gráfico 2.5.1.1.Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según principales participaciones, por países de destino 2007-2009



Fuente: DIAN - DANE.

De lo anterior, se puede establecer que, para el departamento del Valle, las restricciones comerciales con Ecuador y Venezuela influyeron negativamente en las ventas hacia estos países (Banco de la República, marzo 2010). Con el mercado venezolano, los productos de mayor cuantía que disminuyeron el monto exportado fueron bombones y caramelos, conductores eléctricos, preparaciones alimenticias, acumuladores eléctricos de plomo, alambre de cobre refinado, papeles y cartones sin fibras y demás aceites de palma, entre otros. Por su parte con el Ecuador fueron papeles y cartones sin fibras, medicamentos para uso humano, dentríficos, preparaciones tensoactivas, jabones, bombones y caramelos, conductores eléctricos y demás bebidas no alcohólicas, entre otros.

Debido a que los socios comerciales andinos registraron caídas en el monto de compras hechas al departamento, países como Estados Unidos (14,7%), Chile (5,9%) y México (4,0%) se convirtieron en los más importantes para el Valle durante el año 2009 (cuadro 2.5.1.4.).

Cuadro 2.5.1.4. Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según países de destino 2008-2009

Países de destino	2008 ^P	2009 ^P	Valor FOB (miles de dólares)	
			Variación porcentual	Participación porcentual
Total	2.156.853	1.940.638	-10,0	100,0
Venezuela	530.162	398.461	-24,8	20,5
Estados Unidos	266.277	285.902	7,4	14,7
Ecuador	331.841	256.603	-22,7	13,2
Perú	205.021	194.858	-5,0	10,0
Chile	109.151	114.358	4,8	5,9
México	65.714	77.035	17,2	4,0
Brasil	68.505	63.023	-8,0	3,2
Panamá	53.443	56.318	5,4	2,9
Haití	18.919	39.546	109,0	2,0
Costa Rica	33.158	37.097	11,9	1,9
Otros países	474.662	417.436	-12,1	21,5

Fuente: DIAN-DANE.

Cálculos: DANE

p: provisional

Del total de las exportaciones no tradicionales del departamento, el principal producto vendido fue el oro por un monto de U\$146.206 miles, lo que representó un incremento de 103,7%, y demostró además la importancia del sector minero durante 2009 con un comportamiento positivo en ventas que contribuyó a que la caída del Valle no fuera mayor. Estados Unidos fue el mercado destino de venta de este producto. Por su parte, azúcares de caña o de remolacha, pertenecientes a la industria alimenticia registraron ventas totales a Chile de U\$40.141 miles, representando un aumento del 16,6%.

2.5.2. Importaciones. El comportamiento de las compras realizadas por el departamento del Valle durante 2009 indica que se produjo un comportamiento descendente. Respecto a 2008, el monto de las importaciones llegó a U\$3,2 miles de millones que representó una caída de 23,4%, después de haber crecido al 15,6% entre 2007 y 2008 (cuadro 2.5.2.1.).

Respecto al total nacional, el monto importado por el departamento se ubicó como el tercero más significativo (9,9%) después de Bogotá (42,5%) y Antioquia (11,2%). Comparado con 2008, las importaciones totales del país cayeron en 17,1% ubicando la variación obtenida por el Valle por debajo del promedio nacional (cuadro 2.5.2.1.).

**Cuadro 2.5.2.1. Total nacional.
Importaciones, según departamento
de destino
2008-2009**

Departamento de destino	Miles de dólares (CIF)		Variación porcentual
	2008 ^p	2009 ^p	
Total	39.668.841	32.897.672	-17,1
Bogotá, D.C.	14.408.344	13.972.164	-3,0
Antioquia	4.693.453	3.697.396	-21,2
Valle del Cauca	4.255.688	3.257.921	-23,4
Cundinamarca	4.134.703	2.796.023	-32,4
Bolívar	3.615.782	2.440.463	-32,5
Atlántico	2.453.013	1.919.072	-21,8
Magdalena	1.312.587	1.333.350	1,6
Cesar	782.289	743.190	-5,0
La Guajira	804.301	557.089	-30,7
Santander	543.578	525.341	-3,4
Nariño	299.401	362.615	21,1
Caldas	336.743	244.703	-27,3
Cauca	321.558	219.501	-31,7
Risaralda	258.538	214.427	-17,1
Norte de Santander	236.009	174.476	-26,1
Boyacá	167.374	104.230	-37,7
Casanare	36.368	66.554	83,0
Córdoba	62.692	61.947	-1,2
Huila	59.086	58.500	-1,0
Meta	16.828	45.729	171,7
Quindío	34.313	32.360	-5,7
Putumayo	2.150	28.664	*
Tolima	46.539	27.440	-41,0
Sucre	13.627	4.789	-64,9
Arauca	39.360	4.532	-88,5
San Andrés	2.499	1.694	-32,2
Amazonas	3.015	1.480	-50,9
Caquetá	208	1.188	470,7
Vichada	1.174	496	-57,8
Chocó	388	340	-12,4
No diligenciado	727.037	0	-100,0
Guainía	152	0	-100,0
Vaupés	42	0	-100,0

Fuente: DIAN - DANE.

Cálculos: DANE

* Variación superior a 500%

p: provisional

Por sectores económicos, las compras en mercados internacionales se redujeron de manera generalizada siendo el sector servicios el que reportó la tasa más alta (72,5%). El sector industrial que concentró cerca de 90% de las ventas que hicieron los diferentes países en el departamento del Valle evidenció una caída de 24,1%, explicada principalmente, por la disminución en subsectores como: sustancias y productos químicos, vehículos automotores, alimentos y bebidas, productos metalúrgicos y maquinaria y equipos (cuadro 2.5.2.2).

Cuadro 2.5.2.2
Valle del Cauca. Importaciones, según clasificación CIIU
2008-2009

CIIU	Descripción	Valor CIF (miles de dólares)			
		2008 ^P	2009 ^P	Variación porcentual	Participación porcentual
Total		4.255.688	3.257.921	-23,4	100,0
A Sector agropecuario, caza y silvicultura		376.173	318.210	-15,4	9,8
01	Agricultura, ganadería y caza	376.093	317.935	-15,5	9,8
011	Producción agrícola	374.635	317.025	-15,4	9,7
012	Producción pecuaria	1.458	911	-37,6	0,0
02	Silvicultura y extracción de madera	79	275	245,5	0,0
B Pesca		21	56	169,1	0,0
05	Pesca, producción de peces en criaderos y granjas piscícolas; actividades de servicios	21	56	169,1	0,0
C Sector minero		17.382	8.806	-49,3	0,3
10	Extracción carbón, carbón lignítico y turba	320	364	13,8	0,0
13	Extracción de minerales metalíferos	5.071	55	-98,9	0,0
14	Explotación de minerales no metálicos	11.991	8.387	-30,1	0,3
D Sector Industrial		3.857.505	2.928.493	-24,1	89,9
15	Productos alimenticios y bebidas	464.023	418.488	-9,8	12,8
16	Fabricación de productos de tabaco	3.045	1.861	-38,9	0,1
17	Fabricación de productos textiles	122.137	119.335	-2,3	3,7
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	21.174	19.741	-6,8	0,6
19	Curtido y preparado de cueros	60.103	48.560	-19,2	1,5
20	Transformación de la madera	13.935	6.615	-52,5	0,2
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	108.080	79.661	-26,3	2,4
22	Actividades de edición e impresión y de reproducción de grabaciones	15.637	15.806	1,1	0,5
23	Coquización, Fabricación de productos de la refinación del petróleo, y combustible nuclear	23.464	7.951	-66,1	0,2
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	711.690	590.640	-17,0	18,1
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	273.585	228.419	-16,5	7,0
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	53.189	44.806	-15,8	1,4
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	434.233	250.584	-42,3	7,7
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	51.312	37.979	-26,0	1,2
29	Fabricación de maquinaria y equipo n.c.p	415.127	303.466	-26,9	9,3
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	17.261	23.610	36,8	0,7
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos n.c.p	160.427	84.095	-47,6	2,6
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	170.455	173.333	1,7	5,3
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	85.887	67.252	-21,7	2,1
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	514.875	282.057	-45,2	8,7

Cuadro 2.5.2.2
Valle del Cauca. Importaciones, según clasificación CIU
2008-2009

(continuación)					
CIU	Descripción	2008 ^P	2009 ^P	Variación porcentual	Participación porcentual
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte ncp	69.065	67.571	-2,2	2,1
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	66.277	56.657	-14,5	1,7
37	Desperdicios y desechos (chatarra), de fundición	2.523	5	-99,8	0,0
E	Sector servicios	3.049	839	-72,5	0,0
40	Suministro de electricidad, gas, vapor y agua caliente	2.864	536	-81,3	0,0
51	Comercio al por mayor y en comisión o por contrata, excepto el comercio de vehículos	79	113	43,0	0,0
74	Otras actividades empresariales	14	5	-64,7	0,0
92	Actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas	93	186	100,2	0,0
0	Partida no correlacionada	1.557	1.518	-2,6	0,0

Fuente: DIAN - DANE.

Cálculos: DANE

p: provisional

Por países, las importaciones totales del Valle se concentraron principalmente en Estados Unidos, China, México y Perú, pero a su vez disminuyeron los montos transados, principalmente en China; mientras en México fue el único que presentó un balance positivo de los anteriores (cuadro 2.5.2.3. y gráfico 2.5.2.1.).

Cuadro 2.5.2.3. Valle del Cauca. Importaciones, según países de origen
2008-2009

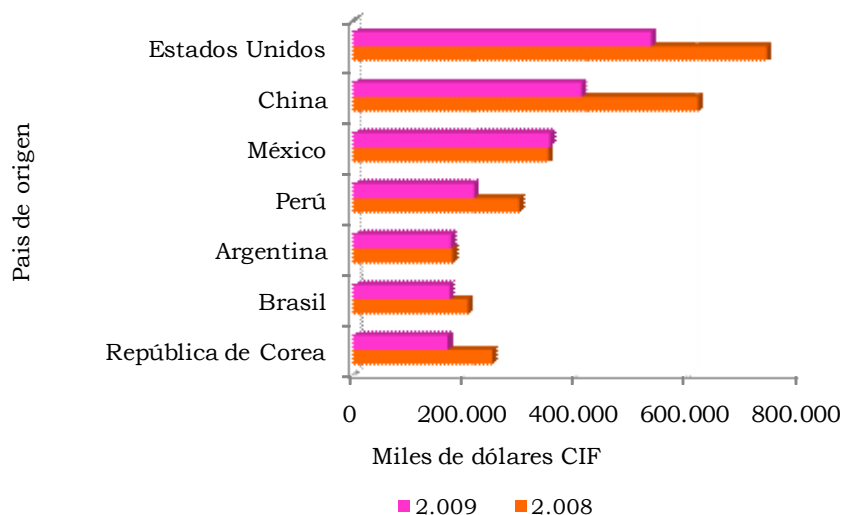
Países de origen	Valor CIF (miles de dólares)			
	2008 ^P	2009 ^P	Variación porcentual	Participación porcentual
Total	4.255.688	3.257.921	-23,4	100,0
Estados Unidos	739.343	532.948	-27,9	16,4
China	616.442	408.624	-33,7	12,5
México	348.919	352.277	1,0	10,8
Perú	297.091	216.563	-27,1	6,6
Argentina	178.100	175.561	-1,4	5,4
Brasil	205.702	173.367	-15,7	5,3
República de Corea	249.462	169.432	-32,1	5,2
Bolivia	141.141	121.835	-13,7	3,7
Chile	158.607	120.849	-23,8	3,7
Tailandia	117.719	92.992	-21,0	2,9
Otros países	1.203.161	893.474	-25,7	27,4

Fuente: DIAN-DANE.

Cálculos: DANE

p: provisional

Gráfico 2.5.2.1. Valle del Cauca. Importaciones, según principales países de origen 2008-2009



Fuente: DIAN-DANE.

Por producto, el de mayor representatividad fue alambre de cobre proveniente del Perú que totalizó U\$114.189 miles frente a los U\$180.086 miles de 2008; lo que representó una disminución de 36,6%. Lo siguieron en su orden: aparatos receptores de televisión provenientes de México por un total de U\$79.826 miles con un incremento de 117,1%; y maíz duro amarillo proveniente de Estados Unidos por una cuantía de U\$55.654 miles que presentó una disminución de 45,3%. Por su parte, el principal producto traído desde China fue calzado con suelas con un total U\$11.004 miles con una caída de 13,5%.

En términos generales, los bienes de capital fueron los que más incidieron en la caída de las importaciones en el departamento del Valle durante el año 2009. Dicha situación fue el resultado de la desaceleración sufrida en el proceso de reconversión industrial que venía adelantando el sector productivo (Banco de la República, marzo 2010).

2.6. SECTOR FINANCIERO

2.6.1. Captaciones – operaciones pasivas. El sistema financiero colombiano no ha sido afectado por la crisis económica que se vivió en 2009, como sí se vio reflejada en la industria. Las principales captaciones del sistema financiero nacional presentaron en 2009 un crecimiento de 7,6% con relación a las reportadas en 2008, en donde sobresalen los incrementos de 15,2% en la región Caribe, 10,9% en la región Noroccidente y 7,8% en la región Central (cuadro 2.6.1.1.).

Al cierre de 2009, el saldo de captaciones del sistema financiero del suroccidente se ubicó en \$13,0 billones, 4,4% más que el reportado en la misma fecha de 2008 (cuadro 2.6.1.1.).

Cuadro 2.6.1.1. Colombia. Saldo trimestral de las principales captaciones del sistema financiero nacional, por regiones y crecimiento anual a diciembre de 2009

Millones de pesos y porcentajes

Región o ciudad	Diciembre 2008	Marzo 2009	Junio 2009	Septiembre 2009	Diciembre 2009	Variación porcentual 2009
Bogotá	92.785.615	96.219.220	96.860.309	96.011.962	99.336.495	7,1
Cafetera	3.502.946	3.475.284	3.500.796	3.471.475	3.637.897	3,9
Caribe	8.613.306	9.081.485	9.343.389	9.530.432	9.922.740	15,2
Centro	5.262.289	5.556.171	5.605.885	5.587.113	5.673.467	7,8
Centroriente	8.426.243	8.535.570	8.517.364	8.470.221	8.914.500	5,8
Noroccidente	16.153.784	15.489.674	16.423.431	16.982.472	17.910.744	10,9
Suroriente	3.023.146	3.049.005	3.071.902	3.056.122	3.253.554	7,6
Suroccidente	12.454.428	12.505.060	12.860.118	12.666.592	13.004.596	4,4
Cauca	885.349	975.491	1.004.340	989.599	1.032.996	16,7
Nariño	1.128.336	1.230.301	1.345.210	1.310.870	1.294.772	14,8
Valle	10.084.999	9.956.888	10.173.955	10.020.161	10.304.502	2,2
Putumayo	355.744	342.380	336.613	345.962	372.326	4,7
Total nacional	150.221.757	153.911.469	156.183.194	155.776.389	161.653.993	7,6

Fuente: Superfinanciera. Cálculos Banco de la República, Estudios Económicos Cali.

Cabe destacar el repunte de 16,7% en los depósitos del sistema financiero del Cauca y 14,8% en Nariño, mas no en los del Putumayo, los cuales solo crecieron 4,7% cuando un año atrás lo hacían en 45,1%. Los correspondientes al Valle aumentaron 2,2%, inferiores a 10,0% de incremento al cierre de 2008. Lo anterior, indica que los usuarios del sistema financiero de estos departamentos que se vieron afectados por las pirámides (principalmente Cauca y Nariño), han vuelto a depositar los recursos en los bancos, luego de las pérdidas sufridas por la desaparición de las captadoras ilegales.

Ahora bien, en las captaciones del sistema financiero del Valle del Cauca que aumentaron 2,2% al ubicarse en \$10,30 billones, sobresalen los depósitos en cuenta corriente que crecieron en 17,8% y participaron con 20,3% del total captado; los depósitos de ahorro crecieron 7,9% al ubicarse en \$4,50 billones, con una participación de 43,6% en el total. Por su parte, los CDT aunque participaron con 30,3% del total, cayeron 12,4% al ubicarse en \$3,12 billones. La razón por la cual se presenta esta situación tiene que ver con las bajas tasas de interés del mercado, aunada a la política de disminución de la tasa de referencia por parte del Banco de la República y su incidencia en la liquidez de recursos con que cuenta el mercado, lo que conlleva a los ahorradores a buscar nuevas alternativas, como los fondos de inversión (cuadro 2.6.1.2.).

Cuadro 2.6.1.2. Valle del Cauca. Saldo de captaciones del sistema financiero, por tipo 2008-2009

Tipo de depósitos	Millones de pesos			
	2008	2009	Variación porcentual	Participación porcentual 2009
Depósitos en cuenta corriente bancaria	1.772.024	2.086.690	17,8	20,3
Depósitos simples	91	155	70,9	0,0
Certificados de depósito a término	3.562.775	3.121.711	-12,4	30,3
Depósitos de ahorro	4.165.653	4.495.668	7,9	43,6
Cuentas de ahorro especial	43.552	54.972	26,2	0,5
Certificado de ahorro valor real	1.409	1.143	-18,9	0,0
Títulos de inversión en circulación	539.497	544.163	0,9	5,3
Total captaciones	10.084.999	10.304.502	2,2	100,0

Fuente: Superfinanciera. Cálculos Banco de la República, Estudios Económicos Cali.

2.6.2. Cartera – operaciones activas. Al cierre de 2009, el saldo de la cartera neta en el Suroccidente se ubicó en \$17,04 billones, con incremento de 1,0% en relación al observado un año atrás, y similar al crecimiento promedio del total nacional, el cual registró un monto de \$146,03 billones (cuadro 2.6.2.1.).

El lento crecimiento en la cartera de consumo del 0,8% se debe a la caída de la confianza de los consumidores ante el aumento del desempleo; mientras que el bajo comportamiento de la cartera comercial se puede explicar en parte por las emisiones récord de bonos corporativos que se realizaron el año anterior y que tenían como destino reestructurar pasivos mediante el pago de deuda bancaria (cuadro 2.6.2.1).

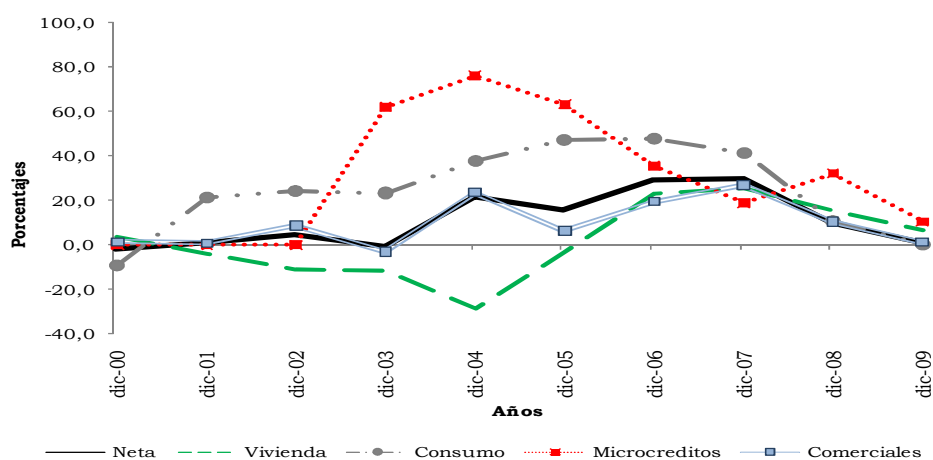
Cuadro 2.6.2.1. Colombia. Saldo trimestral de la cartera de créditos del sistema financiero nacional, por regiones y crecimiento anual a diciembre de 2009

Región o ciudad	Millones de pesos y porcentajes					
	Diciembre 2008	Marzo 2009	Junio 2009	Septiembre 2009	Diciembre 2009	Variación porcentual 2009
Bogotá	68.332.745	68.410.724	70.341.881	69.474.492	70.081.132	2,6
Cafetera	4.540.695	4.602.356	4.714.465	4.878.727	4.969.724	9,4
Caribe	14.371.652	14.466.077	14.743.864	14.765.444	15.109.454	5,1
Centro	5.535.188	5.669.002	5.765.663	5.894.836	6.089.718	10,0
Centroriente	7.378.200	7.485.368	7.641.626	7.772.217	7.966.141	8,0
Noroccidente	25.573.341	24.156.825	23.326.035	22.241.055	22.680.307	-11,3
Suroriental	1.954.306	1.950.179	1.991.308	2.031.369	2.085.433	6,7
Suroccidente	16.868.483	17.255.020	17.190.174	17.021.501	17.044.656	1,0
Cauca	447.680	448.659	454.455	476.260	496.578	10,9
Nariño	1.140.417	1.145.747	1.130.863	1.129.845	1.169.619	2,6
Valle	15.097.582	15.484.545	15.431.524	15.239.020	15.194.037	0,6
Putumayo	182.804	176.069	173.332	176.376	184.422	0,9
Total nacional	144.554.610	143.995.551	145.715.016	144.079.641	146.026.565	1,0

Fuente: Superfinanciera. Cálculos Banco de la República, Estudios Económicos Cali.

La cartera hipotecaria, en la que no se esperaba un buen desempeño debido al ciclo descendente en que se encontraba la construcción, creció un 11,5% ante la política de subsidios a la tasa de interés por parte del Gobierno Nacional; mientras que el microcrédito fue la cartera que más rápido creció, con un 13,7%. Sin embargo, su ritmo de expansión se ha desacelerado y aún representa –al igual que la hipotecaria– porcentajes muy bajos de la cartera total (gráfico 2.6.2.1.).

Gráfico 2.6.2.1. Crecimiento anual de la cartera del sistema financiero del suroccidente, por tipo 2000-2009



Fuente: Superfinanciera. Cálculos Banco de la República, Estudios Económicos Cali.

En el Valle del Cauca, el incremento de la cartera neta sólo alcanzó 0,6% cuando un año atrás creció 10,0%, situación que refleja la caída de la demanda interna acompañada de los altos niveles de desempleo e informalidad, lo que restringe el acceso de la población a los recursos de crédito aunado a las restricciones impuestas por la banca a los usuarios, por el nivel de riesgo que estos representan (cuadro 2.6.2.2.).

Cuadro 2.6.2.2. Valle del Cauca. Saldo de la cartera de créditos del sistema financiero, por tipo 2008-2009

Tipo de cartera	Millones de pesos			
	2008	2009	Variación porcentual	Participación porcentual 2009
Créditos de vivienda	1.023.958	1.133.806	10,7	7,5
Créditos y leasing de consumo	4.667.455	4.715.391	1,0	31,0
Microcréditos	178.596	195.515	9,5	1,3
Créditos y leasing comerciales	10.490.544	10.486.937	0,0	69,0
Provisión crédito de vivienda	27.332	34.532	26,3	0,2
Provisión créditos y leasing de consumo	433.676	429.030	-1,1	2,8
Provisión microcréditos	9.760	14.338	46,9	0,1
Provisión créditos y leasing comerciales	784.880	851.808	8,5	5,6
Provisión general	7.302	7.905	8,3	0,1
Total cartera neta	15.097.603	15.194.036	0,6	100,0

Fuente: Superfinanciera. Cálculos Banco de la República, Estudios Económicos Cali.

Cabe destacar el crecimiento del 10,7% en la cartera de créditos de vivienda, al ubicarse en \$1,13 billones y participación del 7,5% en el total colocado en el Valle del Cauca, como respuesta al incentivo del subsidio a la tasa de interés otorgado por el Gobierno para la compra de vivienda.

2.7. SITUACIÓN FISCAL

2.7.1. Situación fiscal del departamento del Valle del Cauca. Las finanzas públicas del departamento presentaron al cierre de 2009 un balance positivo, toda vez que registraron un superávit de \$73.856 millones, inferior en 9,3% con relación al observado en 2008.

No obstante haber registrado superávit en 2009, aún se observan algunas dificultades como, la alta dependencia de las transferencias y los gastos de funcionamiento, los cuales representan el 62,6% del total de ingresos y el 85,5% del total de gastos respectivamente, de la administración central departamental.

A pesar de esta situación, los ingresos totales del departamento aumentaron 12,8%, explicados básicamente por el incremento en 6,2% en los ingresos tributarios, a pesar de un menor recaudo en los impuestos por cigarrillos (-10,6%), se presentó incremento en licores (35,3%), timbre, circulación y tránsito (5,6%), y, registro y anotación (12,9%). Por su parte, el impuesto a la sobretasa a la gasolina se ubicó en \$42.540 millones, monto similar al del año anterior.

De otra parte, los gastos corrientes del departamento presentaron incremento de 35,1% con relación a 2008, explicados principalmente por el repunte en 26,9% que presentó la remuneración del trabajo al ubicarse en \$587.183 millones, la cual participa con el 61,8% del total de gastos de funcionamiento.

Finalmente, los gastos de capital tuvieron un fuerte descenso (-62,3%), sustentados principalmente por la caída en la formación bruta de capital (-57,0%). Lo anterior, indica un mejoramiento en el saneamiento de las finanzas públicas de la administración central departamental (cuadro 2.7.1.1.).

Cuadro 2.7.1.1. Valle del Cauca. Situación fiscal de la administración central departamental 2008-2009

Variables	Millones de pesos			
	Años		Variación	
	2008	2009	Absoluta	Porcentual
Ingresos (A+D)	1.050.614	1.184.690	134.076	12,8
A. Ingresos corrientes	1.049.187	1.182.105	132.918	12,7
A.1 Ingresos tributarios	330.908	351.465	20.557	6,2
- Cigarrillos	45.676	40.846	-4.830	-10,6
- Cerveza	100.455	103.362	2.907	2,9
- Licores	26.801	36.256	9.455	35,3
- Timbre, circulación y tránsito	59.261	62.565	3.304	5,6
- Registro y anotación	51.860	58.563	6.703	12,9
- Sobretasa a la gasolina	42.542	42.540	-2	0,0
- Otros	4.313	7.333	3.020	70,0
A.2 Ingresos no tributarios	90.618	88.907	-1.711	-1,9
A.3 Ingresos por transferencias	627.661	741.733	114.072	18,2
Gastos (B+E)	969.693	1.110.834	141.141	14,6
B. Gastos corrientes	765.336	1.033.796	268.460	35,1
B.1 Funcionamiento	684.533	950.156	265.623	38,8
- Remuneración del trabajo	462.557	587.183	124.626	26,9
- Compra de bienes y servicios de consumo	87.733	102.706	14.973	17,1
- Régimen subsidiado de salud	25.963	232.142	206.179	*
- Gastos en especie pero no en dinero	108.280	28.125	-80.155	-74,0
B.2 Intereses y comisiones de deuda pública	23.799	18.550	-5.249	-22,1
B.3 Gastos por transferencias	57.004	65.090	8.086	14,2
C. Déficit o Ahorro corriente (A-B)	283.851	148.309	-135.542	-47,8
D. Ingresos de capital	1.427	2.585	1.158	81,1
E. Gastos de capital	204.357	77.038	-127.319	-62,3
F. Préstamo neto	-493	0	493	-100,0
G. Déficit o superávit total (C+D-E-F)	81.414	73.856	-7.558	-9,3

Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental.

* Variación muy alta.

2.7.2. Situación fiscal del municipio de Santiago de Cali. Las finanzas públicas del municipio de Santiago de Cali presentaron un déficit total de \$6.743 millones, monto inferior en 111,1% con relación al registrado en el mismo período de 2008.

Se destaca el repunte en los ingresos corrientes (12,0%), en los que sobresale el incremento en el impuesto de valorización, al ubicarse en \$85.102 millones, cuando un año atrás su monto solo era de \$1.011 millones. Además, el impuesto de industria y comercio creció en 6,1% y, predial y complementarios en 13,5%. En conjunto estos tres rubros representan el 85,1% del total de ingresos tributarios municipales. Por su parte, los ingresos no tributarios cayeron en 10,8%.

Asimismo, los ingresos por transferencias aumentaron en 9,9%, al ubicarse en \$621.439 millones, explicados por la dependencia de las transferencias de la nación central. En conjunto, este rubro representa el 44,9% del total recibido por la administración central municipal, lo que indica que cada vez la administración central debe hacer un mayor esfuerzo fiscal para generar ingresos.

De otra parte, los gastos corrientes del municipio aumentaron 11,2% con relación al mismo período de 2008, destacándose el incremento de 16,2% en los gastos de funcionamiento, en donde la remuneración del trabajo se incrementó en 7,0%, la compra de bienes y servicios de consumo 4,1%, el régimen subsidiado de salud 21,7% y gastos en especie pero no en dinero 58,5%. A su vez, los gastos por transferencias disminuyeron 54,6%, esto es \$21.083 millones menos que en igual período del año anterior (cuadro 2.7.2.1.).

Cuadro 2.7.2.1. Santiago de Cali. Situación fiscal de la administración central municipal 2008-2009

Variables	Millones de pesos			
	Años		Variación	
	2008	2009	Absoluta	Porcentual
Ingresos (A+D)	1.230.893	1.384.299	153.406	12,5
A. Ingresos corrientes	1.223.372	1.369.687	146.315	12,0
A.1 Ingresos tributarios	513.134	619.144	106.010	20,7
- Valorización	1.011	85.102	84.091	*
- Predial y complementarios	193.419	219.517	26.098	13,5
- Industria y comercio	209.306	222.073	12.767	6,1
- Timbre, circulación y tránsito	12.123	13.952	1.829	15,1
- Sobretasa a la gasolina	65.971	63.983	-1.988	-3,0
- Otros	31.304	14.517	-16.787	-53,6
A.2 Ingresos no tributarios	144.704	129.104	-15.600	-10,8
A.3 Ingresos por transferencias	565.534	621.439	55.905	9,9
Gastos (B+E)	1.173.533	1.392.007	218.474	18,6
B. Gastos corrientes	1.028.895	1.144.303	115.408	11,2
B.1 Funcionamiento	911.627	1.058.869	147.242	16,2
- Remuneración del trabajo	434.270	464.636	30.366	7,0
- Compra de bienes y servicios de consumo	169.469	176.422	6.953	4,1
- Régimen subsidiado de salud	191.033	232.546	41.513	21,7
- Gastos en especie pero no en dinero	116.855	185.265	68.410	58,5
B.2 Intereses y comisiones de deuda pública	78.648	67.897	-10.751	-13,7
B.3 Gastos por transferencias	38.620	17.537	-21.083	-54,6
C. Déficit o Ahorro corriente (A-B)	194.477	225.384	30.907	15,9
D. Ingresos de capital	7.521	14.612	7.091	94,3
E. Gastos de capital	144.638	247.704	103.066	71,3
F. Préstamo neto	-3.548	-965	2.583	-72,8
G. Déficit o superávit total (C+D-E-F)	60.908	-6.743	-67.651	-111,1

Fuente: Secretaría de Hacienda Municipal.

* Variación muy alta.

2.7.3. Situación fiscal de las Empresas Municipales de Cali (EMCALI). Las finanzas públicas de las empresas municipales de Cali (Emcali) presentaron un superávit de \$15,384 millones, inferior en 71,4% con relación al registrado en la misma fecha de 2008, lo que indica un mejoramiento en la solidez financiera de la entidad.

Los ingresos por servicios y operaciones crecieron 1,4%, al ubicarse en \$1.485.395 millones. Los ingresos de la propiedad se incrementaron en 6,3%; y, los ingresos por transferencias cayeron 55,7% al ubicarse en \$19.632 millones.

De otra parte, los gastos de Emcali solo crecieron 2,3% con relación al mismo período de 2008, y se destaca un leve incremento de la remuneración del trabajo en 4,4% y crecimiento del 3,5% en la compra de bienes y servicios de consumo. A su vez, los gastos por transferencias aumentaron 8,0%, esto es \$1.970 millones de pesos más que en igual período del año anterior (cuadro 2.7.3.1.).

Por último, la entidad disminuyó los gastos de capital en 6,9%, al ubicarse en \$148.167 millones. Lo anterior, indica que la entidad ha venido cumpliendo con el saneamiento financiero que le permita de nuevo su administración por parte de la administración central municipal, luego de haber sido intervenida y administrada por la Superintendencia de Servicios Públicos.

Cuadro 2.7.3.1. Santiago de Cali. Situación fiscal de las Empresas Municipales de Cali (Emcali) 2008-2009

Variables	Millones de pesos			
	Años		Variación	
	2008	2009	Absoluta	Porcentual
Ingresos (A+D)	1.611.859	1.609.684	-2.175	-0,1
A. Ingresos corrientes	1.610.730	1.605.889	-4.841	-0,3
A.1 Ingresos no tributarios	1.566.434	1.586.257	19.823	1,3
- De la propiedad	75.206	79.945	4.739	6,3
- Por servicios y operaciones	1.464.201	1.485.395	21.194	1,4
- Otros	27.027	20.917	-6.110	-22,6
A.2 Ingresos por transferencias	44.296	19.632	-24.664	-55,7
Gastos (B+E)	1.558.058	1.594.300	36.242	2,3
B. Gastos corrientes	1.398.917	1.446.133	47.216	3,4
B.1 Funcionamiento	1.326.450	1.375.444	48.994	3,7
- Remuneración del trabajo	323.410	337.759	14.349	4,4
- Compra de bienes y servicios de consumo	1.003.040	1.037.685	34.645	3,5
B.2 Intereses y comisiones de deuda pública	47.762	44.014	-3.748	-7,8
B.3 Gastos por transferencias	24.705	26.675	1.970	8,0
C. Déficit o Ahorro corriente (A-B)	211.813	159.756	-52.057	-24,6
D. Ingresos de capital	1.129	3.795	2.666	236,1
E. Gastos de capital	159.141	148.167	-10.974	-6,9
F. Préstamo neto	-8	0	8	-
G. Déficit o superávit total (C+D-E-F)	53.809	15.384	-38.425	-71,4

Fuente: Empresas municipales de Cali "Emcali".

2.7.4. Recaudo de impuestos nacionales. Los impuestos recaudados por la DIAN en el Valle del Cauca en 2009, presentaron una disminución de 9,2% al ubicarse en \$6,92 billones. No obstante, los impuestos de renta, ventas y retención, tuvieron incrementos del 16,4%, 5,8% y 2,7%, respectivamente; asimismo, estos tres rubros representan el 55,4% del total recaudado por la DIAN en este departamento (cuadro 2.7.4.1).

Por su parte, el impuesto por importaciones presentó caída del 22,2%, al ubicarse en \$2.89 billones.

Cuadro 2.7.4.1. Valle del Cauca. Recaudo de impuestos, por concepto 2008-2009

Concepto	Recaudo		Variación porcentual	Millones de pesos
	2008	2009		Participación porcentual 2009
Renta	543.468	632.597	16,4	9,1
Retención	1.837.087	1.887.292	2,7	27,3
Ventas	1.239.730	1.311.277	5,8	19,0
Democracia	913	354	-61,2	0,0
Patrimonio	285.126	197.720	-30,7	2,9
Otros	330	1.071	224,5	0,0
Subtotal impuestos	3.906.654	4.030.311	3,2	58,3
Importaciones	3.710.935	2.886.745	-22,2	41,7
Total	7.617.589	6.917.056	-9,2	100,0

Fuente: Sistema de estadísticas gerenciales EG20-DIAN. Cálculos CREE Cali.

Nota: Incluye a Cali, Palmira, Cartago, Tuluá y Buenaventura.

2.8. SECTOR REAL

2.8.1. Agricultura. Los créditos otorgados en 2009 a la región, según cifras de Finagro¹, alcanzaron, \$472.861 millones, 19,8% mayor a lo registrado en 2008. Es importante resaltar que este tipo de créditos representan una fuente de financiación básica para los pequeños agricultores de la región, por ser los proveedores de las centrales de abastos y plazas de mercado de los alimentos perecederos, cultivados en pequeñas extensiones (cuadro 2.8.1.1.).

El Valle del Cauca participó con cerca de 50% del total de créditos otorgados en el suroccidente, seguido por Nariño (25%) y Cauca (20%). Putumayo a pesar de tener la menor participación, fue el departamento que presentó mayor crecimiento en créditos desembolsados.

Pese a la dinámica de estos desembolsos, para 2010 existe algún grado de incertidumbre sobre los efectos que generará el fenómeno del niño en el nivel de los precios, por pérdidas en las cosechas de los principales productos que conforman la canasta familiar.

¹ Fondo para el Financiamiento del Sector Agropecuario.

**Cuadro 2.8.1.1. Créditos otorgados por Finagro
2008-2009**

Región o ciudad	Millones de pesos y porcentajes				Variación porcentual 2009
	Créditos otorgados				
	2006	2007	2008	2009	
Antioquia y Chocó	284.321	335.355	375.301	549.397	46,4
Caribe	359.268	536.738	521.548	703.705	34,9
Centro	516.143	778.108	741.886	934.444	26,0
Bogotá	81.545	85.110	99.398	241.886	143,4
Centroriente	358.645	481.446	442.593	523.693	18,3
Suroriente	242.700	283.267	330.804	355.138	7,4
Cafetera	85.315	133.031	129.730	142.415	9,8
Suroccidente	447.465	440.065	394.624	472.861	19,8
Cauca	88.389	60.903	86.610	97.876	13,0
Nariño	72.900	82.941	98.789	121.222	22,7
Valle	271.942	279.201	193.592	231.758	19,7
Putumayo	14.234	17.020	15.633	22.005	40,8
Total nacional	2.375.402	3.073.120	3.035.884	3.923.539	29,2

Fuente: Finagro. Cálculos Banco de la República, Estudios Económicos Cali.

En el Valle del Cauca, aunque no se pronosticó escasez de alimentos, la ausencia de lluvias generó un impacto negativo en la rentabilidad de los cultivos ante la implementación de sistemas alternos de riego por la ausencia de precipitaciones, las cuales registraron un déficit considerable durante el último trimestre del año.

Como consecuencia de lo anterior, el área cosechada en el departamento del Valle del Cauca disminuyó en 6,3% y la producción 11,7%. Fueron notorias las disminuciones en el área cosechada de algodón (91,3%), sorgo (29,8%), soya (18,8%), caña panelera (14,4%) y caña de azúcar (10,6%) (cuadro 2.8.1.2.).

Cuadro 2.8.1.2. Valle del Cauca. Estimaciones de los principales cultivos transitorios, permanentes y anuales 2008-2009

Cultivos	Área cosechada (hectáreas)		Variación porcentual	Producción (toneladas)		Variación porcentual
	2008	2009		2008	2009	
Total	328.532	307.965	-6,3	22.115.019	19.537.530	-11,7
Permanentes y semipermanentes	282.749	265.352	-6,2	21.834.742	19.270.792	-11,7
Café	69.533	67.001	-3,6	64.680	63.816	-1,3
Cacao ¹	514	925	79,9	435	535	23,0
Caña panelera	7.884	6.745	-14,4	591.476	369.568	-37,5
Caña de azúcar	176.821	158.075	-10,6	20.865.846	18.485.026	-11,4
Plátano ¹	16.869	21.356	26,6	136.131	162.328	19,2
Banano	6.073	6.336	4,3	63.509	75.599	19,0
Citricos	5.055	4.914	-2,8	112.665	113.920	1,1
Anuales y semestrales	45.783	42.613	-6,9	280.277	266.738	-4,8
Algodón	632	55	-91,3	3.215	248	-92,3
Maíz ¹	26.908	25.755	-4,3	152.124	142.750	-6,2
Arroz	5.209	5.369	3,1	35.974	47.853	33,0
Sorgo	2.774	1.948	-29,8	13.081	10.302	-21,2
Soya	4.781	3.881	-18,8	11.646	9.293	-20,2
Frijol ¹	2.519	2.602	3,3	2.241	2.445	9,1
Tomate chonto	1.780	1.740	-2,2	41.122	35.861	-12,8
Yuca	883	787	-10,8	13.340	11.998	-10,1
Papa	230	331	44,1	7.360	5.616	-23,7
Tabaco	69	146	111,4	174	372	113,8

Fuente: Secretaría de Agricultura y Pesca, con base en información suministrada por los gremios del sector, las Sedamas y Umatas.

¹ Incluye cultivos tradicionales y tecnificados.

Maíz Incluye el área plana y de ladera.

Frijol solo incluye área de ladera.

Por su parte, los cultivos que presentaron incremento en el área cosechada, aunque tienen poca participación en el total, fueron cacao (79,9%), plátano (26,6%), banano (4,3%) y arroz (3,1%).

Los cultivos que tuvieron incremento en producción fueron arroz (33,0%), cacao (23,0%), plátano (19,2%) y banano (19,0%). A su vez, fue notoria la caída en la producción de algodón (92,3%), caña panelera (37,5%), sorgo (21,2%), soya (20,2%) y caña de azúcar (11,4%).

Municipios como Sevilla, Cartago, Obando, Tuluá, Bugalagrande, Andalucía, Bolívar, Buga, El Cerrito, Guacarí y Palmira, presentaron algunas dificultades en la producción agrícola. Cosechas de maíz, frijol, pimentón, tomates, hortalizas, granadilla, yuca, caña y algunos cítricos como el limón y la naranja, se vieron perjudicados por la disminución de las lluvias. A esta situación, se le agregó el incremento de plagas generadas por las fuertes temperaturas.

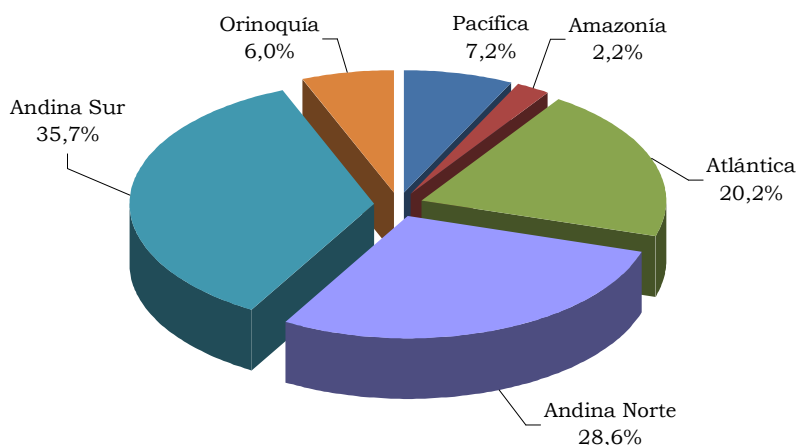
El sector frutícola, es una de las cadenas que más se está reforzando en el departamento. El Valle del Cauca es el segundo productor de frutas en Colombia y además de recibir apoyo por parte de la Gobernación del Valle con el llamado "Plan Frutícola", el sector ha recibido inversión de empresas extranjeras.

Del total de hectáreas sembradas en la región (aproximadamente 33.000 en el 2009) se destacan los cultivos de los cítricos, que comprenden la naranja, mandarina y el limón, seguido de la papaya, esta última posee un gran potencial exportador al ser la única fruta que está certificada por Estados Unidos para ser exportada. Igualmente, frutas como el banano, piña, guanábana, maracuyá, guayaba, aguacate y mango se constituyen en los cultivos que cada vez ganan más mercado por su creciente consumo.

Por último, otro sector que experimentó un balance positivo fue el arrocero, que aunque presentó durante 2009 una caída en los precios y un incremento en ventas, la producción en el departamento del Valle creció 33,0%, al pasar de 35.974 toneladas en 2008 a 47.853 toneladas en 2009 en un área cosechada de 5.369 ha.

2.8.5. Sacrificio de ganado. El comportamiento registrado por el sacrificio de ganado vacuno en el año 2009 en Colombia, alcanzó un total de 3,8 millones de reses. En las regiones Andina Sur y Andina Norte se concentró el 64,3%, en la región Atlántica el 20,2%, en la Pacífica el 7,2%, en la Orinoquía el 6,0% y en la Amazonía el 2,2% (gráfico 2.8.5.1.).

Gráfico 2.8.5.1. Regiones. Sacrificio de ganado vacuno 2009



Fuente: DANE.

En la región Pacífica, el sacrificio de vacunos llegó a un total de 277 mil cabezas con un peso promedio de 224 kg. La dinámica de la actividad indica que se presentaron descensos en gran parte de 2009, especialmente en el primer trimestre del año. Hacia el mes de diciembre se presentó un notorio repunte en el número de reses generando un crecimiento de 14,1% (cuadro 2.8.5.1.).

Por sexos, predominó el sacrificio de ganado macho (73,1%) frente al de hembras (26,9%). El primer trimestre de 2009 se caracterizó por presentar una

disminución en las reses macho sacrificadas y un incremento en las reses hembras. En el resto del año se presentó un comportamiento oscilante; pero en el mes de diciembre se generaron aumentos de 13,9% para los machos y de 14,8% en hembras. En cuanto al consumo, el total de lo producido fue demandado por el mercado interno (cuadro 2.8.5.1.).

Cuadro 2.8.5.1. Nacional - Región Pacífica. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino, según mes 2009

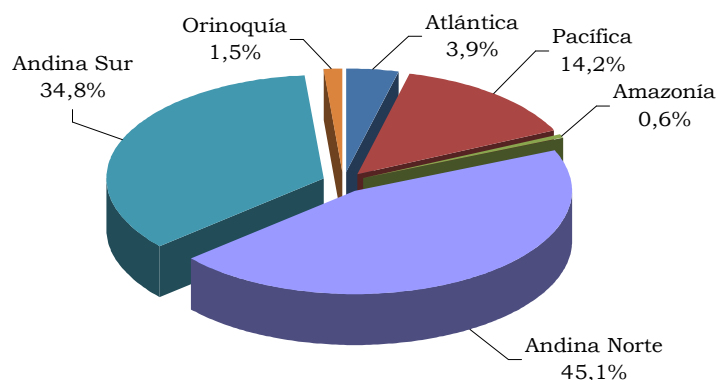
Región	Total			Sexo (cabezas)		Destino (cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Peso promedio (kilos)	Machos	Hembras	Consumo interno	Exportaciones
Nacional	3.825.879	810.068.435	212	2.100.388	1.422.126	3.593.474	232.405
Región Pacífica ¹	276.924	61.936.774	224	202.359	74.565	276.924	()
Enero	25.387	5.524.096	218	19.326	6.062	25.387	()
Febrero	22.697	5.047.817	222	16.096	6.601	22.697	()
Marzo	22.619	5.024.599	222	14.934	7.686	22.619	()
Abril	22.228	4.906.311	221	15.266	6.962	22.228	()
Mayo	24.244	5.338.391	220	16.619	7.625	24.244	()
Junio	22.632	5.052.199	223	16.365	6.266	22.632	()
Julio	23.775	5.302.380	223	16.834	6.941	23.775	()
Agosto	22.195	4.889.829	220	16.513	5.682	22.195	()
Septiembre	21.418	4.784.682	223	16.068	5.350	21.418	()
Octubre	23.166	5.294.240	229	18.185	4.981	23.166	()
Noviembre	21.745	4.989.198	229	16.899	4.846	21.745	()
Diciembre	24.817	5.783.031	233	19.253	5.563	24.817	()

Fuente: DANE.

¹ Corresponde a los departamentos de Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

La dinámica del sacrificio porcino en Colombia mostró un total de 2,2 millones de cabezas distribuidas en las seis regiones geográficas. Las regiones Andina Norte y Andina Sur concentraron el 79,9%, seguidas de la Pacífica con 14,2%, la Atlántica con 3,9%, la Orinoquía con 1,5% y la Amazonía con 0,6% (gráfico 2.8.5.2.).

Gráfico 2.8.5.2. Regiones. Sacrificio de ganado porcino 2009



Fuente: DANE.

En la región Pacífica, el sacrificio de ganado porcino totalizó 311 mil cabezas con un peso promedio de 87 kg, superando el nacional que llegó a 78 kg. En el transcurso del año 2009 predominó el aumento del sacrificio de porcinos, sin embargo se redujo en el mes de febrero (12,8%). En los meses que creció de manera positiva, los incrementos fueron considerables como los obtenidos en los meses de junio (25,0%) y diciembre (38,4%) (cuadro 2.8.5.2.).

Por sexos, el sacrificio de ganado macho (55,8%) fue mayor que el de hembra (44,2%). El comportamiento de los porcinos machos sacrificados se caracterizó por presentar fluctuaciones todo el año; prevaleció el crecimiento positivo que tuvo su mayor desempeño en el mes de diciembre con 45,7%. Por su parte, las hembras arrojaron crecimientos en la mayor parte del año, excepto en los meses de febrero, abril y agosto con desaceleraciones de 1,6%, 16,0% y 15,1%, respectivamente. El consumo indica que todo el ganado porcino fue demandado por el mercado interno (cuadro 2.8.5.2.).

Cuadro 2.8.5.2. Nacional-Región Pacífica. Sacrificio de ganado porcino, por sexo y destino, según mes 2009

Región	Total			Sexo (cabezas)		Destino (cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Peso promedio (kilos)	Machos	Hembras	Consumo interno	Exportaciones
Nacional	2.197.910	171.254.150	78	1.228.855	969.055	2.197.910	(-)
Región Pacífica ¹	311.369	26.935.322	87	173.880	137.489	311.369	(-)
Enero	22.587	1.861.413	82	14.435	8.152	22.587	(-)
Febrero	19.685	1.668.715	85	11.663	8.022	19.685	(-)
Marzo	23.140	1.828.882	79	12.562	10.578	23.140	(-)
Abril	21.531	1.834.280	85	12.643	8.889	21.531	(-)
Mayo	22.616	1.825.054	81	12.414	10.202	22.616	(-)
Junio	28.272	2.489.740	88	16.293	11.979	28.272	(-)
Julio	29.307	2.567.222	88	15.801	13.506	29.307	(-)
Agosto	27.581	2.383.720	86	16.113	11.468	27.581	(-)
Septiembre	25.407	2.437.633	96	13.641	11.766	25.407	(-)
Octubre	27.310	2.363.360	87	14.760	12.550	27.310	(-)
Noviembre	26.822	2.409.901	90	13.657	13.165	26.822	(-)
Diciembre	37.111	3.265.403	88	19.898	17.213	37.111	(-)

Fuente: DANE.

¹ Corresponde a los departamentos de Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

En consecuencia, la dinámica del sacrificio tanto de ganado vacuno como porcino se vio influida de manera positiva por el consumo interno, además del descenso de los precios de 5,3% y 6,3% (según cifras DANE), respectivamente, aunque los gremios ganadero, porcícola y de comerciantes se comprometieron con descensos de 20% y 30%. Con esta medida se esperaba incrementar el consumo promedio de carne tanto de res como de cerdo en el país, teniendo en cuenta la disminución que se ha producido respecto al presentado en los años 90's (Diario El Colombiano, octubre 2009).

2.8.6. Sector de la construcción

Censo de edificaciones. Durante el año 2009, la dinámica de la actividad edificadora medida en metros cuadrados culminados indica que en la ciudad de Cali A.U. se obtuvo un buen resultado; mientras que en lo relacionado con los metros cuadrados nuevos el balance no fue favorable. El metraje en obras culminadas llegó a un total de 1,1 millones de m², lo que representó un aumento de 4,0% respecto a 2008. Lo anterior revirtió los resultados del año 2008, cuando el metraje cayó en 26,5%. En 2009, el número de obras se incrementó en 1.225 unidades de las cuales la mayor cantidad correspondió al destino vivienda (principalmente apartamentos), seguido de oficinas; mientras que las unidades de comercio y bodegas se redujeron considerablemente (cuadro 2.8.6.1.).

Del total de metros culminados, la mayor cantidad le correspondió al destino vivienda, principalmente apartamentos, seguido de comercio; estos dos destinos conformaron el 84,9% del total (cuadro 2.8.6.1.).

Cuadro 2.8.6.1. Cali - A.U . Censo de edificaciones, según estado de obra, por destinos 2008 – 2009

Destinos	Metros cuadrados			
	Obras culminadas		Obras nuevas	
	Unidades	Metraje	Unidades	Metraje
2009				
Total	9.576	1.137.295	8.027	845.669
Apartamentos	5.773	587.112	4.937	401.196
Casas	2.988	315.781	2.710	253.320
Hospitales	10	16.222	12	42.144
Bodegas	43	27.421	47	39.793
Comercio	430	62.548	225	37.588
Educación	13	16.004	17	29.428
Oficinas	290	43.878	40	21.078
Otros	20	60.571	29	11.104
Hoteles	9	7.758	10	10.018
Administrativo Público	0	0	0	0
2.008				
Total	8.351	1.093.921	8.349	1.043.877
Apartamentos	5.140	572.449	4.647	465.906
Casas	2.376	315.224	2.590	287.478
Comercio	494	91.929	834	147.634
Hospitales	4	2.035	11	39.277
Hoteles	13	13.724	14	36.284
Otros	11	9.556	15	25.374
Bodegas	69	45.455	89	22.072
Oficinas	230	26.880	136	10.222
Educación	12	5.869	12	9.091
Administrativo Público	2	10.800	1	539

Fuente: DANE.

A pesar del balance positivo presentado por las obras culminadas, el metro por unidad culminada se redujo, al pasar de 131 a 119 m², y en los dos principales destinos la vivienda y comercio, las disminuciones fueron de 118 a 103 y 186 a 145 m², respectivamente.

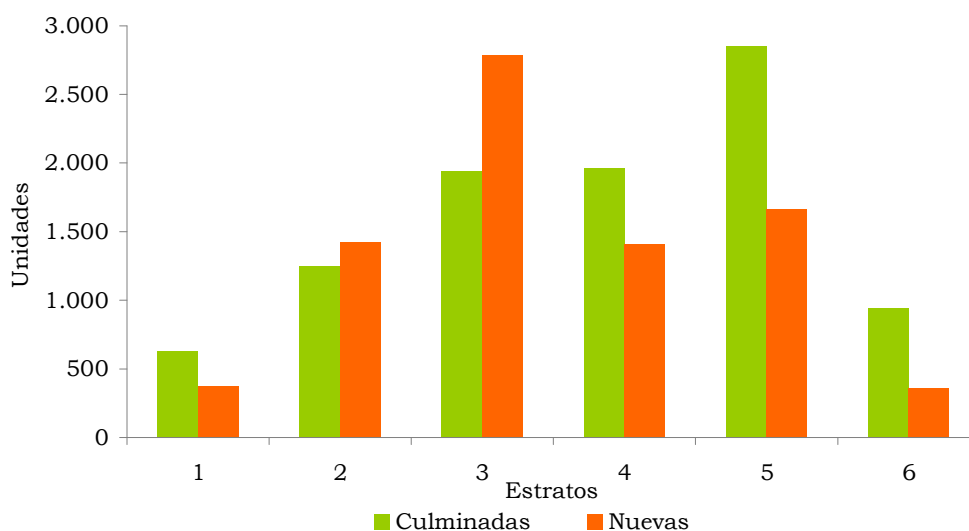
Los destinos hospitales, oficinas, educación fueron los únicos que obtuvieron incrementos del metro cuadrado por unidad, especialmente los hospitales de 509 a 1.622 (cuadro 2.8.6.1.).

De otra parte, los resultados en el metraje de obras nuevas indican que se produjo una reducción de 19%, al totalizar 845 mil m² en 2009 frente al 1,0 millón de m² del año 2008. Esta disminución fue menor a la presentada entre 2007 y 2008 cuando llegó a 26,5%. El metraje por unidad nueva descendió en 20 m² al pasar de 125 a 105 m², y el principal destino la vivienda disminuyó en 18 m² al totalizar 86 m² después de haber estado en 104 m² (cuadro 2.8.6.1.).

La principal causa de la reducción en los nuevos metros construidos se debe al retroceso presentado en vivienda y comercio. En vivienda la caída principal se debió al destino apartamento con 13,9%, en el comercial el descenso fue 74,5%. Los destinos oficinas, bodegas, hospitales y educación obtuvieron incrementos en el metraje nuevo, convirtiéndose en los más dinámicos del área urbana de la ciudad de Cali, durante 2009 (cuadro 2.8.6.1.).

La construcción efectiva medida por estratos socioeconómicos indica que en los medios y altos se ubicó la mayor cantidad de unidades culminadas y nuevas en Cali A.U. En las primeras predominó el estrato 5 y en las segundas el estrato 3 (gráfico 2.8.6.1.).

Gráfico 2.8.6.1. Cali A.U. Unidades de obras culminadas y nuevas, por estratos 2009



Fuente: DANE.

Por zonas geográficas es importante establecer que de la oferta total de unidades disponibles con que contaba la ciudad de Cali a finales de 2009, predominaron las del sur y el oeste (Cámara Colombiana de la Construcción, Camacol, 2009), siendo éstas donde predominan los estratos donde se ubicaron la mayor cantidad de unidades culminadas y nuevas.

Durante el IV trimestre de 2009, el comportamiento efectivo de la construcción en el área urbana de Cali mostró un descenso tanto en las obras culminadas como las en proceso en 0,6% y 23,8%, respectivamente. El descenso de las obras en proceso se debió principalmente, a la caída de las obras que continúan en proceso (36,7%); mientras las obras nuevas presentaron un aumento de 54,5%. Por su parte, las obras paralizadas aumentaron en 15,4% (cuadro 2.8.6.2.).

Cuadro 2.8.6.2. Total y Cali A.U. Estructura general del censo de edificaciones, según estado de obra 2008 - 2009

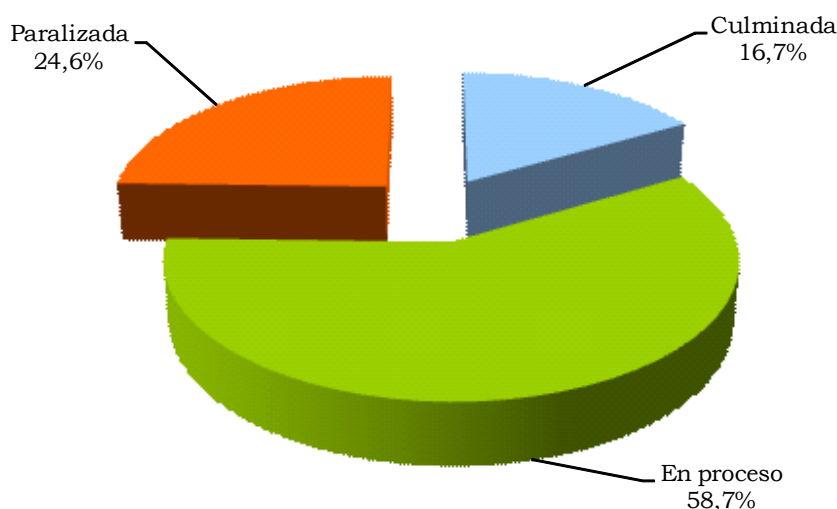
Trimestres	Obras culminadas	Metros cuadrados						
		Obras en proceso				Obras paralizadas o inactivas		
		Obras nuevas	Continúan en proceso	Reinició proceso	Total proceso	Obras nuevas	Continúan paralizadas	Total paralizadas
Área Urbana Cali								
2008								
I	260.573	386.585	1.154.275	53.125	1.593.985	52.850	274.161	327.011
II	150.228	190.894	1.411.265	33.600	1.635.759	66.738	261.054	327.792
III	381.482	277.075	1.222.187	43.655	1.542.917	60.640	259.115	319.755
IV	301.638	189.323	1.177.996	20.120	1.387.439	103.960	279.674	383.634
2.009								
I	371.356	200.066	968.932	53.415	1.222.413	89.502	289.722	379.224
II	260.785	193.215	895.881	23.905	1.113.001	101.901	321.362	423.263
III	205.222	159.843	877.199	69.410	1.106.452	59.150	332.086	391.236
IV	299.932	292.545	745.851	18.957	1.057.353	106.189	336.354	442.543
Total doce áreas urbanas y tres metropolitanas								
2.008								
I	2.868.745	3.930.167	13.800.611	272.384	18.003.162	537.462	1.773.316	2.310.778
II	2.949.882	3.190.543	14.788.520	247.007	18.226.070	496.335	1.873.715	2.370.050
III	3.538.854	3.008.687	14.391.644	290.155	17.690.486	558.503	1.872.473	2.430.976
IV	3.182.237	2.305.396	14.135.862	260.735	16.701.993	685.670	1.940.329	2.625.999
2.009								
I	2.626.987	2.554.228	13.796.183	339.189	16.689.600	490.139	2.103.029	2.593.168
II	3.544.485	2.670.219	12.580.707	201.997	15.452.923	822.790	2.158.840	2.981.630
III	2.528.544	2.246.661	12.606.681	398.429	15.251.771	653.863	2.338.506	2.992.369
IV	3.933.890	2.776.111	11.025.400	342.522	14.144.033	745.867	2.395.424	3.141.291

Fuente: DANE.

Las obras en proceso de Cali área urbana, comparadas con las doce áreas urbanas y tres metropolitanas, representaron el 7,5%, precedido de las áreas urbanas de Bogotá (39,9%) y de Medellín (17,5%); la siguieron Bucaramanga (6,6%), Barranquilla (4,9%), Cartagena (4,2%), Pereira (3,8%), Cúcuta (3,1%), Villavicencio (2,4%), Manizales e Ibagué (2,1%), Neiva (2,0%), Pasto (1,7%), Popayán (1,3%) y Armenia (1,0%).

La estructura general del censo indica que el cuarto trimestre de 2009 se conformó principalmente por las obras en proceso, seguido de las paralizadas y por último las culminadas (gráfico 2.8.6.2.).

**Gráfico 2.8.6.2. Cali A.U. Distribución del área, según estado de obra
Cuarto trimestre 2009**

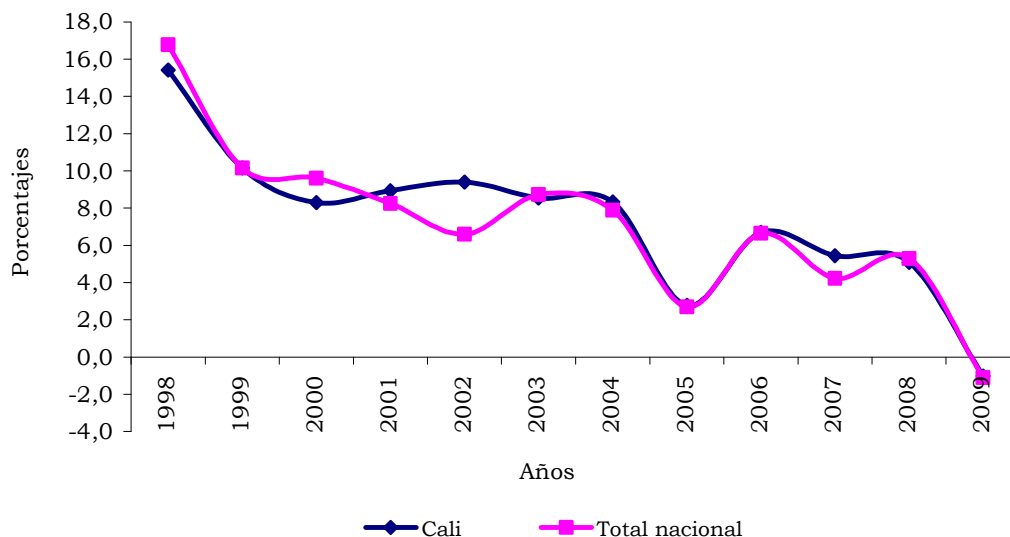


Fuente: DANE.

Índice de costos de la construcción de vivienda (ICCV). El balance presentado por el ICCV en la ciudad de Cali durante 2009 indica que el nivel registrado ha sido el más bajo que ha tenido el índice desde 1998. El ICCV llegó a -1,0%, después de haber estado en 2008 en 5,1%; lo que representa una disminución de 6,1 pp., cifra que confirma la tendencia descendente que se venía presentado en años anteriores, pero que se profundizó en este año (gráfico 2.8.6.3.).

Respecto al total nacional (-1,1%), la variación del índice local tuvo un comportamiento similar, lo que indica que siguió la trayectoria presentada por las quince ciudades (gráfico 2.8.6.3.).

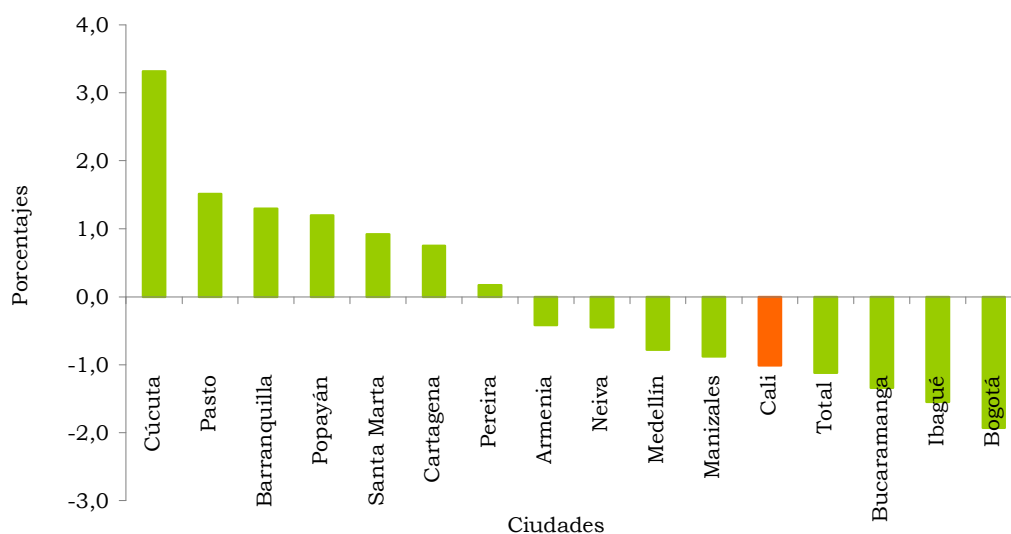
Gráfico 2.8.6.3. Cali y total nacional. Variación anual del ICCV 1998-2009



Fuente: DANE.

En cuanto a las restantes catorce ciudades del país, la variación obtenida en Cali se ubicó por debajo de Cúcuta (3,3%), Pasto (1,5%), Barranquilla (1,3%), Popayán (1,2%), Santa Marta (0,9%), Cartagena (0,8%), Pereira (0,2%), Armenia (-0,4%), Neiva (-0,5%), Medellín (-0,8%) y Manizales (-0,9%); y por encima de Bucaramanga (-1,3%), Ibagué (-1,6%) y Bogotá (-1,9%) (gráfico 2.8.6.4.).

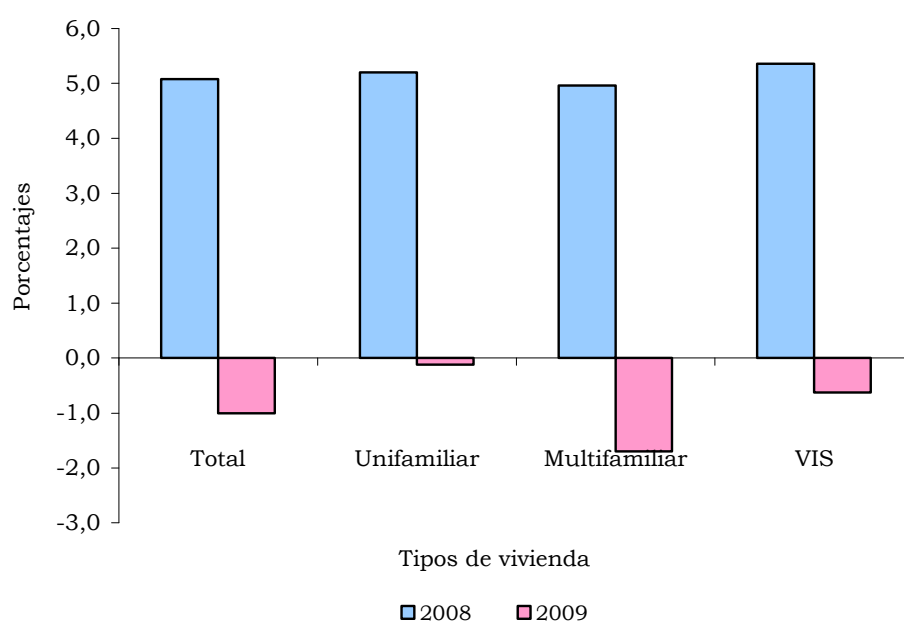
Gráfico 2.8.6.4. Quince ciudades y total nacional. Variación anual del ICCV 2009



Fuente: DANE.

Los resultados del índice visto por tipo de vivienda mostraron que la variación de la unifamiliar, multifamiliar y VIS fue inferior y negativa respecto a la obtenida en 2008. La unifamiliar llegó a -0,1% después de haber estado en 5,2%, la multifamiliar pasó de 5,0% a -1,7% y la VIS de 5,4% a -0,6%. Respecto al promedio de la ciudad, la variación del índice por tipo de vivienda mostró que las tipo unifamiliar y VIS se ubicaron por encima y la multifamiliar por debajo (gráfico 2.8.6.5.)

Gráfico 2.8.6.5. Cali. Variación anual del ICCV, por tipos de vivienda 2008 - 2009



Fuente: DANE.

El índice visto por grupos de costos indica que las variaciones positivas se registraron para mano de obra y maquinaria y equipo. Respecto a 2008, el comportamiento de estos dos grupos fue inferior, ya que las variaciones disminuyeron en 3,3 y 3,7 pp., respectivamente. En cuanto a la contribución, la mano de obra fue la de mayor aporte positivo (cuadro 2.8.6.3.).

En cuanto a materiales, fue el único que presentó una variación negativa y su diferencia fue de -7,6 pp.; pero debido a su gran contribución en la variación del índice y que en 2009 decreció, generó gran presión sobre el total influyendo notoriamente en la disminución registrada (cuadro 2.8.6.3.).

Cuadro 2.8.6.3. Cali y total nacional. Variación y contribución anual del ICCV, por grupos de costos 2008-2009

Grupos	2008		2009		Diferencia porcentual
	Variación porcentual	Contribución (puntos)	Variación porcentual	Contribución (puntos)	
Total Cali	5,1	5,1	-1,0	-1,0	-6,1
Materiales	4,0	2,6	-3,6	-2,3	-7,6
Mano de obra	7,5	2,1	4,2	1,2	-3,3
Maquinaria y equipo	5,1	0,4	1,5	0,1	-3,7
Total nacional	5,3	5,3	-1,1	-1,1	-6,4
Materiales	4,3	3,0	-4,1	-2,8	-8,5
Mano de obra	7,9	2,1	6,1	1,6	-1,8
Maquinaria y equipo	4,6	0,3	0,2	0,0	-4,4

Fuente: DANE.

La variación del índice analizada por subgrupos de costos corroboró los resultados presentados por grupos; ayudante y oficial pertenecientes a mano de obra obtuvieron las mayores contribuciones a la variación del índice en la ciudad de Cali. Por insumo básico, nuevamente demuestra que ayudante y oficial fueron los más representativos y de mayor participación en la variación total del índice (tabla 2.8.6.1.).

Tabla 2.8.6.1. Cali. Variación anual del ICCV, según diez principales contribuciones, por subgrupo e insumo básico 2009

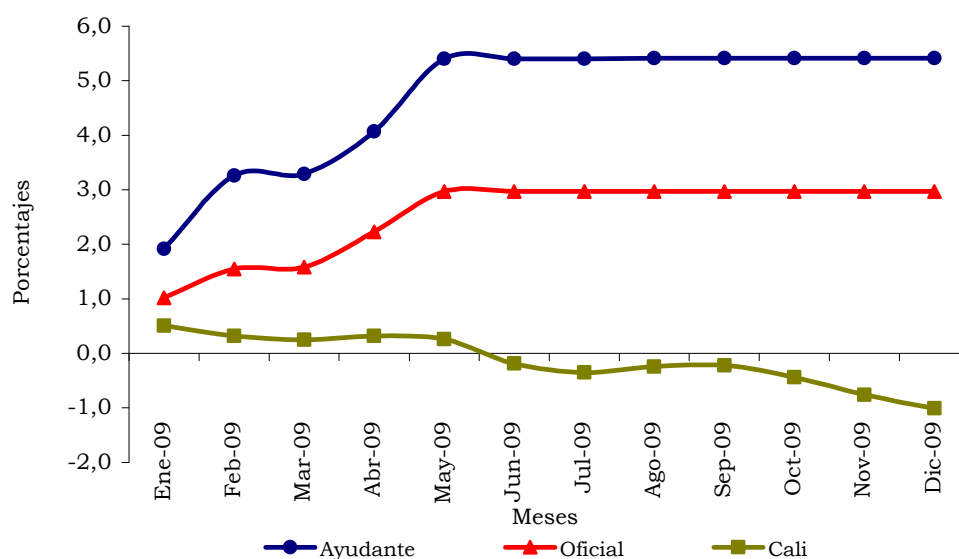
Canasta básica	Variación porcentual	Contribución (puntos)
Subgrupos		
Ayudante	5,4	0,8
Oficial	3,0	0,4
Materiales para pisos y enchapes	7,5	0,4
Materiales para carpinterías metálica	5,6	0,2
Materiales para pintura	6,3	0,1
Instalaciones especiales	5,1	0,1
Equipo de transporte	5,0	0,1
Maestro general	5,1	0,1
Materiales para mampostería	0,4	0,0
Maquinaria y equipos de construcción	0,3	0,0
Insumo básico		
Ayudante	5,4	0,8
Oficial	3,0	0,4
Enchapes	7,3	0,3
Marcos ventanas metálica	5,5	0,1
Pinturas	6,3	0,1
Cemento gris	6,1	0,1
Volqueta	5,0	0,1
Cemento blanco	8,5	0,1
Puertas con marco metálica	8,7	0,1
Accesorios eléctricos	3,8	0,1

Fuente: DANE.

Los resultados obtenidos por el ICCV en la ciudad de Cali indican que a pesar de la disminución que registraron los precios de los materiales de construcción es notable el aumento en los costos de la mano de obra, lo que sería un indicio que a pesar de las mayores cifras de desempleo total, la mano de obra del sector estaría escaseando, esta es la mano de obra especializada (Interbolsa, 2009).

Por su parte, el comportamiento presentado por ayudante y oficial durante el 2009 mostró que estuvieron por encima del promedio de la ciudad; la diferencia en diciembre fue de 6,4 y 4,0 pp., respectivamente (gráfico 2.8.6.6.).

Gráfico 2.8.6.6. Cali. Variación año corrido de ICCV de ayudante, oficial y total 2009



Fuente: DANE.

Licencias de construcción. El sector de la construcción analizado a partir de las licencias de construcción, indica que en el departamento del Valle se redujo la intención a edificar en el corto plazo (cuadro 2.8.6.4.). En este sentido coinciden los resultados con los de la construcción efectiva reportada en el censo de edificaciones, en lo relacionado con las obras nuevas en área urbana de Cali, situación que se presentó en momentos en que la actividad económica del país presentó un desempeño menor al registrado en periodos anteriores (cuadro 2.8.6.1.).

Durante el año 2009, los metros cuadrados licenciados llegaron a 1,4 millones de m² frente a los 1,9 millones de 2008, lo que representó el 25,3% de reducción. Este comportamiento fue similar al registrado a nivel nacional cuya reducción fue del 21% (cuadro 2.8.6.4.).

La disminución en los metros aprobados en el departamento nuevamente se originó en el área con destino a la vivienda que fue la más representativa (74,9%)

y cuya caída fue de 17,4%. Por municipios, en la ciudad de Cali la disminución en este destino fue de 32,9% y en el metraje total fue de 32,2%. Palmira fue el segundo más representativo en el total de metros cuadrados del departamento del Valle, contrario a Cali su dinámica fue positiva y creció en 62,4%, convirtiéndose en el único municipio que registró un balance positivo.

Cuadro 2.8.6.4. Valle del Cauca. Número de licencias de construcción y área a construir 2008 – 2009

Municipios	2008				2009			
	Número de licencias		Área a construir (metros cuadrados)		Número de licencias		Área a construir (metros cuadrados)	
	Total	Vivienda	Total	Vivienda	Total	Vivienda	Total	Vivienda
Total Valle	3.533	3.165	1.966.917	1.330.685	3.410	3.097	1.468.539	1.099.247
Cali	1.930	1.709	1.199.139	941.753	1.765	1.579	813.121	632.338
Buenaventura	59	39	175.519	15.624	82	63	87.773	60.399
Buga	264	241	70.029	60.240	216	196	54.420	36.509
Cartago	125	103	77.750	62.609	147	128	59.462	43.292
Jamundí	209	200	58.330	54.978	230	226	43.672	42.245
Palmira	161	144	149.715	91.390	275	247	243.138	196.647
Tuluá	620	600	86.599	75.847	504	492	70.588	62.408
Yumbo	165	129	149.836	28.244	191	166	96.365	25.409
Total nacional	23.781	20.339	16.995.564	12.002.347	23963	20780	13.430.705	9.755.385

Fuente: DANE.

Es importante mencionar que, además de la reducción en los metros cuadrados licenciados en el departamento, también se registró un descenso en el metro cuadrado por licencia aprobada. En 2009 fue de 431 m² por licencia, mientras que en 2008 fue de 557 m²; de manera similar el metraje de vivienda pasó de 420 a 355 m² (cuadro 2.8.6.4.).

Durante 2009 los metros cuadrados licenciados para vivienda se concentraron en el tipo No VIS (69%) frente al tipo VIS (31%). La dinámica por tipo de vivienda indica que la No VIS se redujo en 26,8% mientras la VIS creció en 15,6%. De lo anterior se puede concluir que la disminución en la intención a construir se explicó, principalmente, por la caída en el tipo de vivienda diferente al de interés social (cuadro 2.8.6.5.).

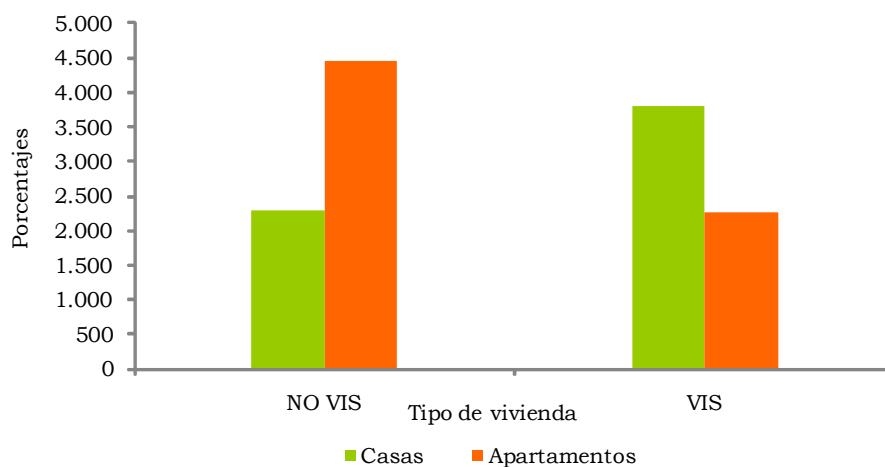
Cuadro 2.8.6.5. Valle del Cauca. Licencias de construcción, por tipo de vivienda 2008 – 2009

Tipo de vivienda	2008		2009	
	Unidades	Metraje	Unidades	Metraje
Total Valle	14.697	1.330.685	12.840	1.099.247
Casas	5.735	527.369	6.097	492.618
Aptos	8.962	803.316	6.743	606.629
Total VIS	5.791	294.709	6.089	340.736
Casas VIS	2.976	138.287	3.812	204.146
Aptos VIS	2.815	156.422	2.277	136.590
Total No VIS	8.906	1.035.976	6.751	758.511
Casas No VIS	2.759	389.082	2.285	288.472
Aptos No VIS	6.147	646.894	4.466	470.039

Fuente: DANE.

Las unidades aprobadas para vivienda indicaron que en el tipo No VIS predominó el apartamento, mientras que en la VIS fueron las casas (gráfico 2.8.6.7.).

Gráfico 2.8.6.7. Valle del Cauca. Unidades, por tipo de vivienda 2009



Fuente: DANE.

Por destinos, el metraje total aprobado en el departamento del Valle indicó que después de la vivienda (74,9%), el comercio presentó la segunda mayor participación (7,6%), seguida por educación (4,9%), hospital (3,5%) y bodega (3,0%), entre los principales. Respecto a 2008, el comportamiento de los destinos más representativos licenciado, mostró que al igual que la vivienda; comercio (33%), hospital (2,4%) y bodega (77,3%) presentaron disminuciones en el metraje. Por su parte, educación arrojó un aumento de 70,8% (cuadro 2.8.6.6.).

Cuadro 2.8.6.6. Valle del Cauca. Área total aprobada, según destinos 2008-2009

Destinos	Metros cuadrados	
	2008	2009
Total Valle del Cauca	1.966.917	1.468.539
Vivienda	1.330.685	1.099.247
Comercio	166.413	111.565
Educación	42.019	71.762
Hospital	52.679	51.392
Bodega	192.162	43.655
Hotel	23.233	30.482
Industria	125.590	28.539
Oficina	23.436	19.187
Religioso	4.632	6.972
Social	3.531	5.355
Otro no residencial	19	223
Administración pública	2.518	160

Fuente: DANE.

Financiación de vivienda. El comportamiento presentado por la demanda crediticia en el Valle del Cauca indica que en 2009 el balance no fue positivo. El monto total de créditos aprobados llegó a los \$418,3 miles de millones frente a los \$441,5 miles de millones del año 2008, lo que representó un descenso de 5,2%, contrario al aumento de 12,2% registrado un año atrás (cuadro 2.8.6.7.).

El balance negativo de la demanda de crédito hipotecario del departamento no se obtuvo en los resultados a nivel nacional. Respecto al total, la representatividad de los montos crediticios del Valle del Cauca llegó a 8,6%, frente al 9,7% del 2008, lo que indica una reducción 1,1 puntos porcentuales (cuadro 2.8.6.7.).

Cuadro 2.8.6.7. Nacional, Valle del Cauca y Cali. Valor de los créditos entregados, por tipo de vivienda 2008-2009

Regiones	Tipo de vivienda	Millones de pesos		
		2008	2009	Variación porcentual
	Total	4.536.494	4.837.997	6,6
Total Nacional	Nueva	2.492.962	2.641.382	6,0
	Usada	2.043.532	2.196.615	7,5
	Total	441.545	418.368	-5,2
Valle del Cauca	Nueva	275.280	255.291	-7,3
	Usada	166.265	163.077	-1,9
	Total	384.132	355.947	-7,3
Cali	Nueva	243.248	218.930	-10,0
	Usada	140.884	137.017	-2,7

Fuente: DANE.

Por tipo de vivienda, el monto crediticio predominante fue el de la nueva (61%) frente a la usada (39%). A pesar de lo anterior, la demanda de crédito hipotecario

para nueva evidenció una disminución de 7,3%, mientras que la de crédito hipotecario para usada lo hizo en 1,9% (cuadro 2.8.6.7.).

El comportamiento presentado por los créditos aprobados en 2009 se debió a que en gran parte del año, los montos aprobados fueron menores a los de 2008, especialmente hasta el tercer trimestre; el repunte se dio durante el cuarto trimestre cuando la financiación de vivienda, en particular la VIS se incrementó, pero no alcanzó a verse reflejado en una dinámica positiva total de los créditos del año (cuadro 2.8.6.8.).

Lo anterior fue el resultado de los subsidios que otorgó el Gobierno Nacional en las tasas de interés para compra de vivienda por la vía del crédito. La medida de aplicar descuentos en las tasas de interés, a partir del 1 de abril de 2009, cobijaba a préstamos de vivienda que no superaran los 335 salarios mínimos legales vigentes, lo que equivalía a \$172 millones (precios de 2009). De esta manera, el beneficio en tasas de interés indicaba que créditos de vivienda nueva no superiores a \$67 millones se favorecerían con 5 puntos de tasa en la cuota mensual, los que no sobrepasaran los \$116 millones con 4 puntos y los que no superaran \$167 millones con 3 puntos (El País, 2010 enero).

Con estas medidas, el total de montos aprobados para VIS entre 2008 y 2009 se incrementó en \$15,8 miles de millones, al ser el tercer y cuarto trimestres del 2009 donde esta cifra registró valores crecientes, en particular el último trimestre que aumentó en 98,1% (cuadro 2.8.6.8.).

Cuadro 2.8.6.8. Nacional y Valle del Cauca. Valor de los créditos entregados, por tipo de vivienda VIS y No VIS Trimestres 2008-2009

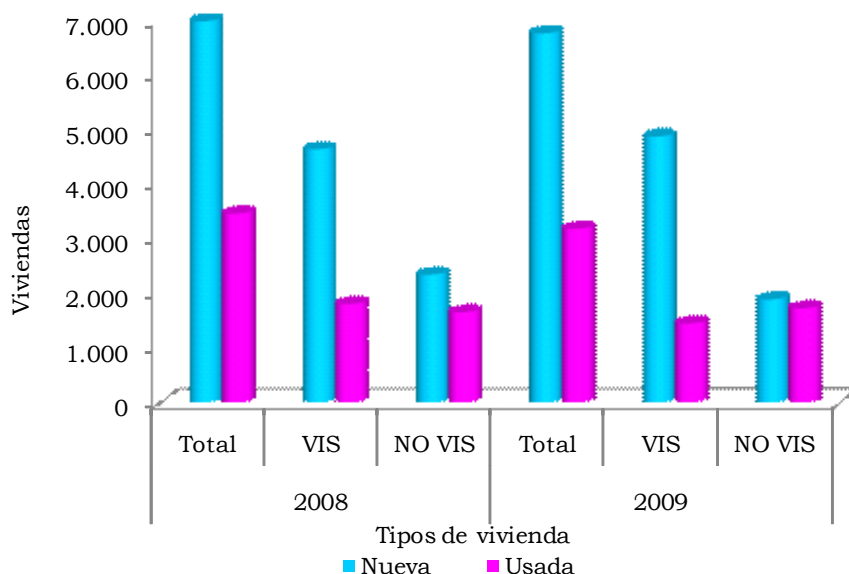
Regiones	Millones de pesos				
	I	II	III	IV	Total
2008					
Valle del Cauca	110.431	108.007	116.154	106.953	441.545
VIS	45.631	31.896	27.991	29.860	135.378
NO VIS	64.800	76.111	88.163	77.093	306.167
Total nacional	1.030.209	1.186.450	1.244.759	1.075.076	4.536.494
VIS	339.652	360.661	347.779	311.243	1.359.335
NO VIS	690.557	825.789	896.980	763.833	3.177.159
2009					
Valle del Cauca	93.775	84.113	104.735	135.745	418.368
VIS	30.821	29.318	31.909	59.161	151.209
NO VIS	62.954	54.795	72.826	76.584	267.159
Total nacional	980.414	1.028.729	1.298.766	1.530.088	4.837.997
VIS	286.458	275.894	306.013	364.982	1.233.347
NO VIS	693.956	752.835	992.753	1.165.106	3.604.650

Fuente: DANE

Por su parte, la No VIS que es la que presenta la mayor cuantía de los créditos totales aprobados, disminuyó en 12,7% su demanda al pasar de \$306,1 a \$267,1 miles de millones entre 2008 y 2009 (cuadro 2.8.6.8.).

La demanda de crédito hipotecario reflejado en el número de viviendas financiadas indica que en 2009 llegó a un total de 9.937 frente a las 10.437 en 2008. Del total de viviendas, la nueva representó el 68% de las unidades (6.759) y la usada el 32% (3.178). Las viviendas por tipo indican que la VIS aumento en la nueva de 4.638 a 4.872 unidades, mientras No VIS bajó. Para la No VIS usada aumentó ya que pasó de 1.653 a 1.728 unidades durante 2009 (gráfico 2.8.6.8.).

Gráfico 2.8.6.8. Valle del Cauca. Número de viviendas financiadas 2008-2009



Fuente: DANE.

2.8.7. Transporte

Transporte público urbano de pasajeros. Durante 2009, el comportamiento del parque automotor en la ciudad de Cali presentó la novedad de la puesta en circulación del Sistema de Transporte Masivo MIO a partir de marzo de ese año. Este tipo de transporte representa un innovador medio de movilización en la ciudad, no solo en el transporte de pasajeros sino en la renovación urbana y generación de empleo (Metrocali, diciembre 2009). En 2009, la operación con recaudo del MIO registró un comportamiento promedio mensual de 195 vehículos en servicio de los cuales 141 estuvieron en circulación entre buses troncales, alimentadores y padrones (cuadro 2.8.7.1.).

En general, para el área metropolitana de Cali los resultados indican que el transporte público de pasajeros continuó con su comportamiento descendente. Al

finalizar 2009, el parque automotor llegó a las 4.463 unidades, un descenso de 5,5%. De esos vehículos afiliados pero que se encontraban en circulación la reducción fue mayor (6,6%), llegando sus existencias a las 3.482 (cuadro 2.8.7.1.).

En cuanto al movimiento de pasajeros, durante 2009 el número llegó a los 326,1 millones de personas frente a los 343,8 de 2008; esto implicó una disminución de 17,6 millones entre los dos años. El promedio diario de pasajeros transportados mostró una reducción de 6,1% como resultado de la disminución de 58,7 mil personas. En consecuencia, los ingresos percibidos por la prestación del servicio dejaron a los transportistas locales un promedio diario producido de 1.328,6 millones, lo que generó una pérdida de 32,8 millones frente a lo obtenido en 2008 (cuadro 2.8.7.1.).

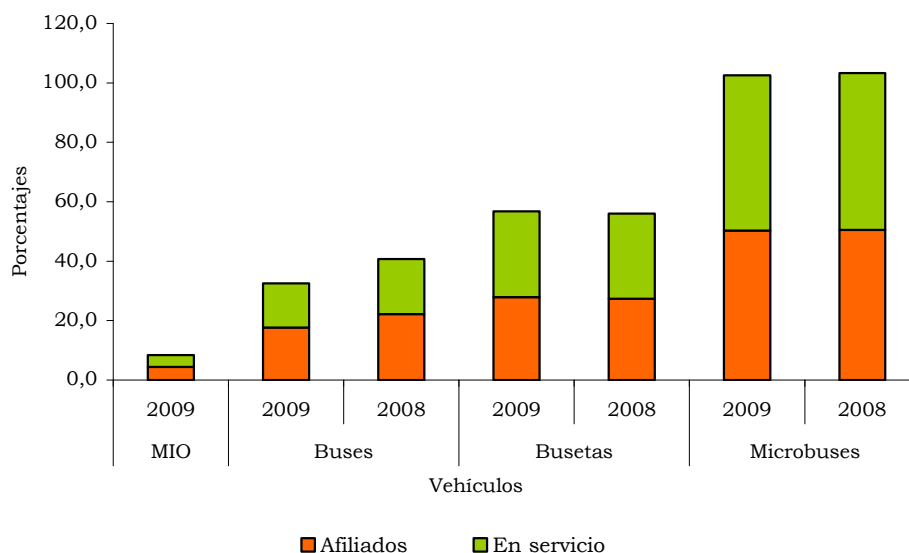
Cuadro 2.8.7.1. Cali A.M. Transporte urbano de pasajeros, según niveles de servicio 2008-2009

Niveles de servicio	Años	Promedio mensual de vehículos afiliados	Promedio diario de vehículos en servicio	Pasajeros transportados	Promedio diario pasajeros transportados	Promedio diario producido (\$)
Total	2008	4.720	3.727	343.811.241	957.950	1.361.484.754
	2009	4.463	3.482	326.166.611	899.241	1.328.608.113
Buses	2008	1.042	696	58.753.343	163.709	227.292.866
	2009	786	516	41.453.300	115.545	168.189.285
Busetas	2008	1.294	1.064	108.829.350	303.203	437.685.027
	2009	1.242	1.005	96.230.798	268.117	402.175.125
Microbuses	2008	2.384	1.967	176.228.548	491.038	696.506.861
	2009	2.240	1.821	163.032.599	444.884	652.202.203
MIO	2009	195	141	25.449.914	70.694	106.041.500

Fuente: DANE.

Por tipo de vehículos, la reducción en el comportamiento del transporte público se explicó por la caída en el número de buses. Estos redujeron su parque automotor en 256 vehículos, es decir en 24,6%; en cuanto a los que tenía en servicio, lo hicieron en 180 buses que representaron una caída de 25,9%. Situación similar sucedió con busetas y microbuses llevando a que el número de vehículos afiliados descendiera en 52 unidades (4%) y en 145 unidades (6,1%), respectivamente. En cuanto a la circulación, mientras las busetas disminuyeron en 5,6% al pasar de 1.064 a 1.005 vehículos, los microbuses cayeron en 7,4% al totalizar 1.821 frente a los 1.967 de 2008 (cuadro 2.8.7.1. y gráfico 2.8.7.1.).

Gráfico 2.8.7.1. Cali A.M. Distribución del parque automotor, según niveles de servicio 2008-2009



Fuente: DANE.

El impacto de la reducción en el parque automotor del Valle del Cauca se evidencia en la participación del promedio diario de pasajeros transportados. Los tres tipos de vehículos presentaron reducciones en la participación sobre el total frente a 2008. Los microbuses, que son los más representativos, disminuyeron la movilización promedio diaria en casi 2 pp. al pasar de 51,3% a 49,5%; las busetas también lo hicieron en 2 pp. al representar el 29,8% después de haber estado en 31,7%, y finalmente los buses registraron una participación de 12,8% frente a los 17,1% de 2008 (cuadro 2.8.7.1)

La participación del MIO en la movilización de pasajeros durante 2009 mostró un aporte de 7,9%, cifra que explica la reducción en los tres tipos de vehículos tradicionales (cuadro 2.8.7.1.).

Transporte aéreo de pasajeros y carga. El tránsito de pasajeros por el Aeropuerto Alfonso Bonilla Aragón que presta sus servicios a la ciudad de Cali, indica que durante 2009 se presentó un incremento tanto en el número de viajeros que entraron como de los que salieron de la ciudad. Respecto a 2008, contrario a lo ocurrido en este, los pasajeros salidos fueron mayores a los entrados (cuadro 2.8.7.2.).

Cuadro 2.8.7.2. Colombia. Movilización nacional de pasajeros por aeropuertos 2008-2009

Aeropuertos	2008 ^p		2009 ^p	
	Entrados	Salidos	Entrados	Salidos
Total	9.013.300	9.013.300	10.154.925	10.154.925
Bogotá, D.C.	3.395.446	3.443.927	3.884.482	3.867.673
Cali	848.734	842.437	948.043	951.011
Rionegro	769.245	749.312	892.917	876.515
Cartagena	503.863	511.402	601.202	608.522
Barranquilla	424.103	420.755	482.702	486.768
Medellin	485.119	469.625	452.282	439.396
Bucaramanga	307.823	295.440	368.219	365.565
San Andrés	331.407	307.939	348.446	344.726
Santa Marta	205.878	202.547	258.633	259.086
Cúcuta	203.443	202.996	229.500	235.774
Pereira	221.318	217.802	233.136	234.715
Montería	138.493	139.482	179.538	181.961
Armenia	95.212	101.315	102.599	106.863
Manizales	94.024	96.682	104.652	105.515
Neiva	102.063	93.993	107.305	101.745
Quibdó	75.912	79.919	92.373	99.755
Pasto	88.617	91.184	88.322	91.915
Valledupar	63.879	64.640	67.100	67.382
Leticia	47.652	44.999	61.035	60.807
Barrancabermeja	51.203	51.344	60.730	60.517
Popayán	40.782	41.810	47.348	48.782
Arauca	37.872	39.438	35.602	37.206
Villavicencio	47.186	32.318	46.727	26.350
Riohacha	27.668	26.735	26.440	25.391
Florencia-Capitolio	19.721	20.297	20.681	21.272
Ipiales	3.806	5.860	1.865	4.863
Otros	382.831	419.102	413.046	444.850

Fuente: Aeronáutica Civil - DANE.

p: provisional

En el caso de los pasajeros que emigraron de la ciudad de Cali llegaron a los 951 mil, lo que representó un incremento de 12,9% frente a 2008; mientras que los que entraron llegaron a un total de 948 mil, creciendo en un 11,7% (cuadro 2.8.7.2.).

Comparado con las más de 24 ciudades que presentaron movimiento aéreo de pasajeros en Colombia, el volumen de viajeros de Cali (9,4%) se ubicó como el tercero más importante después de Bogotá (38,2%), Medellín-Rionegro (13,1%) (cuadro 2.8.7.2.).

En cuanto a los pasajeros que se movilizaron a través de los diferentes aeropuertos internacionales que presenta el país, por el aeropuerto de Cali circularon 270 mil y 273 mil entre los entrados y salidos, respectivamente. Lo anterior corresponde a 9,9% del flujo de pasajeros internacionales del país, siendo superado por el Aeropuerto El Dorado de la ciudad de Bogotá que moviliza el 61,7% y el de Rionegro con el 13,1%. Estos tres aeropuertos totalizan el 84,8% del total de pasajeros venidos y salidos de Colombia (cuadro 2.8.7.3.).

Para el caso de los que entraron al país por el aeropuerto local su número se incrementó en 9,4% respecto a 2008, del total de estos pasajeros la mayor cantidad lo hicieron a través de aerolíneas nacionales, las cuales incrementaron su flujo en un 18,5% entre 2008 y 2009. Por su parte, los pasajeros salidos del país crecieron en 1,7% y también predominó su número a través aerolíneas nacionales (cuadro 2.8.7.3.).

En 2009 se produjo una reducción en el número de pasajeros que se movilizaron en aerolíneas extranjeras, tanto de los que entraron (10,1%) como de los que salieron (18,3%) (cuadro 2.8.7.3.).

Cuadro 2.8.7.3. Principales aeropuertos. Movimiento internacional de pasajeros 2008-2009

Aeropuertos	Tipos de empresa	2008		2009	
		Entrados del exterior	Salidos al exterior	Entrados del exterior	Salidos al exterior
		2.605.213	2.675.310	2.741.545	2.747.653
Total	Nacionales	1.367.850	1.367.425	1.488.491	1.458.868
	Extranjeras	1.237.363	1.307.885	1.253.054	1.288.785
Bogotá,D.C.	Nacionales	1.677.799	1.687.791	1.699.176	1.689.166
	Extranjeras	728.389	700.424	756.959	726.643
Rionegro	Nacionales	949.410	987.367	942.217	962.523
	Extranjeras	288.422	314.279	355.860	364.341
Cali	Nacionales	183.143	200.171	211.616	221.615
	Extranjeras	105.279	114.108	144.244	142.726
	Nacionales	247.121	268.998	270.399	273.484
	Extranjeras	168.751	176.802	199.932	198.167
		78.370	92.196	70.467	75.317

Fuente: Aeronáutica Civil -DANE.

p: provisional

En lo concerniente a la carga nacional, durante 2009 el volumen transportado disminuyó en Colombia. De la cantidad total que circuló en el país se pasó de las 122 mil a 99 mil toneladas entre 2008 y 2009, lo que representó una caída de 18,9% (cuadro 2.8.7.4.).

En el caso particular de la ciudad de Cali su reducción en la carga transportada a través del Aeropuerto Bonilla Aragón fue de 16,3% en la entrada y 21,1% en la salida. El comportamiento presentado en la ciudad, junto con el de Bogotá y Medellín-Rionegro explica en gran medida el descenso a nivel nacional, ya que el

movimiento presentado en estos cuatro aeropuertos correspondió a 54,8% del total (cuadro 2.8.7.4.).

Cuadro 2.8.7.4. Colombia. Entrada y salida nacional de carga 2008-2009

Aeropuertos	Toneladas			
	2008 ^p		2009 ^p	
	Entrada	Salida	Entrada	Salida
Total	122.445	122.445	99.289	99.289
Bogotá, D.C.	44.663	47.160	36.140	36.361
Rionegro	11.779	11.578	7.693	8.932
Cali	9.155	10.586	7.664	8.351
Leticia	4.752	6.973	4.101	6.705
Barranquilla	11.871	10.444	6.105	6.141
Cartagena	4.007	4.747	3.199	3.745
Medellin	1.799	2.668	1.449	2.309
Villavicencio	1.570	2.772	1.482	1.901
San Andrés	3.190	1.605	3.768	1.894
Pereira	2.599	1.099	441	1.013
Arauca	2.024	1.536	1.632	1.005
Montería	1.031	926	862	849
Bucaramanga	1.055	1.300	601	704
Santa Marta	665	554	651	657
Cúcuta	973	594	897	570
Quibdó	983	510	1.016	444
Florencia-Capitolio	233	186	174	291
Barrancabermeja	384	179	468	240
Pasto	265	202	232	201
Neiva	421	290	248	187
Riohacha	116	282	63	163
Manizales	195	160	210	128
Armenia	369	372	128	100
Valledupar	192	103	240	88
Ipiales	50	90	41	59
Popayán	149	113	97	53
Otros	17.955	15.416	19.688	16.197

Fuente: Aeronáutica Civil - DANE.

p: provisional

En cuanto a la carga internacional, también obtuvo un comportamiento descendente en el país. Durante 2009, la carga importada se redujo en 16,6% y la exportada en 8%. Para la ciudad de Cali los resultados indicaron que el total de la carga movilizada fue de 13.292 toneladas entre la importada y la exportada frente al 15.376 del año 2008 (cuadro 2.8.7.5.).

Durante 2009, la reducción en la carga importada fue de 14,5%, siendo mayor la caída en la que fue transportada por empresas extranjeras (95,8%) frente a la transportada por empresas nacionales (5,8%). A pesar de lo anterior, la caída en

la carga transportada por empresas nacionales resulta más significativa ya que representó el 99,5% del total (cuadro 2.8.7.5.).

En cuanto a la exportada, la disminución fue de 9,5%, siendo la más representativa la transportada por empresas nacionales (87,6%) (cuadro 2.8.7.4).

Cuadro 2.8.7.5. Principales aeropuertos. Entrada y salida internacional de carga 2008-2009

Aeropuertos	Tipos de empresa	Toneladas			
		2008		2009	
		Importada	Exportada	Importada	Exportada
Total		188.111	306.302	156.833	281.910
	Nacionales	108.628	148.766	94.365	126.608
	Extranjeras	79.483	157.536	62.468	155.302
		151.492	252.749	127.278	235.487
Bogotá,D.C.	Nacionales	78.239	111.639	67.864	93.932
	Extranjeras	73.253	141.110	59.414	141.555
		17.783	47.519	13.385	42.640
Rionegro	Nacionales	12.910	31.975	10.531	29.476
	Extranjeras	4.873	15.544	2.854	13.164
		12.564	2.812	10.746	2.546
Cali	Nacionales	11.353	2.333	10.695	2.230
	Extranjeras	1.211	479	51	316

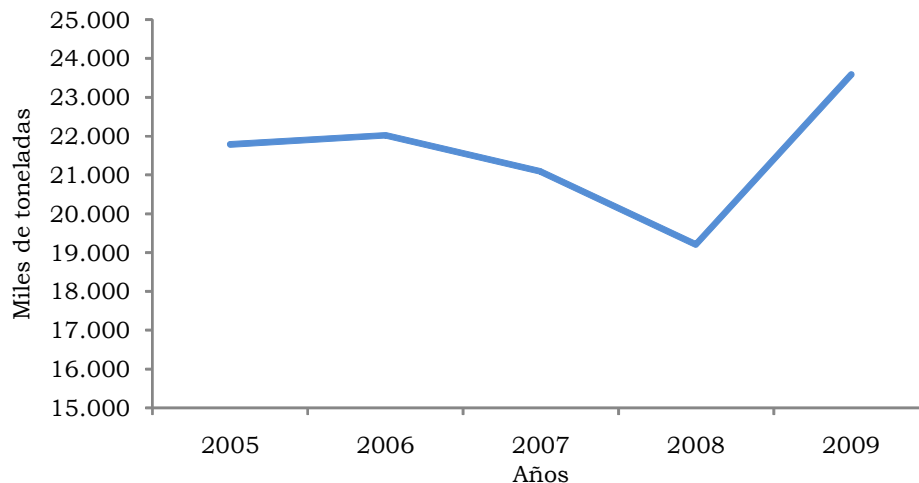
Fuente: Aeronáutica Civil -DANE.

p: provisional

2.8.8. Industria azucarera. En el año 2009, el área sembrada en caña de azúcar en el valle geográfico del río Cauca fue de 208.254, con crecimiento de 1,3%, similar al aumento registrado en 2008, fecha en que se sembraron 205.664 ha. En cuanto al área cosechada, datos preliminares de once de los trece ingenios registran para 2009 un aumento de 23,0% frente a 2008². Si se hace extensivo este crecimiento para todo el sector, el área cosechada pasaría de 157.000 ha en 2008 a 193.000 ha en 2009.

Por su parte, la caña molida en 2009 llegó a 23.588.253 t, con aumento de 23,0% frente a 2008 (gráfico 2.8.8.1.).

² Información de once de trece ingenios, que representaron, en 2009, 95% de la molienda total.

**Gráfico 2.8.8.1. Molienda de caña
2005-2009**

Fuente: Asocaña.

Por su parte, en 2009 la producción de azúcar registró 2.598.095 toneladas métricas en su equivalente a volumen de azúcar crudo (tmvc), con aumento de 27,6% frente a 2.036.134 tmvc de 2008 (cuadros 2.8.8.1. y 2.8.8.2.).

**Cuadro 2.8.8.1. Balance azucarero colombiano
2005-2009**

Años	Toneladas métricas					
	Azúcar ¹					
	Producción	Ventas al mercado nacional ²	Importaciones	Consumo nacional aparente ³	Exportaciones	Existencias fin de año
2005	2.683.215	1.512.233	59.683	1.571.916	1.179.642	55.503
2006	2.415.145	1.471.769	126.010	1.597.779	925.565	87.763
2007	2.277.120	1.546.686	160.640	1.707.326	716.380	95.567
2008	2.036.134	1.564.939	165.391	1.730.330	478.442	92.721
2009	2.598.095	1.497.978	130.000	1.626.504	1.054.167	109.059

Fuente: Asocaña.

¹ Azúcar en tmvc (toneladas métricas en su equivalente a volumen de azúcar crudo).² Incluye todos los ingenios del país.³ Incluye las ventas de los ingenios realizadas a todos los mercados dentro del territorio nacional.**Cuadro 2.8.8.2. Balance azucarero colombiano. Variación anual
2006-2009**

Años	Porcentajes					
	Azúcar					
	Producción	Ventas al mercado nacional	Importaciones	Consumo nacional aparente	Exportaciones	Existencias fin de año
2006	-10,0	-2,7	111,1	1,6	-21,5	58,1
2007	-5,7	5,1	27,5	6,9	-22,6	8,9
2008	-10,6	1,2	3,0	1,3	-33,2	-3,0
2009	27,6	-4,3	-21,4	-6,0	120,3	17,6

Fuente: Asocaña.

A su vez, y en línea con el aumento de la demanda de etanol en el país por la ampliación del programa de oxigenación de gasolina para cubrir Antioquia, la fabricación de etanol alcanzó 326,3 millones de litros para el año 2009, un aumento de 25,6% frente a 2008. La de 2009 se convierte en la mayor producción anual desde que se inició en Colombia el programa de oxigenación de gasolina con 10% de etanol a finales del año 2005 (cuadro 2.8.8.3.).

Cuadro 2.8.8.3. Producción y ventas de alcohol carburante 2005-2009

Años	Producción	Variación porcentual	Miles de litros	
			Ventas al mercado nacional	Variación porcentual
2005	27.687		24.247	
2006	268.544	*	251.610	*
2007	274.832	2,3	287.964	14,4
2008	259.748	-5,5	256.019	-11,1
2009	326.274	25,6	343.931	34,3

Fuente: Asocaña.

* Variación muy alta.

En el año 2009 el consumo nacional aparente de azúcar fue de 1.626.504 tmvc, lo cual significó una reducción de 6,0% frente a la cifra registrada en el año 2008. La contracción del consumo aparente, que es la suma de las ventas de azúcar de producción nacional y las importaciones, estuvo en línea con un difícil año 2009 en materia económica para Colombia como consecuencia de la crisis económica mundial. De hecho, la reducción del consumo de azúcar coincide exactamente con la caída de 5,9% en la producción industrial colombiana hasta noviembre de 2009 (DANE, 2010).

Las ventas totales de los ingenios al mercado nacional pasaron de 1.564.939 tmvc en 2008 a 1.497.978 tmvc en 2009, con una reducción de 4,3%³. A pesar de la reducción en la cantidad vendida, pasaron de representar el 90% del consumo aparente de azúcar en 2008 a 92% en 2009, debido a que las importaciones de azúcar disminuyeron 21,4% entre un año y otro, un descenso mucho mayor que el de las ventas de los ingenios.

En cuanto a etanol, en 2009 se despacharon al mercado nacional 343,9 millones de litros, 34,3% más que en 2008, debido a la extensión del programa de oxigenación de gasolina a Antioquia, tal como se mencionó anteriormente. En la actualidad, las otras regiones cubiertas son el suroccidente del país, Tolima, Huila, Santander, Norte de Santander, Bogotá, Cundinamarca y parte de Boyacá.

³ Las ventas internas totales incluyen el mercado interno tradicional, exportaciones conjuntas, crudo para fabricación de alimentos concentrados y jugos y mieles para diversos usos distintos a la fabricación de alcohol carburante.

Como consecuencia de la mayor producción de azúcar y la reducción de las ventas nacionales, las exportaciones de azúcar registraron un crecimiento del 120,3%, al pasar de 478.442 tmvc en 2008 a 1.054.167 en 2009.

El valor de las exportaciones en 2009 alcanzó los 429.3 millones de dólares, con un aumento de 156,5% frente a los 167.4 millones de dólares de 2008, debido al aumento tanto del precio internacional como de la cantidad exportada.

Mercado internacional. Durante la mayor parte de 2009, debido al déficit azucarero mundial (cuadro 2.8.8.4), el mercado mantuvo su atención principalmente en lo que acontecía en India, la Unión Europea y Brasil.

**Cuadro 2.8.8.4. Balance azucarero mundial
2007-2009**

	Miles de toneladas -TMVC	
	2007/2008	2008/2009 (pE)
Producción	167.077	152.976
Consumo	160.694	164.316
Superávit /déficit	6.383	-11.340
Importaciones	48.180	48.180
Exportaciones	48.250	48.250
Existencias	71.986	60.725
Existencias como porcentaje del consumo	45	37

Fuente: Organización Internacional del Azúcar (OIA).

TMVC: Toneladas métricas en su equivalente a volumen de azúcar crudo.

pE. Cifras provisionales estimadas.

India es uno de los principales productores del mundo pero registra grandes oscilaciones en su producción que lo hacen pasar en pocos años de ser uno de los mayores exportadores, a uno de los mayores importadores de azúcar: pasó de producir 26 millones de toneladas de azúcar en 2008, a un estimado de 16 millones en 2009 (Organización Internacional del Azúcar, 2009). Dado que dicho país consume alrededor de 22 millones de toneladas, la fuerte reducción en la producción le implicó pasar de exportar 4,2 millones de toneladas en 2008 a importar 2,3 en 2009, además de la consecuente disminución de inventarios.

Como resultado de las reformas al régimen azucarero comunitario y la exigencia por parte de la Organización Mundial de Comercio (OMC) de exportar bajo el régimen subsidiado sólo su compromiso de 1,3 millones de toneladas, la Unión Europea (UE) continuó su descenso en la producción de azúcar, al pasar de 18 millones de toneladas en 2006 hasta 15,5 millones en 2009. El efecto combinado de una menor producción y del ajuste obligatorio de sus exportaciones, redujo sus exportaciones de más de 6 millones de toneladas en 2006 a menos de 1 millón en 2009, además de aumentar sus importaciones de azúcar de 2,6 a 3,6 millones en el mismo período.

Para 2010, se espera que con el aumento del precio internacional, la UE exporte al menos 500 mil toneladas por fuera de la cuota subsidiada, lo cual le permite recuperar la posibilidad de exportar sin incumplir el fallo de la OMC.

Brasil, por su parte, continúa como el mayor productor de azúcar del mundo. Pasó de producir 33 millones de toneladas en 2008 a 36,5 millones en 2009. Sin embargo, dicho incremento no fue suficiente para suplir la escasez dejada por India y la Unión Europea, de tal forma que el déficit mundial se acentuó, las existencias se redujeron y el precio internacional subió a niveles históricos.

3. ESCENARIO DE LA INVESTIGACIÓN REGIONAL

CARACTERIZACIÓN DEL MUNICIPIO DE CALI MEDIANTE LA APLICACIÓN DE INDICADORES DE CAPACIDAD FISCAL Y FINANCIERA 1998 - 2009

Por: Jaime Andrés Collazos Rodríguez⁴

3.1. RESUMEN

El presente estudio analizó la evolución de las finanzas públicas del municipio de Cali a través de doce indicadores de capacidad fiscal y financiera, entre 1998 - 2008. Se encontró que la excesiva dependencia de las transferencias nacionales y el alto nivel de los gastos de funcionamiento se constituyeron en uno de los elementos críticos de las finanzas públicas del ente territorial. Este hecho proporcionó señales sobre la pérdida de autonomía fiscal del municipio al depender en mayor proporción de las transferencias que de los ingresos propios, aspecto que va en contravía de la Ley 617 de 2000, en la cual los entes territoriales están obligados a generar mayores recursos propios para financiar sus gastos de funcionamiento, además que constitucionalmente están obligados a utilizar los ingresos por transferencias para financiar la inversión social.

Palabras claves: finanzas públicas municipales, capacidad fiscal, capacidad financiera, transferencias territoriales, ingresos tributarios, grado de dependencia fiscal, nivel de solvencia.

Clasificación JEL: H63, H72, H74, H27, H77.

3.2. INTRODUCCIÓN

El proceso de descentralización iniciado en Colombia desde hace ya algunas décadas, hace creciente el interés por analizar el desempeño fiscal y financiero de las administraciones municipales centrales (véase para Colombia, Piedrahita, 2009; y DNP, 2007). En el ámbito internacional también ha aumentado el interés por el estudio del tema (véase para el contexto mundial, Portman, s.f.).

Dentro de las diferentes técnicas disponibles para realizar una adecuada medición de la situación fiscal territorial, se enfrenta la necesidad de conocer aspectos fundamentales en la gestión de los municipios capitales, como la capacidad fiscal, administrativa, financiera y de provisión de servicios a la comunidad. Lo esencial es que estos aspectos no son directamente observables; en consecuencia es menester aproximarlos a través de un conjunto amplio de indicadores de ellos que sí sean medibles directamente. Una de las muchas

⁴ Economista Estudios Económicos del Banco de la República Cali. jcollaro@banrep.gov.co. Las opiniones y posibles errores en este documento son responsabilidad exclusiva del autor. Agradecimiento a los comentarios de Stefany Moreno, Ludivia Franco y Julio Escobar.

ventajas de esta forma de trabajar es que permitirá la comparación entre diferentes administraciones a partir de los resultados de estos indicadores.

En este escenario de la investigación se reportan y analizan inicialmente los resultados de las mediciones para dos grupos de indicadores: los de capacidad fiscal y los de capacidad financiera en el gobierno central municipal (GCM) de Cali durante el período 1998-2008, con el objeto de realizar una valoración de la gestión de estos entes territoriales, dejando para un próximo documento, los otros dos: administrativos y de provisión de servicios, al igual que la construcción de un índice global de desempeño municipal, el cual es una medida agregada de todos los indicadores de las diferentes administraciones públicas.

En Colombia, en esta línea de trabajo, el Departamento Nacional de Planeación (DNP) construye un *Indicador sintético* (DNP, et al., 2005); dentro de las principales diferencias entre el presente desarrollo y la forma en que el DNP aborda el problema se encuentran: la metodología DNP evalúa las acciones que las administraciones municipales ejecutan para producir los bienes y servicios a su cargo con base en los recursos con que cuentan, la presente propuesta analiza la gestión teniendo en cuenta los resultados expresados en las ejecuciones presupuestales; la evaluación del DNP comienza después de la Ley 617 de 2000 y 715 de 2001, mientras aquí las mediciones empiezan desde 1998, por lo que permitirá identificar cambios en las diferentes administraciones a partir de efectos legales, como las leyes citadas, políticos, como la elección popular de alcaldes y gobernadores, y económicos, como la crisis de 1999 y períodos de auge como 2007; y finalmente, las muestras en los dos análisis son diferentes, siendo la del Banco de la República más pequeña, no obstante, más homogénea.

Ibarra y Varella (2004) han utilizado este tipo de técnica para estudiar el comportamiento de los gobiernos estatales mexicanos sometiendo a prueba la hipótesis de que las presiones económicas, demográficas y migratorias en los municipios del norte de México generan una mayor demanda de servicios públicos, lo que afecta de manera positiva la capacidad fiscal. De otro lado, La Porta et al. (1998), analizan para una muestra de 152 países en 1990, si el desempeño de los gobiernos locales se encuentra determinado por variables asociadas a la eficiencia fiscal, la provisión de servicios públicos, libertades políticas y factores geográficos y culturales. Ibarra y González (2009), estudian para México los efectos del entorno sobre el grado de dependencia municipal en las transferencias federales.

3.3. MARCO TEÓRICO Y ACERCAMIENTO METODOLÓGICO

Dos grandes líneas de trabajo sustentan la inquietud por la evaluación del desempeño: la primera, desde la economía y su propia preocupación por la medición de la productividad; la segunda, desde la administración y su interés por conocer el grado de cumplimiento de las funciones de los entes territoriales. El cruce de estos dos vectores define un amplio panorama en el que se ubican las diferentes técnicas y orientaciones.

La evaluación del desempeño, confluente la literatura, tiene como propósito desarrollar una serie de indicadores que den una idea general sobre el desempeño de los entes públicos. Portman (s.f.) hace una reflexión sobre la importancia y la complejidad de la evaluación financiera de los gobiernos locales en México; resalta los retos de las finanzas territoriales en este aspecto de la evaluación y plantea la necesidad de mantener este reto en la agenda de estudios de las administraciones públicas modernas.

A continuación se definen y plantean inicialmente los indicadores de desempeño fiscal y financiero para el municipio de Cali en el período 1998 a 2008, cuya fuente de información fueron las estadísticas de finanzas públicas proporcionadas por el Banco de la República Medellín. Paso seguido, se realizará un análisis de la evolución de este conjunto de indicadores y se presentarán los comentarios finales al respecto.

Indicadores de capacidad fiscal Siguiendo a Johnson y Roswick, la capacidad fiscal se define como la posibilidad que tiene una administración territorial para obtener impuestos y otros ingresos de sus propias fuentes, con el objeto de suplir los gastos que acarrea como entidad pública; además, los indicadores de capacidad fiscal miden qué tan próximo está la recaudación de impuestos al potencial de la generación de los mismos en los diferentes gobiernos. Dentro de estos indicadores se encuentran:

- Capacidad fiscal (Musgrave y Musgrave.1992:602): Medida a través de los Ingresos tributarios reales (Ecuación 1) y por habitante (Ecuación 2). Permiten dimensionar los recaudos tributarios realizados por una administración, tanto en términos absolutos como por habitante. Un bajo valor en estos permite pensar en la posibilidad de adquirir ingresos adicionales por parte de las administraciones municipales.

Ingreso tributario real:

$$\frac{\text{Ingreso tributario nominal}_{i,t}}{\text{Índice de Precios al Consumidor anual total nacional base 1998}_{i,t}} \quad (1)$$

Carga tributaria per cápita:

$$\frac{\text{Ingresos tributarios}_{i,t}}{\text{Población}_{i,t}} \quad (2)$$

- Esfuerzo fiscal: Representa la participación que tiene el recaudo de tributos dentro de los ingresos totales del ente territorial. Un mayor valor de esta razón muestra que el municipio adquiere sus ingresos de su fuente natural, sus tributos, y no depende de otras fuentes.

Importancia de los recursos propios:

$$\frac{\text{Ingresos tributarios}_{i,t}}{\text{Ingresos totales}_{i,t}} \quad (3)$$

- Autonomía fiscal: Este indicador refleja el grado de independencia fiscal que posee el municipio para cumplir con sus gastos (Ecuación 4). Igualmente, la autonomía fiscal se calculó a través de la medición de la dependencia a las transferencias (Ecuación 5).

Dependencia de los ingresos tributarios y no tributarios:

$$\frac{\text{Ingresos tributarios y no tributarios}_{i,t}}{\text{gastos totales}_{i,t}} \quad (4)$$

Dependencia de las transferencias:

$$\frac{\text{Ingresos por transferencias}_{i,t}}{\text{Ingresos totales}_{i,t}} \quad (5)$$

- Indicadores de importancia del gasto: Calcula el porcentaje del total de gastos del ente que se destinan a la inversión en formación bruta de capital (Ecuación 6) y el tamaño del ente territorial en términos de los costos del personal que lo compone (Ecuación 7). Igualmente, se calcula mediante el indicador inversión social, los gastos por habitante que realiza el ente territorial en gastos en especie pero no en dinero y régimen subsidiado (Ecuación 8).

Magnitud de la inversión:

$$\frac{\text{Inversión en formación bruta de capital}_{i,t}}{\text{Gastos totales}_{i,t}} \quad (6)$$

Magnitud de la burocracia:

$$\frac{\text{Gastos de personal}_{i,t}}{\text{Gastos corrientes}_{i,t}} \quad (7)$$

Inversión social per cápita

$$\frac{\text{Gastos en especie pero no en dinero} + \text{Regimen subsidiado en salud}_{i,t}}{\text{Población}_{i,t}} \quad (8)$$

Indicadores de capacidad financiera. Buscan medir la posición de la administración pública territorial en cuanto a sus fuentes de financiamiento.

- Capacidad de pago de los intereses de la deuda. Mide la magnitud de los servicios de deuda que se cubren con los ingresos provenientes del ejercicio normal del gobierno.

$$\frac{\text{Gastos de intereses}_{i,t}}{\text{Ingresos corrientes}_{i,t}} \quad (9)$$

- Costo de la deuda. Proporción de los gastos del ejercicio del gobierno que se destinan a saldar los servicios de la deuda.

$$\frac{\text{Gastos de intereses}_{i,t}}{\text{Gastos corrientes}_{i,t}} \quad (10)$$

- Nivel de endeudamiento real por habitante. Permite determinar si el nivel de endeudamiento de una administración municipal es muy alto o muy bajo. Valores pequeños en esta variable sugieren la facilidad de la cancelación de estos compromisos.

$$\frac{\text{Deuda pública interna}_{i,t}}{\text{Población}_{i,t}} \quad (11)$$

- Razón de solvencia. Permite analizar si con el ahorro generado por el ente territorial, éste se encuentra en posibilidad de asumir el pago de su servicio de la deuda y le queda algún restante para inversión.

$$\frac{\text{Intereses y comisiones}_{i,t}}{(\text{Ingresos corrientes}_{i,t} - \text{Gastos de funcionamiento} - \text{Transferencias pagadas}_{i,t})} \quad (12)$$

3.4. RESULTADOS Y DISCUSIÓN

3.4.1. Evolución de ingresos municipales de Cali y aplicación de los indicadores de capacidad fiscal y financiera. Durante 1998-2008, los ingresos municipales de Cali presentaron un crecimiento real de 53%, explicado básicamente por dos de los cuatro grupos que conforman sus ingresos totales: ingresos tributarios y transferencias; los cuales representaron el 85% de los ingresos totales de la ciudad.

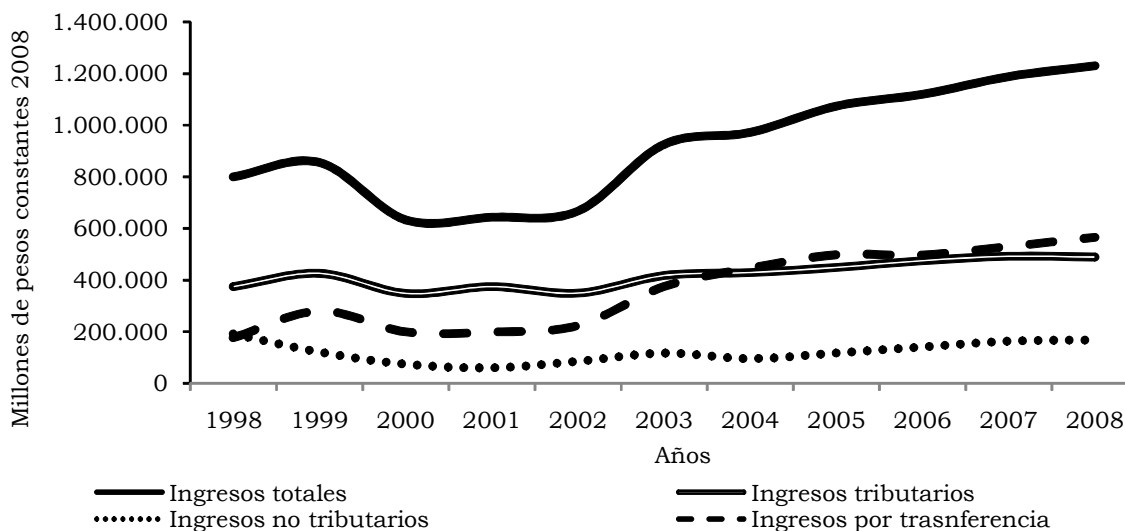
Los ingresos tributarios experimentaron un crecimiento estable en el tiempo fundamentalmente por la crisis del UPAC ocurrida en el último quinquenio de la década de 1990 y al estancamiento de los avalúos catastrales que afectaron finalmente el recaudo predial del municipio, uno de los principales recaudos del ente territorial (gráfico 3.4.1.1.).

Contrario a esta dinámica, los ingresos por transferencias presentaron un crecimiento considerable desde 2003, dado que las transferencias que recibía el departamento para financiar la educación en Cali pasaron a ser giradas directamente al municipio. Por su parte, las transferencias distintas a la nación, al igual que los ingresos no tributarios, su dinámica estuvo afectada por los problemas financieros que presentó Emcali antes de ser intervenida por el Gobierno Nacional. Con el tiempo, los ingresos por transferencias nacionales empezaron a ganar mayor participación dentro del total de los ingresos de la ciudad a tal punto de alcanzar en 2004 los recaudos tributarios, que hasta el 2003 se constituían en el principal rubro de los ingresos de Cali.

El anterior análisis, proporciona señales que el municipio empezó a perder autonomía fiscal al depender más de las transferencias que de los ingresos propios, lo que va en contravía de los decretos efectuados en la Ley 617 de 2000, en el cual los entes territoriales están obligados a generar mayores recursos propios para financiar sus gastos en funcionamiento, además de utilizar los ingresos por transferencias para financiar la inversión social y no de

funcionamiento. La ley también establece que los entes territoriales deberán cumplir con techos presupuestales fijados para los gastos de funcionamiento, para impedir descensos en sus categorías y así evitar menores cantidades de recursos transferidos por parte de la nación.

Gráfico 3.4.1.1. Cali. Principales ingresos municipales 1998-2008

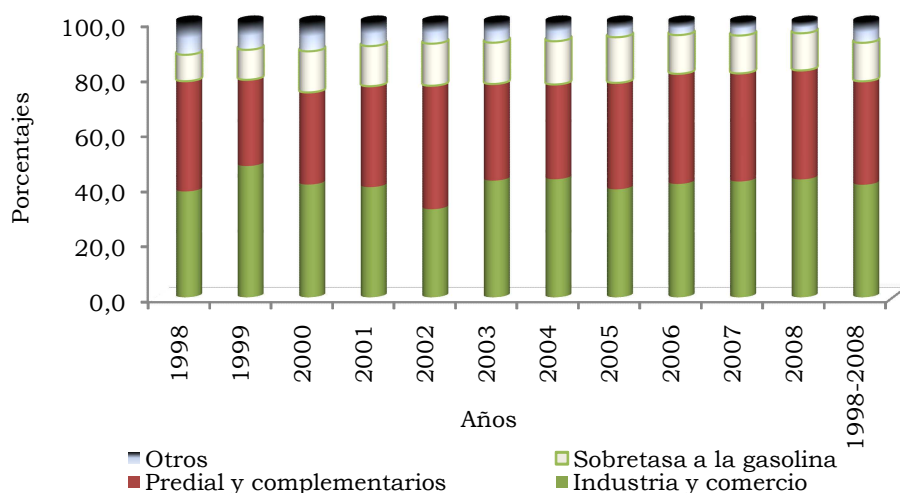


Fuente: Banco de la República. Cálculos propios.

Así las cosas, la Ley 617 de 2000 estimula finalmente a los municipios a recaudar más impuestos con el único objetivo de recibir más transferencias en el largo plazo. De ahí la importancia de los ingresos propios, los cuales, para el caso de Cali, se han mantenido estables durante los últimos años. Así lo demuestra el Gráfico 3.4.1.2 que señala como desde el 2005 la participación de los diferentes tipos de recaudos tributarios de la ciudad no presentaron significativas alteraciones, aspecto que puede ser considerado como signos de pereza fiscal.

Los impuestos de predial e industria y comercio participaron con el 78,4% del total de ingresos tributarios, constituyéndose como el tributo más importante, seguido por la sobretasa a la gasolina (14%) (gráfico 3.4.1.2.). En cuanto a la carga tributaria que en igualdad de condiciones cada individuo debió aportar en la ciudad en términos de impuestos tributarios, mientras que en 2000 un caleño cancelaba por estos impuestos \$184,6 mil pesos constantes, en 2008 estos tributos se incrementaron a \$222,9 mil pesos, lo que demuestra el aumento de la carga tributaria per cápita en la ciudad, especialmente desde 2003. No obstante, la dinámica registrada desde ese año aun no sobrepasa la carga tributaria esperada y menos la presentada en 1999, justo en época de crisis económica (gráfico 3.4.1.3.).

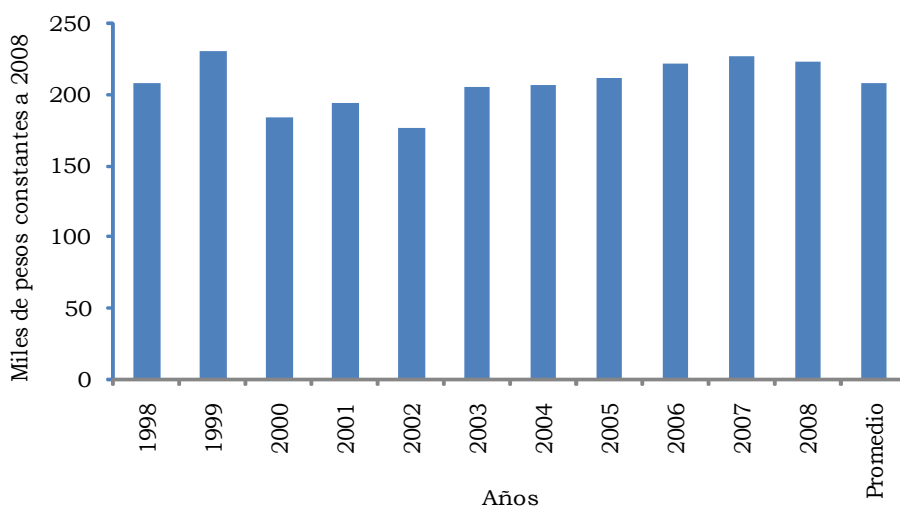
Gráfico 3.4.1.2. Cali. Participación de los ingresos tributarios 1998-2008



Fuente: Banco de la República. Cálculos propios.

Es importante resaltar también, que la carga tributaria está muy relacionada con los ciclos de los déficits fiscales. La incapacidad para proveer bienes y servicios públicos, acorde con los recursos transferidos del nivel nacional, impulsa a los gobiernos municipales a realizar diferentes reformas tributarias, como método para financiar las necesidades de corto plazo, en lugar de ejecutar reformas estructurales de largo plazo.

Gráfico 3.4.1.3. Cali. Carga tributaria per cápita 1998-2008

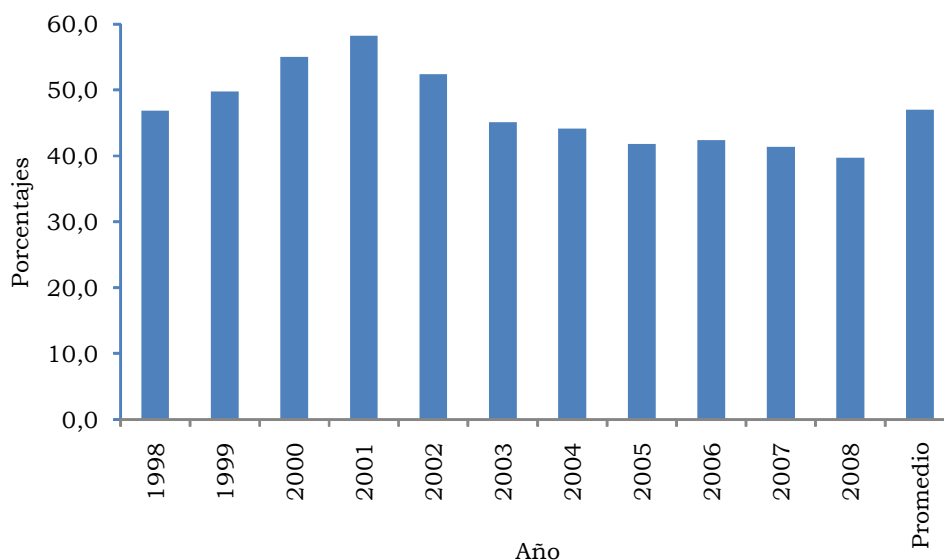


Fuente: Banco de la República. Cálculos propios.

Pese a lo anterior, el incremento en la carga tributaria per cápita en Cali no ha sido el esperado, teniendo en cuenta que el recaudo de impuestos propios como

proporción de sus ingresos totales viene retrocediendo desde 2002, lo que demuestra el bajo esfuerzo del municipio en obtener este tipo de impuestos. Mientras que en 2001, 58,2% de los ingresos totales de Cali lo constituían los recaudos tributarios, en 2008 estos tributos solo participaron con 39,7%. Esta dinámica demuestra finalmente que el municipio está empezando a depender de otras fuentes de ingreso, por lo que cada vez en menor proporción está adquiriendo sus ingresos de su fuente natural, sus tributos (gráfico 3.4.1.4.).

Gráfico 3.4.1.4. Cali. Importancia de los recursos propios 1998-2008

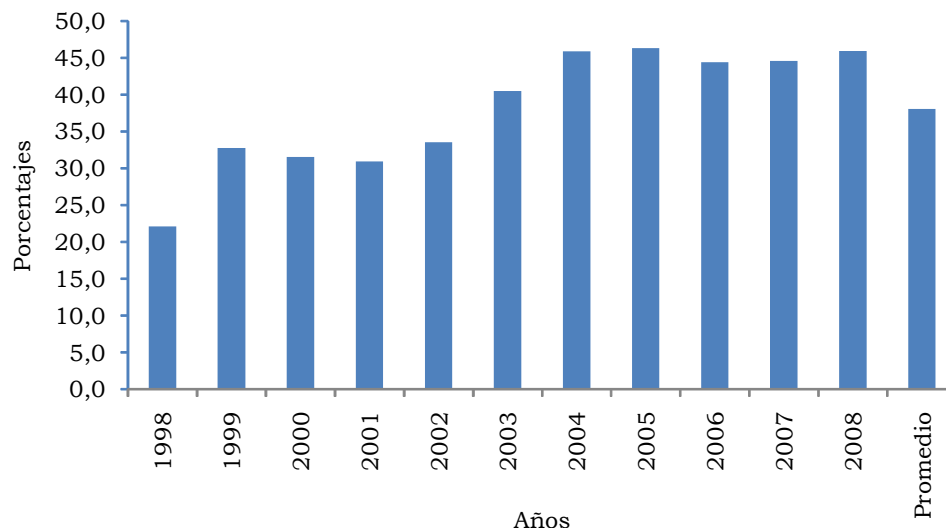


Fuente: Banco de la República. Cálculos propios.

De hecho, desde 1998 se presentó un incremento significativo en la dependencia a las transferencias, a pesar que esta dinámica se estabilizó a partir de 2006. Por ello, mientras que en 1998, 22% de los ingresos totales del municipio dependían de las transferencias, a 2008 este porcentaje aumentó a 45,9% (gráfico 3.4.1.5.). En consecuencia, cada vez la ciudad está dependiendo más de los ingresos por transferencias que de los ingresos propios, situación que conlleva a que el municipio esté perdiendo su autonomía fiscal.

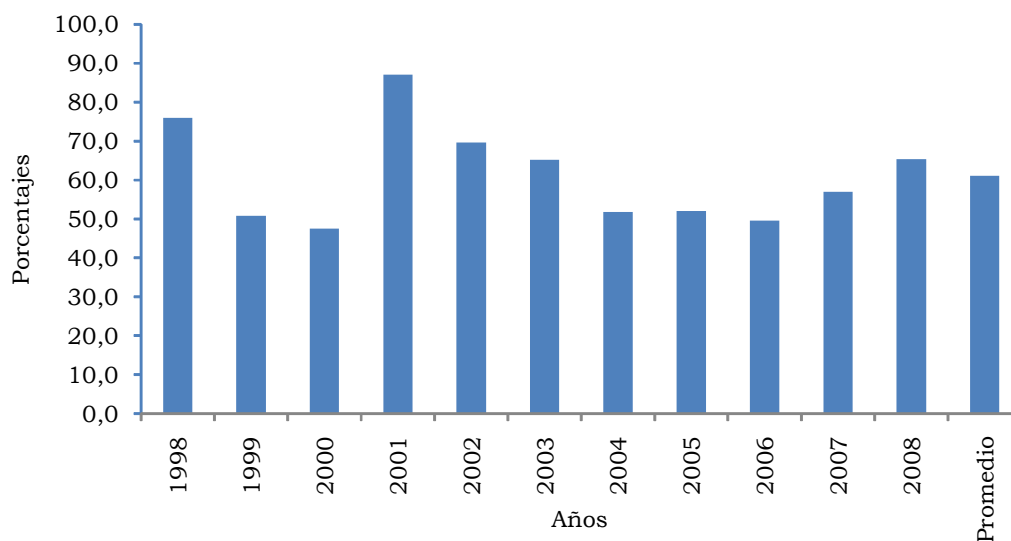
Para examinar más acerca del grado de independencia fiscal que posee el municipio para el cumplimiento de sus gastos, se calculó otro indicador de autonomía fiscal. Al sumar los ingresos tributarios y no tributarios de Cali como proporción de los gastos totales, se observó que durante 1998-2008, los ingresos tributarios y no tributarios participaron en promedio con el 61,1% de los gastos totales del municipio. Este resultado indica que aún se necesitan más recursos por transferencias y endeudamiento para cubrir la totalidad de los egresos de la ciudad (gráfico 3.4.1.6.).

Gráfico 3.4.1.5. Cali. Dependencias de las transferencias 1998-2008



Fuente: Banco de la República. Cálculos propios.

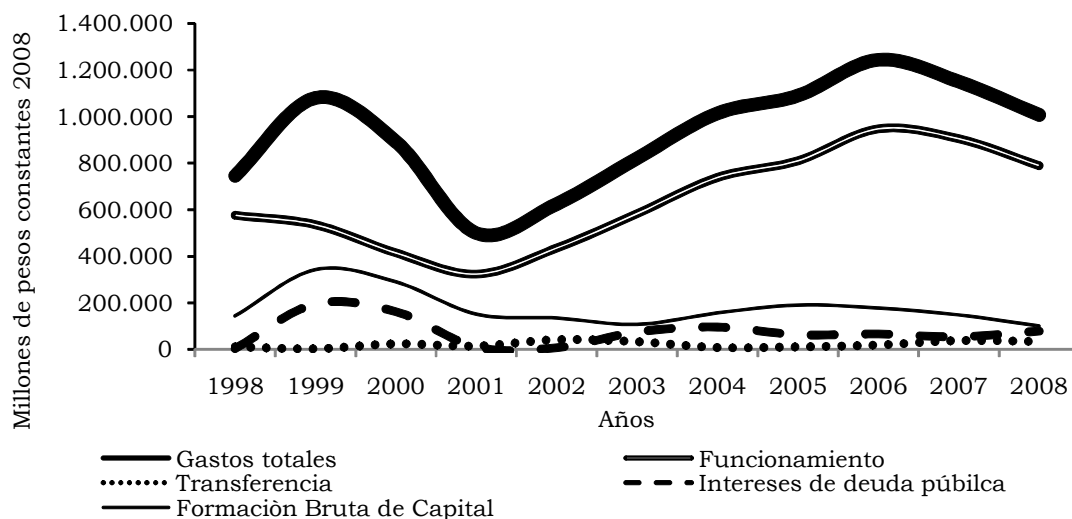
Gráfico 3.4.1.6. Cali. Dependencia de los ingresos tributarios y no tributarios 1998-2008



Fuente: Banco de la República. Cálculos propios.

3.4.2. Evolución de egresos municipales de Cali y aplicación de los indicadores de capacidad fiscal y financiera. En lo concerniente al comportamiento y composición del gasto municipal de Cali, se observó que en los últimos ocho años de estudio, los gastos totales reales del municipio se duplicaron, al pasar de \$500.451 millones en 2001 a más de un billón de pesos en el 2008. Como se explicó en el capítulo anterior, este incremento estuvo influenciado por la administración directa por parte del municipio de las transferencias correspondientes al gasto en educación.

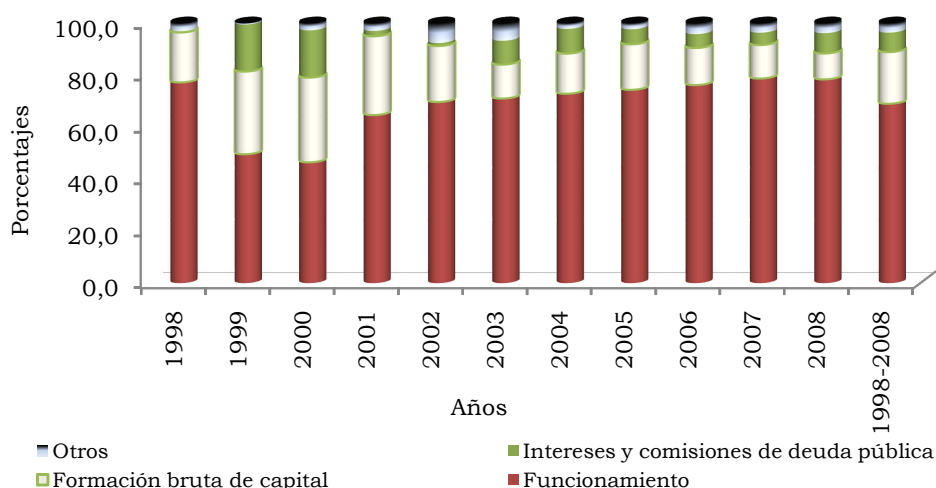
Gráfico 3.4.2.1. Cali. Principales gastos municipales 1998-2008



Fuente: Banco de la República. Cálculos propios.

En general, la dinámica de los egresos totales en Cali durante 1998-2008 estuvo altamente influenciada por los gastos en funcionamiento. En efecto, durante el periodo en estudio los gastos en funcionamiento contribuyeron en promedio con 69% del total de los egresos municipales, seguido de los gastos en formación bruta de capital (19,9%) y gastos en intereses y comisiones de deuda (7,5%) (gráfico 3.4.2.2).

Gráfico 3.4.2.2. Cali. Distribución de los gastos totales municipales 1998-2008



Fuente: Banco de la República. Cálculos propios.

Sobresale también la caída en la participación de los gastos en inversión en formación bruta de capital, al pasar de 32% a 10% entre los años 2000 a 2008,

circunstancia que señala las consecuencias del plan de desempeño que firmó el ente territorial en 2001, en el cual el municipio se dedicó a pagar intereses a la deuda a los bancos como una estrategia a la viabilidad de sus finanzas públicas. Este hecho, limitó los recursos destinados a la inversión en infraestructura.

Así las cosas, siendo los gastos en funcionamiento el rubro de mayor participación en el total de los egresos municipales, será importante analizar cuál es el gasto dentro de este rubro que mayor contribución posee. Los gastos en remuneración al trabajo se constituyen en los egresos más altos al aportar en promedio 60,3% del total de los gastos de funcionamiento, seguido de la compra de bienes y servicios de consumo (21,3%), régimen subsidiado de salud (11,8%) y gastos en especie pero no en dinero (6,7%).

Pese a la alta contribución de los gastos en remuneración al trabajo, cada vez su participación dentro de los gastos de funcionamiento es menor (gráfico 3.4.2.3.). De hecho, el tamaño del ente territorial en términos de los costos del personal que lo compone viene registrando una leve disminución desde 2001, lo que va en coherencia con los decretos efectuados por la Ley 617 de 2000 (gráfico 3.4.2.4.). No obstante, la magnitud de la burocracia en el municipio sigue siendo alta.

Gráfico 3.4.2.3. Cali. Distribución de los gastos en funcionamiento 1998-2008

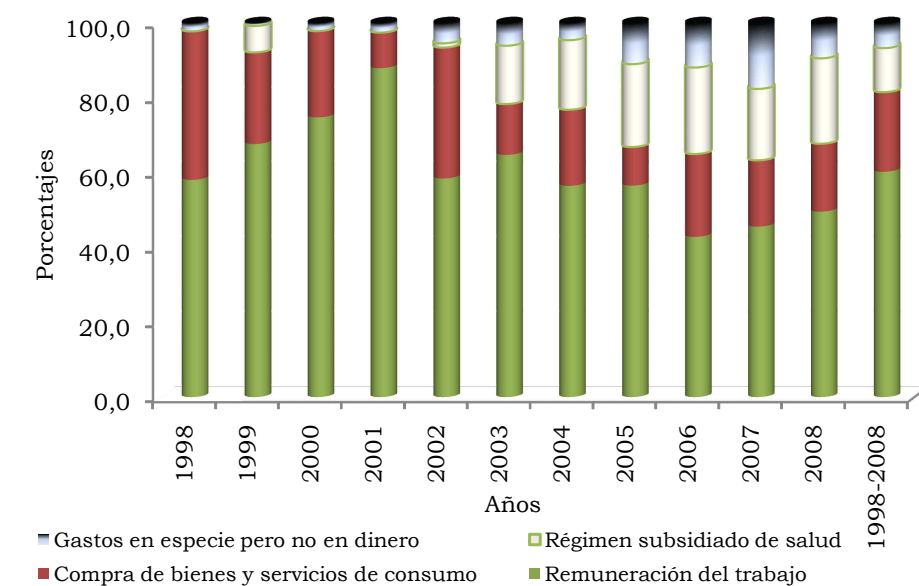
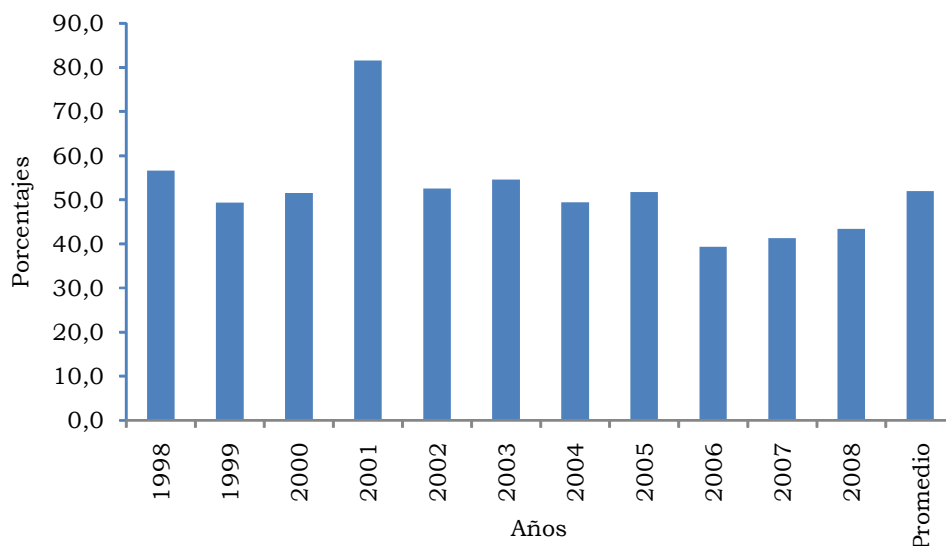


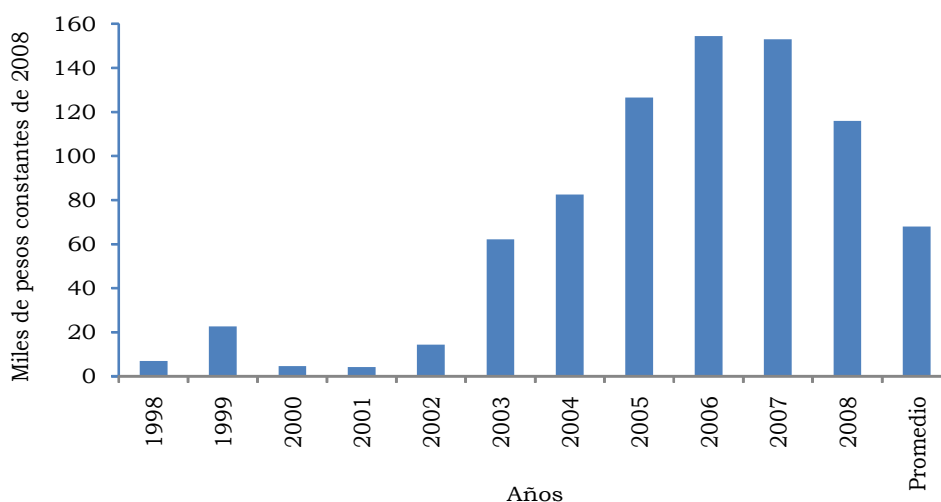
Gráfico 3.4.2.4. Cali. Magnitud de la burocracia 1998-2008



Fuente: Banco de la República. Cálculos propios.

Por el contrario, la contribución de los gastos en régimen subsidiado de salud y gastos en especie pero no en dinero se vienen incrementando en el tiempo, lo que demuestra mayor participación de la inversión social dentro de los gastos de funcionamiento del municipio (gráfico 3.4.2.5.). Mientras que en 1998 el gasto en inversión social per cápita, excluyendo la inversión social en bienes de capital, alcanzaba \$7.000, en 2008 registró los \$116.000 (gráfico 3.4.2.5.).

Gráfico 3.4.2.5. Cali. Inversión social per cápita 1998-2008

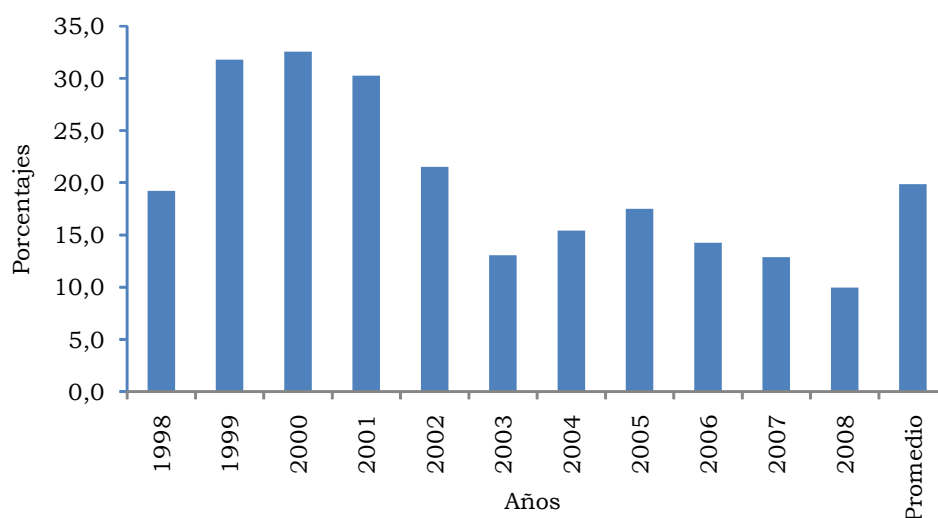


Fuente: Banco de la República. Cálculos propios.

Nota: excluye la inversión social en bienes de capital

No obstante, la dinámica de los gastos en inversión social para Cali no se comportó de la misma manera que la dinámica de la inversión medida en formación bruta de capital. A pesar de que durante el período en estudio, el 19,87% de los gastos totales del municipio se destinaron a este tipo de inversión, a través del tiempo la participación de la formación bruta de capital en los egresos totales (magnitud de la inversión) presentó una caída significativa al pasar de 32,6% en 2000 a 10% en 2008 (gráfico 3.4.2.6.).

Gráfico 3.4.2.6. Cali. Magnitud de la inversión en formación bruta de capital 1998-2008

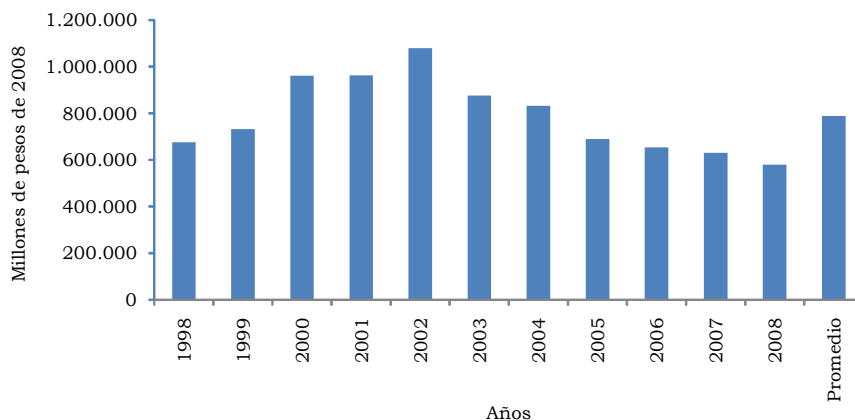


Fuente: Banco de la República. Cálculos propios.

3.4.3. Evolución deuda pública municipal de Cali. Durante el período considerado, los ingresos totales del municipio presentaron mayor crecimiento frente al comportamiento de los egresos. En promedio los ingresos de Cali se incrementaron 53% en términos reales, cifra superior al crecimiento que presentaron los egresos totales (36%). Bajo estas condiciones, observar superávits en las finanzas públicas de la ciudad sería una característica esperada para cualquier gobierno entrante. Sin embargo, durante varios años se presentaron déficits en las finanzas públicas del municipio, lo que demuestra finalmente la mala administración del gobierno en turno de gastar más de lo que se percibía y de la no efectiva destinación de los recursos en inversiones productivas.

Esta situación generó que los gobiernos en turno financiaran su déficit con deuda. En efecto, la deuda pública interna de Cali experimentó un importante crecimiento entre 1998 -2002, al pasar de \$675.282 millones a más de un billón de pesos, siendo esta última cifra considerable al ser equivalente a los ingresos totales que percibió la ciudad en 2005 (gráfico 3.4.3.1.).

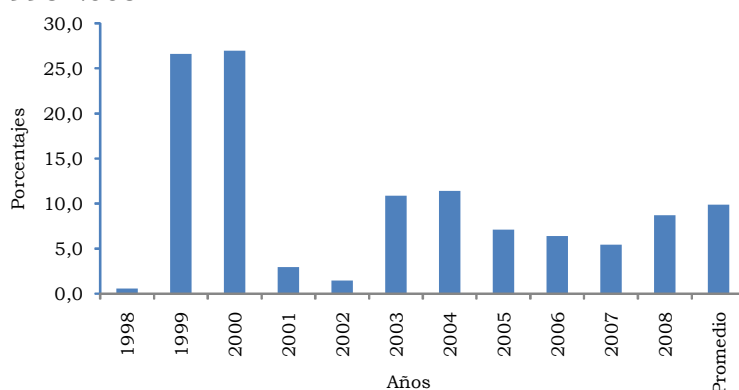
Gráfico 3.4.3.1. Cali. Deuda pública Interna 1998-2008



Fuente: Contraloría General de la República con base en Contraloría Municipal.

Así, el endeudamiento, que comenzó siendo una forma transitoria para financiar el gasto, acentuó por la carga que representa el déficit del municipio especialmente en los años de crisis cuando se pagaron mayores costos por la deuda (gráfico 3.4.3.2.).

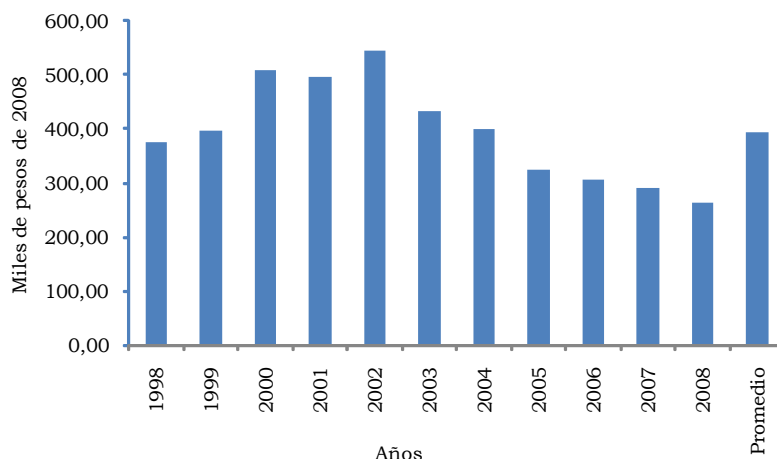
Gráfico 3.4.3.2. Cali. Costo de la deuda 1998-2008



Fuente: Banco de la República. Cálculos propios.

Analizando más a fondo la dinámica en el tiempo de la deuda, se observa que pese alto monto que adeudaba la ciudad, a partir de 2003 se empezó a presentar una importante caída, a tal punto de registrar en el último año de estudio \$580.328 millones de pesos, casi la mitad de la deuda que registraba el municipio en 2002 (gráfico 3.4.3.1). De hecho, si se analiza el nivel de endeudamiento real per cápita se observa la misma tendencia. Mientras que en 2002 el municipio debía \$545.000 pesos por habitante, en 2008 se debía casi la mitad, \$264.000 (gráfico 3.4.3.3).

Gráfico 3.4.3.3. Cali. Nivel de endeudamiento real per cápita 1998-2008



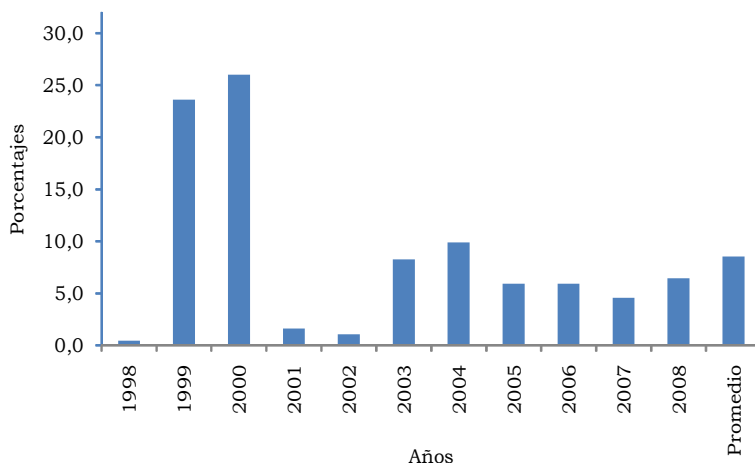
Fuente: Banco de la República. Cálculos propios.

La disminución en la deuda interna en los años poscrisis generó que la magnitud de los servicios de deuda que se cubrían con los ingresos provenientes del ejercicio normal del gobierno municipal disminuyeran significativamente. Mientras que en 1999, año de plena crisis económica, los gastos en intereses y comisiones de deuda pública involucraban 23,6% de los ingresos corrientes, en 2007 año de mayor crecimiento económico en los últimos dos décadas, estos gastos implicaron solo el 4,6% de los recaudos corrientes del municipio (gráfico 3.4.3.4.).

Asimismo, el cálculo del indicador de solvencia⁵ muestra como en los años de crisis económica los pagos por intereses y comisiones de deuda afectaron el ahorro y la inversión en la ciudad. Entre 1999 y 2000 las razones de solvencia presentaron las cifras más altas en todo el período en estudio. Este comportamiento refleja que gran parte del ahorro operacional que se generó en estos años se destinaron a los gastos en intereses y comisiones de deuda, sacrificando así los recursos para la inversión en infraestructura.

⁵ Por razones de espacio no se muestra la gráfica para este indicador.

Gráfico 3.4.3.4. Cali. Capacidad de pago de los intereses de deuda 1998-2008



Fuente: Banco de la República. Cálculos propios.

3.5. COMENTARIOS FINALES

La alta dependencia de las transferencias y el alto nivel de los gastos en funcionamiento se constituyeron en los elementos críticos de las finanzas públicas del municipio de Cali durante los años 1998-2008. Este hecho proporciona señales que el municipio empezó a perder autonomía fiscal al depender más de las transferencias que de los ingresos propios, lo que va en contravía de los decretos efectuados en la Ley 617 de 2000.

Bajo estas circunstancias, el incremento en la carga tributaria por individuo presentado en Cali no ha sido el esperado, teniendo en cuenta que el recaudo de impuestos propios en proporción a sus ingresos totales viene retrocediendo, demostrando así el bajo esfuerzo tributario del ente territorial. Ante esta situación y para evitar menores cantidades de recursos transferidos por parte de la nación, el municipio deberá realizar mayores esfuerzos en la recaudación de recursos propios, especialmente en sus mayores recaudos, los tributos de predial e industria y comercio.

Otra variable que afectó la dinámica de los ingresos fiscales del municipio fueron los recursos transferidos de las entidades descentralizadas municipales, que cumplen un papel significativo para la financiación de los gastos de las principales ciudades del país. Mientras en Medellín y Bogotá, la rentabilidad y productividad de sus empresas de servicios públicos les han permitido alcanzar aportes monetarios significativos, en Cali los recursos transferidos por Emcali no han sido tan significativos.

En cuanto al comportamiento de los egresos, sobresalen los gastos en funcionamiento por su alta participación en el total de los egresos municipales. Dentro de este rubro, los gastos en remuneración al trabajo se constituyeron en los más altos al aportar el 60,3% de total de los gastos de funcionamiento.

Pese a la alta contribución de los gastos en remuneración al trabajo, cada vez su participación dentro de los gastos de funcionamiento es menor. De hecho, el tamaño del ente territorial en términos de los costos del personal que lo compone viene registrando una leve disminución desde 2001, lo que va en coherencia con los decretos efectuados por la Ley 617 de 2000. No obstante, la magnitud de la burocracia en el municipio sigue siendo alta.

Finalmente, en cuanto a la inversión pública efectuada en Cali durante el período en estudio se observa, que mientras la inversión social inició un ciclo ascendente, la inversión en formación bruta de capital (construcción de puentes, vías y edificios públicos, escuelas, hospitales, obras de preservación de medio ambiente, entre otros) presentó una caída significativa, resultado que refleja como lo evidencian varios estudios de competitividad el atraso de la ciudad en obras de infraestructura.

3.6 REFERENCIAS

Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE) (2010). *Muestra Mensual Manufacturera*. Comunicado de prensa del 19 de enero.

Departamento Nacional de Planeación (DNP). (2009). *Metodología para la medición y análisis del desempeño municipal como instrumento de gestión pública*. Marzo. Presentación PP.

Departamento Nacional de Planeación (DNP). (2007). *Evaluación del desempeño integral de los municipios 2007*. Informe del DNP. Bogotá: DNP.

Flamand, L., Martínez, S., y Camacho, O. (2007) Metodología de Cálculo del Índice de Desarrollo Municipal Básico (IDMb). El Colegio de la Frontera Norte. Febrero.

Ibarra, J., Sandoval, A. y Sotres, L. (2001). Desempeño de los Gobiernos Estatales Mexicanos. Escuela de Dirección del Tecnológico de Monterrey. Monterrey, México.

Ibarra, J., y González, H, (2009). Aspectos políticos de la dependencia financiera en los municipios mexicanos. Serie de Documentos de Trabajo del Departamento de Economía, Instituto Tecnológico de Monterrey. Cátedra de desarrollo económico y social, agosto.

Ibarra, J., Varella, A. (2008). "Dependencia financiera de los municipios mexicanos: determinantes regionales e institucionales". Revista Comercio Exterior, Vol. 54, número 8, agosto.

Johnson, R. A., y Dean, W. (1982), *Applied Multivariate Statistical Analysis*. EE.UU. Prentice Hall.

Johnson, F., & Roswick, D. (s.f.). Capacidad Fiscal Local. Recuperado el 14 de abril de 2010.

La Porta, R., López, R., y Shleifer, A. (1998). The Quality of Government. NBER, Working Paper 67/27.

Lizcano, J. (2004). *La importancia de un adecuado sistema de indicadores de gestión en los ayuntamientos*. En: *AECA: Revista de la Asociación Española de Contabilidad y Administración de Empresas*.

Portman, U. (2007). Desempeño financiero municipal. Algunas propuestas de evaluación. Red de Investigadores de Gobiernos Locales Mexicanos.

Organización Internacional del Azúcar (OIA) (2009). Reporte estadístico de diciembre.

Sanabria, et al. (2010). Seguimiento a las finanzas públicas de Cali 2007-2008. Documento de políticas públicas 003. Observatorio de políticas públicas. Universidad Icesi.

ANEXO ESTADÍSTICO

**Anexo A. IPC, según ciudades
2008-2009**

Ciudad	Ponderación	2008			2009		
		Índice	Variación	Contribución	Índice	Variación	Contribución
Nacional	100,0	100,0	7,7	7,7	102,0	2,0	2,0
Medellín	15,0	100,0	7,7	1,0	102,5	2,5	0,4
Barranquilla	5,5	100,0	7,8	0,4	101,8	1,8	0,1
Bogotá D.C.	42,5	100,0	7,5	3,5	101,9	1,9	0,8
Cartagena	2,9	100,0	8,2	0,2	102,0	2,0	0,1
Tunja	0,7	100,0	---	---	102,2	2,2	0,0
Manizales	1,7	100,0	6,1	0,1	101,2	1,2	0,0
Florencia	0,4	100,0	---	---	101,7	1,7	0,0
Popayán	0,8	100,0	---	---	102,0	2,0	0,0
Valledupar	0,7	100,0	---	---	102,8	2,8	0,0
Montería	0,9	100,0	7,6	0,1	101,6	1,6	0,0
Quibdó	0,2	100,0	---	---	100,6	0,6	0,0
Neiva	1,1	100,0	10,8	0,1	102,8	2,8	0,0
Riohacha	0,3	100,0	---	---	101,0	1,0	0,0
Santa Marta	1,1	100,0	---	---	101,7	1,7	0,0
Villavicencio	1,6	100,0	8,1	0,1	102,3	2,3	0,0
Pasto	1,4	100,0	7,9	0,1	101,6	1,6	0,0
Cúcuta	2,5	100,0	9,8	0,2	104,5	4,5	0,1
Armenia	1,5	100,0	---	---	101,1	1,1	0,0
Pereira	2,2	100,0	7,2	0,3	101,8	1,8	0,0
Bucaramanga	3,9	100,0	8,2	0,4	103,1	3,1	0,1
Sincelejo	0,7	100,0	---	---	101,6	1,6	0,0
Ibagué	1,8	100,0	---	---	102,2	2,2	0,0
Cali	10,5	100,0	7,6	1,1	101,2	1,2	0,1
San Andrés	0,1	100,0	---	---	102,4	2,4	0,0

Fuente: DANE.

--- No existen datos.

**Anexo B. ICCV, según ciudades
2008-2009**

Ciudad	2008				2009			
	Índice	Variación	Contribución	Participación	Índice	Variación	Contribución	Participación
Nacional	178,3	5,3	5,3	100,0	176,3	-1,1	-1,1	100,0
Medellín	175,2	4,5	0,5	10,0	173,9	-0,8	-0,1	8,3
Barranquilla	161,4	3,8	0,1	2,0	163,5	1,3	0,0	-3,1
Bogotá	178,9	5,6	2,6	50,0	175,4	-1,9	-0,9	81,0
Cartagena	171,5	7,2	0,1	2,4	172,7	0,7	0,0	-1,2
Manizales	185,6	6,0	0,1	2,4	184,0	-0,9	0,0	1,6
Popayán	170,6	4,5	0,1	1,2	172,6	1,2	0,0	-1,5
Neiva	161,6	2,9	0,1	1,2	160,9	-0,4	0,0	0,8
Santa Marta	155,8	6,0	0,1	2,0	157,2	0,9	0,0	-1,4
Pasto	187,1	6,2	0,1	1,8	189,9	1,5	0,0	-1,9
Cúcuta	192,6	7,9	0,1	2,6	199,0	3,3	0,1	-4,9
Armenia	178,1	1,4	0,0	0,8	177,3	-0,4	0,0	1,1
Pereira	179,2	5,9	0,2	3,3	179,5	0,2	0,0	-0,5
Bucaramanga	187,2	6,1	0,2	4,6	184,7	-1,3	-0,1	4,9
Ibagué	170,0	5,8	0,2	3,1	167,4	-1,5	0,0	3,9
Cali	184,4	5,1	0,7	13,0	182,5	-1,0	-0,1	12,1

Fuente: DANE.

Anexo C.
Mercado laboral por ciudades y áreas metropolitanas
2008-2009

Área	Tasa global de participación		Tasa de ocupación		Tasa de desempleo	
	2008	2009	2008	2009	2008	2009
Total 24 ciudades y áreas metropolitanas	62,2	64,1	54,8	55,7	11,9	13,1
Bogotá	65,5	66,5	58,9	58,9	10,0	11,5
Medellín - Valle de Aburrá	60,8	63,6	52,5	53,7	13,6	15,7
Cali - Yumbo	65,2	67,7	57,3	58,5	12,0	13,6
Barranquilla - Soledad	55,4	56,9	49,4	50,9	10,9	10,6
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	62,5	67,8	56,6	61,5	9,4	9,3
Manizales y Villa María	55,2	57,7	47,2	48,9	14,5	15,3
Pasto	62,5	65,2	53,7	54,2	14,1	16,8
Pereira, Dosquebradas y La Virginia	58,8	62,9	50,7	50,1	13,8	20,3
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	61,3	62,5	55,6	55,0	9,3	11,9
Ibagué	69,1	68,6	55,6	56,8	19,4	17,2
Montería	67,4	68,6	58,8	57,7	12,9	15,8
Cartagena	53,0	56,2	46,6	48,8	12,0	13,1
Villavicencio	64,8	65,4	57,6	58,0	11,0	11,4
Tunja	60,2	60,7	52,8	52,6	12,3	13,3
Florencia	56,9	56,4	49,6	49,2	12,7	12,9
Popayán	60,2	58,2	46,9	46,7	22,1	19,7
Valledupar	55,5	61,1	48,2	54,2	13,1	11,3
Quibdó	50,9	55,1	39,2	44,6	22,9	19,1
Neiva	64,0	63,3	55,1	54,2	13,9	14,4
Riohacha	57,9	64,4	47,4	55,1	18,0	14,6
Santa Marta	59,2	60,0	51,1	53,7	13,7	10,5
Armenia	57,7	57,1	48,7	47,0	15,6	17,7
Sincelejo	59,5	56,7	52,7	50,1	11,4	11,6
San Andrés	62,0	65,1	56,7	58,9	8,9	9,6

Fuente: DANE.

Anexo D. Exportaciones no tradicionales, por departamento de origen 2007-2009

Departamento de origen	Miles de dólares FOB			Participación
	2007	2008	2009	
Total	15.784.311	17.623.072	14.900.476	100,0
Antioquia	3.687.719	3.732.327	3.941.942	26,5
Bogota, D.C.	2.938.033	3.298.328	2.608.516	17,5
Valle del Cauca	2.029.539	2.156.853	1.940.638	13,0
Cundinamarca	2.140.043	2.171.777	1.559.538	10,5
Atlántico	1.158.739	1.269.747	1.083.807	7,3
Bolívar	1.137.674	1.320.782	1.059.131	7,1
Norte de Santander	628.840	1.244.479	635.886	4,3
Santander	330.077	471.363	449.611	3,0
Caldas	456.952	540.192	414.812	2,8
Magdalena	316.769	275.346	347.776	2,3
Cauca	140.684	148.194	210.840	1,4
Risaralda	159.463	165.995	196.004	1,3
Boyacá	130.934	165.545	95.264	0,6
Sucre	79.896	126.757	86.602	0,6
Córdoba	86.214	135.126	85.133	0,6
Cesar	172.197	76.780	57.934	0,4
Quindío	24.469	25.941	35.559	0,2
Tolima	25.495	31.821	32.372	0,2
Nariño	59.537	55.885	17.447	0,1
Chocó	45.729	93.214	14.284	0,1
La Guajira	6.318	26.170	11.597	0,1
Huila	7.225	5.806	7.717	0,1
Meta	5.755	12.830	3.973	0,0
San Andrés	722	824	1.315	0,0
Arauca	13.547	3.123	1.133	0,0
Guainia	35	379	930	0,0
Casanare	353	482	307	0,0
Vaupés	114	307	209	0,0
Putumayo	2	75	123	0,0
Caquetá	16	246	34	0,0
Amazonas	1.200	66.316	24	0,0
Vichada	0	37	0	0,0
Guaviare	0	25	0	0,0
No diligenciado	20	0	20	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo E. Importaciones, por departamento de destino
2007-2009**

Departamento de destino	Miles de dólares CIF			Participación
	2007	2008	2009	
Total	32.897.045	39.668.841	32.897.672	100,0
Bogotá, D.C.	12.340.923	14.408.344	13.972.164	42,5
Antioquia	4.140.326	4.693.453	3.697.396	11,2
Valle del Cauca	3.682.612	4.255.688	3.257.921	9,9
Cundinamarca	4.247.117	4.134.703	2.796.023	8,5
Bolívar	2.965.263	3.615.782	2.440.463	7,4
Atlántico	2.048.927	2.453.013	1.919.072	5,8
Magdalena	295.946	1.312.587	1.333.350	4,1
Cesar	356.150	782.289	743.190	2,3
La Guajira	601.315	804.301	557.089	1,7
Santander	441.273	543.578	525.341	1,6
Nariño	301.422	299.401	362.615	1,1
Caldas	316.901	336.743	244.703	0,7
Cauca	284.228	321.558	219.501	0,7
Risaralda	240.252	258.538	214.427	0,7
Norte de Santander	178.628	236.009	174.476	0,5
Boyacá	139.162	167.374	104.230	0,3
Casanare	34.664	36.368	66.554	0,2
Córdoba	69.113	62.692	61.947	0,2
Huila	26.053	59.086	58.500	0,2
Meta	13.215	16.828	45.729	0,1
Quindío	31.735	34.313	32.360	0,1
Putumayo	407	2.150	28.664	0,1
Tolima	48.705	46.539	27.440	0,1
Sucre	6.816	13.627	4.789	0,0
Arauca	58.752	39.360	4.532	0,0
San Andrés	282	2.499	1.694	0,0
Amazonas	2.479	3.015	1.480	0,0
Caquetá	203	208	1.188	0,0
Vichada	23.666	1.174	496	0,0
Chocó	227	388	340	0,0
Guainia	0	152	0	0,0
Vaupés	173	42	0	0,0
Guaviare	24	0	0	0,0
No diligenciado	87	727.037	0	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo F. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, según región¹
2008-2009**

Región	2008		2009		Participación %	
	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
Total general	2.525.481	1.423.125	3.825.879	2.197.910	100,0	100,0
Atlántica	634.504	44.493	773.185	84.932	20,2	3,9
Pacífica	159.745	266.925	276.924	311.369	7,2	14,2
Amazonía	34.968	6.852	85.570	13.573	2,2	0,6
Andina norte	636.080	384.841	1.094.459	990.298	28,6	45,1
Andina sur	938.998	698.339	1.364.406	765.803	35,7	34,8
Orinoquía	121.186	21.675	231.336	31.936	6,0	1,5

Fuente: DANE.

¹ División regional.

Atlántica: Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Pacífica: Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

Amazonía: Amazonas, Caquetá, Guaviare y Putumayo.

Andina Norte: Antioquia, Norte de Santander y Santander.

Andina Sur: Bogotá, Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima.

Orinoquía: Arauca, Casanare, Meta y Vichada.

² A partir del IV trimestre de 2008 se dio paso al rediseño de la investigación con una ampliación en la cobertura geográfica y temática, por lo cual las cifras de 2009 no son comparables con las de 2008.

**Anexo G. Financiación de vivienda según departamentos
2008-2009**

Departamento	Valor de créditos individuales de vivienda nueva y lotes con servicios (millones de pesos)		Viviendas nuevas y lotes financiados con servicios		Valor de créditos individuales para compra de vivienda usada (millones de pesos)		Viviendas usadas financiadas	
	2008	2009	2008	2009	2008	2009	2008	2009
Nacional	2.492.962	2.641.382	56.529	52.929	2.043.532	2.196.615	44.026	40.755
Antioquia	270.012	361.874	5.381	6.357	321.513	355.494	5.990	5.949
Atlántico	74.437	75.241	1.227	1.212	74.036	76.177	1.532	1.433
Bogotá D.C.	1.246.032	1.268.404	27.653	24.226	833.108	956.742	16.684	15.850
Bolívar	46.904	56.157	847	971	35.432	38.651	622	591
Boyacá	24.765	32.545	872	799	24.033	31.320	645	762
Caldas	40.338	39.616	902	771	53.381	43.716	1.380	1.067
Caquetá	701	301	15	8	5.796	8.921	169	192
Cauca	13.773	12.227	348	226	19.765	16.493	580	431
Cesar	17.458	21.396	519	629	13.487	16.347	322	342
Córdoba	16.951	14.361	303	276	17.301	17.759	317	330
Cundinamarca	116.456	119.752	3.554	3.306	59.068	54.071	1.618	1.238
Chocó	541	435	8	7	1.395	1.727	25	40
Huila	25.250	19.057	546	412	32.267	36.700	880	892
La Guajira	2.574	2.922	60	64	7.077	6.235	189	150
Magdalena	17.475	19.022	397	377	17.473	19.596	419	409
Meta	41.375	46.186	870	908	35.708	33.764	1.017	839
Nariño	15.462	25.329	345	474	35.921	31.560	877	681
Norte de Santander	29.497	33.138	650	597	41.032	41.671	950	829
Quindío	19.304	12.620	436	241	23.094	23.972	624	569
Risaralda	61.725	69.379	1.388	1.323	40.495	42.911	888	890
Santander	100.301	112.999	2.254	1.972	107.133	103.400	2.692	2.201
Sucre	3.498	5.037	111	119	9.941	8.803	241	219
Tolima	28.785	31.724	765	735	48.484	46.190	1.414	1.209
Valle del Cauca	275.280	255.291	6.980	6.759	166.265	163.077	3.457	3.178
Arauca	328	488	8	6	2.207	1.880	61	42
Casanare	2.293	4.569	56	96	7.973	9.653	198	221
Putumayo	457	827	15	48	3.002	3.355	91	83
San Andrés	85	83	2	1	2.403	1.631	26	22
Amazonas	634	292	11	6	1.695	3.465	38	61
Guainía	57	0	2	0	953	316	26	9
Guaviare	0	13	0	1	1.170	409	30	14
Vaupés	0	0	0	0	0	0	0	0
Vichada	214	97	4	2	924	609	24	12

Fuente: DANE.

**Anexo H. Transporte urbano según ciudades
2008-2009**

Ciudad	2008			2009			Variación		
	Vehículos afiliados	Vehículos en servicio	Pasajeros transportados (miles)	Vehículos afiliados	Vehículos en servicio	Pasajeros transportados (miles)	Vehículos afiliados	Vehículos en servicio	Pasajeros transportados (miles)
Total	50.010	42.333	4.302.585	48.525	41.029	4.182.325	-3,0	-3,1	-2,8
Armenia	360	328	20.415	360	329	19.115	0,0	0,4	-6,4
Cartagena	1.906	1.608	159.798	1.910	1.611	157.980	0,2	0,2	-1,1
Florencia	156	120	7.834	151	123	7.112	-3,1	2,9	-9,2
Ibagué	1.208	1.151	79.921	1.214	1.149	86.908	0,5	-0,2	8,7
Montería	188	157	16.347	186	164	13.524	-1,4	4,6	-17,3
Neiva	685	581	33.536	680	565	27.218	-0,6	-2,9	-18,8
Pasto	502	480	36.376	501	480	32.783	-0,2	0,0	-9,9
Popayán	663	613	36.474	663	605	36.281	-0,0	-1,3	-0,5
Quibdó	175	109	6.549	175	81	4.474	0,0	-25,6	-31,7
Riohacha	66	27	2.391	71	28	2.137	7,4	3,8	-10,6
Santa Marta	906	737	116.699	891	746	119.075	-1,7	1,2	2,0
Sincelejo	186	133	9.836	186	133	9.507	-0,0	0,5	-3,3
Tunja	510	473	24.873	518	465	22.956	1,6	-1,6	-7,7
Valledupar	312	160	8.894	287	129	6.141	-8,0	-19,2	-31,0
Villavicencio	1.022	973	61.586	1.022	969	59.145	0,0	-0,4	-4,0
Área metropolitana Bogotá	20.602	16.698	1.900.775	19.579	16.045	1.878.000	-5,0	-3,9	-1,2
Área metropolitana Pereira	799	734	97.512	784	716	97.094	-1,8	-2,5	-0,4
Área metropolitana Barranquilla	4.082	3.654	370.838	4.032	3.556	361.807	-1,2	-2,7	-2,4
Área metropolitana Bucaramanga	2.020	1.944	164.858	1.978	1.920	157.806	-2,1	-1,3	-4,3
Área metropolitana Cali	4.721	3.749	345.189	4.457	3.459	321.440	-5,6	-7,7	-6,9
Área metropolitana Cúcuta	2.210	1.859	128.826	2.297	1.868	120.408	3,9	0,5	-6,5
Área metropolitana Medellín	5.815	5.261	597.581	5.660	5.093	565.638	-2,7	-3,2	-5,3
Área metropolitana Manizales	918	786	75.477	923	795	75.777	0,5	1,2	0,4

Fuente: DANE.

**Anexo I. Licencias de construcción (áreas)
2008-2009**

Departamento	Metros cuadrados							
	2008				2009			
	Área por construir		Vivienda		Área por construir		Vivienda	
Vivienda	Otros destinos	VIS	No VIS	Vivienda	Otros destinos	VIS	No VIS	
Total	12.002.347	4.993.217	2.355.025	9.647.322	9.755.385	3.675.320	2.636.433	7.118.952
Antioquia	1.070.928	596.117	175.901	895.027	1.247.537	445.008	112.272	1.135.265
Atlántico	287.658	199.649	10.319	277.339	272.671	220.862	49.341	223.330
Bogotá	3.934.414	1.667.707	861.790	3.072.624	2.623.518	1.100.873	910.881	1.712.637
Bolívar	356.710	298.043	18.076	338.634	145.667	213.105	68.331	77.336
Boyacá	339.487	57.533	91.208	248.279	376.366	126.844	107.971	268.395
Caldas	239.631	157.088	101.396	138.235	169.344	42.327	44.157	125.187
Caquetá	15.807	3.239	1.843	13.964	9.579	25.596	1.071	8.508
Cauca	496.936	56.650	57.000	439.936	175.934	44.962	18.233	157.701
Cesar	76.001	40.289	3.036	72.965	287.391	41.041	199.390	88.001
Córdoba	139.695	42.812	35.168	104.527	98.099	38.609	27.146	70.953
Cundinamarca	691.020	172.505	140.679	550.341	571.156	56.559	138.981	432.175
Chocó	16.128	6.795	4.508	11.620	9.446	3.986	0	9.446
Huila	218.917	74.408	39.566	179.351	195.326	61.550	36.258	159.068
La Guajira	4.039	25.859	1.530	2.509	12.682	8.087	5.406	7.276
Magdalena	245.426	84.825	34.540	210.886	158.319	119.969	32.554	125.765
Meta	137.539	50.844	14.835	122.704	272.541	38.277	59.567	212.974
Nariño	272.654	103.970	57.513	215.141	233.641	43.662	34.522	199.119
Norte de Santander	236.945	125.547	20.343	216.602	352.978	113.557	53.580	299.398
Quindío	107.720	19.685	28.930	78.790	126.870	54.322	51.698	75.172
Risaralda	444.766	156.637	178.638	266.128	313.280	91.942	144.414	168.866
Santander	794.342	281.516	30.807	763.535	614.332	244.096	71.049	543.283
Sucre	69.780	16.516	36.062	33.718	52.065	20.986	20.916	31.149
Tolima	340.650	86.054	69.653	270.997	229.815	69.745	106.787	123.028
Valle del Cauca	1.330.685	636.232	294.709	1.035.976	1.099.247	369.292	340.736	758.511
Arauca	38.731	8.917	23.682	15.049	11.119	7.380	544	10.575
Casanare	95.738	23.780	23.293	72.445	96.462	72.683	628	95.834

Fuente: DANE.

GLOSARIO⁶

Actividad económica: proceso o grupo de operaciones que combinan recursos tales como equipo, mano de obra, técnicas de fabricación, insumos y se constituyen en una unidad cuyo resultado es un conjunto de bienes o servicios.

Área total construida: corresponde al metraje total del destino encontrado en el proceso, incluye los espacios cubiertos, sean comunes o privados de las edificaciones.

Bien de consumo: bien o servicio comprado y utilizado directamente por el usuario final que no necesita de ninguna transformación productiva.

Bienes: se considera el conjunto de artículos tangibles o materiales como alimentos, vestido, calzado, muebles y enseres, menaje y vajillas del hogar, artefactos eléctricos, textos escolares, periódicos, revistas, etc.

Canasta básica: conjunto representativo de bienes y servicios a los cuales se les realiza seguimiento de precios. Esta canasta se conforma tomando como referencia un año base.

Captaciones: comprende los recursos captados por el sistema financiero a través de cuenta corriente, CDT, depósitos de ahorro, cuentas de ahorro especial, certificados de ahorro de valor real, depósitos simples y algunos títulos de inversión en circulación.

CIIU: clasificación industrial internacional uniforme de todas las actividades económicas. Es una clasificación de actividades económicas por procesos productivos que clasifica unidades estadísticas con base en su actividad económica principal.

Colocaciones: hace referencia a los recursos de cartera colocados por los diferentes agentes económicos. Comprende cartera vigente y vencida y por productos se refiere a créditos y *leasing* de consumo, créditos de vivienda, microcréditos y créditos y *leasing* comerciales.

Comercio: es la reventa (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos o usados, ya sea que ésta se realice al por menor o al por mayor. Incluye las actividades de los corredores, agentes, subastadores y comisionistas dedicados a la compra y venta de mercancías a nombre y por cuenta de terceros.

Comparabilidad (criterio de calidad estadística): es una medida del efecto de las diferencias en los conceptos y en las definiciones, cuando las estadísticas son comparadas en el ámbito temporal, geográfico y no geográfico (entre dominios de interés).

⁶ "Las definiciones que se presentan en este glosario provienen de diversos documentos, normativas y metodologías nacionales e internacionales que han estandarizado el significado y uso de estos conceptos".

Consumo intermedio: representa el valor de los bienes y servicios no durables utilizados como insumos en el proceso de producción para producir otros bienes y servicios.

Contribuciones porcentuales: aporte en puntos porcentuales de las variaciones individuales a la variación de un agregado.

Crédito externo neto: corresponde a la diferencia entre desembolsos y amortizaciones de préstamos provenientes de organismos y bancos internacionales.

Crédito interno neto: el sector público también acude a los agentes residentes en el país para captar recursos, bien sea haciendo uso de mecanismos de mercado o colocando bonos y papeles de obligatoria suscripción.

Déficit o ahorro corriente: esta partida corresponde a la diferencia entre los ingresos corrientes menos los gastos corrientes, más ajustes por transferencias corrientes.

Desempleo: son las personas que en la semana de referencia se encontraban en una de las siguientes situaciones: 1. Sin empleo en la semana de referencia pero hicieron alguna diligencia para conseguir trabajo en las últimas cuatro semanas y estaban disponibles para trabajar; 2. No hicieron diligencias en el último mes pero sí en los últimos 12 meses y tienen una razón válida de desaliento y están disponibles para trabajar. Esta población se divide en dos grupos: los "cesantes" que son personas que trabajaron antes por lo menos dos semanas consecutivas, y los "aspirantes", que son personas que buscan trabajo por primera vez.

Empleo independiente: empleos en los que la remuneración depende directamente de los beneficios derivados de los bienes o servicios producidos para su comercialización o consumo propio.

Empresa: entidad institucional en su calidad de productora de bienes y servicios. Es un agente económico con autonomía para adoptar decisiones financieras y de inversión y con autoridad y responsabilidad para asignar recursos a la producción de bienes y servicios y que puede realizar una o varias actividades productivas. La empresa es la unidad estadística para la que se compilan las estadísticas financieras de las cuentas de ingresos y gastos y de financiación de capital, en el sistema de cuentas nacionales – SCN.

Estadísticas: es la información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa que caracteriza un fenómeno colectivo en una población dada.

Estado de la obra: caracterización que se les da a las obras en cada operativo censal y corresponden a: obras en proceso, paralizada o culminada.

Financiamiento: la contrapartida del balance fiscal es la necesidad de financiamiento del sector público. Ella expresa el cambio neto en la posición deudora del Sector Público. Así: $\text{Financiamiento} = \text{Crédito externo neto}$

(desembolsos – amortizaciones) + Crédito interno neto (desembolsos – amortizaciones) + Variación de depósitos (saldo inicial – saldo al final de la vigencia) + otros

Gastos de capital: su principal partida es la formación bruta de capital fijo que corresponde a las inversiones públicas creadoras de nuevos activos productivos en la economía, pero que también abarca la compra por parte del sector público de otros activos, tales como terrenos, edificios e inclusive intangibles.

Gastos de funcionamiento: comprende las remuneraciones del trabajo (sueldos, salarios, primas, bonificaciones, etc.) y la compra de bienes y servicios de consumo (materiales y suministros, arrendamientos, combustibles, reparaciones y mantenimiento, etc.).

Gastos por transferencias: a nivel nacional se contemplan básicamente las contribuciones pagadas al SENA, ESAP, ICBF y a las Escuelas Industriales e Institutos Técnicos, por parte de las administraciones públicas.

Grupos económicos: grupos de empresas operativamente independientes, pero que están entrelazadas por medio de propiedad accionaria o por medio del hecho de tener un dueño común, casi siempre una sola familia o lo que es más frecuente, una combinación de las dos. Los grupos económicos también se distinguen por tener una unidad de mando y control, o una coordinación central. Esto significa que las decisiones que puede tomar cada empresa están circunscritas por los objetivos del grupo como un todo.

Hogar: es una persona o grupo de personas, parientes o no, que ocupan la totalidad o parte de una vivienda, atienden necesidades básicas con cargo a un presupuesto común y generalmente comparten sus comidas.

Índice de precios al consumidor (IPC): indicador del comportamiento de los precios de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo final de los hogares del país.

Industria: transformación física o química de materiales o componentes en productos nuevos, ya sea que el trabajo se efectúe con máquinas o a mano, en una fábrica o a domicilio, o que los productos se vendan al por mayor o al por menor; exceptuando la actividad que sea propia del sector de la construcción.

Información: es el conocimiento concerniente a objetos tales como hechos, eventos, cosas, procesos o ideas de conceptos que dentro de un determinado contexto tienen un significado particular.

Información estadística: es una información recogida por medio de una observación estadística o producida por un procesamiento de los datos de encuesta. La información estadística describe o expresa en cifras características de una comunidad o población.

Información estadística estratégica: se refiere a la información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa generada a través de procedimientos metodológicos, normas y estándares de carácter científico y estadístico como censos, registros administrativos, encuestas por muestro y estadística derivada; producida por organizaciones de carácter gubernamental o avalados por éstos en desarrollo de su misión institucional, que caracteriza un fenómeno económico, social, ambiental o demográfico, y la cual es requerida por los agentes, tanto gubernamentales como privados, necesaria para la toma de decisiones.

Ingreso disponible: ingreso del hogar menos ciertos gastos en impuestos de renta y patrimonio, contribuciones a la seguridad social, transferencias a otros hogares, gobierno e instituciones sin ánimo de lucro e intereses y rentas de la tierra.

Ingreso (para los hogares): entradas en efectivo, en especie o en servicios que por lo general son frecuentes y regulares, están destinadas al hogar o a los miembros del hogar por separado y se reciben a intervalos anuales o con mayor frecuencia. Durante el período de referencia en el que se reciben, tales entradas están potencialmente disponibles para el consumo efectivo.

Ingresos corrientes: son aquellas rentas o recursos de que dispone o puede disponer regularmente un ente territorial con el propósito de atender los gastos que demanden la ejecución de sus cometidos.

Ingresos de capital: este rubro está compuesto principalmente por la venta de activos fijos ya existentes, como edificios, ejidos y terrenos. También incluye las transferencias recibidas de otros niveles gubernamentales con fines de inversión, comprende entre otros, los aportes de cofinanciación recibidos por las entidades descentralizadas de todos los órdenes y los gobiernos centrales municipales y departamentales.

Ingresos no tributarios: esta categoría comprende una amplia gama de importantes fuentes de recursos tales como la venta de bienes y servicios, rentas contractuales, ingresos para seguridad social, multas y sanciones que no correspondan al cumplimiento de obligaciones tributarias.

Ingresos por transferencias: una parte importante del financiamiento de las entidades públicas nacionales, territoriales y locales proviene de recursos transferidos por la Nación u otros organismos públicos. Las transferencias corrientes se emplean para financiar gastos de funcionamiento o de inversión social de la entidad o empresa que las recibe. Pueden ser transferencias nacionales, departamentales, municipales y otras.

Ingresos tributarios: son los valores que el contribuyente – sujeto pasivo, debe pagar en forma obligatoria al ente territorial – sujeto activo, sin que por ello exista ningún derecho a percibir servicio o beneficio alguno de tipo individualizado o inmediato, ya que el Estado – ente territorial- haciendo uso de su facultad impositiva, los recauda para garantizar el funcionamiento de sus actividades normales.

Intereses y comisiones de deuda: comprende los intereses, las comisiones y otros gastos por conceptos de servicios financieros, sin embargo se excluyen las amortizaciones, las cuales se consideran una operación de financiamiento.

Municipio: es la entidad territorial fundamental de la división político administrativa del Estado, con autonomía política, fiscal y administrativa, dentro de los límites que señalen la Constitución y la ley, cuya finalidad es el bienestar general y el mejoramiento de la calidad de vida de la población en su respectivo territorio.

Nivel de servicio: clasificación de cada tipo de vehículo teniendo en cuenta las condiciones de calidad bajo las cuales la empresa presta el servicio de transporte: capacidad, disponibilidad y comodidad de los equipos, la accesibilidad de los usuarios al servicio, régimen tarifarlo y demás circunstancias que se consideren determinantes. Se distinguen los siguiente niveles: corriente, ejecutivo, intermedio, superejecutivo, troncal y alimentador.

Obras culminadas: aquellas obras que durante el período intercensal finalizaron actividad constructora.

Obras en proceso: todas aquellas obras que al momento del censo generan algún proceso constructivo.

Obras nuevas: construcción de una estructura completamente nueva, sea o no que el sitio sobre el cual se construye estuvo previamente ocupado.

Obras paralizadas: todas aquellas obras que al momento del censo no están generando ningún proceso productivo.

Ocupación: categorías homogéneas de tareas que constituyen un conjunto de empleos que presentan gran similitud, desempeñados por una persona en el pasado, presente o futuro, según capacidades adquiridas por educación o experiencia y por la cual recibe un ingreso en dinero o especie.

Oportunidad (criterio de calidad estadística): diferencia media entre el final del período de referencia y la fecha en que aparecen los resultados ya sean provisionales o definitivos.

Participación: mide el aporte en puntos porcentuales de cada insumo al 100% del total del indicador, la variable o su variación.

Pasajero urbano: persona que paga una tarifa por la utilización del servicio de transporte público colectivo urbano en una ruta y nivel de servicio determinado.

Ponderaciones: participación porcentual que tiene cada elemento dentro una unidad.

Precios C.I.F: es el precio total de la mercancía, incluyendo en su valor los costos por seguros y fletes.

Precios F.O.B: precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes. Este valor que inicialmente se expresa en dólares americanos se traduce al valor FOB en pesos colombianos, empleando la tasa promedio de cambio del mercado correspondiente al mes de análisis.

Precios corrientes: es el valor de la variable a precios de transacción de cada año.

Préstamo neto: se refiere a erogaciones que dan lugar a títulos de crédito financiero contra terceros y a participación de capital en empresas del Estado. Incluye los préstamos concedidos entre entidades del Sector Público no Financiero, compras de acciones emitidas por las mismas y/o participaciones, menos los ingresos por recuperaciones de préstamos, venta de acciones y/o participaciones o devolución del capital.

Relevancia (criterio de calidad estadística): es una medida cualitativa del valor aportado por la información estadística producida. Este se caracteriza por el grado de utilidad para satisfacer el propósito por el cual fue buscada por los usuarios. Depende de la cobertura de los tópicos requeridos y del apropiado uso de conceptos.

Reserva estadística: es una garantía de orden legal que encuentra respaldo constitucional al hacer efectivo tanto el derecho a la intimidad como el derecho a ser informado.

Sector informal: son las personas que cumplen con las siguientes características: (a) laboran en establecimientos, negocios o empresas que ocupan hasta diez trabajadores en todas sus agencias y sucursales; (b) trabajan en el servicio doméstico o son trabajadores familiares sin remuneración; (c) trabajan por cuenta propia, excepto si son profesionales; (d) son empleadores con empresas de 10 o menos trabajadores (incluyéndose ellos); (e) no trabajan en el gobierno.

Sistema financiero: comprende la información estadística de bancos comerciales, compañías de financiamiento comercial, corporaciones financieras y cooperativas de carácter financiero.

Situación fiscal: cuadro que muestra los ingresos y gastos totales de un ente territorial (gobiernos centrales departamentales y municipio capital), desagregados por componentes, a partir de una previa clasificación económica.

Subempleo por insuficiencia de horas: son los ocupados que desean trabajar más horas ya sea en su empleo principal o secundario, están disponibles para hacerlo, y tienen una jornada inferior a 48 horas semanales. Se obtiene también las horas adicionales que desean trabajar.

Subempleo por situación de empleo inadecuado: son los ocupados que desean cambiar el trabajo que tienen actualmente por razones relacionadas con la mejor utilización de sus capacidades o formación, para mejorar sus ingresos, etc. y están disponibles para hacerlo.

Término: una designación de un concepto definido por medio de una expresión lingüística.

Transporte público: industria encaminada a garantizar la movilización de personas o cosas por medio de vehículos apropiados a cada una de las infraestructuras del sector, en condiciones de libertad de acceso, calidad y seguridad de los usuarios, sujeto a una contraprestación económica.

Transporte urbano: hace referencia al servicio de transporte público que se presta dentro del perímetro urbano de una ciudad, distrito especial o distrito capital.

Unidad de medida: es la unidad real en la cual se miden los valores asociados. Su precisión depende del grado de especificidad.

Unidad de observación: objeto de investigación, sobre el cual se recibe información y se compilan estadísticas. Durante la recopilación de datos, esta es la unidad para la cual se registran datos. Cabe señalar que esta puede, o no puede ser, la misma unidad de información.

Valor agregado: es el mayor valor creado en el proceso productivo de servicios por efecto de la combinación de factores. Se obtiene como diferencia entre el valor de la producción bruta y el consumo intermedio.

Vehículo: todo aparato montado sobre ruedas que permite el transporte de personas, animales o cosas de un punto a otro por vía terrestre pública o privada abierta al público.

Vehículo de servicio público: vehículo automotor destinado al transporte de pasajeros, carga o ambos por las vías de uso público mediante el cobro de un precio, flete o porte.

Vivienda: es un lugar estructuralmente separado e independiente, ocupado o destinado para ser ocupado por una familia o grupo de personas familiares que viven o no juntos, o por una persona que vive sola. La unidad de vivienda puede ser una casa, apartamento, cuarto, grupo de cuartos, choza, cueva o cualquier refugio ocupado o disponible para ser utilizado como lugar de alojamiento.

Vivienda de interés social: aquellas viviendas que se desarrollan para garantizar el derecho a la vivienda de los hogares de menores ingresos.

Vivienda multifamiliar: vivienda tipo apartamento ubicada en edificaciones de tres o más pisos, que comparten bienes comunes, tales como áreas de acceso, instalaciones especiales y zonas de recreación, principalmente.

Vivienda unifamiliar: vivienda ubicada en edificaciones no mayores de tres pisos, construidas directamente sobre el lote, separadas de las demás con salida independiente. Se incluyen las viviendas unifamiliar de dos pisos con altillo y la bifamiliar, disponga o no de lote propio.

BIBLIOGRAFÍA

Banco de la República (marzo de 2010). *Boletín Económico Regional*. Núm.15. Cali. p.5.

Botero, L.V. (21 de octubre de 2009). *Hay que aumentar consumo de carne*. Recuperado el 8 de junio de 2010, de: http://www.elcolombiano.com/BancoConocimiento/H/hay_que_aumentar_consumo_de_carne/hay_que_aumentar_consumo_de_carne.asp

Cámara Colombiana de la Construcción (Camacol) (2009). *Estudio de Oferta y Demanda de Vivienda en Santiago de Cali y su Área de Influencia: Candelaria, Jamundí, Palmira y Yumbo*.

El País (22 de enero 2010). *Caleños compraron 9.548 viviendas durante el 2009*. Recuperado el 8 de junio de 2010, de: <http://www.elpais.com.co/historico/ene222010/ECO/1puerto.html>

El País (1 de septiembre 2009). *La tasa de desempleo no cede en Colombia*. Recuperado el 8 de junio de 2010, de: http://historico.elpais.com.co/paionline/ediciones_anteriores/ediciones.php?p=sep012009

Interbolsa (19 de octubre de 2009). *Índice de costos de construcción de vivienda (ICCV) extiende baja anual, a septiembre acumula caída de 0,85%*. Recuperado el 8 de junio de 2010, de: http://www.interbolsa.com/adminContenidos/c/document_library/get_file?uuid=6b6e3a5a-1203-4b78-8cd2-c555e38e0069&groupId=12039

Instituto Nacional de Vías (Invias) (22 de mayo de 2010). *En marcha obras del Corredor Marginal de la Selva*. Recuperado el 8 de junio de 2010, de : http://200.21.20.209/invias/hermesoft/portaliG/home_1/recursos/01_general/contenidos/22052010/consejo_caqueta_mayo2010.jsp

Metrocali (29 de diciembre de 2009). *El 2009 marcó una era en la movilidad en Cali*. Oficina de Prensa. Recuperado el 21 de junio de 2010, de: http://www.metrocali.gov.co/comunicados/dic09/metrocali_noticia_masinfo172.htm

Capital: Santiago de Cali

Extensión: 22.140 km²

Municipios: 42

Población en 2008: 4.293.230 habitantes

Geografía humana: región cosmopolita cuya población actual tiene origen en el mestizaje de blancos europeos y negros traídos de África desde 1554, así como de grandes migraciones del resto de regiones colombianas.

Actividades económicas: la industria tiene la mayor importancia, donde se destaca la cadena agroindustrial de la caña de azúcar, la cual sirve como insumo de bebidas, alimentos, papeles, sucroquímicos, entre otros. Además, la interrelación agroindustrial ha fortalecido los sectores de servicios con moderna infraestructura en comunicaciones, transporte, financiero, inmobiliario, empresarial y especialmente de comercio exterior. Así mismo, ha venido ganando representación el de ganado vacuno, porcino y equino.

Igualmente, la pesca industrial y artesanal en la región del litoral pacífico es destinada tanto para el consumo interno como para la exportación. La explotación de madera se realiza principalmente en el occidente del departamento. Los principales productos de explotación minera son carbón, oro, plata, platino, además de arenas de río, gravas y gravillas, piedra de enchapado y calizas. La mayor actividad comercial e industrial se encuentran en los centros urbanos de Cali, Buenaventura, Palmira, Buga, Tuluá, Cartago, Sevilla, Zarzal, Candelaria, Florida, Pradera, Roldanillo y Caicedonia.