

ICER

Informe de Coyuntura Económica Regional

ISSN 1794-3582

2010

***Valle del
Cauca***



**Informe de Coyuntura Económica
Regional
Departamento del Valle del Cauca**

2010

**Convenio Interadministrativo
No. 111 de abril de 2000**

JOSÉ DARÍO URIBE ESCOBAR
Gerente General Banco de la República
JORGE RAÚL BUSTAMANTE ROLDÁN
Director DANE
JORGE HERNÁN TORO CÓRDOBA
Subgerente de Estudios Económicos Banco de la República
CHRISTIAN RAFAEL JARAMILLO HERRERA
Subdirector DANE

Comité Directivo Nacional ICER

CARLOS JULIO VARELA BARRIOS
Director Departamento Técnico y de Información Económica Banco de la República
NELCY ARAQUE GARCÍA
Directora Técnica DIRPEN - DANE
DORA ALICIA MORA PÉREZ
Coordinadora de Sucursales de Estudios Económicos Banco de la República
ANA ZORAIDA QUINTERO GÓMEZ
Coordinadora de Planificación y Regulación, DIRPEN-DANE
JULIO ESCOBAR POTES
Jefe CREE Banco de la República - Cali
Coordinación Operativa DIRPEN-DANE
EDUARDO SARMIENTO GÓMEZ
Coordinador Temático
MARÍA JIMENA VARGAS MAYO
Asistente Metodológico y Técnico

Comité Directivo Territorial ICER

JUAN CARLOS CALLE HOLGUÍN
Gerente Banco de la República, sucursal Cali
YOLANDA JIMÉNEZ DORADO
Directora Territorial Suroccidental, DANE
JULIO ESCOBAR POTES
Jefe CREE Banco de la República - Cali
DEISY PATRICIA LUCERO TOLEDO
Coordinadora Operativa Territorial Suroccidental, DANE
ARLEY BARANDICA VILLEGAS
Banco de la República, sucursal Cali
NAZLY GONZÁLEZ RIVAS
DANE, Territorial Suroccidental

Entidades Participantes

JOHANNA PADILLA BEDOYA
Cámara de Comercio de Cali
CLAUDIA LUCÍA CHÁVEZ CORTÉS
Asocaña, Cali

Diseño

Mercadeo y Ediciones – DANE

Impresión

Departamento de Documentación y Editorial Banco de la República, Bogotá
SEPTIEMBRE 2011

ICER

RESUMEN

La economía del Valle del Cauca se vio afectada a finales de 2010 por la fuerte ola invernal, especialmente en la producción agrícola e industrial; así, por ejemplo, la agroindustria azucarera redujo la producción y exportaciones, como también se suspendió el programa de oxigenación en todo el país por la caída de la producción y ventas de alcohol carburante. En el comercio exterior, las exportaciones industriales crecieron en medio del escepticismo reinante durante el año gracias al fortalecimiento de los mercados existentes e incursión en nuevos. A su vez, la cartera neta del sistema financiero creció 7,6%, en tanto que las captaciones reportaron incremento del 13,4%.

Por su parte, después de registrar desde el 2008 una marcada desaceleración en las ventas, durante 2010 la región presenció un importante ciclo de recuperación, como en efecto lo revelaron las percepciones empresariales de la Encuesta mensual de expectativas económicas –EMEE– del Banco de la República, donde el balance consolidado de las ventas empresariales del Suroccidente del país alcanzaron cifras positivas, resultados que no se veían desde finales de 2007 y principios de 2008.

Entre tanto, la inflación en Cali ascendió a 2,5%, superior en 1,3 pp a la del año anterior e inferior en 0,7 pp al promedio nacional, y estuvo determinada por la dinámica registrada por los subgrupos de vivienda, alimentos y educación. En el mercado laboral, la tasa de desempleo de la ciudad se ubicó en 13,7%, mientras la desocupación para el conjunto de las 24 ciudades investigadas por el DANE, llegó a 12,5%.

La inversión neta en sociedades registradas en la Cámara de Comercio de Cali mostró un leve repunte (1,7%), en donde sobresalieron los incrementos en sectores de intermediación financiera, industria y actividad inmobiliaria, empresariales y de alquiler, que en conjunto representaron el 47,7% del total.

Las exportaciones no tradicionales del Valle del Cauca crecieron 4,4%, al totalizar US\$2.026 millones frente a los US\$1.941 millones de 2009. Por su parte, las importaciones crecieron 28,9% al sumar US\$4.200 millones.

En el sector agrícola, el área cosechada del departamento aumentó 4,4% y la producción 10,1%.

Por último, el balance presentado por la construcción efectiva en Cali A.U. mostró por un lado un incremento en las obras nuevas, en tanto que hubo disminución en las obras culminadas.

CONTENIDO

pág.

RESUMEN		
SIGLAS Y CONVENCIONES		
1.	ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL	9
1.1.	ACTIVIDAD ECONÓMICA	9
1.2.	INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL	9
1.3.	POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS	10
1.4.	SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO	11
1.5.	SITUACIÓN FISCAL	12
2.	INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL	13
2.2.	PRECIOS	13
2.2.1.	Índice de precios al consumidor	13
2.3.	MERCADO LABORAL	19
2.4.	MOVIMIENTO DE SOCIEDADES	27
2.4.1.	Constituciones	27
2.4.2.	Reformas	28
2.4.3.	Disoluciones	29
2.4.4.	Inversión neta	30
2.5.	SECTOR EXTERNO	31
2.5.1.	Exportaciones no tradicionales (FOB)	31
2.5.2.	Importaciones	36
2.6.	SECTOR FINANCIERO	41
2.6.1.	Captaciones - operaciones pasivas	41
2.6.2.	Cartera - operaciones activas	43
2.8.	SECTOR REAL	45
2.8.1.	Agricultura	45
2.8.5.	Sacrificio de ganado	48
	Ganado vacuno	48
	Ganado porcino	49
2.8.6.	Sector de la construcción	51
	Censo de edificaciones	51
	Índice de costos de la construcción de vivienda (ICCV)	54
	Licencias de construcción	59
	Financiación de vivienda	62
2.8.7.	Transporte	64
	Transporte público urbano de pasajeros	64
	Transporte aéreo de pasajeros y carga	68
2.8.8.	Industria	71
	Muestra Trimestral Manufacturera	71
	Industria azucarera	74
3.	INCIDENCIA SOBRE LA INFLACIÓN DE LOS PRECIOS DE ALIMENTOS DURANTE 1999-2009 EN REGIÓN SUROCCIDENTAL	79
	RESUMEN	
3.1.	INTRODUCCIÓN	79

3.2.	COMPORTAMIENTO DE LOS PRECIOS DE LA REGIÓN SUROCCIDENTAL EN EL TOTAL NACIONAL	80
3.3.	COMPORTAMIENTO DE LOS PRECIOS TOTALES EN LA REGIÓN SUROCCIDENTAL	83
3.4.	CEREALES	84
3.5.	TUBÉRCULOS	86
3.6.	HORTALIZAS Y LECHUGAS FRESCAS	89
3.7.	FRUTAS FRESCAS	90
3.8.	CARNES	92
	CONCLUSIONES	94
4.	ANEXO ESTADÍSTICO	95
	GLOSARIO	105

Nota: Los numerales que no aparecen relacionados en este documento no tienen información o no aplican.

LISTA DE CUADROS

	pág.	
2.2.1.1.	Variación del IPC, según ciudades 2009-2010	15
2.2.1.2.	Nacional - Cali. Variación y contribución del IPC, según grupos de gasto 2009-2010	16
2.2.1.3.	Cali. Variación del IPC, según grupos de gasto, por niveles de ingreso 2010	17
2.3.1.	Cali-Yumbo. Principales indicadores mercado laboral. Promedio 2009-2010	19
2.3.2.	Cali-área metropolitana. Población desocupada cesante, según ramas de actividad económica. Promedio 2006-2010	21
2.3.3.	Cali-área metropolitana. Población ocupada, según ramas de actividad económica. Promedio 2006-2010	22
2.3.4.	Cali-área metropolitana. Población inactiva, según actividad realizada. Promedio 2006-2010	24
2.3.5.	Valle del Cauca. Principales indicadores del mercado laboral 2007-2009	27
2.4.1.1.	Santiago de Cali. Sociedades constituidas, según actividad económica 2009-2010	28
2.4.2.1.	Santiago de Cali. Sociedades reformadas, según actividad económica 2009-2010	29
2.4.3.1.	Santiago de Cali. Sociedades disueltas y liquidadas, según actividad económica 2009-2010	30
2.4.4.1.	Santiago de Cali. Inversión neta, según actividad económica 2009-2010	31
2.5.1.1.	Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según clasificación CIU 2009-2010	33
2.5.1.2.	Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según principales contribuciones 2009-2010	35
2.5.1.3.	Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según países de destino 2009-2010	35
2.5.2.1.	Valle del Cauca. Importaciones, según clasificación CIU 2009-2010	38
2.5.2.2.	Valle del Cauca. Importaciones, según clasificación CUODE 2009-2010	39
2.5.2.3.	Valle del Cauca. Importaciones, según países de origen 2009-2010	40
2.6.1.1.	Colombia. Saldo trimestral de las principales captaciones del sistema financiero nacional, por regiones 2009- 2010	42
2.6.1.2.	Valle del Cauca. Saldo de captaciones del sistema financiero, por tipo 2009-2010	43
2.6.2.1.	Colombia. Saldo trimestral de la cartera de créditos del sistema financiero nacional, por regiones 2009-2010	44
2.6.2.2.	Valle del Cauca. Saldo de la cartera de créditos del sistema financiero, por tipo 2009-2010	45
2.8.1.1.	Créditos otorgados por Finagro 2007-2010	46
2.8.1.2.	Valle del Cauca. Estimaciones de los principales cultivos	47

	transitorios, permanentes y anuales 2009-2010	
2.8.5.1.	Nacional - Región Pacífica. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino 2009-2010	49
2.8.5.2.	Nacional - Región Pacífica. Sacrificio de ganado porcino, por sexo y destino 2009-2010	50
2.8.6.1.	Cali - AU. Censo de edificaciones, según estado de obra, por destinos 2009-2010	51
2.8.6.2.	Total y Cali - AU. Estructura general del censo de edificaciones, según estado de obra 2009-2010	53
2.8.6.3.	Cali y total nacional. Variación y contribución anual del ICCV, por grupos de costos 2009-2010	57
2.8.6.4.	Valle del Cauca. Número de licencias de construcción y área por construir 2009-2010	60
2.8.6.5.	Valle del Cauca. Licencias de construcción, por tipo de vivienda 2009-2010	60
2.8.6.6.	Valle del Cauca. Área total aprobada, según destinos 2009-2010	61
2.8.6.7.	Nacional, Valle del Cauca y Cali. Valor de los créditos entregados, por tipo de vivienda 2009-2010	62
2.8.6.8.	Nacional y Valle del Cauca. Valor de los créditos entregados, por tipo de vivienda VIS y no VIS. Trimestres 2009-2010	63
2.8.7.1.	Cali - AM. Transporte urbano de pasajeros, según niveles de servicio 2009-2010	65
2.8.7.2.	Colombia. Movilización nacional de pasajeros, por aeropuertos 2009-2010	68
2.8.7.3.	Nacional - Cali. Movimiento internacional de pasajeros 2009-2010	69
2.8.7.4.	Colombia. Entrada y salida nacional de carga 2009-2010	70
2.8.7.5.	Nacional - Cali. Entrada y salida internacional de carga 2009-2010	71
2.8.8.1.	Cali, Yumbo, Jamundí y Palmira. Variación y contribución acumulado anual de la producción, ventas y personal ocupado, según agrupación industrial 2010	74
3.2.1.	Suroccidental. Participación mensual regional en variación nacional de los precios 1999-2009 (mensual)	82
3.3.1.	Suroccidental. Participación mensual en variación total de los precios 1999-2009	84
3.4.1.	Suroccidental. Participación mensual de cereales en variación total de los precios 1999-2009	86
3.5.1.	Suroccidental. Participación mensual de tubérculos en variación total de los precios 1999-2009	88
3.6.1.	Suroccidental. Participación mensual de hortalizas y lechugas frescas en variación total de los precios 1999-2009	90
3.7.1.	Suroccidental. Participación mensual de frutas frescas en variación total de los precios 1999-2009	92
3.8.1.	Suroccidental. Participación mensual de carnes en variación total de los precios 1999-2009	94

LISTA DE GRÁFICOS

	pág.
2.2.1.1. Cali y total nacional. Variación del IPC 2000-2010	13
2.2.1.2. Total nacional y ciudades. Variación del IPC 2010	14
2.2.1.3. Cali. Variación año corrido del IPC de la energía eléctrica y total 2010	18
2.3.1. Cali - área metropolitana y total 24 ciudades. Tasa de desempleo. Promedio 2001-2010	20
2.3.2. Cali y 24 ciudades. Tasa de desempleo. Promedio 2010	21
2.3.3. Cali-área metropolitana. Distribución de ocupados, según posición ocupacional. Promedio 2010	23
2.3.4. Cali - área metropolitana. Tasa global de participación, tasa de ocupación y tasa de desempleo. Promedios 2001-2010	24
2.3.5. Valle del Cauca y nacional. Tasa de desempleo 2001-2009	25
2.3.6. Valle del Cauca y departamentos. Tasa de desempleo 2009	26
2.5.1.1. Valle del Cauca y departamentos. Exportaciones no tradicionales, según participaciones 2009-2010	32
2.5.1.2. Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según principales participaciones, por países de destino 2007-2010	36
2.5.2.1. Valle del Cauca y departamentos. Importaciones, según participaciones 2009-2010	37
2.5.2.2. Valle del Cauca. Importaciones, según principales países de origen 2008-2010	41
2.8.5.1. Regiones. Sacrificio de ganado vacuno 2010	49
2.8.5.2. Regiones. Sacrificio de ganado porcino 2010	50
2.8.6.1. Cali AU. Unidades de obras culminadas y nuevas, por estratos 2010	52
2.8.6.2. Doce áreas urbanas y tres metropolitanas. Distribución del área en proceso. Cuarto trimestre 2010	53
2.8.6.3. Cali AU. Distribución del área, según estado de obra. Cuarto trimestre 2010	54
2.8.6.4. Cali y total nacional. Variación anual del ICCV y el IPC 2000-2010	55
2.8.6.5. Quince ciudades y total nacional. Variación anual del ICCV 2010	55
2.8.6.6. Cali. Variación anual del ICCV, por tipos de vivienda 2009-2010	56
2.8.6.7. Cali. Variación año corrido de ICCV de ayudante, total y el IPC 2010	59
2.8.6.8. Valle del Cauca. Unidades, por tipo de vivienda 2010	61
2.8.6.9. Valle del Cauca. Número de viviendas financiadas 2009-2010	64
2.8.7.1. Cali AM. Distribución promedio del parque automotor del Masivo Integrado de Occidente, según tipo de vehículo 2009-2010	66
2.8.7.2. Cali AM. Distribución promedio del parque automotor, según niveles de servicio 2009-2010	67
2.8.7.3. Cali AM. Distribución de pasajeros, según niveles de servicio 2010	67

2.8.8.1.	Cali, Yumbo, Jamundí y Palmira. Variación trimestral de las principales variables fabriles 2007 II – 2010 IV	72
2.8.8.2.	Cali, Yumbo, Jamundí y Palmira. Variación acumulada anual de las principales variables fabriles 2008 – 2010	73
2.8.8.3.	Molienda de caña de azúcar 2006-2010	75
3.2.1.	Suroccidental y nacional. Crecimiento anual de precios totales 1999-2009 (mensual)	81
3.2.2.	Bogotá, Suroccidental y Noroccidental. Participación regional en variación nacional 1999-2009	83
3.4.1.	Suroccidental. Crecimiento anual de precios de cereales 1999-2009 (mensual)	85
3.5.1.	Suroccidental. Crecimiento anual de precios de tubérculos 1999-2009 (mensual)	87
3.6.1.	Suroccidental. Crecimiento anual de precios de hortalizas y lechugas frescas 1999-2009 (mensual)	89
3.7.1.	Suroccidental. Crecimiento anual de precios de frutas frescas 1999-2009 (mensual)	91
3.8.1.	Suroccidental. Crecimiento anual de precios de carnes 1999-2009 (mensual)	93

LISTA DE TABLAS

2.2.1.1.	Cali. Variación del IPC, según diez principales contribuciones, por subgrupo y gasto básico 2010	18
2.8.6.1.	Cali. Variación anual del ICCV, según diez principales contribuciones, por subgrupo e insumo básico 2010	58
2.8.8.1.	Balance azucarero colombiano 2005-2010	75
2.8.8.2.	Balance azucarero colombiano. Crecimiento anual 2006-2010	76
2.8.8.3.	Producción y ventas de alcohol carburante 2005-2010	77

SIGLAS Y CONVENCIONES

ANDI:	Asociación Nacional de Industriales
AU.:	Área Urbana
AM.:	Área Metropolitana
BNA:	Bolsa Nacional Agropecuaria
CDT:	Certificado de Depósito a Término
CIU:	Clasificación Industrial Internacional Uniforme
CFC:	Compañías de Financiamiento Comercial
DANE:	Departamento Administrativo Nacional de Estadística
DIAN:	Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales
ECH:	Encuesta Continua de Hogares
Fedearroz:	Federación Nacional de Arroceros
Fenalce:	Federación Nacional de Cerealistas
Finagro:	Fondo para el Financiamiento del Sector Agropecuario
ICA:	Instituto Colombiano Agropecuario
ICCV:	Índice de Costos de Construcción de Vivienda
IPC:	Índice de Precios al Consumidor
IPP:	Índice de Precios del Productor
IVA:	Impuesto al Valor Agregado
kWh:	kilovatios hora
m ² :	metro cuadrado
m ³ :	metro cúbico
Sedamas:	Secretarías de agricultura y medio ambiente municipales
Umatas:	Unidades municipales de asistencia técnica agropecuaria
US:	dólares americanos
UVR:	Unidad de valor real
VIS:	Vivienda de interés social
(...)	cifra aún no disponible
(---)	información suspendida
(-)	sin movimiento
---	no existen datos
--	no es aplicable o no se investiga
-	indefinido
*	variación muy alta
(--)	no comparable
p:	cifra provisional
pr:	cifra preliminar
pE:	cifras provisionales estimadas
m:	cifra provisional modificada
r:	cifra definitiva revisada
nep:	no especificada en otra posición
nep:	no clasificados previamente

1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL

1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA

En 2010, el producto interno bruto (PIB) real de Colombia registró una tasa de crecimiento de 4,3%, superior en 2,9 puntos porcentuales (pp) a la observada en 2009, lo que indica el buen desempeño del país en términos económicos. Por el lado de la oferta, se presentaron tasas de crecimiento positivas en todas las actividades económicas, con excepción de la agropecuaria, con variación de 0,0%, y en la que el efecto del invierno en la calidad y transporte de los productos cumplió un papel importante, especialmente en el segundo semestre del año con caídas en la producción y ventas. El mayor incremento se presentó en la minería (11,1%), especialmente en los productos de petróleo crudo (17,6%), gas natural (6,4%) y carbón (2,0%); así como en comercio, reparación, hoteles y restaurantes (6,0%); industria (4,9%); transporte, almacenamiento y comunicaciones (4,8%).

Por el lado de la demanda interna medida en el PIB, los aumentos en la formación bruta de capital (inversión) se dieron principalmente en equipo de transporte (20,2%), maquinaria y equipo (17,9%) y obras civiles (7,2%). El consumo de los hogares se incrementó en 4,5%, lo cual dinamizó el consumo final, en concordancia con los resultados del sector comercio y las buenas condiciones crediticias que se presentaron en el país.

1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL

En 2010, la variación anual del índice de precios al consumidor (IPC) fue de 3,2%, superior en 1,2 pp a la registrada en 2009. La inflación se mantuvo cercana al punto medio del rango meta (2,0% a 4,0%) definido por la Junta Directiva del Banco de la República. Las mayores presiones inflacionarias se evidenciaron en el último trimestre como resultado del aumento imprevisto en los precios de los alimentos y de algunos bienes y servicios regulados. Las principales causas fueron la fuerte ola invernal y el incremento en los precios internacionales de algunos productos básicos, como petróleo, maíz y trigo, entre otros.

Los precios se elevaron para todos los niveles de ingreso. En efecto, se exhibieron alzas superiores a las presentadas en 2009, especialmente en el segmento de ingresos bajos, donde el grupo de alimentos tiene mayor peso. Las más altas contribuciones a la inflación en 2010 se reflejaron en los grupos de vivienda y alimentos, con un aporte conjunto de 2,3 pp; a su vez, los grupos de alimentación, diversión y transporte registraron aumentos superiores al 2009.

De acuerdo con el último informe presentado por el Banco de la República al Congreso en marzo de 2011, durante 2010 se observaron pocas presiones sobre los precios provenientes de la demanda, el tipo de cambio, los costos

salariales y las expectativas de los agentes, entre otros; factores que contribuyeron a generar estabilidad en la inflación.

Por ciudades, Valledupar y Bucaramanga mostraron los mayores incrementos en los precios, por encima del promedio nacional (3,2%), mientras que Tunja y Manizales registraron los más bajos.

El mercado laboral presentó un comportamiento variado en 2010, de acuerdo con los resultados de la Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH). La tasa de desempleo promedio mensual del total nacional pasó de 12,0% en 2009 a 11,8% en 2010, con una reducción de 20 puntos básicos (pb). Al analizar los datos por distribución espacial se encuentra que en las cabeceras la disminución fue mayor, especialmente en las trece áreas urbanas principales (60 pb); en contraste, en el área rural la tasa de desempleo se incrementó 60 pb, evento que puede estar asociado a los problemas generados por el fuerte invierno.

La oferta laboral tuvo una desaceleración durante el primer semestre, esto generó una menor presión sobre el mercado laboral que contribuyó a que el desempleo en las trece áreas metropolitanas se redujera hasta mediados de año. En el segundo semestre, la demanda laboral se incrementó, motivó el aumento en el número de ocupados y alcanzó el nivel más alto desde 2001.

1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS

Desde mayo hasta finales de 2010, la Junta Directiva del Banco de la República mantuvo la tasa de interés de intervención en 3,0%, nivel históricamente bajo que contribuyó al buen desempeño de la economía. La transmisión de las decisiones de política monetaria al mercado impulsó el dinamismo de la cartera y las captaciones del sistema financiero.

En términos reales, la cartera bruta total presentó un alza anual de 13,1%, producto de un crecimiento real de 17,0% en la cartera comercial, 12,7% en la cartera de vivienda con titularizaciones y similar porcentaje en la de consumo; esta última estuvo determinada principalmente por la confianza de los consumidores y la disposición a comprar bienes durables, especialmente aquellos que requieren financiación, como es el caso de los automóviles, cuyas ventas registraron niveles altos solo comparables con 2007. Respecto a las cuentas pasivas, se destaca el aumento de 44,8% en la emisión de bonos y de 6,0% en las captaciones del público, dentro de las cuales las cuentas corrientes y de ahorros lograron tasas de crecimiento anual de 15,6% y 15,4%, respectivamente. No obstante, se presentaron descensos en los certificados de depósito a término (CDT) (10,5%) y, por parte de las colocaciones, en el crédito de vivienda sin titularización (2,4%).

1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO

Durante 2010 se registraron exportaciones por US\$39.820 millones FOB, con un incremento de 21,2% con respecto a 2009. Este resultado se debió al buen desempeño de los productos principales¹ que crecieron en 41,2%, impulsados principalmente por el aumento en las ventas de petróleo y sus derivados y carbón, que en conjunto contribuyeron con 37,9 pp a la variación total. Por su parte, las exportaciones sin productos principales disminuyeron 2,9% como consecuencia de las menores ventas de la producción, transformación y conservación de carne y pescado (-75,6%), maquinaria y equipos (-36,0%) y productos de la cadena textil (-15,1%), que se compensaron con los aumentos en las de vehículos automotores y otros transporte (52,4%) y productos metalúrgicos (39,3%), entre otros.

Por países, la mayor participación correspondió a las exportaciones a Estados Unidos, que exhibieron un aumento de 31,4%, debido en gran medida a las mayores ventas de combustibles y aceites minerales y sus productos (36,6%); seguido por China (107,1%), cuyo dinamismo también radicó en los mismos productos, además del cobre y sus manufacturas. En contraste, las exportaciones a Venezuela disminuyeron 64,9%, debido, en parte, al cierre en las ventas de animales y sus productos, minerales, cueros y productos, textiles, maquinaria eléctrica, materias plásticas, vehículos, entre otros. Cabe anotar que el valor de lo exportado en 2010 a Venezuela es 23,3% de lo que se le exportó en 2008.

Las importaciones ascendieron a US\$40.683 millones CIF, con un incremento de 23,7% frente a 2009. Específicamente, influyeron sobre este comportamiento el crecimiento de las compras externas de vehículos y sus partes (54,3%), aparatos y material eléctrico de grabación o imagen (35,3%), combustibles y aceites minerales y sus productos (67,9%) y calderas y máquinas (15,2%). Por países, las importaciones provenientes de México aumentaron 68,8%; China 47,4%; Argentina 44,7%. En contraste, las originarias de Francia mostraron una disminución de 23,5% como consecuencia de las menores compras de productos del grupo de navegación aérea o espacial. Durante 2010, 44,5% de las importaciones realizadas por el país se concentró en Bogotá; 11,9% en Antioquia; 10,3% en el Valle del Cauca y 33,4% en los demás departamentos.

En cuanto a las reservas internacionales netas, cuyo saldo llegó a US\$28.452 millones al finalizar 2010, estas se incrementaron en US\$3.136 millones comparadas con las de 2009. Su monto se considera adecuado para prevenir y combatir choques externos y responder a las obligaciones crediticias con el resto del mundo, ya que la razón entre las reservas y la suma de amortización de deuda externa más el déficit en cuenta corriente es de 1,5; mayor al nivel recomendado que es de 1.

¹ Llamadas también exportaciones tradicionales.

1.5. SITUACIÓN FISCAL

El sector público consolidado registró un déficit de 3,0% (incluidos los costos del invierno), mayor al de 2009, cuando se ubicó en 2,8%. Los cálculos preliminares indican que los niveles de déficit fueron menores a los que se habían estimado, a pesar de los gastos adicionales en los que incurrió el gobierno debido al fuerte invierno. De esta manera, se reportó para 2010 un déficit del gobierno nacional central de 3,9% del PIB, inferior al registrado en 2009 (4,1%), y del cual 0,2% correspondió a los recursos destinados a atender la emergencia invernal.

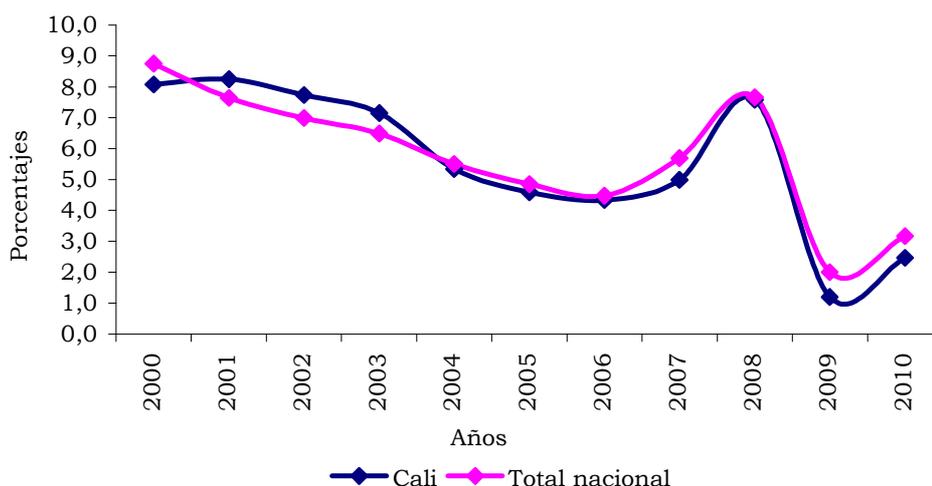
2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL

2.2. PRECIOS

2.2.1. Índice de precios al consumidor. La dinámica de precios de los productos de la canasta familiar en la ciudad de Cali obtuvo un resultado ascendente. Al finalizar 2010, el IPC local llegó a 2,5%, frente a 1,2% del año 2009. Este comportamiento se ubicó en el contexto del IPC nacional, que también se incrementó tras pasar de 2,0% a 3,2% (gráfico 2.2.1.1).

Durante los últimos once años, el IPC de la ciudad de Cali ha seguido la trayectoria registrada por el total nacional, especialmente a partir del año 2004. La característica principal de este periodo ha sido los descensos graduales en el crecimiento de los precios, que lo llevó a pasar de 9% a 3% en el orden nacional y de 8% a 2% en el local (gráfico 2.2.1.1).

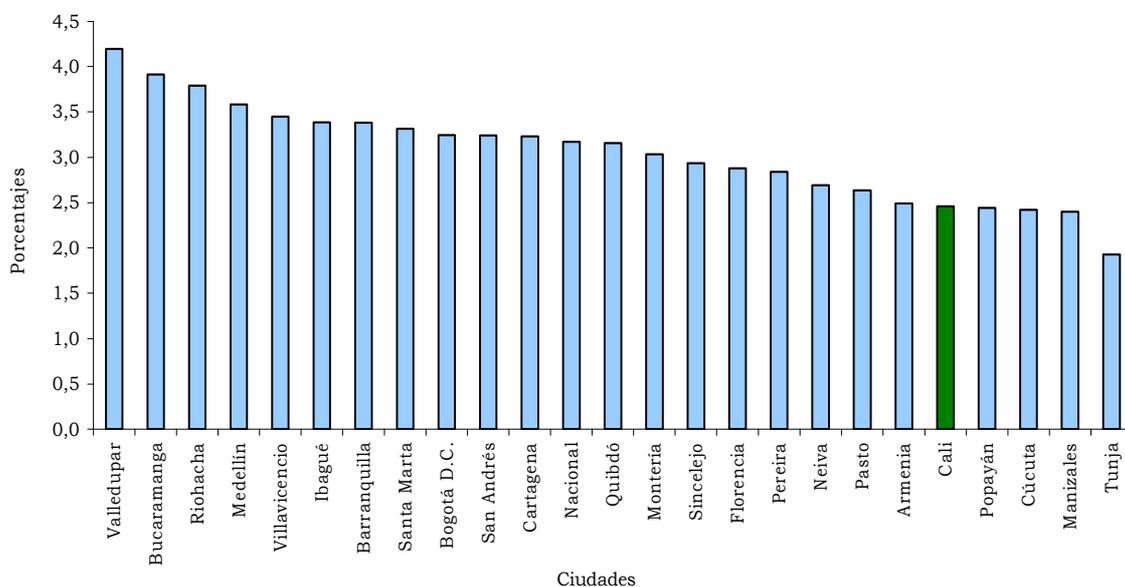
Gráfico 2.2.1.1. Cali y total nacional. Variación del IPC 2000-2010



Fuente: DANE.

Respecto a las 23 ciudades restantes, el IPC de Cali se ubicó como uno de los más bajos, además fue inferior al promedio nacional. Las menores variaciones se presentaron en Tunja (1,9%), y en Manizales Cúcuta y Popayán (2,4%); la ciudad que registró la mayor variación fue Valledupar (4,2%) y le siguieron, por encima del nivel nacional, Bucaramanga (3,9%), Riohacha (3,8%), Medellín (3,6%), Villavicencio, Ibagué y Barranquilla (3,4%) y Santa Marta (3,3%) (gráfico 2.2.1.2).

Gráfico 2.2.1.2. Total nacional y ciudades. Variación del IPC 2010



Fuente: DANE.

Respecto a 2009, las ciudades que registraron los mayores incrementos en el nivel de precios fueron Riohacha y Quibdó, mientras que disminuyeron Cúcuta, Tunja y Neiva. Por su parte, Cali registró un aumento de 1,3 pp, cifra superior al total nacional, que fue de 1,2 pp (cuadro 2.2.1.1).

Cuadro 2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades 2009-2010

Ciudades	2009	2010	Diferencia porcentual
Nacional	2,0	3,2	1,2
Valledupar	2,8	4,2	1,4
Bucaramanga	3,1	3,9	0,8
Riohacha	1,0	3,8	2,8
Medellín	2,5	3,6	1,1
Villavicencio	2,3	3,4	1,2
Ibagué	2,2	3,4	1,2
Barranquilla	1,8	3,4	1,6
Santa Marta	1,7	3,3	1,6
Bogotá D.C.	1,9	3,2	1,4
San Andrés	2,4	3,2	0,8
Cartagena	2,0	3,2	1,2
Quibdó	0,6	3,2	2,6
Montería	1,5	3,0	1,5
Sincelejo	1,6	2,9	1,3
Florencia	1,7	2,9	1,2
Pereira	1,8	2,8	1,1
Neiva	2,8	2,7	-0,1
Pasto	1,6	2,6	1,0
Armenia	1,1	2,5	1,4
Cali	1,2	2,5	1,3
Popayán	2,0	2,4	0,5
Cúcuta	4,5	2,4	-2,1
Manizales	1,2	2,4	1,2
Tunja	2,2	1,9	-0,3

Fuente: DANE.

La variación del IPC, explicada a través de los grupos de gastos, indica que cinco de estos se ubicaron por encima del total registrado por la ciudad. En consecuencia, alimentos, educación, vivienda, salud y otros gastos arrojaron variaciones superiores a 3%. Al examinar la contribución en 2010 se observa que los de mayor aporte a la variación de 2,5% en la capital de Valle fueron los grupos de alimentos y vivienda (cuadro 2.2.1.2).

Al comparar las cifras de 2009 y 2010 se encontró que el incremento en la variación del IPC de la ciudad de Cali se justificó primordialmente en el crecimiento del grupo de alimentos, que luego de haber presentado una desaceleración en 2009 aumentó 6,1 pp en 2010; seguido del grupo de transporte, que lo hizo en 2,1 pp. Los restantes siete grupos presentaron disminuciones generalizadas, en particular en el grupo de diversión, que se redujo en 2,5 pp (cuadro 2.2.1.2).

Cuadro 2.2.1.2. Nacional - Cali. Variación y contribución del IPC, según grupos de gasto 2009-2010

Grupos	Año base=2008				
	2009		2010		Diferencia porcentual
	Variación porcentual	Contribución (puntos)	Variación porcentual	Contribución (puntos)	
Cali					
Total	1,2	1,2	2,5	2,5	1,3
Vivienda	5,3	1,5	3,5	1,1	-1,8
Alimentos	-1,9	-0,5	4,2	1,1	6,1
Educación	5,3	0,3	3,7	0,2	-1,5
Otros gastos	3,5	0,2	3,1	0,2	-0,4
Transporte	-1,0	-0,2	1,1	0,2	2,1
Salud	4,7	0,1	3,5	0,1	-1,2
Comunicaciones	-0,4	0,0	-0,4	0,0	-0,1
Vestuario	-3,4	-0,2	-4,6	-0,2	-1,2
Diversión	-0,3	0,0	-2,8	-0,1	-2,5
Nacional					
Total	2,0	2,0	3,2	3,2	1,2
Vivienda	4,3	1,3	3,7	1,1	-0,6
Educación	6,3	0,4	4,0	0,2	-2,3
Otros gastos	3,8	0,2	3,2	0,2	-0,7
Salud	4,9	0,1	4,3	0,1	-0,6
Diversión	0,5	0,0	0,6	0,0	0,1
Comunicaciones	0,9	0,0	-0,3	0,0	-1,2
Transporte	0,3	0,1	2,8	0,4	2,5
Vestuario	-0,3	0,0	-1,3	-0,1	-1,0
Alimentos	-0,3	-0,1	4,1	1,1	4,4

Fuente: DANE.

Los resultados del IPC analizados por niveles de ingreso indican que, comparado con el obtenido por la ciudad, en el nivel bajo la variación fue mayor 0,5 pp, en el medio fue similar, mientras en el alto la variación fue menor. Por grupos de gasto, en el nivel bajo los grupos de vivienda, otros gastos y alimentos obtuvieron variaciones superiores al promedio de este nivel de ingresos; por su parte, en el nivel medio el principal grupo fue alimentos, al igual que en el alto (cuadro 2.2.1.3).

Cuadro 2.2.1.3. Cali. Variación del IPC, según grupos de gasto, por niveles de ingreso 2010

Año base=2008

Grupos de gasto	Total	Ingresos		
		Altos	Medios	Bajos
Total	2,5	1,1	2,5	3,0
Alimentos	4,2	4,3	4,4	3,9
Vivienda	3,5	1,9	3,5	4,2
Vestuario	-4,6	-5,3	-5,1	-3,6
Salud	3,5	3,4	3,7	3,0
Educación	3,7	3,6	4,3	2,6
Diversión	-2,8	-3,7	-2,7	-2,4
Transporte	1,1	-0,7	1,5	1,9
Comunicaciones	-0,4	-0,8	-2,0	2,7
Otros gastos	3,1	2,5	2,6	4,2

Fuente: DANE.

Visto por subgrupos, la variación del IPC en la ciudad de Cali durante 2010 se explicó principalmente por la dinámica registrada por aquellos pertenecientes a vivienda, alimentos, transporte y educación. En su orden, el principal correspondió a gastos de ocupación de la vivienda, que representó 25,0%, combustibles 18,1%; comidas fuera del hogar 17,8%; y hortalizas y legumbres 11,5%. En su conjunto aportaron 72,5% del comportamiento del IPC (tabla 2.2.1.1).

Por gasto básico, los resultados indican que el principal producto de la canasta básica de productos que incidió en el nivel presentado por el IPC en 2010 fue energía eléctrica, el cual obtuvo un aporte de 13,1%. En orden de importancia le siguieron: arrendamiento imputado con 12,9% y combustible con 12,7%, de vivienda y transporte, respectivamente. Le siguieron almuerzo (12,7%) y arrendamiento efectivo (10,6%) (tabla 2.2.1.1).

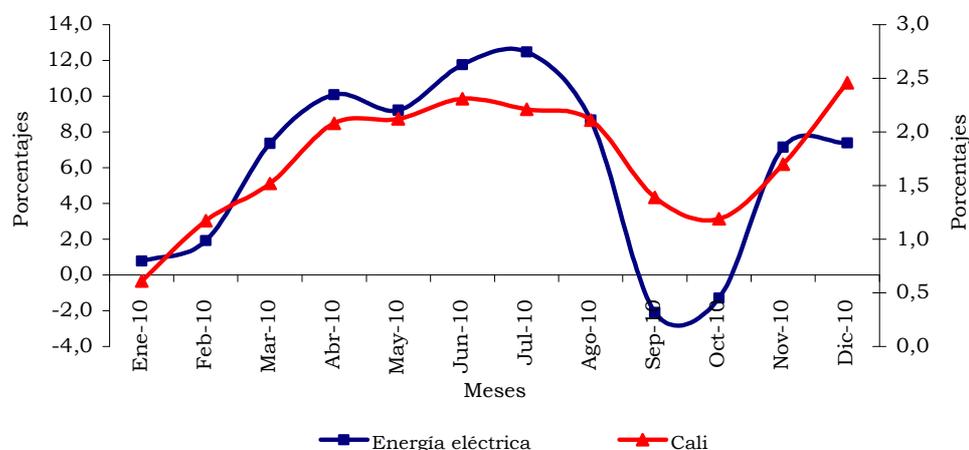
Tabla 2.2.1.1. Cali. Variación del IPC, según diez principales contribuciones, por subgrupo y gasto básico 2010

Canasta básica	Año base=2008	
	Variación porcentual	Contribución (puntos)
Subgrupos		
Gasto de ocupación	3,1	0,6
Combustibles	6,5	0,4
Comidas fuera del hogar	4,9	0,4
Hortalizas y legumbres	20,0	0,3
Alimentos varios	7,5	0,2
Transporte personal	2,5	0,2
Instrucción y enseñanza	4,0	0,2
Bebidas alcohólicas	8,7	0,1
Cereales y productos de panadería	3,9	0,1
Frutas	9,5	0,1
Gasto básico		
Energía eléctrica	7,4	0,3
Arrendamiento imputado	3,2	0,3
Combustible	9,2	0,3
Almuerzo	5,1	0,3
Arrendamiento efectivo	3,4	0,3
Otras hortalizas y legumbres frescas	72,5	0,2
Cebolla	102,7	0,1
Azúcar	24,8	0,1
Otras frutas frescas	21,4	0,1
Comidas rápidas calientes	5,1	0,1

Fuente: DANE.

En 2010, el gasto de energía eléctrica se caracterizó por registrar variaciones año corrido que se ubicaron por encima del promedio para la ciudad, principalmente entre abril y julio, excepto durante los meses de septiembre y octubre cuando obtuvo descensos entre 2,1% y 1,3%.

Gráfico 2.2.1.3. Cali. Variación año corrido del IPC de la energía eléctrica y total 2010



Fuente: DANE.

2.3. MERCADO LABORAL

La Gran Encuesta Integrada de Hogares es la investigación acerca del desempeño del mercado laboral. Durante 2010, sus resultados indicaron para Cali y su área metropolitana que la principal variable de este mercado presentó un comportamiento estable respecto a lo registrado en 2009. En lo concerniente a variables como ocupación, participación y subempleo, presentaron resultados descendentes (cuadro 2.3.1).

Cuadro 2.3.1. Cali - Yumbo. Principales indicadores mercado laboral Promedio 2009-2010

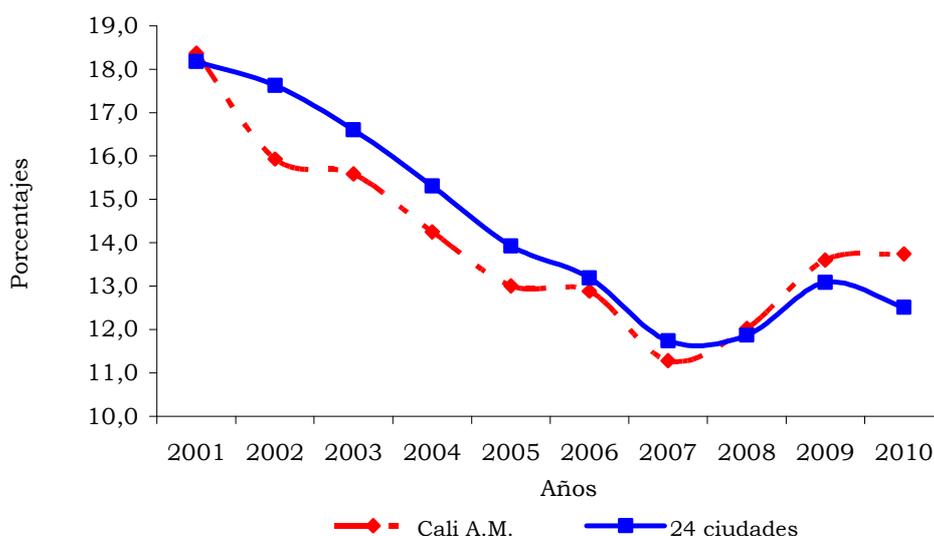
Concepto	2009	2010
Porcentajes		
% población en edad de trabajar	80,4	80,7
Tasa global de participación	67,7	67,5
Tasa de ocupación	58,5	58,2
Tasa de desempleo	13,6	13,7
T.D. Abierto	12,6	12,7
T.D. Oculto	1,0	1,0
Tasa de subempleo subjetivo	38,3	37,9
Insuficiencia de horas	15,5	16,1
Empleo inadecuado por competencias	21,6	20,8
Empleo inadecuado por ingresos	31,8	30,8
Tasa de subempleo objetivo	15,9	15,9
Insuficiencia de horas	6,3	6,9
Empleo inadecuado por competencias	9,4	9,0
Empleo inadecuado por ingresos	13,2	12,6
Miles		
Población total	2.272	2.299
Población en edad de trabajar	1.827	1.856
Población económicamente activa	1.237	1.253
Ocupados	1.069	1.080
Desocupados	168	172
Abiertos	156	159
Ocultos	12	13
Inactivos	590	603
Subempleados subjetivos	473	475
Insuficiencia de horas	192	201
Empleo inadecuado por competencias	268	260
Empleo inadecuado por ingresos	393	386
Subempleados objetivos	197	199
Insuficiencia de horas	78	86
Empleo inadecuado por competencias	116	113
Empleo inadecuado por ingresos	164	158

Fuente: DANE.

Nota: Datos expandidos con proyecciones de población, elaboradas con base en los resultados del Censo 2005. Por efecto del redondeo en miles los totales pueden diferir ligeramente.

Durante los últimos diez años, la tendencia de la tasa de desempleo de Cali A.M. ha seguido la trayectoria del total de las 24 ciudades. En ambos casos ha predominado el comportamiento descendente, pues ha pasado de tasas de 18% a 12% hasta el año 2008, mientras que en los últimos dos años se han registrado aumentos de 1 pp. En 2010, la tasa de desempleo local llegó a 13,7%, mientras la desocupación para el conjunto de las 24 ciudades cerró en 12,5% (gráfico 2.3.1).

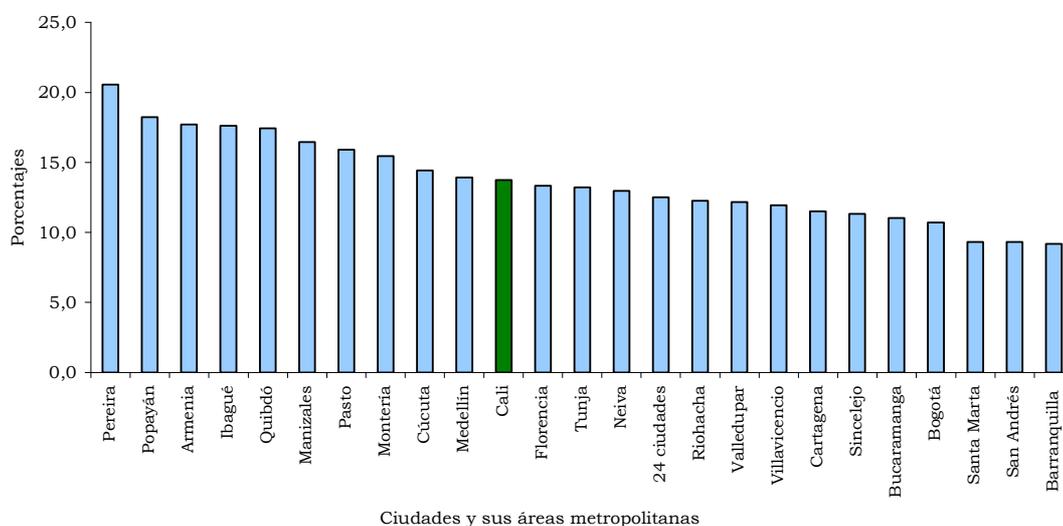
Gráfico 2.3.1. Cali - área metropolitana y total 24 ciudades. Tasa de desempleo Promedio 2001-2010



Fuente: DANE.

El comportamiento del desempleo por ciudades confirma la tendencia que se ha venido presentando en los últimos años: las pertenecientes al eje cafetero y el suroccidente colombiano registran las tasas de desocupación más altas, mientras las de la costa Caribe, las más bajas. En estricto orden, la tasa más alta se evidenció en Pereira (20,6%), y le siguieron: Popayán (18,2%), Armenia (17,7%), Ibagué (17,6%), Quibdó (17,4%), Manizales (16,4%), Pasto (15,9%), Montería (15,5%), Cúcuta (14,4%), Medellín (13,9%), Cali (13,7%), Florencia (13,3%), Tunja (13,2%) y Neiva (13,0%). Estas se ubicaron por encima del promedio de ciudades (12,5%); por debajo se encontraron: Riohacha y Valledupar (12,2%), Villavicencio (11,9%), Cartagena (11,5%), Sincelejo (11,3%), Bucaramanga (11,0%), Bogotá (10,7%), Santa Marta y San Andrés (9,3%) y finalmente Barranquilla (9,2 %) (gráfico 2.3.2).

Gráfico 2.3.2. Cali y 24 ciudades. Tasa de desempleo Promedio 2010



Fuente: DANE.

La relativa estabilidad en la tasa de desocupación registrada en Cali A.M. se debió al crecimiento menos acelerado en la cantidad de personas desocupadas respecto al aumento en el número de personas económicamente activas en 2010, comparado con el comportamiento exhibido durante 2009. En 2010, los desocupados se incrementaron en 2,5% frente al 1,3% de la fuerza laboral; mientras en 2009 las cifras fueron 19,3% y 5,7%, respectivamente.

Del total de población desocupada, los cesantes, es decir, los que se encontraban buscando empleo pero que ya habían trabajado (88,5%), crecieron en 2.000 personas, frente a los 27.000 registrados entre 2008 y 2009 (cuadro 2.3.2).

Cuadro 2.3.2. Cali - área metropolitana. Población desocupada cesante, según ramas de actividad económica Promedio 2006-2010

Rama de actividad	En miles				
	2006	2007	2008	2009	2010
Total	125	114	123	150	152
Comercio, hoteles y restaurantes	36	34	35	47	46
Servicios, comunales, sociales y personales	29	26	26	29	34
Industria manufacturera	24	22	23	27	26
Construcción	15	13	15	22	20
Actividades inmobiliarias	9	9	11	11	10
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	8	7	8	9	11
Otras ramas ¹	3	2	2	3	3
Intermediación financiera	1	1	2	1	1
No informa	0	0	1	0	0

Fuente: DANE.

¹Agricultura, ganadería, pesca, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Nota: Datos expandidos con proyecciones de población elaboradas con base en los resultados del Censo 2005. Por efecto del redondeo en miles, los totales pueden diferir ligeramente.

Por sectores económicos, los que explican la mayor cantidad de personas desocupadas cesantes son comercio, servicios, industria y construcción. Al comparar 2009 y 2010, el aumento de los cesantes se debió principalmente a los desocupados en los sectores de servicios y transporte (cuadro 2.3.2).

En cuanto a los ocupados, estos llegaron a 1.080 mil personas, lo que significó un aumento de 11.000 personas respecto a 2009. Los sectores que principalmente generaron empleo en la ciudad fueron: construcción (10.000), comercio (8.000) y servicios (6.000), que en su conjunto explican 61% del empleo local. Entre los que no generaron puestos de trabajo se encuentran: industria, actividades inmobiliarias y transporte. Es de resaltar que el sector servicios así como genera empleo también los pierde, lo que podría ser explicado por la gran rotación en los puestos de trabajo (cuadro 2.3.3).

**Cuadro 2.3.3. Cali - área metropolitana. Población ocupada, según ramas de actividad económica
Promedio 2006-2010**

Rama de actividad	En miles				
	2006	2007	2008	2009	2010
Total	984	1.025	1.030	1.069	1.080
Comercio, restaurantes y hoteles	292	301	311	342	350
Servicios, comunales, sociales y personales	243	243	232	233	239
Industria manufacturera	199	207	194	208	201
Actividades inmobiliarias	75	87	103	102	97
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	79	88	89	93	89
Construcción	61	68	67	59	69
Intermediación financiera	20	18	18	16	17
Otras ramas ¹	14	13	14	16	18
No informa	1	0	2	1	0

Fuente: DANE.

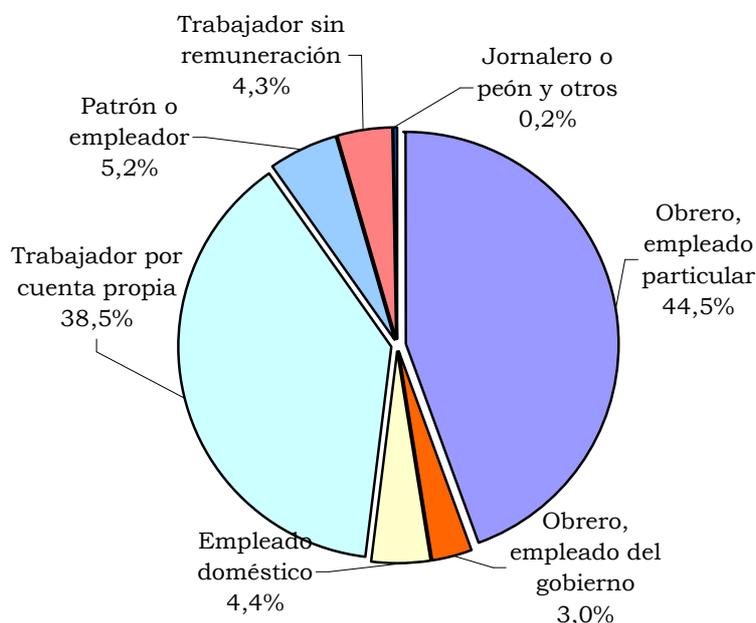
¹ Agricultura, ganadería, pesca, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Nota: Datos expandidos con proyecciones de población, elaboradas con base en los resultados del Censo 2005.

Por efecto del redondeo en miles, los totales pueden diferir ligeramente.

Por posición ocupacional, la composición de los ocupados no se modificó respecto de lo que se ha venido presentando anteriormente. Las dos principales posiciones las ocuparon obrero o empleado particular (44,5%) y trabajador por cuenta propia (38,5%); les siguieron: patrón o empleador (5,2%), empleado doméstico (4,4%), trabajador sin remuneración (4,3%), obrero o empleado del gobierno (3,0%) y jornalero o peón (0,2%) (gráfico 2.3.3).

Gráfico 2.3.3. Cali - área metropolitana. Distribución de ocupados, según posición ocupacional Promedio 2010

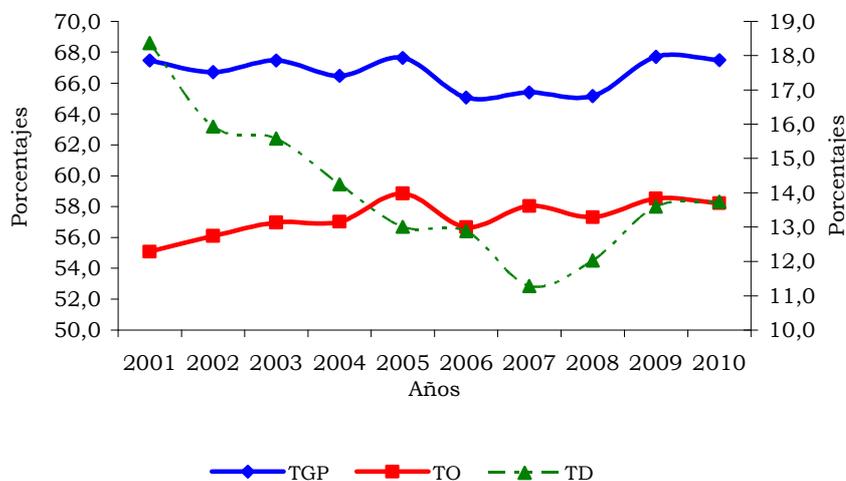


Fuente: DANE.

En lo referido a la tasa global de participación y la tasa de ocupación, el comportamiento observado en Cali A.M. indicó que en ambos casos se obtuvieron descensos. La tasa global de participación (TGP) cerró 2010 en 67,5%, frente al 67,7% de 2009; este descenso de 0,2 pp se debió al menor crecimiento de la fuerza laboral (1,3%) con respecto al de la población en edad de trabajar (1,6%). Por su parte, la tasa de ocupación (TO) llegó a 58,2%, luego de haber estado en 58,5% en 2009. Este descenso se explica por el mayor aumento en la población en edad de trabajar (1,6%) frente a la de ocupados, que llegó a 1,1% (cuadro 2.3.1 y gráfico 2.3.4).

Analizando el comportamiento de estas dos variables en los últimos diez años se encuentra que la TGP se caracterizó por presentar un comportamiento fluctuante, con una tasa promedio de 66,7%, mientras la TO presentó una tendencia ascendente, con tasa promedio de 57,3%. Al comparar estas tasas con la de desempleo se evidencia una relación contraria en la trayectoria, particularmente con la tasa de ocupación, en especial en 2005, cuando la ocupación y participación registraron un considerable aumento y el desempleo se redujo (gráfico 2.3.4).

Gráfico 2.3.4. Cali - área metropolitana. Tasa global de participación, tasa de ocupación y la tasa de desempleo Promedios 2001-2010



Fuente: DANE.

La tasa de subempleo, en sus representaciones objetivo y subjetiva, indica que en la primera (15,9%) se sostuvo el nivel presentado en 2009, es decir, que no se desfavorecieron las condiciones laborales, particularmente en lo que a ingresos de refiere, mientras en el segundo (37,9%) se obtuvo una mejoría al disminuir 0,4 pp (cuadro 2.3.1).

En materia de inactividad laboral, las cifras de Cali-A.M. muestran que las personas que no participan en el mercado se incrementaron entre 2009 y 2010. Durante el último año, los inactivos se concentraron fundamentalmente en amas de casa (38,9%), seguido de la población estudiantil (37,8%) y otros (23,4%). Es importante resaltar que en los últimos cinco años la población de inactivos estuvo por encima de las 600 mil personas, excepto en 2009, lo que indica que en 2010 volvió a su nivel histórico (cuadro 2.3.4).

Cuadro 2.3.4. Cali - área metropolitana. Población inactiva, según actividad realizada Promedio 2006-2010

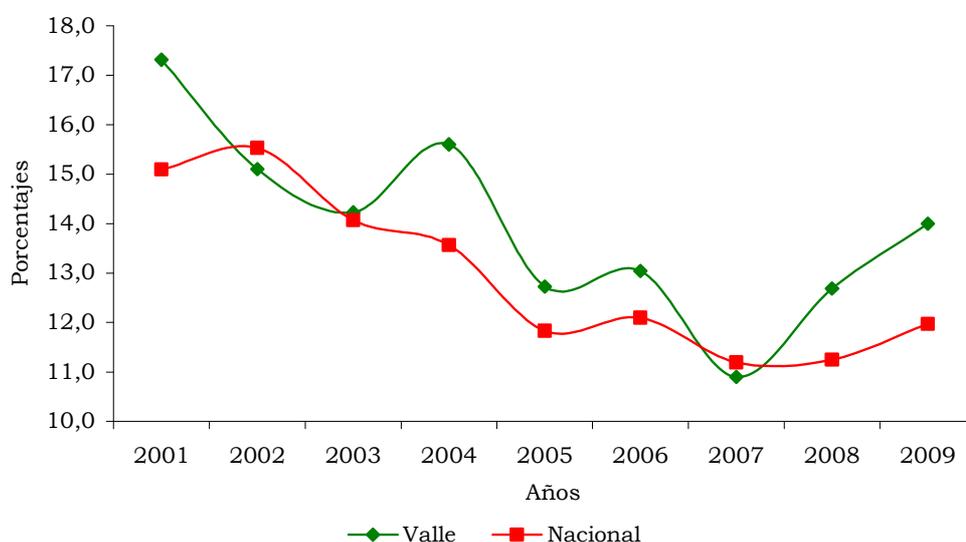
Año	En miles			
	Total inactivos	Estudiando	Oficios del Hogar	Otros
2006	607	221	253	133
2007	611	220	257	134
2008	626	226	283	116
2009	590	219	230	140
2010	603	228	235	141

Fuente: DANE.

Nota: Datos expandidos con proyecciones de población elaboradas con base en los resultados del Censo 2005. Por efecto del redondeo en miles, los totales pueden diferir ligeramente.

El mercado laboral en el departamento del Valle del Cauca tuvo en 2009 como característica principal el aumento en las principales variables: desocupación, ocupación, participación y subempleo. La tasa de desempleo llegó a 14,0%, lo que implicó un aumento de 1,3 pp frente a 2008 y 2 pp por encima del promedio nacional (12,0%). Al comparar la tasa de desempleo del departamento con la nacional entre 2001 y 2009 se observa que a pesar de seguir la misma tendencia descendente, la del Valle del Cauca se ha ubicado por encima en la mayor parte del periodo, en promedio con 14% frente al 13% nacional (gráfico 2.3.5).

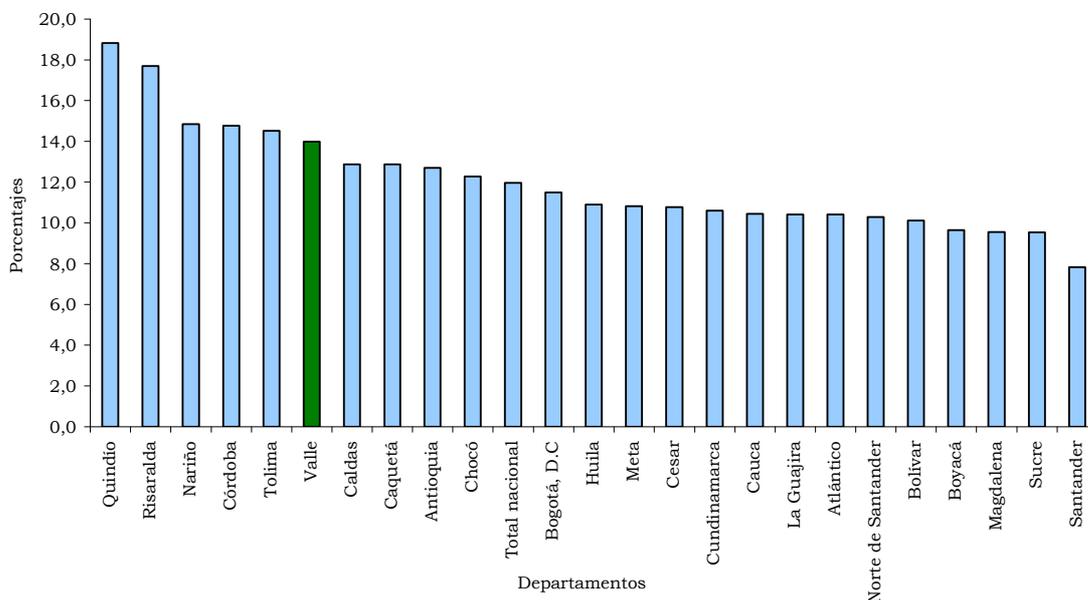
Gráfico 2.3.5. Valle del Cauca y nacional. Tasa de desempleo 2001-2009



Fuente: DANE.

Por departamentos, el comportamiento de la tasa de desempleo mostró que, al igual que por ciudades y áreas metropolitanas, los de la zona cafetera y el suroccidente tienen las cifras más altas y están por encima del promedio nacional. Así se ubicaron: Quindío (18,8%), Risaralda (17,7%), Nariño y Córdoba (14,8%), Tolima (14,5%), Valle (14,0%), Caldas y Caquetá (12,9%), Antioquia (12,7%) y Chocó (12,3%). Por debajo del total nacional estuvieron: Bogotá D.C. (11,5%), Huila (10,9%), Meta y Cesar (10,8%), Cundinamarca (10,6%), Cauca, La Guajira y Atlántico (10,4%), Norte de Santander (10,3%), Bolívar (10,1%), Boyacá (9,7%), Magdalena (9,6%), Sucre (9,5%) y Santander (7,8%) (gráfico 2.3.6).

Gráfico 2.3.6. Valle del Cauca y departamentos. Tasa de desempleo 2009



Fuente: DANE.

Los resultados del Valle del Cauca en materia de desempleo se explicaron por el mayor crecimiento de los desocupados en 2009 (19,4%) respecto al crecimiento de la población económicamente activa (8,3%). Esto indica que los desempleados se incrementaron más del doble de lo que lo hizo la fuerza laboral del departamento (cuadro 2.3.5).

En cuanto a la oferta y demanda de empleo local, la tasa global de participación cerró el año en 66,2%, que significó un incremento de 4,1 pp respecto a 2008 y de 3,4 pp frente a 2007. Esto se dio por el mayor crecimiento en la fuerza laboral (8,3%), principalmente de los desocupados, frente al de la población en edad de trabajar (1,6%). La tasa de ocupación llegó a 56,9%, nivel que supera al registrado en 2007 y 2008. Los ocupados crecieron en 6,7%, frente a 1,6% de la población en edad de trabajar (cuadro 2.3.5).

En lo concerniente a la calidad del empleo, medido a través de la tasa de subempleo, así como se incrementó el número de ocupados, el nivel de inconformidad laboral de esta población se desmejoró, esto llevó a que el subempleo (41,8%) creciera 5,1 pp entre 2008 y 2009 (cuadro 2.3.5).

Cuadro 2.3.5. Valle del Cauca. Principales indicadores del mercado laboral 2007-2009

Concepto	2007	2008	2009
Porcentajes			
% población en edad de trabajar	79,3	79,7	80,2
Tasa global de participación	62,7	62,0	66,2
Tasa de ocupación	55,9	54,2	56,9
Tasa de desempleo	10,9	12,7	14,0
T.D. Abierto	9,7	11,4	12,9
T.D. Oculto	1,2	1,3	1,1
Tasa de subempleo	43,3	36,7	41,8
Insuficiencia de horas	13,9	12,3	17,2
Empleo inadecuado por competencias	23,9	21,1	21,3
Empleo inadecuado por ingresos	38,5	32,0	35,3
Miles			
Población total	4.249	4.293	4.338
Población en edad de trabajar	3.370	3.424	3.477
Población económicamente activa	2.114	2.124	2.300
Ocupados	1.884	1.855	1.978
Desocupados	230	270	322
Abiertos	205	243	297
Ocultos	25	27	25
Inactivos	1.256	1.299	1.177
Subempleados	915	779	960
Insuficiencia de horas	293	261	395
Empleo inadecuado por competencias	505	448	490
Empleo inadecuado por ingresos	815	681	812

Fuente: DANE.

Nota: Datos expandidos con proyecciones de población, elaboradas con base en los resultados del censo 2005. Por efecto del redondeo en miles los totales pueden diferir ligeramente.

2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES

2.4.1. Constituciones. Durante 2010, el número de empresas constituidas a través de la Cámara de Comercio de Cali se incrementó 15,6%, al pasar de 2.757 empresas en 2009 a 3.186 en 2010.

De igual forma, hubo un significativo repunte en el capital constituido (73,1%), al pasar de \$129.905 millones al cierre de 2009 a \$224.847 millones en 2010. Se destacó el aumento en capital constituido en los sectores de intermediación financiera, que representó 35,4% del total, y la actividad inmobiliaria, empresariales y de alquiler, que participó con 26,1% del total. Por su parte, fueron notorias las caídas en capital constituido en los sectores de transporte, almacenamiento y comunicación (-3,8%), comercio (-23,3%) e industria (-13,3%) (cuadro 2.4.1.1).

Cuadro 2.4.1.1. Santiago de Cali. Sociedades constituidas, según actividad económica 2009-2010

Millones de pesos corrientes

Actividad económica	Acumulado				Variación	
	2009		2010		porcentual	
	Número	Valor	Número	Valor	Número	Valor
Total	2.757	129.905	3.186	224.847	15,6	73,1
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	82	9.783	109	10.227	32,9	4,5
Pesca	0	0	2	23	-	-
Explotación minera	9	240	28	2.406	211,1	*
Industria	285	9.616	291	8.337	2,1	-13,3
Electricidad, gas y agua	4	382	6	679	50,0	77,7
Construcción	139	6.577	191	9.907	37,4	50,6
Comercio	932	41.024	950	31.473	1,9	-23,3
Hoteles y restaurantes	88	2.781	96	3.995	9,1	43,7
Transporte, almacenamiento y comunicación	149	9.753	181	6.457	21,5	-33,8
Intermediación financiera	74	9.275	106	79.611	43,2	*
Actividad inmobiliaria, empresariales y de alquiler	727	28.519	1.004	58.791	38,1	106,1
Servicios	268	11.955	222	12.941	-17,2	8,2

Fuente: Cámara de Comercio de Cali.

- : Indefinido.

* Variación muy alta.

Nota: incluye información de empresas registradas en la Cámara de Comercio de Cali, ubicadas en los municipios de Cali, Yumbo, La Cumbre, Jamundí, Vijes y Dagua.

2.4.2. Reformas. Las sociedades reformadas en 2010 tuvieron un leve repunte en número (1,7%), pero presentaron disminución en capital (-47,3%), al pasar de \$714.100 millones en 2009 a \$375.982 millones en 2010. No obstante, fue significativo el incremento en capital para los sectores de industria (22,4%), empresas de transporte, almacenamiento y comunicación (21,6%) y comercio (11,5%), que en conjunto representaron 51,9% del total; a su vez, hubo disminución en capital por reformas en el sector de intermediación financiera (-90,3%), construcción (-47,7%) y agricultura, ganadería, caza y silvicultura (-17,7) (cuadro 2.4.2.1).

Cuadro 2.4.2.1. Santiago de Cali. Sociedades reformadas, según actividad económica 2009-2010

Millones de pesos corrientes

Actividad económica	Acumulado				Variación	
	2009		2010		porcentual	
	Número	Valor	Número	Valor	Número	Valor
Total	1.186	714.100	1.206	375.982	1,7	-47,3
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	83	28.543	85	23.498	2,4	-17,7
Pesca	0	0	1	500	-	-
Explotación minera	6	3.262	3	886	-50,0	-72,8
Industria	139	41.247	153	50.486	10,1	22,4
Electricidad, gas y agua	4	19.247	0	0	-100,0	-100,0
Construcción	82	35.478	88	18.563	7,3	-47,7
Comercio	318	82.248	318	91.694	0,0	11,5
Hoteles y restaurantes	17	2.525	16	2.534	-5,9	0,4
Transporte, almacenamiento y comunicación	88	43.694	89	53.115	1,1	21,6
Intermediación financiera	88	354.009	67	34.291	-23,9	-90,3
Actividad inmobiliaria, empresariales y de alquiler	291	45.068	310	48.648	6,5	7,9
Servicios	70	58.778	76	51.767	8,6	-11,9

Fuente: Cámara de Comercio de Cali.

- : Indefinido.

Nota: incluye información de empresas registradas en la Cámara de Comercio de Cali, ubicadas en los municipios de Cali, Yumbo, La Cumbre, Jamundi, Vijes y Dagua.

2.4.3. Disoluciones. Las sociedades liquidadas aumentaron 12,0% en número, pero presentaron caída de 64,5% en capital, ya que pasaron de \$388.748 millones en 2009 a \$138.030 millones en 2010. En la disolución de capital sobresalieron los sectores de transporte, almacenamiento y comunicación (298,3%); actividad inmobiliaria, empresariales y de alquiler (157,9%); y comercio (112,1%), que en conjunto representaron 58,3% del total. En tanto que fue notoria la disminución en capital disuelto en el sector de intermediación financiera, al pasar de \$328.300 millones en 2009 a \$16.932 millones en 2010 (cuadro 2.4.3.1).

Cuadro 2.4.3.1. Santiago de Cali. Sociedades disueltas y liquidadas, según actividad económica 2009-2010

Millones de pesos corrientes

Actividad económica	Acumulado				Variación porcentual	
	2009		2010		Número	Valor
	Número	Valor	Número	Valor		
Total	856	388.748	959	138.030	12,0	-64,5
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	32	8.438	21	8.768	-34,4	3,9
Pesca	2	125	0	0	-100,0	-100,0
Explotación minera	1	10	3	860	200,0	*
Industria	101	11.218	95	7.943	-5,9	-29,2
Electricidad, gas y agua	0	0	2	4.693	-	-
Construcción	41	4.253	30	8.635	-26,8	103,0
Comercio	296	13.314	302	28.233	2,0	112,1
Hoteles y restaurantes	20	1.110	54	3.386	170,0	205,1
Transporte, almacenamiento y comunicación	60	4.456	67	17.747	11,7	298,3
Intermediación financiera	46	328.300	49	16.932	6,5	-94,8
Actividad inmobiliaria, empresariales y de alquiler	176	13.349	212	34.428	20,5	157,9
Servicios	81	4.176	124	6.405	53,1	53,4

Fuente: Cámara de Comercio de Cali.

* Variación muy alta.

- : Indefinido.

Nota: incluye información de empresas registradas en la Cámara de Comercio de Cali, ubicadas en los municipios de Cali, Yumbo, La Cumbre, Jamundí, Vijes y Dagua.

2.4.4. Inversión neta. La inversión neta en sociedades registró un leve repunte, al pasar de \$455.256 millones en 2009 a \$462.798 millones en 2010 (1,7%). Fueron significativos los aumentos de la inversión neta en los sectores de intermediación financiera (177,2%), industria (28,3%) y actividad inmobiliaria, empresariales y de alquiler (21,2%), que en conjunto representaron 47,7% del total.

Por su parte, los sectores que más cayeron en inversión neta durante 2010 fueron: electricidad, gas y agua (-120,4%); construcción (-47,5%), comercio (-13,7%), servicios (-12,4%) y transporte, almacenamiento y comunicación (-14,6%), que representaron 45,6% del total de la inversión neta (cuadro 2.4.4.1).

Cuadro 2.4.4.1. Santiago de Cali. Inversión neta, según actividad económica 2009-2010

Actividad económica	Millones de pesos corrientes		
	2009	2010	Variación porcentual
Total	455.256	462.798	1,7
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	29.889	24.957	-16,5
Pesca	-125	523	*
Explotación minera	3.492	2.432	-30,3
Industria	39.646	50.880	28,3
Electricidad, gas y agua	19.629	-4.014	-120,4
Construcción	37.802	19.834	-47,5
Comercio	109.958	94.934	-13,7
Hoteles y restaurantes	4.196	3.143	-25,1
Transporte, almacenamiento y comunicación	48.992	41.825	-14,6
Intermediación financiera	34.984	96.970	177,2
Actividad inmobiliaria, empresariales y de alquiler	60.238	73.011	21,2
Servicios	66.557	58.303	-12,4

Fuente: Cámara de Comercio de Cali.

* Variación muy alta.

Nota: incluye información de empresas registradas en la Cámara de Comercio de Cali, ubicadas en los municipios de Cali, Yumbo, La Cumbre, Jamundí, Vijes y Dagua.

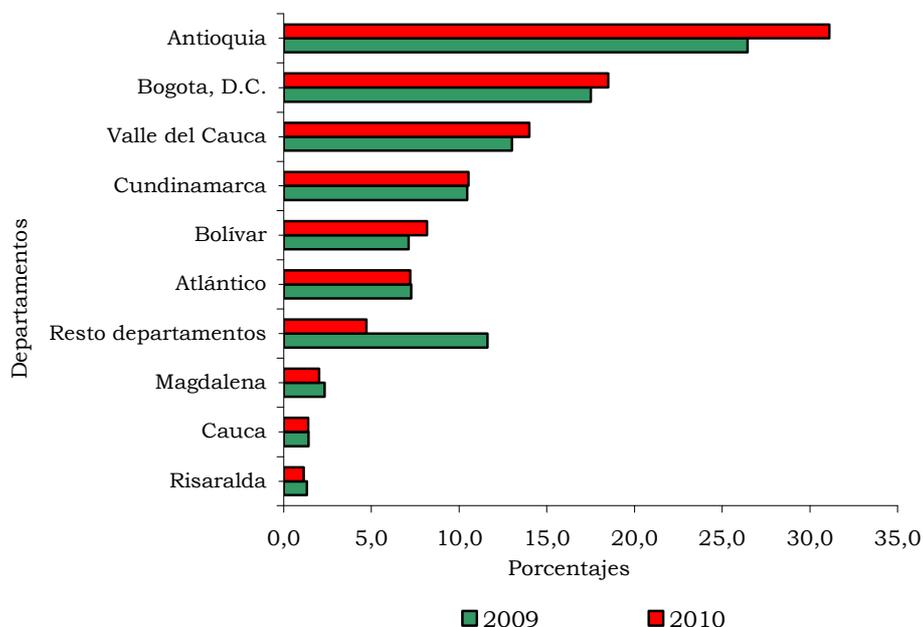
Cabe resaltar la importancia de Cali y el Valle del Cauca como polo de desarrollo del suroccidente, que atrae inversión para diferentes sectores de la economía. Entre ellos sobresale el sector financiero, pilar fundamental tanto para las actividades industriales como inmobiliarias, empresariales y de alquiler, además de las del sector de servicios. Además, gracias a la apertura de la economía, se han afincado en la región importantes empresas que abastecen el mercado nacional y exportan los excedentes a nuestros socios comerciales a través del puerto de Buenaventura.

2.5. SECTOR EXTERNO

2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB). El comportamiento de las ventas realizadas al exterior por el departamento del Valle mostró cifras positivas, luego de la caída de 10% presentada en 2009. Durante 2010 el valor de las exportaciones no tradicionales del departamento del Valle creció en 4,4% al totalizar US\$2.026 millones, frente a los US\$1.941 millones de 2009 (cuadro 2.5.1.1). El Valle fue uno de los doce departamentos que registraron variaciones positivas; en su caso, se ubicó por encima del promedio nacional, que obtuvo una caída de 2,9%; por su parte, los restantes veintiún departamentos presentaron cifras negativas. El aporte del departamento en el total del país llegó a 14,0%, así que junto con Antioquia (31,1%) y Bogotá (18,5%) implicaron 63,6% de las ventas externas de Colombia. Comparado con

2009, el Valle del Cauca incrementó su participación en 1 pp, al igual que Bogotá; mientras, Antioquia lo hizo en 4,7 pp (gráfico 2.5.1.1).

**Gráfico 2.5.1.1, Valle del Cauca y departamentos.
Exportaciones no tradicionales según participaciones
2009-2010**



Fuente: DIAN - DANE.

El rasgo más importante de la producción exportada por el departamento fue la diversidad de bienes, principalmente de origen industrial, y cuya participación en el total exportado fue de 99,5%. Las ventas totales no tradicionales industriales llegaron a US\$2.016 millones, lo que respecto a 2009 significó un crecimiento (4,7%), similar al exhibido por el total departamental. Entre los otros sectores económicos, se encuentra que el agropecuario tuvo un decrecimiento de 30,8%, principalmente por la caída en las ventas de la producción agrícola; el sector pesquero, por su parte, creció en 161,1% y el sector servicios 168% (cuadro 2.5.1.1).

Cuadro 2.5.1.1. Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según clasificación CIU 2009-2010

CIU	Descripción	2009	2010	Valor FOB (miles de dólares)	
				Variación porcentual	Participación porcentual
	Total	1.940.638	2.026.013	4,4	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	12.697	8.784	-30,8	0,4
01	Agricultura, ganadería y caza	12.332	8.088	-34,4	0,4
011	Producción agrícola	8.907	7.798	-12,5	0,4
012	Producción pecuaria	3.425	290	-91,5	0,0
02	Silvicultura y explotación de la madera	365	697	90,7	0,0
B	Sector pesquero	19	50	161,1	0,0
05	Pesca, cultivo de peces en criaderos piscícolas	19	50	161,1	0,0
C	Sector minero	1.945	661	-66,0	0,0
14	Explotación de minerales no metálicos	1.945	661	-66,0	0,0
D	Sector industrial	1.925.768	2.016.307	4,7	99,5
15	Elaboración de productos alimenticios y de bebidas	660.893	659.244	-0,2	32,5
16	Fabricación de productos de tabaco	7	2	-64,4	0,0
17	Fabricación de productos textiles	16.575	16.928	2,1	0,8
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	44.491	53.618	20,5	2,6
19	Curtido y preparado de cueros	26.308	32.556	23,7	1,6
20	Transformación de la madera	2.149	1.424	-33,7	0,1
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	192.383	217.629	13,1	10,7
22	Actividades de edición e impresión y de reproducción de grabaciones	43.034	37.226	-13,5	1,8
23	Coquización, fabricación de productos de la refinación del petróleo, y combustible nuclear	9	0	-98,3	0,0
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	333.460	328.628	-1,4	16,2
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	150.167	157.315	4,8	7,8
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	29.414	39.587	34,6	2,0
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	218.525	267.814	22,6	13,2
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	23.684	27.965	18,1	1,4
29	Fabricación de maquinaria y equipo n.c.p.	29.513	24.798	-16,0	1,2
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	51	100	95,6	0,0
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos n.c.p.	107.528	102.913	-4,3	5,1
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	5.435	3.937	-27,6	0,2
33	Fabricación de instrumentos médicos	14.958	13.188	-11,8	0,7
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	6.926	6.516	-5,9	0,3
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte n.c.p.	540	871	61,5	0,0
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras n.c.p.	18.845	23.615	25,3	1,2
37	Desperdicios y desechos (chatarra) de fundición	874	430	-50,9	0,0

Cuadro 2.5.1.1. Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según clasificación CIIU 2009-2010

		(Continuación)			
		Valor FOB (miles de dólares)			
CIIU	Descripción	2009	2010	Variación porcentual	Participación porcentual
E	Sector servicios	7	18	168,0	0,0
51	Comercio al por mayor y en comisión o por contrata	0	2	*	0,0
64	Correo y telecomunicaciones	0	16	-	0,0
92	Actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas	7	0	-97,0	0,0
0	Partidas no correlacionadas	202	192	-4,8	0,0

Fuente: DIAN - DANE.

Cálculos DANE.

* Variación superior a 500%.

- Indefinido.

n.c.p. No clasificado previamente.

Por subsectores industriales, el mayor monto exportado perteneció a la industria de alimentos y bebidas, seguido de sustancias y productos químicos y la de productos metalúrgicos; estos tres aportaron 62% del valor de las exportaciones del Valle del Cauca. En cuanto a la dinámica registrada entre 2009 y 2010, el subsector industrial de mayor crecimiento fue el de fabricación de maquinaria de oficina y equipo (95,6%); entre los de mayor participación en el total exportado, el de alimentos y bebidas cayó 0,2% al igual que el de sustancias y productos químicos, que lo hizo en 1,4%, mientras el metalúrgico creció en 22,6% (cuadro 2.5.1.1).

En el subsector alimenticio, los productos que explicaron su caída fueron: la carne, cuyas ventas llegaron a US\$ 4.053 miles y reportaron una caída 43,8%; lácteos, por valor de US\$ 262 miles, con -83,7%; productos de molinería, con un total de US\$18.997 miles, y de panadería, por US\$18.179 miles, con reducciones de 24,0% y 14,4%, respectivamente; y otros productos alimenticios, con -15,7%, y ventas totales de US\$235.473 miles. Por su parte, en el subsector de sustancias y productos químicos, la caída de las ventas se debió a la reducción en otros productos químicos, con un 6,4%, que totalizó US\$268.669 miles.

En cuanto a la industria metalúrgica, la principal venta que explicó su expansión durante 2010 fue la de metales preciosos y no ferrosos por un valor de US\$263.828 miles, con un incremento de 23,7%.

Por partidas arancelarias, del total de ventas al exterior del departamento del Valle, los principales cuatro productos explicaron 42,2% del total exportado. Los productos pertenecieron a las industrias metalúrgica, alimenticia y caucho y plástico. En la metalúrgica, el principal despacho al exterior fue el de oro; en la alimenticia fueron azúcar y bombones, caramelos y confites, a pesar de que el segundo registró un descenso de 7,9% respecto a 2009; finalmente, en caucho y plástico se encuentran las llantas y neumáticos de caucho (cuadro 2.5.1.2).

Cuadro 2.5.1.2. Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según principales contribuciones 2009-2010

Productos exportados	Valor FOB (miles de dólares)		
	2009	2010	Variación porcentual
Total	1.940.638	2.026.013	4,4
Oro, plata y platino; desperdicios y desechos de oro o de chapado y de platino	169.753	217.762	28,3
Azúcar, melaza y los demás azúcares de caña o de remolacha y sacarosa químicamente pura, en estado sólido	282.655	319.319	13,0
Bombones, caramelos, confites, pastillas, chicles y chocolates	213.667	196.879	-7,9
Llantas y neumáticos de caucho	113.931	121.800	6,9

Fuente: DIAN - DANE.

Cálculos DANE.

Las exportaciones por países mostraron que durante 2010 el principal socio comercial del departamento fue Estados Unidos. Le siguieron países andinos como Ecuador, Perú y Venezuela, este último fue hasta 2009 el principal destino de las exportaciones del Valle del Cauca. En conjunto, estos países aportaron 59,2% del total de ventas externas (cuadro 2.5.1.3.).

Cuadro 2.5.1.3. Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según países de destino 2009-2010

Países de destino	Valor FOB (miles de dólares)			
	2009	2010	Variación porcentual	Participación porcentual
Total	1.940.638	2.026.013	4,4	100,0
Estados Unidos	285.902	381.946	33,6	18,9
Ecuador	256.603	334.243	30,3	16,5
Perú	194.858	260.760	33,8	12,9
Venezuela	398.461	221.996	-44,3	11,0
Chile	114.358	144.675	26,5	7,1
Brasil	63.023	109.721	74,1	5,4
México	77.035	80.478	4,5	4,0
Panamá	56.318	59.443	5,5	2,9
Costa Rica	37.097	34.671	-6,5	1,7
Haití	39.546	34.447	-12,9	1,7
Resto de países	417.436	363.634	-12,9	17,9

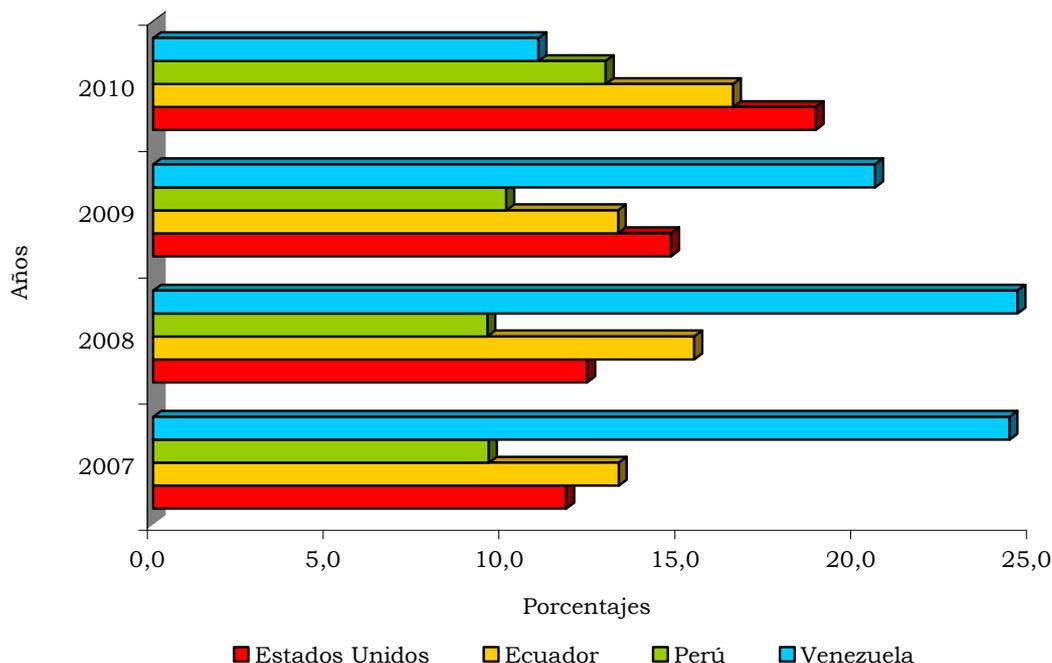
Fuente: DIAN - DANE.

Cálculos: DANE.

Es importante considerar la evolución que han tenido las exportaciones hacia Estados Unidos en los últimos años, especialmente en 2009 y 2010, ya que pasó de segundo a primer país en importancia comercial para el departamento,

situación que se vio reflejada en el crecimiento del monto exportado, que pasó de 7,4% durante 2009 a 33,6% en 2010. En contraste, Venezuela pasó de primer a cuarto socio, particularmente en 2010, al mostrar que el monto exportado bajó en US\$176.464 miles, lo que significó un decrecimiento del orden de 44,3% (cuadro 2.5.1.3 y gráfico 2.5.1.2).

Gráfico 2.5.1.2. Valle del Cauca. Exportaciones no tradicionales, según principales participaciones, por países de destino 2007-2010



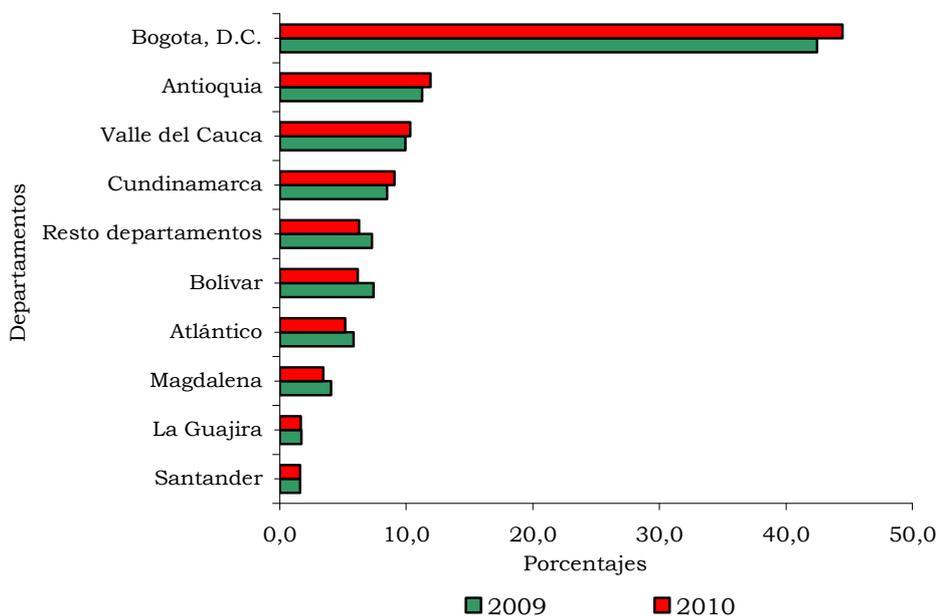
Fuente: DIAN-DANE.

El producto de mayor valor que se destinó a Estados Unidos fue el oro, por un valor de US\$200.459 miles; hacia Ecuador, demás papeles y cartones, por US\$19.083 miles; y a Perú, demás azúcares de caña o remolacha, por US\$54.242 miles.

2.5.2. Importaciones. El balance en 2010 de las compras realizadas en el exterior por el departamento presentó un comportamiento ascendente. Esto contrasta con los resultados del año 2009, cuando el monto de las importaciones cayó en 23,4%. En 2010, las importaciones crecieron 28,9% al totalizar US\$4.200 millones, frente a los US\$3.258 millones de 2009. El crecimiento del Valle se ubicó por encima del obtenido por el total nacional (23,7%).

En cuanto a la participación en el total importado por el país, el Valle del Cauca aportó 10,3%, que representó un incremento respecto a 2009, cuando fue de 9,9%. Le antecedieron Bogotá D.C., con 44,5% y Antioquia con 11,9%; en conjunto los tres explicaron 66,7% del monto importado nacional (gráfico 2.5.2.1).

**Gráfico 2.5.2.1. Valle del Cauca y departamentos.
Importaciones, según participaciones
2009-2010**



Fuente: DIAN - DANE.

Las importaciones del Valle, analizadas por sectores económicos, mostraron que el sector que registra mayor valor fue el industrial, cuyo monto llegó a US\$3.813 millones, lo que representa 90,8% del total. En cuanto al dinamismo, el de mayor crecimiento fue el sector minero con 35,2%, seguido del industrial con 30,2% y el agropecuario con 17,5%; por su parte, los sectores pesqueros y servicios terminaron 2010 con cifras de crecimiento negativas (cuadro 2.5.2.1).

Una característica importante de las importaciones del Valle es su componente industrial. Subsectores como sustancias y productos químicos, junto con alimentos y bebidas, productos metalúrgicos básicos y maquinaria y equipo aportaron 47,7% del valor total de las importaciones (cuadro 2.5.2.1).

Respecto a 2009, el subsector industrial de mayor crecimiento fue el de coquización y fabricación de productos derivados del petróleo con 382,4% y el de mayor caída fue el de productos de tabaco con 27,8%. En cuanto a los principales cuatro subsectores, el de sustancias y productos químicos creció en 32,8%, principalmente por el aporte de fabricación de sustancias químicas básicas con US\$433.013 miles; el de alimentos y bebidas aumentó en 13,1%, compuesto en un mayor valor por frutas y legumbres con US\$179.327 miles; mientras, el de productos metalúrgicos básicos incrementó en 52,7%, conformado en una proporción mayor por metales preciosos y no ferrosos con US\$265.814 miles (cuadro 2.5.2.1).

Cuadro 2.5.2.1. Valle del Cauca. Importaciones, según clasificación CIIU 2009-2010

CIIU	Descripción	Valor CIF (miles de dólares)			
		2009	2010	Variación porcentual	Participación porcentual
	Total	3.257.921	4.200.141	28,9	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	318.210	373.955	17,5	8,9
01	Agricultura, ganadería y caza	317.935	373.725	17,5	8,9
011	Producción agrícola	317.025	372.857	17,6	8,9
012	Producción pecuaria	911	868	-4,7	0,0
02	Silvicultura y extracción de madera	275	230	-16,3	0,0
B	Pesca	56	21	-62,7	0,0
05	Pesca, producción de peces en criaderos y granjas piscícolas; actividades de servicios relacionadas con la	56	21	-62,7	0,0
C	Sector minero	8.806	11.907	35,2	0,3
10	Extracción carbón, carbón lignítico y turba	364	425	16,8	0,0
13	Extracción de minerales metalíferos	55	108	96,1	0,0
14	Explotación de minerales no metálicos	8.387	11.374	35,6	0,3
D	Sector industrial	2.928.493	3.812.910	30,2	90,8
15	Productos alimenticios y bebidas	418.488	473.497	13,1	11,3
16	Fabricación de productos de tabaco	1.861	1.343	-27,8	0,0
17	Fabricación de productos textiles	119.335	113.053	-5,3	2,7
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	19.741	19.565	-0,9	0,5
19	Curtido y preparado de cueros	48.560	48.471	-0,2	1,2
20	Transformación de la madera	6.615	14.201	114,7	0,3
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	79.661	120.104	50,8	2,9
22	Actividades de edición e impresión y de reproducción de grabaciones	15.806	20.730	31,2	0,5
23	Coquización, Fabricación de productos de la refinación del petróleo, y combustible nuclear	7.951	38.358	382,4	0,9
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	590.640	784.525	32,8	18,7
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	228.419	300.139	31,4	7,1
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	44.806	64.364	43,6	1,5
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	250.584	382.684	52,7	9,1
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	37.979	51.887	36,6	1,2
29	Fabricación de maquinaria y equipo n.c.p.	303.466	363.836	19,9	8,7
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	23.610	29.271	24,0	0,7
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos n.c.p.	84.095	109.440	30,1	2,6
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	173.333	305.686	76,4	7,3
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	67.252	81.407	21,0	1,9
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	282.057	354.564	25,7	8,4
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte n.c.p.	67.571	69.312	2,6	1,7
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras n.c.p.	56.657	66.452	17,3	1,6
37	Desperdicios y desechos (chatarra) de fundición	5	21	328,4	0,0

Cuadro 2.5.2.1. Valle del Cauca. Importaciones, según clasificación CIIU 2009-2010

(Continuación)

CIIU	Descripción	2009	2010	Valor CIF (miles de dólares)	
				Variación porcentual	Participación porcentual
E	Sector servicios	839	147	-82,5	0,0
40	Suministro de electricidad, gas, vapor y agua caliente	536	0	-100,0	0,0
51	Comercio al por mayor y en comisión o por contrata,	113	96	-14,7	0,0
74	Otras actividades empresariales	5	5	-8,7	0,0
92	Actividades de esparcimiento y actividades culturales y	186	46	-75,1	0,0
0	Partida no correlacionada	1.518	1.201	-20,9	0,0

Fuente: DIAN-DANE.

Cálculos DANE.

* Variación superior a 500%.

- Indefinido.

n.c.p. No clasificado previamente.

En cuanto al subsector de maquinaria y equipos tuvo un crecimiento de 19,9%, y el aporte principal provino de la industria de maquinaria de uso especial por un valor de US\$149.260 miles (cuadro 2.5.2.1).

El valor de las importaciones del Valle del Cauca en el exterior según uso o destino económico mostró que las compras realizadas se conformaron principalmente de insumos industriales, como materias primas y productos intermedios, por valor de US\$1.682 millones, seguido de bienes de consumo, en particular los de consumo duradero, por US\$749.331 miles, y bienes de capital, principalmente para la industria, por valor de US\$410.650 miles (cuadro 2.5.2.2).

Cuadro 2.5.2.2. Valle del Cauca. Importaciones, según clasificación CUODE 2009-2010

Grupos y subgrupos	Miles de dólares CIF		Variación porcentual	Participación porcentual
	2009	2010		
Total	3.257.921	4.200.141	28,9	100,0
Bienes de consumo	1.064.258	1.371.001	28,8	32,6
Bienes de consumo no duradero	549.443	621.670	13,1	14,8
Bienes de consumo duradero	514.815	749.331	45,6	17,8
Materias primas y productos intermedios	1.502.478	1.981.318	31,9	47,2
Combustible, lubricantes y conexos	5.586	36.973	*	0,9
Materias primas y productos intermedios para la agricultura	155.002	261.988	69,0	6,2
Materias primas y productos intermedios para la industria (excluido construcción)	1.341.890	1.682.356	25,4	40,1
Bienes de capital y material de construcción	689.446	846.510	22,8	20,2
Materiales de construcción	57.931	107.279	85,2	2,6
Bienes de capital para la agricultura	14.727	10.795	-26,7	0,3
Bienes de capital para la industria	338.833	410.650	21,2	9,8
Equipo de transporte	277.954	317.786	14,3	7,6
Diversos	1.739	1.312	-24,6	0,0

Fuente: DIAN-DANE.

Cálculos DANE.

* Variación superior a 500%.

Los principales países de origen de las importaciones del Valle fueron: Estados Unidos, China, México y Perú, con un aporte de 47,7% del total. Estos cuatro países fueron los mismos que en 2009 sumaron un total de 46,4%, lo que indica que en 2010 estos países incrementaron su participación en 1,3 pp (cuadro 2.5.2.3).

Cuadro 2.5.2.3. Valle del Cauca. Importaciones, según países de origen 2009-2010

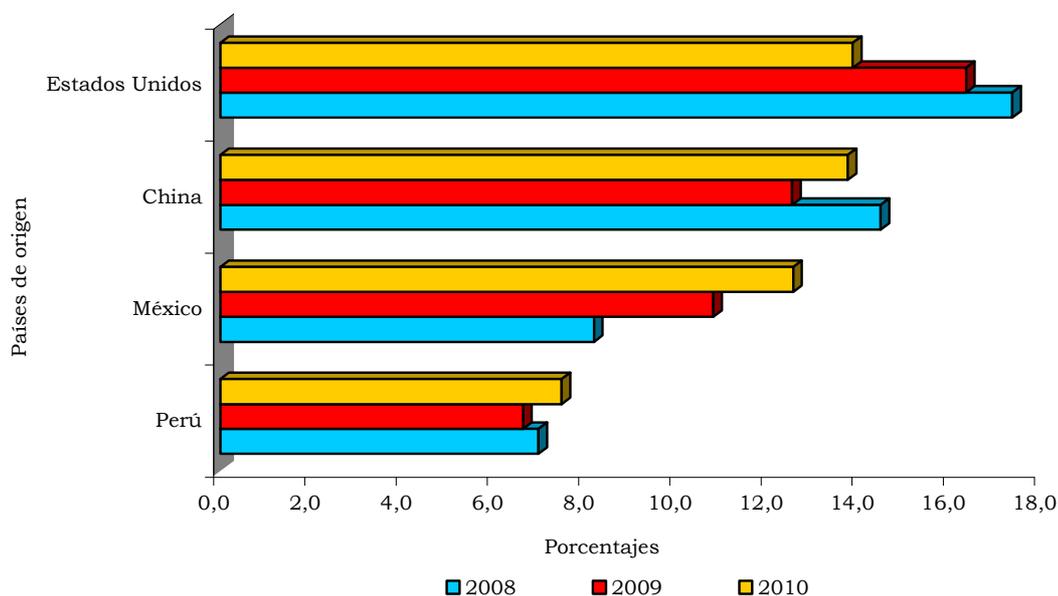
Países de origen	Valor CIF (miles de dólares)			
	2009	2010	Variación porcentual	Participación porcentual
Total	3.257.921	4.200.141	28,9	100,0
Estados Unidos	532.948	582.680	9,3	13,9
China	408.624	578.095	41,5	13,8
México	352.277	527.907	49,9	12,6
Perú	216.563	314.592	45,3	7,5
Argentina	175.561	224.218	27,7	5,3
Brasil	173.367	212.160	22,4	5,1
República de Corea	169.432	205.405	21,2	4,9
Chile	120.849	158.572	31,2	3,8
Tailandia	92.992	127.459	37,1	3,0
Canadá	86.381	126.755	46,7	3,0
Resto de países	928.928	1.142.298	23,0	27,2

Fuente: DIAN - DANE.

Cálculos DANE.

Estados Unidos fue el de mayor representatividad, pero al compararlo con las cifras de los últimos tres años, 2010 fue el más bajo; por su parte, México fue el que más creció (49,9%) e incrementó su representatividad (gráfico 2.5.2.2).

Gráfico 2.5.2.2. Valle del Cauca. Importaciones, según principales países de origen 2008-2010



Fuente: DIAN-DANE.

El principal producto importado desde Estados Unidos fue maíz duro amarillo por US\$51.556 miles; desde China llantas neumáticas por US\$29.488 miles; desde México aparatos receptores de televisión por US\$168.392 miles; y desde Perú alambre de cobre refinado por valor de US\$166.498 miles.

2.6. SECTOR FINANCIERO

2.6.1. Captaciones – operaciones pasivas. Las principales captaciones del sistema financiero nacional presentaron en 2010 un crecimiento de 11,7% con relación a las reportadas en 2009: entre ellas sobresalieron los incrementos de 29,1% en la región Suroriente, 16,2% en la región Noroccidente, 15,0% en la región Caribe y 13,9% en la región Cafetera (cuadro 2.6.1.1).

Cabe resaltar la concentración de depósitos nacionales en Bogotá, que abarcó 60,4% del total captado en 2010, seguida de la región Noroccidente con 11,5%, la Suroccidente con 8,2% y Caribe con 6,3%.

Al cierre de 2010, el saldo de las principales captaciones del sistema financiero del Suroccidente se ubicó en \$14,73 billones, 13,3% más que el reportado en la misma fecha de 2009, cuando crecían al 4,4% (cuadro 2.6.1.1). Los depósitos en el sistema financiero provienen del ahorro de los agentes de la economía, producto de sus actividades y reflejan en cierto grado un estado de

balance de las familias, el comercio, la industria y el resto de establecimientos y entes privados y públicos.

Cuadro 2.6.1.1. Colombia. Saldo trimestral de las principales captaciones del sistema financiero nacional, por regiones 2009-2010

Región o ciudad	Millones de pesos					
	Diciembre 2009	Marzo 2010	Junio 2010	Septiembre 2010	Diciembre 2010	Variación porcentual anual 2010
Total nacional	161.653.993	164.537.009	166.958.419	170.382.200	180.618.537	11,7
Bogotá	99.336.495	101.326.946	100.742.180	103.588.557	109.083.293	9,8
Cafetera	3.637.897	3.708.952	3.853.703	3.839.524	4.142.186	13,9
Caribe	9.922.740	10.040.085	10.835.606	10.728.636	11.411.659	15,0
Centro	5.673.467	5.755.160	6.163.254	6.116.834	6.122.437	7,9
Centroriente	8.914.500	9.040.527	9.511.254	9.494.848	10.115.730	13,5
Noroccidente	17.910.744	18.318.293	17.765.282	18.710.731	20.812.132	16,2
Suroriente	3.253.554	3.385.751	3.743.432	3.954.238	4.201.793	29,1
Suroccidente	13.004.596	12.961.293	14.343.707	13.948.831	14.729.306	13,3
Cauca	1.032.996	1.047.289	1.131.572	1.125.220	1.164.128	12,7
Nariño	1.294.772	1.339.514	1.450.261	1.466.040	1.447.886	11,8
Valle	10.304.502	10.198.954	11.351.153	10.908.634	11.684.159	13,4
Putumayo	372.326	375.537	410.721	448.936	433.134	16,3

Fuente: Superfinanciera. Cálculos Banco de la República, Estudios Económicos Cali.

De otra parte, en la totalidad de los departamentos del Suroccidente, los depósitos del sistema financiero crecieron en promedio 13,6%, cuando un año atrás lo habían hecho al 9,6%. Lo anterior es reflejo de la confianza que ha mantenido el sistema financiero de estos departamentos, afectados por las captadoras ilegales, y al hecho de que sus ahorradores han vuelto a depositar sus recursos en las entidades legales.

Las captaciones del sistema financiero del Valle del Cauca se incrementaron 13,4% al ubicarse en \$11,68 billones. Allí sobresalieron los depósitos de ahorro, que crecieron en 12,3% y participaron con 43,2% del total captado; los depósitos en cuenta corriente bancaria crecieron 10,8% al ubicarse en \$2,31 billones, con una participación de 19,8% en el total. De igual forma, fue notorio el crecimiento de los títulos de inversión en circulación al presentar un saldo de \$1,74 billones y participar con 14,9% del total captado. Por su parte, los CDT disminuyeron su participación a 21,5% en el total, con saldo de \$2,52 billones, cuando el año anterior habían representado el 30,3% del total. Esto tiene como explicación la recomposición de los portafolios de inversión por parte de los ahorradores, toda vez que las tasas de interés de los CDT continúan siendo bajas frente a mejores alternativas de inversión en el mercado, como las acciones y la emisión de bonos colocados por parte de las empresas a través de la Bolsa de Valores de Colombia y su integración con otras Bolsas de Suramérica (cuadro 2.6.1.2).

Cuadro 2.6.1.2. Valle del Cauca. Saldo de captaciones del sistema financiero, por tipo 2009-2010

Tipo de depósitos	Millones de pesos			
	2009	2010	Variación porcentual	Participación porcentual 2010
Total captaciones	10.304.502	11.684.159	13,4	100,0
Depósitos en cuenta corriente	2.086.690	2.311.170	10,8	19,8
Depósitos simples	155	94	-39,4	0,0
Certificados de depósito a término	3.121.711	2.516.617	-19,4	21,5
Depósitos de ahorro	4.495.668	5.049.648	12,3	43,2
Cuentas de ahorro especial	54.972	63.983	16,4	0,5
Certificado de ahorro valor real	1.143	1.038	-9,2	0,0
Títulos de inversión en circulación	544.163	1.741.609	220,1	14,9

Fuente: Superfinanciera. Cálculos Banco de la República, Estudios Económicos Cali.

2.6.2. Cartera – operaciones activas. El comportamiento de los créditos del sistema financiero mostró significativa recuperación durante 2010. La cartera neta en el Suroccidente alcanzó un saldo de \$18,48 billones, con incremento de 8,4% en relación al observado un año atrás, e inferior en 9,8 pp al crecimiento promedio del total nacional, que registró un monto de \$172,55 billones (cuadro 2.6.2.1). A pesar del incremento, la región mostró la menor demanda por crédito del sistema financiero, cuando el aumento anual promedio en todas las regiones fue de 18,2%.

No obstante las bajas tasas de interés vigentes en 2010, los hogares y empresarios del Suroccidente fueron prudentes al endeudarse, contrario a lo ocurrido hace más de una década, cuando el excesivo endeudamiento afectó los niveles de consumo y la calidad de vida. Actualmente, a diferencia de otras regiones, aumentaron su sensibilidad al endeudamiento frente a expectativas de ingreso incierto, y cuando la economía inicia la fase de recuperación, evoluciona en forma gradual la demanda de crédito en el Valle del Cauca y demás departamentos del Suroccidente.

Cuadro 2.6.2.1. Colombia. Saldo trimestral de la cartera de créditos del sistema financiero nacional, por regiones Trimestres 2009-2010

Región o ciudad	Millones de pesos					Variación
	Diciembre 2009	Marzo 2010	Junio 2010	Septiembre 2010	Diciembre 2010	porcentual anual 2010
Total nacional	146.024.200	147.327.716	154.964.913	162.735.925	172.545.276	18,2
Bogotá	70.079.742	70.445.620	75.126.716	79.172.925	83.020.903	18,5
Cafetera	4.969.724	5.021.033	5.105.803	5.312.891	5.491.885	10,5
Caribe	15.109.454	15.620.856	16.633.315	17.414.863	18.159.272	20,2
Centro	6.089.718	6.120.089	6.284.772	6.540.928	7.002.753	15,0
Centroriente	7.966.141	8.113.785	8.470.352	8.934.212	9.504.764	19,3
Noroccidente	22.679.517	22.444.303	23.666.577	25.257.454	28.500.383	25,7
Suroriente	2.085.433	2.113.643	2.201.655	2.310.048	2.384.537	14,3
Suroccidente	17.044.471	17.448.386	17.475.723	17.792.604	18.480.779	8,4
Cauca	496.578	504.547	545.315	570.749	599.796	20,8
Nariño	1.169.619	1.185.355	1.218.333	1.272.353	1.324.028	13,2
Valle	15.193.852	15.574.209	15.523.389	15.753.444	16.352.711	7,6
Putumayo	184.422	184.275	188.686	196.058	204.244	10,7

Fuente: Superfinanciera. Cálculos Banco de la República, Estudios Económicos Cali.

En el Valle del Cauca, el incremento anual de la cartera neta fue de 7,6% al reportar un saldo de \$16,35 billones, superior en 7,0 pp al registrado en 2009. El crédito y leasing de consumo con participación de 29,2% del total, solo creció 1,3% en razón a un mayor uso del ingreso disponible, de los ahorros y la financiación con tarjetas de crédito a menores plazos para financiar la adquisición de bienes duraderos; a su vez, los créditos y leasing comerciales, con participación de 68,3% en el total colocado, se incrementaron 6,5% al reportar saldo de \$11,17 billones, frente al nulo comportamiento del año anterior, cuando las empresas habían optado por la emisión de bonos corporativos para reestructurar pasivos mediante el pago de deuda bancaria (cuadro 2.6.2.2).

Cuadro 2.6.2.2. Valle del Cauca. Saldo de la cartera de créditos del sistema financiero, por tipo 2009-2010

Tipo de cartera	Millones de pesos			
	2009	2010	Variación porcentual	Participación porcentual 2010
Total cartera neta	15.194.036	16.352.711	7,6	100,0
Créditos de vivienda	1.133.806	1.166.903	2,9	7,1
Créditos y leasing de consumo	4.715.391	4.778.090	1,3	29,2
Microcréditos	195.515	197.792	1,2	1,2
Créditos y leasing comerciales	10.486.937	11.173.048	6,5	68,3
Provisión crédito de vivienda	34.532	38.307	10,9	0,2
Provisión créditos y leasing de consumo	429.030	253.109	-41,0	1,5
Provisión microcréditos	14.338	14.443	0,7	0,1
Provisión créditos y leasing comerciales	851.808	510.652	-40,1	3,1
Componente contracíclico provisión individual	0	139.018	-	0,9
Provisión general	7.905	7.593	-3,9	0,0

Fuente: Superfinanciera. Cálculos Banco de la República, Estudios Económicos Cali.

Por su parte, la cartera hipotecaria tuvo un leve incremento (2,9%) frente al promedio nacional por la preferencia de los hogares al adquirir vivienda con recursos propios. No obstante, durante 2010 se mantuvieron los cupos de subsidio a la tasa de interés por parte del Gobierno Nacional para la adquisición de vivienda. El aumento en las transacciones inmobiliarias refleja ventas de vivienda usada para adquisición de nueva, razón por la cual el porcentaje de financiación ha sido menor en comparación con el incremento de 10,7% del año anterior.

Por último, en el Valle del Cauca la colocación de cartera a través de microcréditos sigue siendo baja: se observó un crecimiento de 1,2%, con similar porcentaje de participación en el total colocado, por cuanto persisten las restricciones de acceso impuestas por la banca a los usuarios, por el alto riesgo que estos representan, dado su bajo nivel de garantías o activos reales.

2.8. SECTOR REAL

2.8.1. Agricultura. Durante 2010, según cifras de Finagro, se desembolsaron a los agricultores de la región \$597.134 millones de pesos, 26,3% más que el monto aprobado en el mismo período de 2009. Cabe resaltar que este tipo de créditos se mantuvo al alza en casi todos los meses del segundo semestre del año, pero en diciembre registró desaceleración, justo después del período de inundaciones. Este tipo de crédito se concentra en 72% en grandes productores agropecuarios del país, quienes demandaron \$3,0 billones de pesos en 2010; además, es fundamental en el suministro de alimentos para el país, por cuanto los pequeños productores agrícolas son proveedores de las centrales de abastos y plazas de mercado de los alimentos perecederos, cultivados en pequeñas extensiones y que dependen del crédito para iniciar

sus siembras. Su uso se concentra en inversiones, capital de trabajo y normalización de cartera (cuadro 2.8.1.1).

El Valle del Cauca participó con 46,3% del total de créditos otorgados en el Suroccidente, seguido por Nariño (28,2%), Cauca (21,0%) y Putumayo con 4,5%. Los desembolsos para el Valle del Cauca alcanzaron \$276.405 millones de pesos, 19,3% más que el año anterior, cuando crecieron 19,7% (cuadro 2.8.1.1).

Cuadro 2.8.1.1. Créditos otorgados por Finagro 2007-2010

Región o ciudad	Créditos otorgados				Millones de pesos
	2007	2008	2009	2010	Variación
					porcentual anual 2010
Total nacional	3.073.120	3.035.884	3.923.539	4.182.037	6,6
Antioquia y Chocó	335.355	375.301	549.397	482.512	-12,2
Caribe	536.738	521.548	703.705	771.254	9,6
Centro	778.108	741.886	934.444	891.694	-4,6
Bogotá	85.110	99.398	241.886	222.797	-7,9
Centroriente	481.446	442.593	523.693	656.928	25,4
Suroriente	283.267	330.804	355.138	374.929	5,6
Cafetera	133.031	129.730	142.415	184.789	29,8
Suroccidente	440.065	394.624	472.861	597.134	26,3
Valle	279.201	193.592	231.758	276.405	19,3
Cauca	60.903	86.610	97.876	125.185	27,9
Nariño	82.941	98.789	121.222	168.380	38,9
Putumayo	17.020	15.633	22.005	27.164	23

Fuente: Finagro. Cálculos Banco de la República, Estudios Económicos Cali.

El 2010 comenzó con un prolongado verano que hacía prever escasez de alimentos en el Suroccidente y que, además, afectó negativamente la rentabilidad de los cultivos por la necesidad de implementar sistemas alternos de riegos y el aumento del uso de insecticidas y acaricidas. Las altas temperaturas y el déficit de lluvias causaron también que los embalses de la región estuvieran por debajo del 50% de su capacidad, al igual que los ríos Cali y Cauca presentaron niveles históricamente bajos.

No obstante, el clima mejoró y permitió buenos rendimientos en la producción hacia finales del tercer trimestre, cuando las lluvias anticiparon cosechas e impulsaron una sobreoferta de alimentos agropecuarios, hasta precipitar los precios a niveles históricamente bajos, tanto en frutas, hortalizas, legumbres e incluso algunos cereales cultivados en la región, aunada a la buena provisión que generan los productos traídos de los departamentos vecinos que abastecen al Valle del Cauca. Sin embargo, la intensidad de las lluvias al final del año impactó los cultivos de la región al reducir su oferta por la inundación de

cultivos y la afectación parcial de la red vial, lo que disminuyó el desembarco de productos agrícolas en la principal central de abastos del departamento.

No obstante lo anterior, el área cosechada en el departamento del Valle del Cauca aumentó 4,4% y la producción, 10,1%. En los cultivos permanentes y semipermanentes sobresalieron el incremento tanto en área cosechada como en producción de caña de azúcar (8,9% y 10,1%, respectivamente), plátano (7,9% y 31,7%) y cítricos (11,2% y 2,8%). En tanto que en los cultivos anuales y semestrales hubo disminución notoria en área cosechada y producción de maíz (-11,4% y -13,6%, respectivamente), sorgo (-39,7% y -43,4%) y soya (-29,6% y -20,9%) (cuadro 2.8.1.2).

Cuadro 2.8.1.2. Valle del Cauca. Estimaciones de los principales cultivos transitorios, permanentes y anuales 2009-2010

Cultivos	Área cosechada (hectáreas)		Variación porcentual	Producción (toneladas)		Variación porcentual
	2009	2010		2009	2010	
Total	307.965	321.377	4,4	19.537.530	21.503.526	10,1
Permanentes y semipermanentes	265.352	282.520	6,5	19.270.792	21.260.417	10,3
Café	67.001	67.557	0,8	63.816	72.922	14,3
Cacao ¹	925	680	-26,5	535	1.029	92,3
Caña panelera	6.745	7.112	5,4	369.568	418.819	13,3
Caña de azúcar	158.075	172.218	8,9	18.485.026	20.356.008	10,1
Plátano ¹	21.356	23.033	7,9	162.328	213.726	31,7
Banano	6.336	6.457	1,9	75.599	80.768	6,8
Cítricos	4.914	5.463	11,2	113.920	117.145	2,8
Anuales y semestrales	42.613	38.857	-8,8	266.738	243.109	-8,9
Algodón	55	793	*	248	3.675	*
Maíz ²	25.755	22.824	-11,4	142.750	123.313	-13,6
Arroz	5.369	5.358	-0,2	47.853	44.986	-6,0
Sorgo	1.948	1.175	-39,7	10.302	5.836	-43,4
Soya	3.881	2.732	-29,6	9.293	7.353	-20,9
Frijol ³	2.602	2.784	7,0	2.445	2.771	13,3
Tomate chonto	1.740	1.763	1,3	35.861	35.465	-1,1
Yuca	787	959	21,9	11.998	13.749	14,6
Papa	331	324	-2,2	5.616	5.624	0,1
Tabaco	146	145	-0,6	372	337	-9,4

Fuente: Secretaría de Agricultura y Pesca, con base en información suministrada por los gremios del sector, las Sedamas y Umatas.

* variación muy alta.

¹ Incluye cultivos tradicionales y tecnificados.

² Incluye el área plana y de ladera.

³ Incluye solo área de ladera.

De acuerdo con informe suministrado por la Secretaría de Agricultura del Valle del Cauca, como consecuencia de la ola invernal, las áreas afectadas alcanzaron en total 33.450 hectáreas, de las cuales 20.000 eran de caña de

azúcar, 6.000 de sorgo y maíz, 2.200 de pastos, 710 de café, 1.363 frutales y 3.177 de cultivos de pan coger. Se estimó que las pérdidas del sector agrícola en el Valle alcanzaron \$205.585 millones, mientras en el pecuario \$17.824 millones. Para este último sector, el invierno dejó mortandad de 710 cabezas de ganado bovino, 212 cabezas de porcino, 232.370 aves y 5,3 millones de peces. En el departamento, el número de damnificados por las inundaciones en el agro fueron 2.778 jefes de hogar.

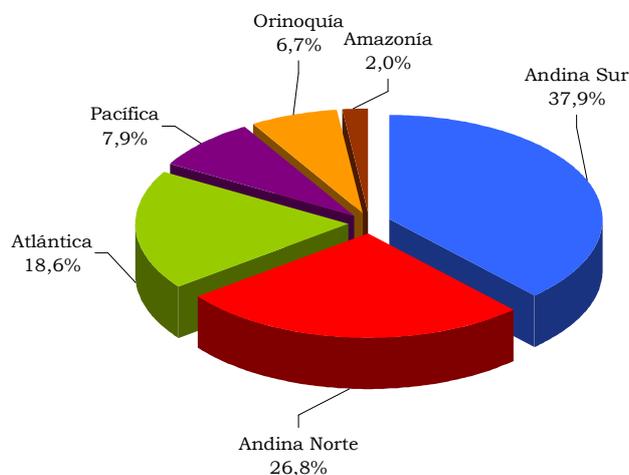
Pese a lo anterior, la principal central de abastos del Valle del Cauca registró durante la mayor parte del año buena oferta de alimentos, en razón a que 70% de los productos agropecuarios que se consumen en el departamento provienen de otras regiones del país.

2.8.5. Sacrificio de ganado. A partir del año 2009 la información sobre el sacrificio de ganado en Colombia pasó de ser presentada por municipios (72 en total) a seis regiones geográficas. Las regiones agrupan a 30 de los 33 departamentos de país de la siguiente manera: Andina Norte (Antioquia, Norte de Santander y Santander), Andina Sur (Bogotá, Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima), Pacífica (Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca), Atlántica (Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre), Orinoquía (Arauca, Casanare, Meta y Vichada) y Amazonía (Amazonas, Caquetá, Guaviare y Putumayo).

Ganado vacuno. Acorde con la clasificación anterior, las estadísticas sobre el ganado vacuno indican que durante 2010 se sacrificaron 3,6 millones de bovinos y que la región donde hubo mayor concentración fue en la Andina Sur, seguido en su orden de la Andina Norte, Atlántica, Pacífica, Orinoquía y Amazonía. Comparado con el año anterior la Andina Sur (2,3 pp) y las regiones Pacífica y Orinoquía (0,7 pp) fueron las únicas que incrementaron su participación, mientras que las regiones restantes disminuyeron, principalmente la Andina Norte (-1,8 pp) (gráfico 2.8.5.1).

Los datos del comportamiento de la Región Pacífica indican que el número de reses sacrificadas a lo largo de 2010 llegó a las 287 mil cabezas, cifra que supera en 3,5% a las contabilizadas en 2009. Los vacunos sacrificados presentaron un peso promedio de 228 kg, superior al peso promedio del total nacional, de 212 kg (cuadro 2.8.5.1).

Gráfico 2.8.5.1. Regiones. Sacrificio de ganado vacuno 2010



Fuente: DANE.

Por sexos, en el ganado de la Región Pacífica predominaron los machos (74,9%) frente a las hembras (25,1%), y al compararlas con 2009 los primeros incrementaron su participación en el total en 1,8 pp frente a las hembras. En cuanto a la demanda de vacunos, es preciso establecer que el mercado interno absorbió totalmente la producción. En tanto que en el ámbito nacional se observó que la oferta de este tipo de carne se orientó al mercado doméstico en 99,5% y hacia el mercado externo en 0,5%. Al contrastar con 2009 se evidencia una reducción en la participación de la cantidad exportada del orden de 5,6 pp y un consecuente fortalecimiento del consumo doméstico (cuadro 2.8.5.1).

Cuadro 2.8.5.1. Nacional - Región Pacífica. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino 2009-2010

Región	Año	Total			Sexo (cabezas)		Destino (cabezas)	
		Cabezas	Peso en canal (kilos)	Peso promedio (kilos)	Machos	Hembras	Consumo interno	Exportaciones
Pacífica	2009	276.924	61.936.774	224	202.359	74.565	276.924	(-)
	2010	286.622	65.389.238	228	214.607	72.015	286.622	(-)
Nacional	2009	3.825.879	810.068.435	212	2.100.388	1.422.126	3.593.474	232.405
	2010	3.623.662	766.591.980	212	2.229.585	1.314.761	3.606.171	17.491

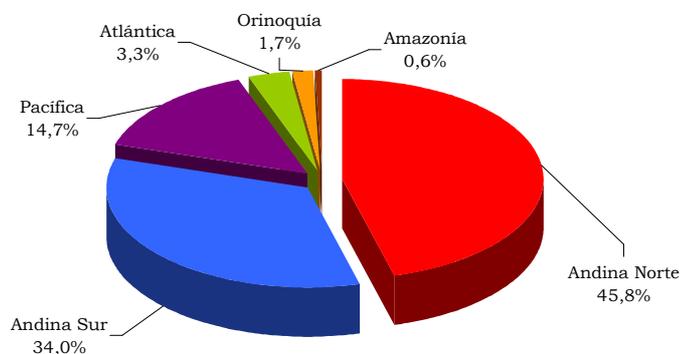
Fuente: DANE.

¹ Corresponde a los departamentos de Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

(-) Sin movimiento.

Ganado porcino. Por su parte, en 2010 el sacrificio de ganado porcino totalizó 2,5 millones de cabezas, que se distribuyeron en orden por regiones así: Andina Norte, Andina Sur, Pacífica, Atlántica, Orinoquía y Amazonía (gráfico 2.8.5.2).

Gráfico 2.8.5.2. Regiones. Sacrificio de ganado porcino 2010



Fuente: DANE.

Al comparar la participación por regiones entre 2009 y 2010 se encontró que la Andina Norte la incrementó en 0,8 pp, Pacífica en 0,5 pp y Orinoquía en 0,2 pp. Mientras las restantes la redujeron: Andina Sur en -0,9 pp, Atlántica en -0,6 pp y Amazonía en -0,1 pp (gráfico 2.8.5.2).

Los porcinos sacrificados en la región Pacífica llegaron a 363 mil cabezas al reportar un incremento anual de 16,7%. Los animales sacrificados tuvieron un peso promedio de 89 kg, 2 más que en 2009 y 10 más que los presentados por el total nacional. Por sexos, la mayor cantidad de sacrificios fue de machos (60,2%) y el restante de hembras (39,8%). Frente a 2009, los machos aumentaron su participación en más de 4 pp frente a las hembras (cuadro 2.8.5.2).

Respecto al consumo de este tipo de carne, es preciso mencionar que el mercado nacional demandó el total de porcinos sacrificados en el país durante 2010 (cuadro 2.8.5.2).

Cuadro 2.8.5.2. Nacional - Región Pacífica. Sacrificio de ganado porcino, por sexo y destino 2009-2010

Región	Año	Total		Peso promedio (kilos)	Sexo (cabezas)		Destino (cabezas)	
		Cabezas	Peso en canal (kilos)		Machos	Hembras	Consumo interno	Exportaciones
Pacífica	2009	311.369	26.935.322	87	173.880	137.489	311.369	(-)
	2010	363.449	32.404.163	89	218.778	144.670	363.449	(-)
Nacional	2009	2.197.910	171.254.150	78	1.228.855	969.055	2.197.910	(-)
	2010	2.475.718	196.614.049	79	1.481.542	994.176	2.475.718	(-)

Fuente: DANE.

¹ Corresponde a los departamentos de Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

(-) Sin movimiento.

2.8.6. Sector de la construcción

Censo de edificaciones. El balance presentado por la construcción efectiva en Cali A.U. mostró, por un lado, un incremento en las obras nuevas, pero, por el otro, una disminución en las obras culminadas. En 2010, las edificaciones nuevas reportaron un total de 863,4 mil m², lo que representó un aumento de 2,1%, y el metraje por unidad llegó a 110,0 m², frente a los 105,4 m² de 2009. Estos resultados revirtieron lo ocurrido en 2009, cuando estas obras presentaron una caída de 19% en su crecimiento (cuadro 2.8.6.1).

Cuadro 2.8.6.1. Cali - A.U. Censo de edificaciones, según estado de obra, por destinos 2009 - 2010

Destinos	Obras culminadas		Obras nuevas	
	Unidades	Metraje	Unidades	Metraje
2009				
Total	9.576	1.137.295	8.027	845.669
Apartamentos	5.773	587.112	4.937	401.196
Casas	2.988	315.781	2.710	253.320
Bodegas	43	27.421	47	39.793
Comercio	430	62.548	225	37.588
Oficinas	290	43.878	40	21.078
Otros	20	60.571	29	11.104
Educación	13	16.004	17	29.428
Hospitales	10	16.222	12	42.144
Administrativo público	0	0	0	0
Hoteles	9	7.758	10	10.018
2010				
Total	8.349	997.198	7.849	863.451
Apartamentos	5.569	471.509	5.282	503.497
Casas	2.287	234.044	2.203	216.350
Bodegas	44	37.829	43	47.677
Comercio	344	118.453	189	35.849
Oficinas	39	9.168	68	23.203
Otros	27	15.804	27	18.583
Educación	13	20.497	17	9.100
Hospitales	12	59.492	9	3.473
Administrativo público	5	3.732	4	3.193
Hoteles	9	26.670	7	2.526

Fuente: DANE.

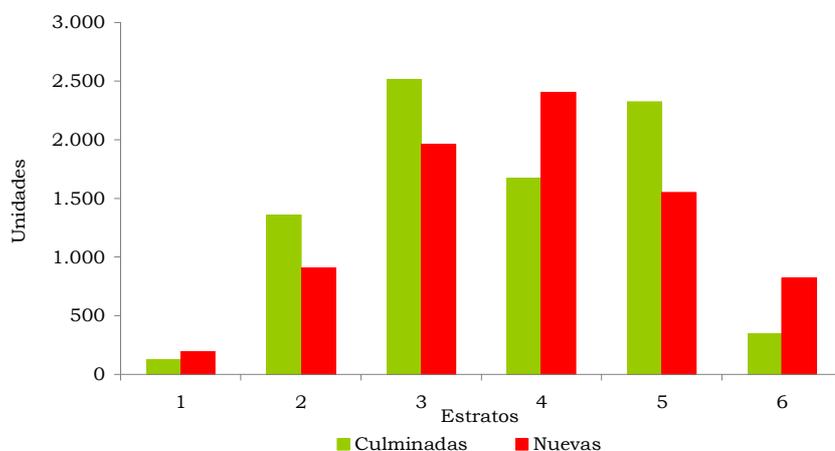
A pesar del crecimiento en las obras nuevas, que se debió exclusivamente al comportamiento positivo de los destinos apartamentos, bodegas, oficinas, otros y administrativo público, el resto presentó cifras negativas, principalmente en casas (cuadro 2.8.6.1). Este destino se redujo 36,9 mil m², mientras los apartamentos se incrementaron 102,3 mil m² y las bodegas en 7,9 mil m². En términos de unidades, las nuevas edificaciones de la ciudad de Cali A.U. en 2010 fueron menores a las registradas durante 2008 y 2009; el destino que más unidades generó fue apartamentos, con 345, y el que más perdió fue

casas, con 507 (cuadro 2.8.6.1). Estos resultados muestran la preferencia que se tiene en la ciudad por la vivienda tipo apartamento.

En lo concerniente a las obras culminadas, 2010 exhibió un comportamiento negativo. Los metros cuadrados totales llegaron a 997,1 mil frente a 1,1 millón de 2009, lo que representó una caída de 12,3% y de 12,8% en el número de unidades; mientras, el metro cuadrado por unidad se mantuvo relativamente estable, pues pasó de 118,8 a 119,4 m² entre 2009 y 2010. La reducción en los metros culminados se debió principalmente a la contracción experimentada en el área destinada a vivienda, representada en apartamentos y casas, situación que se reflejó en 204 y 701 unidades menos, respectivamente, en 2010 (cuadro 2.8.6.1).

El balance en 2010 tanto de las obras nuevas como de las culminadas desarrolladas en Cali A.U., por estrato, indicó que en los estratos 3, 4 y 5 se concentró la construcción local. En las nuevas predominó el estrato 4, seguido del 3; y en las culminadas, el 3 y el 5 (gráfico 2.8.6.1). En todos los estratos, el destino que reporta la principal cantidad de unidades es la vivienda, específicamente apartamentos, excepto en el estrato 1 donde se destacan las casas.

Gráfico 2.8.6.1. Cali A.U. Unidades de obras culminadas y nuevas, por estratos 2010



Fuente: DANE.

En el cuarto trimestre de 2010, las obras según su estado mostraron que en Cali A.U. las culminadas crecieron 10,2%, mientras las que se encontraban en proceso cayeron en 13,3%, situación causada por la reducción en las nuevas (28,1%) y en las que continúan en proceso (8,8%). Las paralizadas aumentaron en 7,5% a pesar de la reducción en 39,2% de las nuevas paralizadas (cuadro 2.8.6.2).

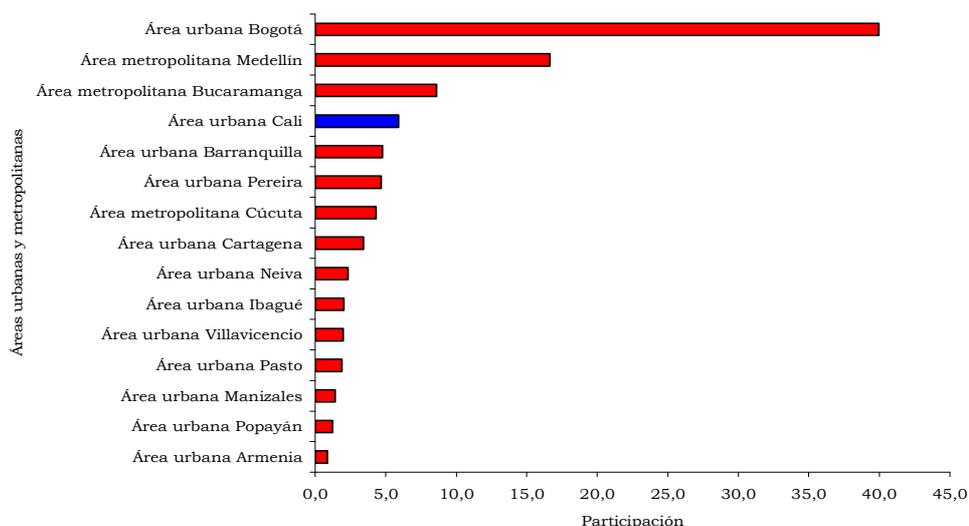
Cuadro 2.8.6.2. Total y Cali A.U. Estructura general del censo de edificaciones, según estado de obra 2009-2010

Trimestres	Obras culminadas	Obras en proceso				Metros cuadrados		
		Obras nuevas	Continúan en proceso	Reinició proceso	Total proceso	Obras paralizadas o inactivas		
						Obras nuevas	Continúan paralizadas	Total paralizadas
Área urbana Cali								
2009								
I	371.356	200.066	968.932	53.415	1.222.413	89.502	289.722	379.224
II	260.785	193.215	895.881	23.905	1.113.001	101.901	321.362	423.263
III	205.222	159.843	877.199	69.410	1.106.452	59.150	332.086	391.236
IV	299.932	292.545	745.851	18.957	1.057.353	106.189	336.354	442.543
2010								
I	178.668	186.083	846.545	27.013	1.059.641	76.507	377.127	453.634
II	294.402	249.295	726.157	34.459	1.009.911	79.176	392.793	471.969
III	193.603	217.828	787.735	37.030	1.042.593	61.412	402.690	464.102
IV	330.525	210.245	679.980	26.831	917.056	64.538	411.039	475.577
Total doce áreas urbanas y tres metropolitanas								
2.009								
I	2.626.987	2.554.228	13.796.889	339.189	16.690.306	490.139	2.103.029	2.593.168
II	3.544.485	2.670.219	12.581.413	201.997	15.453.629	822.790	2.158.840	2.981.630
III	2.528.544	2.245.906	12.606.806	398.429	15.251.141	654.444	2.338.506	2.992.950
IV	3.933.890	2.779.348	11.024.772	342.522	14.146.642	745.867	2.396.265	3.142.132
2010								
I	2.510.150	2.936.669	11.408.249	518.030	14.862.948	596.316	2.358.916	2.955.232
II	3.013.177	3.188.569	11.617.260	258.275	15.064.104	669.753	2.430.346	3.100.099
III	2.838.107	2.805.666	11.974.009	420.107	15.199.782	549.350	2.418.405	2.967.755
IV	3.016.704	3.347.869	11.831.533	385.778	15.565.180	757.903	2.343.132	3.101.035

Fuente: DANE.

El nivel presentado por las obras en proceso de Cali A.U., comparada con las doce áreas urbanas y tres metropolitanas del país, la ubicó como la cuarta en importancia, con 5,9%. Le antecedieron: Bogotá (40%), Medellín (16,6%) y Bucaramanga (8,6%). Es de resaltar que esta última superó, por primera vez, a Cali A.U. que siempre habido sido la tercera más representativa. Le siguieron: Barranquilla (4,8%), Pereira (4,7%), Cúcuta (4,3%), Cartagena (3,4%), Neiva (2,3%), Ibagué y Villavicencio (2,0%), Pasto (1,9%), Manizales (1,4%), Popayán (1,2%) y Armenia (0,9%) (gráfico 2.8.6.2).

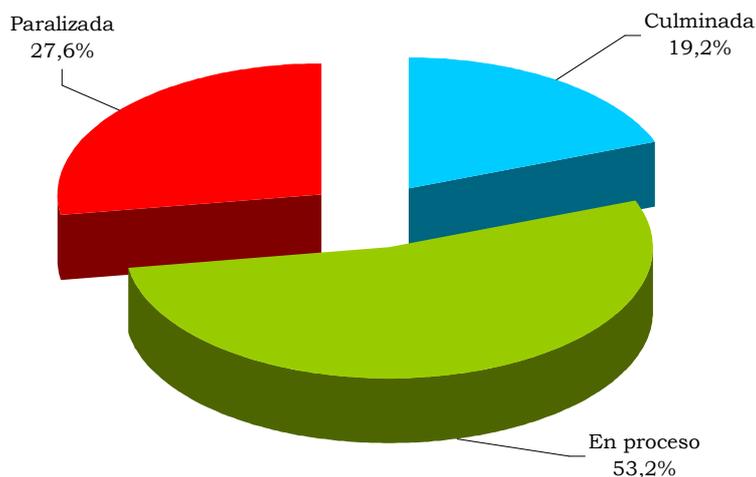
Gráfico 2.8.6.2. Doce áreas urbanas y tres metropolitanas. Distribución del área en proceso Cuarto trimestre 2010



Fuente: DANE.

La estructura general del censo indicó que en el cuarto trimestre de 2010 las obras en proceso representaron más de la mitad del área en construcción efectiva de la ciudad, seguida de las paralizadas y finalmente de las culminadas (gráfico 2.8.6.3).

Gráfico 2.8.6.3. Cali A.U. Distribución del área, según estado de obra Cuarto trimestre 2010

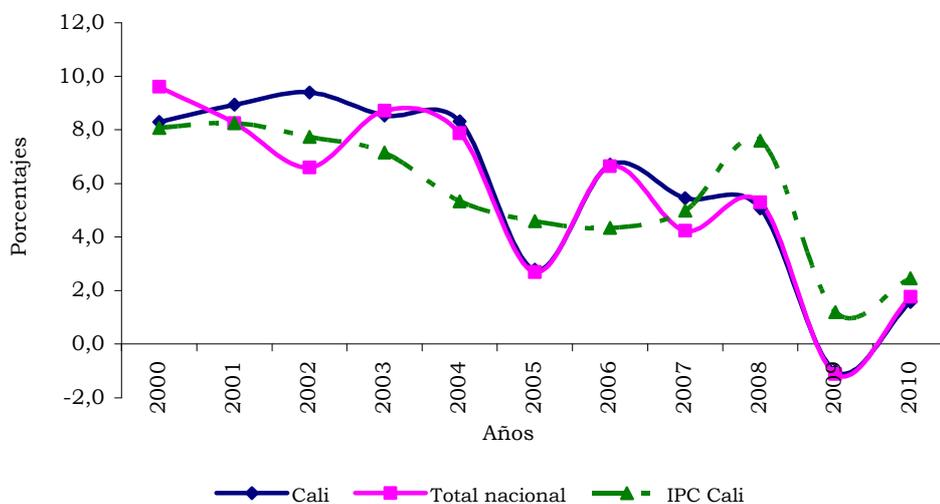


Fuente: DANE.

Índice de costos de la construcción de vivienda (ICCV). El desempeño presentado por el Índice de costos de la construcción durante 2010 fue opuesto al arrojado en el año 2009, tanto en el orden local como en el nacional. En la ciudad de Cali, el índice llegó a 1,6% después de haber decrecido durante 2009, lo que produjo un aumento de 2,6 pp entre estos dos años. En el ámbito nacional también se evidenció un comportamiento positivo que totalizó 1,8%, luego de haber disminuido 1,1% en 2009 (gráfico 2.8.6.4).

Comparado con el nivel registrado por el IPC, el ICCV creció 1 pp menos. Durante la última década, el ICCV de la ciudad de Cali siguió una dirección similar a la evidenciada por el nacional, pero con tendencia a crecer por encima de este, oscilando entre 8% y 2% (gráfico 2.8.6.4).

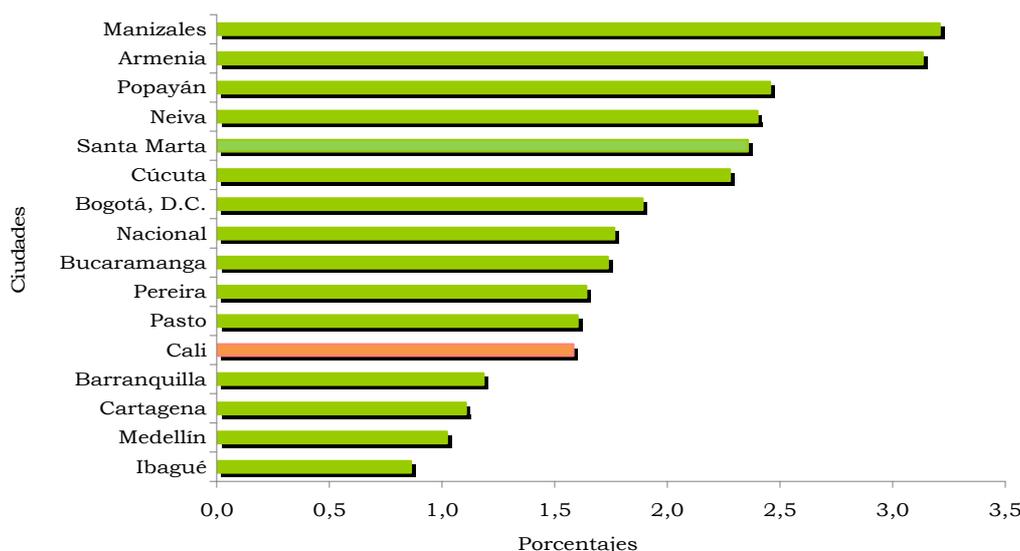
Gráfico 2.8.6.4. Cali y total nacional. Variación anual del ICCV y el IPC 2000-2010



Fuente: DANE.

El ICCV es calculado para quince ciudades del país, de las cuales Manizales (3,2%) obtuvo la tasa más alta e Ibagué (0,9%) la más baja (gráfico 2.8.6.5). En respectivo orden descendente y por encima del promedio nacional se ubicaron: Armenia (3,1%), Popayán (2,5%), Neiva y Santa Marta (2,4%), Cúcuta (2,3%) y Bogotá D.C. (1,9%). Por debajo del promedio nacional se ubicaron: Bucaramanga (1,7%), Pereira, Pasto y Cali (1,6%), Barranquilla (1,2%), Cartagena (1,1%) y Medellín (1,0%) (gráfico 2.8.6.5).

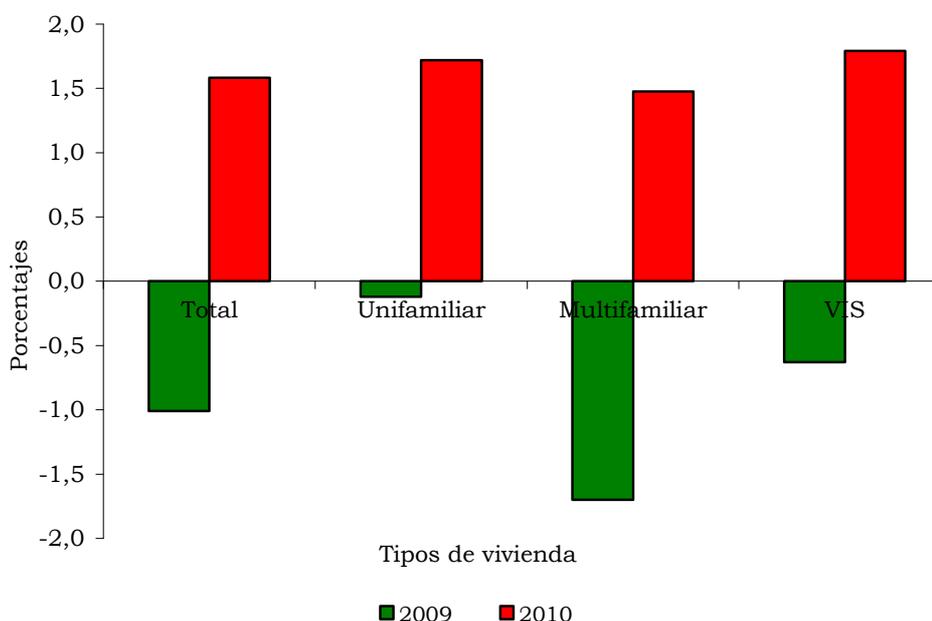
Gráfico 2.8.6.5. Quince ciudades y total nacional. Variación anual del ICCV 2010



Fuente: DANE.

Los resultados del ICCV, analizados según el tipo de vivienda, advierten que la unifamiliar (1,7%) y la VIS (1,8%) se ubicaron por encima del comportamiento promedio de la ciudad (1,6%), mientras la multifamiliar estuvo por debajo (1,5%). La dinámica de la vivienda unifamiliar mostró un ascenso de 1,8 pp después de su caída en 2009; de la misma manera, la VIS lo hizo en 2,4 pp. Por su parte, la multifamiliar, aunque obtuvo un balance por debajo del índice local, se incrementó en 3,2 pp, es decir, registró el mayor aumento (gráfico 2.8.6.6.).

Gráfico 2.8.6.6. Cali. Variación anual del ICCV, por tipos de vivienda 2009 - 2010



Fuente: DANE.

Por grupos de costos, la variación más alta la registró mano de obra, mientras maquinaria y equipo fue negativa, y materiales resultó por debajo del promedio local. La mayor diferencia porcentual entre 2009 y 2010 la obtuvo materiales, que pasó de -3,6% a 1,2%. En lo relacionado con la contribución a la variación total (1,6%), el grupo más significativo fue mano de obra con 0,9 puntos, seguido de materiales con 0,7 puntos; entre los dos explicaron 100% del resultado del ICCV en Cali (cuadro 2.8.6.3).

Cuadro 2.8.6.3. Cali y total nacional. Variación y contribución anual del ICCV, por grupos de costos 2009-2010

Grupos	Año Base= 1999				
	2009		2010		Diferencia porcentual
	Variación porcentual	Contribución (puntos)	Variación porcentual	Contribución (puntos)	
Total Cali	-1,0	-1,0	1,6	1,6	2,6
Materiales	-3,6	-2,3	1,2	0,7	4,8
Mano de obra	4,2	1,2	2,9	0,9	-1,3
Maquinaria y equipo	1,5	0,1	-0,3	0,0	-1,8
Total nacional	-1,1	-1,1	1,8	1,8	2,9
Materiales	-4,1	-2,8	1,1	0,7	5,2
Mano de obra	6,1	1,6	3,6	1,0	-2,5
Maquinaria y equipo	0,2	0,0	0,2	0,0	0,0

Fuente: DANE.

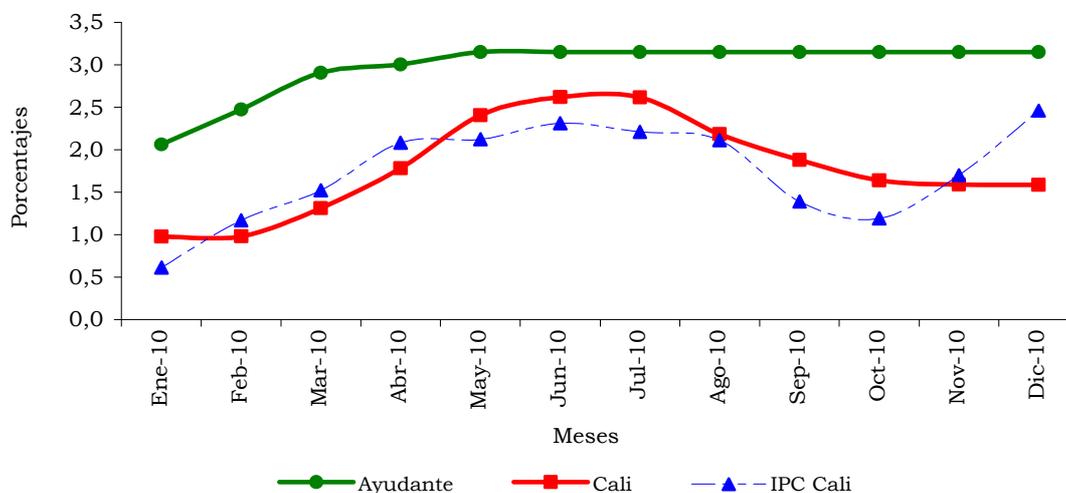
Consecuentemente con lo ocurrido en los grupos, por subgrupos los pertenecientes a mano de obra presentaron las dos principales contribuciones a la explicación del ICCV local. Ayudante obtuvo una contribución de 0,5 puntos, y oficial de 0,4 puntos, lo que implica un aporte de 54% a la dinámica del índice en 2010. En cuanto a insumo básico, se confirma la relevancia relativa del grupo mano de obra en el ICCV de Cali, en donde ayudante obtuvo la mayor contribución (tabla 2.8.6.1).

Tabla 2.8.6.1. Cali. Variación anual del ICCV, según diez principales contribuciones, por subgrupo e insumo básico 2010

Canasta básica	Año Base= 1999	
	Variación porcentual	Contribución (puntos)
Subgrupos		
Ayudante	3,1	0,5
Oficial	2,7	0,4
Materiales para cimentación y estructuras	1,4	0,3
Materiales para instalaciones hidráulicas y sanitarias	4,7	0,1
Materiales para mampostería	1,0	0,1
Materiales para carpinterías metálicas	2,4	0,1
Materiales para instalaciones eléctricas y de gas	1,6	0,1
Materiales para pintura	2,3	0,1
Materiales para cubiertas	2,0	0,0
Materiales para pisos y enchapes	0,7	0,0
Insumo básico		
Ayudante	3,1	0,5
Oficial	2,7	0,4
Concretos	2,1	0,2
Morteros	4,3	0,1
Tubería hidráulica	7,8	0,1
Maderas de construcción	4,7	0,1
Tubería conduit PVC	6,4	0,1
Ladrillos	1,5	0,1
Pinturas	2,3	0,0
Marcos ventanas metálica	1,8	0,0

Fuente: DANE.

Los datos del comportamiento presentado por el insumo ayudante durante todos los meses de 2010 muestran que el nivel registrado siempre estuvo por encima del total de la ciudad y del IPC local. El crecimiento de este insumo fue dos veces el registrado por el conjunto de insumos de la canasta de construcción de vivienda de la ciudad de Cali (gráfico 2.8.6.7).

Gráfico 2.8.6.7. Cali. Variación año corrido de ICCV de ayudante, total y el IPC 2010

Fuente: DANE.

Licencias de construcción. La actividad constructora potencial del departamento del Valle, medida a través de los metros cuadrados licenciados, indica que durante el año 2010 se registró una dinámica positiva luego de la caída presentada en 2009. El metraje aprobado llegó a los 2,0 millones de m² frente a los 1,5 millones de 2009, lo cual le reportó al departamento un crecimiento de 37,6%. Este resultado se enmarca en el contexto positivo de la actividad económica en Colombia, en particular del sector de la construcción, fundamentalmente en lo que a obras civiles se refiere. Por su parte, el total nacional creció en 32,0%, cifra que ubica a la intención constructora del departamento en un nivel superior (cuadro 2.8.6.4).

El aumento en los metros aprobados locales se debió principalmente a la expansión en el destino vivienda, que luego de haber caído 17,4% en 2009 creció en 39,0%, al totalizar 1,5 millones de m². Visto por municipios, la ciudad de Cali, que concentró 55,8% y 58,6% del total y del destino vivienda, respectivamente, justificó en una gran proporción la dinámica constructora del departamento, por lo cual arrojó tasas de crecimiento de 38,7% para el total y de 41,5% para el destino vivienda. En orden de importancia, el segundo municipio que más metros cuadrados licenció fue Palmira, con un crecimiento de 51,8%; por su parte, Buenaventura y Jamundí fueron los únicos que presentaron un comportamiento negativo, ya que tuvieron caídas de 36,4% y 9,8%, respectivamente (cuadro 2.8.6.4).

Cuadro 2.8.6.4. Valle del Cauca. Número de licencias de construcción y área por construir 2009– 2010

Municipios	2009				2010			
	Número de licencias		Área a construir (metros cuadrados)		Número de licencias		Área a construir (metros cuadrados)	
	Total	Vivienda	Total	Vivienda	Total	Vivienda	Total	Vivienda
Total Valle	3.410	3.097	1.468.539	1.099.247	3.410	3.090	2.021.044	1.527.652
Cali	1.765	1.579	813.121	632.338	1.618	1.425	1.127.812	894.496
Palmira	275	247	243.138	196.647	278	248	369.105	268.713
Yumbo	191	166	96.365	25.409	313	286	152.202	73.393
Buga	216	196	54.420	36.509	272	257	120.707	97.846
Cartago	147	128	59.462	43.292	163	146	78.690	59.037
Tuluá	504	492	70.588	62.408	513	497	77.347	66.535
Buenaventura	82	63	87.773	60.399	67	52	55.789	32.740
Jamundí	230	226	43.672	42.245	186	179	39.392	34.892
Total nacional	23963	20780	13.430.705	9.755.385	26.607	23.459	17.733.292	13.534.854

Fuente: DANE.

En adición al crecimiento del área licenciada en el departamento, es de resaltar que el área aprobada por licencia ascendió entre 2009 y 2010, pues pasó de 431 a 593 m², y el destino vivienda pasó de 355 a 494 m² (cuadro 2.8.6.4).

Por tipo de vivienda, la mayoría de los metros cuadrados licenciados se concentraron en la no VIS (59,2%) y el restante en VIS (40,8%). La dinámica de estos dos tipos de vivienda mostró que, a pesar de la mayor representatividad de la no VIS, la VIS fue la que arrojó mayor crecimiento (83,1%), lo que confirma el momento que viene atravesando la VIS, que al finalizar el 2009 había llegado a 15,6% y que al comparar estos dos años evidencia un incremento de 67,5 pp (cuadro 2.8.6.5).

Cuadro 2.8.6.5. Valle del Cauca. Licencias de construcción, por tipo de vivienda 2009 – 2010

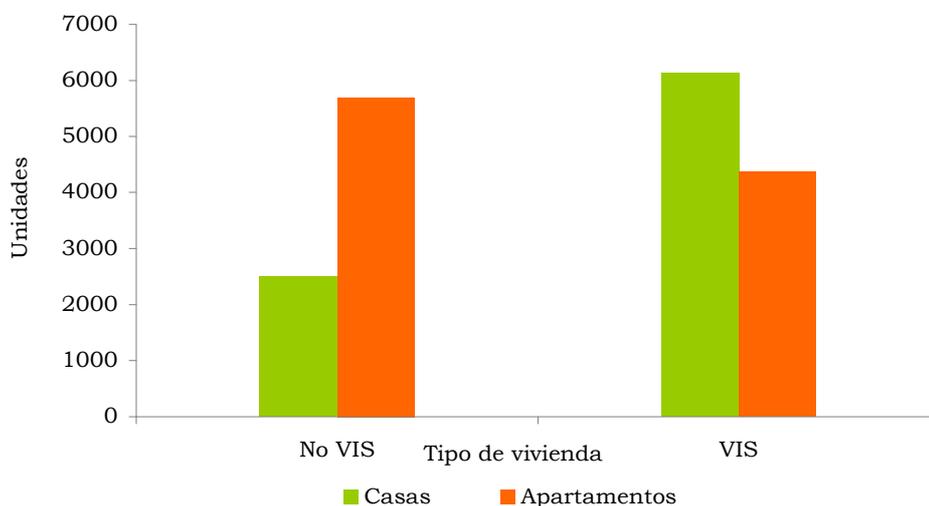
Tipo de vivienda	2009		2010	
	Unidades	Metraje	Unidades	Metraje
Total Valle	12.840	1.099.247	18.703	1.527.652
Casas	6.097	492.618	8.636	672.828
Apartamentos	6.743	606.629	10.067	854.824
Total VIS	6.089	340.736	10.501	623.812
Casas VIS	3.812	204.146	6.134	365.346
Apartamentos VIS	2.277	136.590	4.367	258.466
Total no VIS	6.751	758.511	8.202	903.840
Casas no VIS	2.285	288.472	2.502	307.482
Apartamentos no VIS	4.466	470.039	5.700	596.358

Fuente: DANE.

En lo concerniente a las unidades de vivienda aprobadas, en el departamento del Valle estas llegaron a las 18.703. Este total se distribuyó entre VIS (56,1%) y no VIS (43,9%). En 2010 se destaca la mayor participación de la VIS frente a

los resultados exhibidos en 2009 (cuadro 2.8.6.5). Por tipo de vivienda, en la no VIS predominaron los apartamentos y en la VIS las casas (gráfico 2.8.6.8).

Gráfico 2.8.6.8. Valle del Cauca. Unidades, por tipo de vivienda 2010



Fuente: DANE.

Los metros cuadrados aprobados en 2010, vistos a través del resto de destinos, indicaron que comercio sigue siendo el segundo destino más importante, por su gran actividad en el departamento del Valle. Le siguieron industria y educación, entre los principales. En comparación con el 2009, los destinos más dinámicos fueron: administración pública (14.803,1%), otros (489,2%) y social (782,2 %), y entre los que presentaron cifras negativas se encuentran: bodega (-51,7%), hospital (-34,0%), hotel (-17,9%) y educación (-7,2%) (cuadro 2.8.6.6).

Cuadro 2.8.6.6. Valle del Cauca. Área total aprobada, según destinos 2009-2010

Destinos	Metros cuadrados	
	2009	2010
Total Valle del Cauca	1.468.539	2.021.044
Vivienda	1.099.247	1.527.652
Comercio	111.565	156.372
Industria	28.539	72.902
Educación	71.762	66.562
Social	5.355	47.242
Hospital	51.392	33.930
Oficina	19.187	28.690
Hotel	30.482	25.021
Administración pública	160	23.845
Bodega	43.655	21.092
Religioso	6.972	16.422
Otro no residencial	223	1.314

Fuente: DANE.

Financiación de vivienda. Durante 2010, el mercado hipotecario del departamento del Valle del Cauca reportó un balance positivo luego del traspie presentado en el año 2009. El valor de los créditos entregados para vivienda llegó a \$467,7 miles de millones, lo que significó un incremento de 11,8% respecto a 2009, cuando el monto de los créditos había totalizado \$418,4 miles de millones (cuadro 2.8.6.7).

Respecto al total nacional, las cifras del departamento lo presentan con una dinámica igualmente positiva, pero de inferior nivel, ya que mientras en Colombia la demanda crediticia creció en 32,5%, en el Valle del Cauca fue tres veces menor. La representatividad del volumen de crédito local en el total nacional llegó a 7,3% frente a 8,6% de 2009; esto indica que aunque en 2010 la demanda obtuvo una dinámica positiva, la significancia en el total nacional cayó en 1,3 pp (cuadro 2.8.6.7).

Cuadro 2.8.6.7. Nacional, Valle del Cauca y Cali. Valor de los créditos entregados, por tipo de vivienda 2009-2010

Regiones	Tipo de vivienda	Millones de pesos		
		2009	2010	Variación porcentual
Nacional	Total	4.837.997	6.407.939	32,5
	Nueva	2.641.382	3.264.171	23,6
	Usada	2.196.615	3.143.768	43,1
Valle del Cauca	Total	418.368	467.688	11,8
	Nueva	255.291	265.015	3,8
	Usada	163.077	202.673	24,3
Cali	Total	355.947	398.201	11,9
	Nueva	218.930	230.259	5,2
	Usada	137.017	167.942	22,6

Fuente: DANE.

Por tipo de vivienda, en Valle el volumen de crédito para 2010 fue mayor en la nueva que en la usada, pero el crecimiento fue superior en este último tipo (cuadro 2.8.6.7).

Por su parte, el crédito para vivienda nueva tuvo un monto mayor y obtuvo un crecimiento positivo, de la misma manera que con la usada; en general, las expectativas son favorables, y están motivadas principalmente por las medidas adoptadas por el gobierno nacional, entre ellas el subsidio a las tasas de interés.

Para la ciudad de Cali, las cifras mostraron un incremento de 11,9%, similar a la del Valle del Cauca, debido a la participación (85,1%) que tiene por ser la capital y por lo que concentra la mayor cantidad de montos de crédito aprobados en el departamento.

La demanda de crédito hipotecario mostró que los resultados positivos del año 2010 se debieron al volumen aprobado hasta el tercer trimestre (que oscilaron

entre 5,4% y 25%), ya que hacia finales del año cayó en 1,0%, lo cual fue ocasionado por la disminución en los montos para VIS. Por su parte, este tipo de vivienda, aunque totalizó el año con crecimiento de 17,2%, en el cuarto trimestre obtuvo una disminución de 18,5%, después de haber crecido 53,6% en el tercer trimestre del mismo año. La no VIS, que representó 62,1% del monto total aprobado en 2010 en el Valle del Cauca, arrojó un crecimiento anual de 8,7%, inferior al de la VIS y al del total (cuadro 2.8.6.8).

En consecuencia, la dinámica de la demanda hipotecaria en 2010 advierte la importancia que tuvo la VIS y la usada en el mercado crediticio del Valle del Cauca.

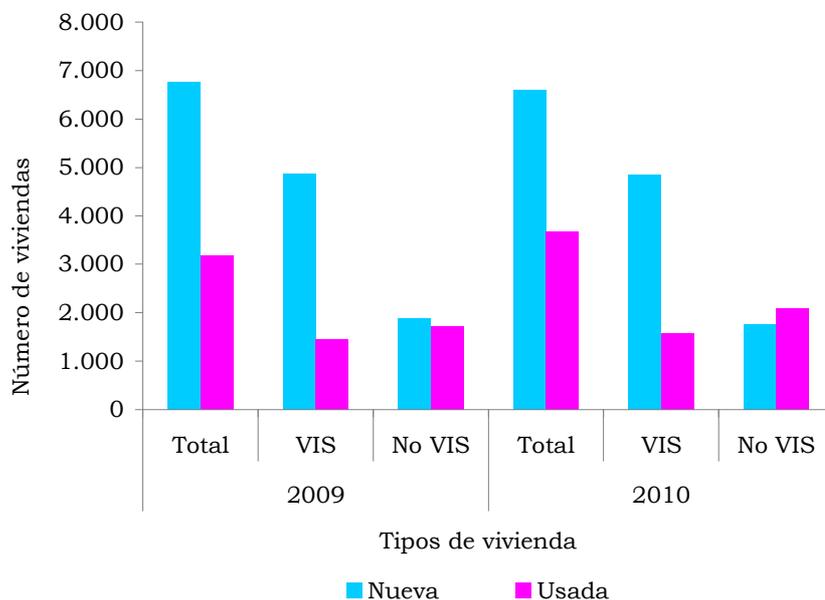
Cuadro 2.8.6.8. Nacional y Valle del Cauca. Valor de los créditos entregados, por tipo de vivienda VIS y no VIS Trimestres 2009-2010

Regiones	Millones de pesos				
	I	II	III	IV	Total
2009					
Valle del Cauca	93.775	84.113	104.735	135.745	418.368
VIS	30.821	29.318	31.909	59.161	151.209
No VIS	62.954	54.795	72.826	76.584	267.159
Nacional	980.414	1.028.729	1.298.766	1.530.088	4.837.997
VIS	286.458	275.894	306.013	364.982	1.233.347
No VIS	693.956	752.835	992.753	1.165.106	3.604.650
2010					
Valle del Cauca	98.833	103.550	130.912	134.393	467.688
VIS	38.654	41.354	49.010	48.220	177.238
No VIS	60.179	62.196	81.902	86.173	290.450
Nacional	1.443.748	1.433.695	1.751.267	1.779.229	6.407.939
VIS	362.068	387.468	431.236	470.132	1.650.904
No VIS	1.081.680	1.046.227	1.320.031	1.309.097	4.757.035

Fuente: DANE.

Las viviendas aprobadas llegaron a un total de 10.265 unidades, de las cuales 6.598 (64,3%) correspondieron a nueva y 3.667 (35,7%) a usada. En vivienda nueva fue mayor la VIS (4.845) frente a la no VIS (1.753), al igual que cuando se compara con los datos del año 2009. Por el contrario, en vivienda usada, la de mayor cantidad y crecimiento fue la no VIS (2.090) frente a la VIS (1.577) (gráfico 2.8.6.9).

Gráfico 2.8.6.9. Valle del Cauca. Número de viviendas financiadas 2009-2010



Fuente: DANE.

2.8.7. Transporte

Transporte público urbano de pasajeros. El transporte público urbano de pasajeros presentó un comportamiento descendente en sus variables principales: parque automotor, pasajeros transportados y total producido. El parque automotor disminuyó tanto en lo referente a vehículos afiliados como en servicio; los primeros se redujeron en 9,2%, mientras los segundos lo hicieron en 6,8%. El número promedio de vehículos de transporte urbano en Cali A.M. a lo largo de 2010 llegó a 4.053 unidades de empresas afiliadas, de las cuales 3.226 prestaron efectivamente el servicio, lo que equivale a 79,6% de utilización del parque automotor, cifra superior a 77,5% de 2009. En lo concerniente a la movilización de pasajeros, el promedio diario transportado por los vehículos se redujo en 1,5%, mientras que el promedio diario producido cayó a 1,3% (cuadro 2.8.7.1).

Cuadro 2.8.7.1. Cali A.M. Transporte urbano de pasajeros, según niveles de servicio 2009-2010

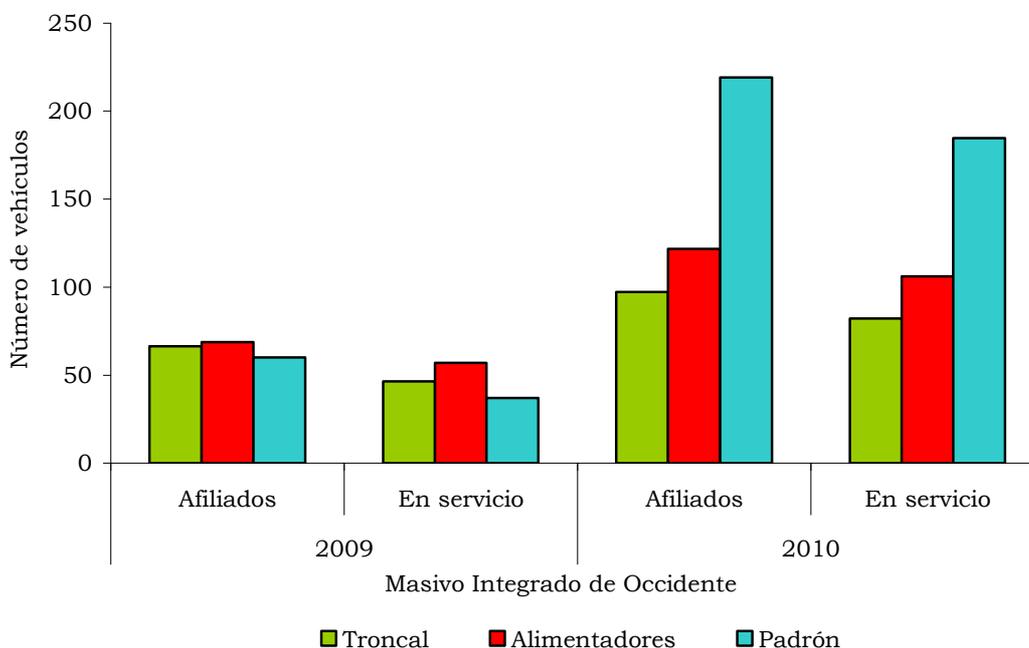
Niveles de servicio	Años	Promedio mensual de vehículos afiliados	Promedio diario de vehículos en servicio	Promedio diario pasajeros transportados	Promedio diario producido (pesos)
Total	2009	4.462	3.460	895.399	1.323.946.234
	2010	4.053	3.226	881.685	1.307.134.137
Buses	2009	786	516	115.545	168.189.285
	2010	539	338	67.989	97.173.461
Busetas	2009	1.242	1.005	268.117	402.175.125
	2010	1.111	912	233.999	350.998.188
Microbuses	2009	2.239	1.799	441.043	647.540.324
	2010	1.965	1.603	389.424	573.553.614
MIO	2009	195	141	70.694	106.041.500
	2010	438	373	190.273	285.408.875

Fuente: DANE.

Por tipo de vehículos, se encontró que el transporte público de pasajeros de Cali experimentó el segundo año de la puesta en operación del Sistema de Transporte Masivo Integrado de Occidente (MIO), situación que se evidencia en las cifras obtenidas para este medio de transporte. Durante 2010, el MIO fue el único tipo de transporte que obtuvo cifras positivas. Su parque automotor consta de 438 unidades, repartidas entre troncales (97), alimentadores (122) y padrones (219). Los troncales representaron 2,4% del total de vehículos de servicio público de pasajeros en Cali. Los alimentadores y padrones sumaron 8,4%; en su conjunto, el servicio MIO aportó 10,8% del transporte público local de pasajeros (gráfico 2.8.7.1).

Comparado con 2009, el parque automotor creció 124,6%. Acorde con el flujo de circulación de pasajeros, el MIO ofreció 85,1% de su capacidad instalada, con lo que obtuvo una movilización promedio diaria de 190.273 usuarios que reportaron \$285,4 millones, cifras que al ser comparadas con los resultados de 2009 muestran aumentos de 169,1% (cuadro 2.8.7.1).

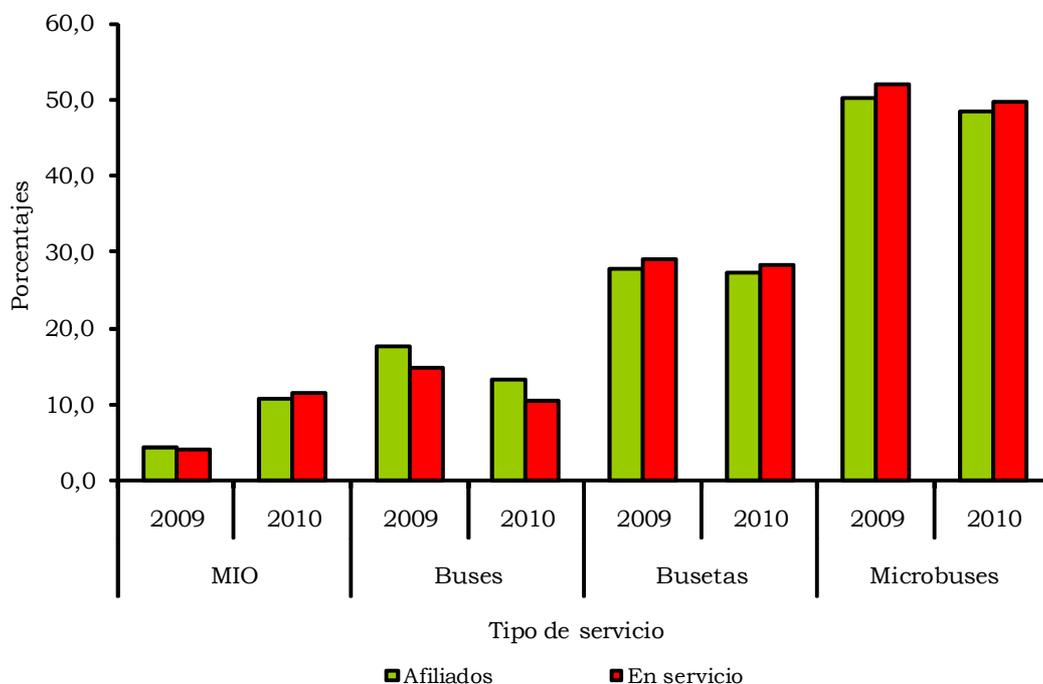
Gráfico 2.8.7.1. Cali A.M. Distribución promedio del parque automotor del Masivo Integrado de Occidente, según tipo de vehículo 2009-2010



Fuente: DANE.

Los restantes modos de transporte urbano tradicional en Cali A.M., como buses, busetas, y microbuses, obtuvieron descensos generalizados, principalmente en el primero, ya que, como ha sido característico durante las dos últimas décadas, el proceso de chatarrización ha llevado a que el número de vehículos en circulación sea cada vez menor, así como la cantidad de personas movilizadas. Para 2010, el parque automotor se redujo en 31,5%, mientras el promedio de producido diario y de pasajeros transportados cayó en 42,2% y 41,2%, respectivamente. Lo propio ocurrió con el servicio de busetas, que cayó en 10,5%, y el promedio diario producido y de pasajeros fue de 12,7% menos frente a 2009. Los microbuses, que de los vehículos tradicionales es el de mayor significancia, también obtuvieron cifras negativas, ya que su parque automotor cayó en 12,2%, y registró descensos de 11,7% y 11,4% en el promedio diario de pasajeros y de producido (cuadro 2.8.7.1 y gráfico 2.8.7.2).

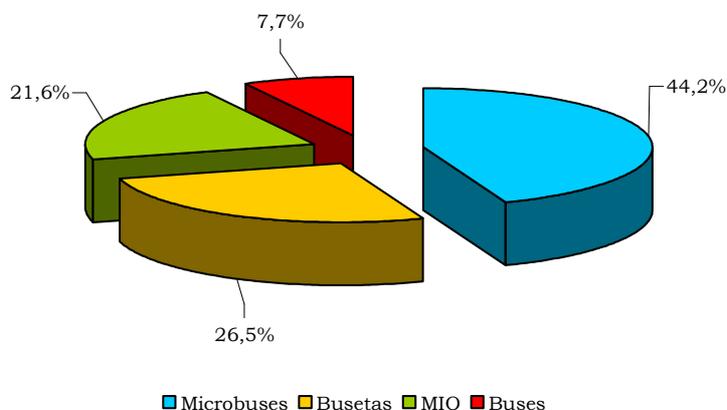
Gráfico 2.8.7.2. Cali A.M. Distribución promedio del parque automotor, según niveles de servicio 2009-2010



Fuente: DANE.

En síntesis, la demanda por transporte urbano de pasajeros en 2010 llegó a un total de 316,5 millones de usuarios, la cual fue satisfecha por los microbuses en 44,2%, busetas en 26,5%, MIO en 21,6% y buses en 7,7% (gráfico 2.8.7.3).

Gráfico 2.8.7.3. Cali A.M. Distribución de pasajeros, según niveles de servicio 2010



Fuente: DANE.

Transporte aéreo de pasajeros y carga. Durante 2010, la cifra del movimiento de pasajeros que utilizaron el transporte aéreo en la ciudad de Cali mostró crecimiento, tanto en los viajeros que ingresaron como en los que salieron. A través del aeropuerto Alfonso Bonilla Aragón entraron 1,2 millones personas, lo que representó un incremento de 27,7% respecto a las cifras de 2009, a su vez la participación en el total de viajeros nacional fue de 9,1%. Al comparar las cifras con el resto de ciudades se encontró que la ciudad que reportó el mayor incremento fue Valledupar (76,7%), seguido de Cúcuta (62,0%) y Santa Marta (54,3%), entre las principales (cuadro 2.8.7.2).

Cuadro 2.8.7.2. Colombia. Movilización nacional de pasajeros, por aeropuertos 2009-2010

Aeropuertos	2009 ^P		2010 ^P	
	Entrados	Salidos	Entrados	Salidos
Total	10.154.925	10.154.925	13.257.652	13.257.652
Bogotá, D.C.	3.884.482	3.867.673	5.161.302	5.080.947
Rionegro	892.917	876.515	1.236.730	1.224.398
Cali	948.043	951.011	1.210.389	1.216.703
Cartagena	601.202	608.522	807.911	818.816
Barranquilla	482.702	486.768	649.983	663.865
Bucaramanga	368.219	365.565	562.377	568.668
Medellín	452.282	439.396	460.076	456.761
Santa Marta	258.633	259.086	399.092	400.348
Cúcuta	229.500	235.774	371.826	384.482
San Andrés	348.446	344.726	356.310	349.900
Pereira	233.136	234.715	314.291	323.791
Montería	179.538	181.961	274.671	280.420
Neiva	107.305	101.745	119.792	123.332
Valledupar	67.100	67.382	118.590	119.065
Quibdó	92.373	99.755	113.012	116.314
Armenia	102.599	106.863	107.103	114.863
Pasto	88.322	91.915	101.782	107.557
Manizales	104.652	105.515	112.266	105.406
Leticia	61.035	60.807	77.756	77.265
Barrancabermeja	60.730	60.517	71.055	71.901
Popayán	47.348	48.782	42.409	45.049
Arauca	35.602	37.206	38.731	39.459
Villavicencio	46.727	26.350	38.453	29.770
Florencia-Capitolio	20.681	21.272	27.058	27.304
Riohacha	26.440	25.391	25.141	25.205
Ipiales	1.865	4.863	2.600	3.193
Otros	413.046	444.850	456.946	482.870

Fuente: DANE - Aeronáutica Civil .

p: provisional.

Por su parte, los que salieron de la ciudad totalizaron 1,2 millones personas, lo que significó un aumento de 27,9%, con una participación en el total nacional de 9,2%. Durante 2010, ciudades como Valledupar (76,7%), Cúcuta (63,1%) y Bucaramanga (55,6%) registraron las mayores tasas de crecimiento en la salida de pasajeros (cuadro 2.8.7.2).

En cuanto al transporte aéreo internacional, el aeropuerto local movilizó un total de 600.086 viajeros, de los cuales 49,5% correspondió a los que llegaron desde el exterior y el 50,5% restante a los que salieron del país. De los pasajeros del exterior que llegaron a Cali, la mayoría lo hizo a través de aerolíneas nacionales (74,4%) y el porcentaje restante (25,6%), por medio de aerolíneas internacionales; por su parte, 72,9% de los pasajeros que salieron de la ciudad de Cali con destino internacional lo hicieron en aerolíneas nacionales y 27,1% en aerolíneas extranjeras. La participación local en el total de pasajeros internacionales entrados y salidos fue de 9,7% y 9,8%, respectivamente (cuadro 2.8.7.3).

Al comparar las cifras de 2009 y 2010, se encontró que el flujo de pasajeros entrados al aeropuerto Bonilla Aragón creció en 9,9%, utilizando aerolíneas nacionales en un 10,6% y en aerolíneas internacionales en un 7,8%. En cuanto a los pasajeros salidos del aeropuerto local, el flujo creció en 10,8%, por medio de empresas nacionales con un 11,4% y por empresas extranjeras con un 9,2% (cuadro 2.8.7.3).

Del resto de ciudades con aeropuertos internacionales, la que presentó la mayor dinámica fue Barranquilla, con 18,1% en el movimiento de pasajeros entrados al país y 20,5% en los salidos; en contraste, Cúcuta redujo la circulación de pasajeros tanto entrados como salidos y no obtuvo movimiento de aerolíneas internacionales.

Cuadro 2.8.7.3. Nacional - Cali. Movimiento internacional de pasajeros 2009-2010

Aeropuertos	Tipos de empresa	2009 ^p		2010 ^p	
		Entrados del exterior	Salidos al exterior	Entrados del exterior	Salidos al exterior
		2.741.545	2.747.653	3.057.837	3.100.964
Total	Nacionales	1.488.491	1.473.700	1.631.524	1.658.592
	Extranjeras	1.253.054	1.273.953	1.426.313	1.442.372
Cali		270.399	273.484	297.106	302.980
	Nacionales	199.932	198.167	221.131	220.757
	Extranjeras	70.467	75.317	75.975	82.223

Fuente: DANE - Aeronáutica Civil .
p: provisional.

El transporte de carga por vía aérea en la ciudad de Cali obtuvo resultados negativos durante 2010. Las toneladas totales que ingresaron a la capital vallecaucana llegaron a las 7.240, lo que representó una disminución de 5,5%; este comportamiento fue común en la mayoría de las ciudades que registraron esta actividad en Colombia. Las ciudades que reportaron mayor crecimiento pertenecen a la Costa Atlántica: Riohacha (36,0%) y Barranquilla (31,5%) (cuadro 2.8.7.4). En cuanto a la participación en el total nacional, la ciudad de Cali aportó 7,0% de la carga que entró a los diferentes aeropuertos del país.

Por su parte, la carga transportada que salió por el aeropuerto Bonilla Aragón llegó a las 7.597 t frente a las 8.351 t de 2009, lo cual generó una reducción de

9,0% (cuadro 2.8.7.4). De las principales ciudades, Cali y Medellín fueron las que presentaron cifras negativas; mientras que Bogotá y Barranquilla revelaron comportamientos ascendentes en la carga salida por sus respectivos aeropuertos. La alta participación que tiene la carga salida por Bogotá (40,6%) y Barranquilla (6,6%), que en su conjunto aportan 47,2%, contribuyó a que la carga salida nacional creciera 3,7% (cuadro 2.8.7.4).

Cuadro 2.8.7.4. Colombia. Entrada y salida nacional de carga 2009-2010

Aeropuertos	Toneladas			
	2009 ^p		2010 ^p	
	Entrada	Salida	Entrada	Salida
Total	99.289	99.289	102.948	102.948
Bogotá, D.C.	36.140	36.361	37.918	41.781
Rionegro	7.693	8.932	8.986	9.149
Leticia	4.101	6.705	5.250	7.644
Cali	7.664	8.351	7.240	7.597
Barranquilla	6.105	6.141	8.029	6.836
Cartagena	3.199	3.745	2.844	2.997
Villavicencio	1.482	1.901	1.625	2.340
San Andrés	3.768	1.894	4.483	2.165
Medellín	1.449	2.309	800	1.527
Cúcuta	897	570	1.044	993
Pereira	441	1.013	339	848
Santa Marta	651	657	619	842
Montería	862	849	844	792
Bucaramanga	601	704	667	528
Florencia-Capitolio	174	291	215	505
Arauca	1.632	1.005	995	398
Riohacha	63	163	86	282
Quibdó	1.016	444	697	211
Neiva	248	187	272	185
Pasto	232	201	199	127
Valledupar	240	88	223	100
Manizales	210	128	110	94
Barrancabermeja	468	240	259	78
Armenia	128	100	77	69
Popayán	97	53	83	22
Ipiales	41	59	9	11
Otros	19.688	16.197	19.036	14.827

Fuente: DANE - Aeronáutica Civil .

p: provisional.

Las toneladas de carga internacional movilizadas a través del aeropuerto local estuvieron representadas en 76,5% por carga importada y en 23,5% por exportada (cuadro 2.8.7.5).

La importada llegó a un total de 11,1 mil t, cifra que implicó un incremento de 3,8%, mientras la exportada creció en 34,3% al llegar a 3,4 mil t en 2010. De

las toneladas importadas, 98,8% fue transportada por empresas nacionales y el 1,2% restante por empresas internacionales; mientras tanto, 83,8% de las toneladas exportadas salieron de la ciudad en aerolíneas nacionales y el 16,2% restante en extranjeras (cuadro 2.8.7.5).

Cuadro 2.8.7.5. Nacional - Cali. Entrada y salida internacional de carga 2009-2010

		Toneladas			
Aeropuertos	Tipos empresa	2009 ^p		2010 ^p	
		Importada	Exportada	Importada	Exportada
Total	Nacionales	156.833	281.910	196.063	286.675
	Extranjeras	94.365	126.608	134.370	155.081
		62.468	155.302	61.693	131.594
Cali	Nacionales	10.746	2.546	11.152	3.418
	Extranjeras	10.695	2.230	11.016	2.865
		51	316	136	553

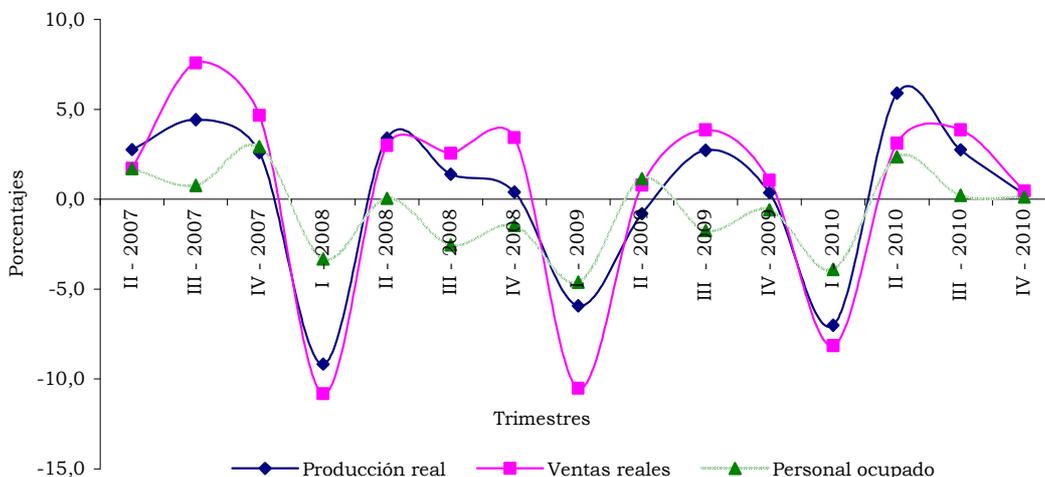
Fuente: DANE - Aeronáutica Civil .

p: provisional.

2.8.8. Industria

Muestra Trimestral Manufacturera. La dinámica industrial de la región, comprendida por Cali, Yumbo, Jamundí y Palmira, es registrada a través de la Muestra Trimestral Manufacturera, que mide el comportamiento de indicadores como la producción, ventas y personal ocupado. El desempeño registrado durante el periodo 2007-2010 mostró una dinámica caracterizada por las fluctuaciones de la producción industrial, entre 5,9% y -9,2%; de las ventas reales, entre 7,6% y -10,8%; y del personal ocupado, entre 2,9% y -4,6% (gráfico 2.8.8.1).

Gráfico 2.8.8.1. Cali, Yumbo, Jamundí y Palmira. Variación trimestral de las principales variables fabriles 2007 II – 2010 IV

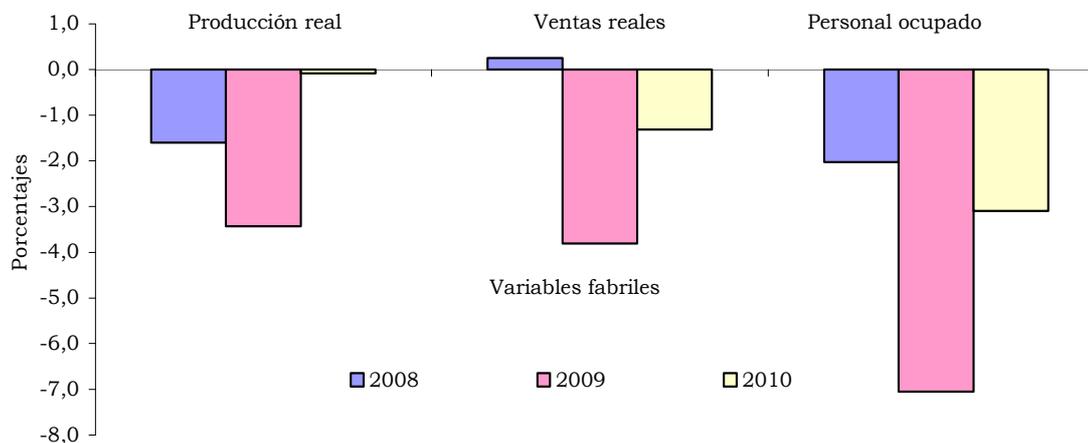


Fuente: DANE.

Los resultados para 2010 indicaron que el sector fabril local obtuvo resultados negativos en las tres variables mencionadas, continuando con el comportamiento presentado durante 2009. La producción real cayó en 0,1%, la ventas reales en 1,3% y el personal ocupado en 3,1% (gráfico 2.8.8.2).

Comparando el comportamiento de estas variables entre los años 2008 y 2010, se encontró que tanto la producción real como el personal ocupado generaron cifras negativas en los tres años, y sobresale 2009, cuando obtuvieron las tasas negativas más altas, 3,4% y 7,0%, respectivamente. Por su parte, las ventas reales registraron una cifra positiva en 2008 (0,3%) y negativas entre 2009 y 2010 (gráfico 2.8.8.2).

Gráfico 2.8.8.2. Cali, Yumbo, Jamundí y Palmira. Variación acumulada anual de las principales variables fabriles 2008 - 2010



Fuente: DANE.

El sector fabril de Cali, Yumbo, Jamundí y Palmira, analizado a través de sus trece actividades, mostró que la producción real obtuvo las mayores variaciones negativas en producciones como las de hierro y acero, otros alimentos, otros químicos, confitería y cacao, molinería y almidones, y detergentes y jabones. La principal variación positiva fue la de la industria de bebidas. La explicación de la variación negativa presentada en la producción real se debió a otros alimentos (-1,8 pp), y hierro y acero (-1,1 pp), principalmente; y en las positivas se encontraron otras industrias (1,1 pp) y bebidas (0,9 pp), entre otras (cuadro 2.8.8.1).

En lo concerniente a las ventas reales, los resultados por actividades indican que las principales caídas se presentaron en hierro y acero, otros alimentos, confitería y cacao, y otros químicos, similar a lo exhibido por la producción real. Por el contrario, producciones como caucho y plástico, y bebidas, entre las principales, generaron tasas de crecimiento positivas. En cuanto a la contribución, mientras producciones como otras industrias (0,7 pp) y caucho y plástico (0,6 pp) aportaron puntos positivos a la variación total de las ventas reales, otras producciones, entre las que se encuentran otros alimentos (-1,4 pp) y hierro y acero (-1,1 pp), le restaron puntos, coadyuvando a la variación negativa y, además, dada su representatividad influyeron aún más en el resultado total de las ventas reales del año 2010 (cuadro 2.8.8.1).

Cuadro 2.8.8.1. Cali, Yumbo, Jamundí y Palmira. Variación y contribución acumulado anual de la producción, ventas y personal ocupado, según agrupación industrial 2010

Agrupación	Clases industriales	Producción real	Contribución a la variación anual de producción real	Ventas reales	Contribución a la variación anual de las ventas reales	Personal ocupado	Contribución a la variación anual del personal ocupado
1501	Total	-0,1	-0,1	-1,3	-1,3	-3,1	-3,1
1540	Fabricación de molinería y almidones	-4,0	-0,3	2,3	0,1	-2,3	-0,1
1580	Fabricación de confitería y cacao ¹	-4,5	-0,3	-8,0	-0,5	-5,8	-0,3
1590	Fabricación de bebidas	13,2	0,9	6,5	0,4	6,9	0,1
1599	Fabricación de otros alimentos	-20,2	-1,8	-14,8	-1,4	-2,9	-0,3
1810	Fabricación de confecciones	8,3	0,2	1,9	0,0	-5,4	-0,4
2100	Fabricación de papel y cartón	2,1	0,2	4,0	0,4	-4,0	-0,3
2400	Fabricación de otros químicos	-5,4	-0,2	-5,2	-0,2	-1,4	0,0
2423	Fabricación de farmacéuticos	6,9	0,6	-1,5	-0,1	-6,6	-0,7
2424	Fabricación de detergentes y jabones	-2,7	-0,4	-3,9	-0,5	-1,9	-0,2
2500	Fabricación de caucho y plástico	7,1	0,5	7,7	0,6	-3,7	-0,3
2700	Fabricación de hierro y acero	-25,0	-1,1	-25,6	-1,1	-10,2	-0,3
3100	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos	10,1	0,4	7,3	0,3	4,4	0,1
3690	Fabricación de otras industrias	6,6	1,1	3,7	0,7	-1,9	-0,5

Fuente: DANE.

¹ Incluye la producción de alimentos a base de cacao, chocolate, confitería, condimentos y alimentos para lactantes

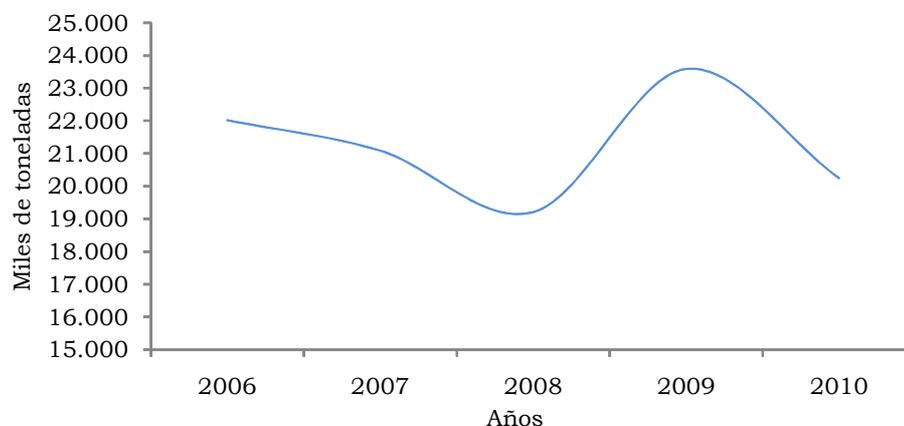
Finalmente, en materia de ocupación, los resultados obtenidos evidencian el retroceso en el empleo en el sector industrial, lo que reafirma las cifras obtenidas en el mercado laboral, en donde se presentó una disminución de 8.000 puestos de trabajo entre 2009 y 2010 (cuadro 2.3.3). Según los datos de la Muestra Trimestral Manufacturera, en esta región el personal ocupado cayó en un 3,1%, causado por el descenso en once de las trece actividades, principalmente en hierro y acero, e industrias farmacéuticas. De las restantes, en dos se presentaron aumentos en personal: bebidas, y maquinaria y aparatos eléctricos (cuadro 2.8.8.1).

Industria azucarera. Durante 2010, el área sembrada en caña de azúcar en el valle geográfico del río Cauca fue de 219.309 ha, con crecimiento de 5,3%, superior al 1,3% de aumento registrado en 2009, fecha en que se sembraron 208.254 ha. No obstante, en 2010 el área cosechada fue de 172.421 ha, lo que representó disminución de 10,5% frente al año anterior².

Por su parte, la caña molida llegó en 2010 a 20.244.310 t, con disminución de 14,2% frente a 2009 (gráfico 2.8.8.3). Esta reducción en la molienda de caña estuvo asociada a las condiciones climáticas extremas (Fenómeno de La Niña) registradas durante el segundo y cuarto trimestre del año y que imposibilitaron adelantar de manera regular las actividades de cosecha.

² Información de doce ingenios que representaron, en 2010, 98,2% de la producción de caña de azúcar del país.

**Gráfico 2.8.8.3. Molienda de caña de azúcar
2006-2010**



Fuente: Asocaña.

A su vez, la producción de azúcar registró en 2010 2.077.613 toneladas métricas en su equivalente a volumen de azúcar crudo (tmvc), con disminución de 20,0% frente a 2.598.496 tmvc de 2009 (tablas 2.8.8.1 y 2.8.8.2).

**Tabla 2.8.8.1. Balance azucarero colombiano
2005-2010**

Años	Toneladas métricas					
	Azúcar ¹				Exportaciones	Existencias fin de año
Producción	Ventas al mercado nacional ²	Importaciones	Consumo nacional aparente ³			
2005	2.683.215	1.512.233	59.683	1.571.916	1.179.642	55.503
2006	2.415.145	1.471.769	126.010	1.597.779	925.565	87.763
2007	2.277.120	1.546.686	160.640	1.707.326	716.380	95.567
2008	2.036.134	1.564.939	165.391	1.730.330	478.442	92.721
2009	2.598.496	1.497.978	138.295	1.626.504	1.053.939	108.123
2010	2.077.613	1.447.273	184.311	1.623.103	694.396	61.885

Fuente: Asocaña.

¹ Azúcar en tmvc (toneladas métricas en su equivalente a volumen de azúcar crudo).

² Incluye todos los ingenios del país.

³ Incluye las ventas de los ingenios realizadas a todos los mercados dentro del territorio nacional.

Tabla 2.8.8.2. Balance azucarero colombiano – crecimiento anual 2006-2010

Años	Azúcar					Porcentajes
	Producción	Ventas al mercado nacional	Importaciones	Consumo nacional aparente	Exportaciones	Existencias fin de año
2006	-10,0	-2,7	111,1	1,6	-21,5	58,1
2007	-5,7	5,1	27,5	6,9	-22,6	8,9
2008	-10,6	1,2	3,0	1,3	-33,2	-3,0
2009	27,6	-4,3	-16,4	-6,0	120,3	16,6
2010	-20,0	-3,4	33,3	-0,2	-34,1	-42,8

Fuente: Asocaña.

De igual forma, en 2010 el consumo nacional aparente de azúcar fue de 1.623.284 tmvc, lo que significó una reducción de 0,2% frente a la cifra registrada en el año 2009.

Las ventas totales de los ingenios al mercado nacional pasaron de 1.512.739 tmvc en 2009 a 1.438.973 tmvc en 2010, con una reducción de 4,9%³. Además de la reducción en la cantidad vendida, estas pasaron de representar 91,6% del consumo aparente de azúcar en 2009 a 88,6% en 2010, en razón a que las importaciones de azúcar se incrementaron 33,3% entre un año y otro, aumento mucho mayor al de las ventas de los ingenios.

Como consecuencia de la menor producción de azúcar, sumada a la reducción de las ventas nacionales, las exportaciones de azúcar registraron caída anual de 34,1% tras pasar de 1.053.939 tmvc en 2009 a 694.396 tmvc en 2010, todo ello como consecuencia de los daños causados a los cultivos por la ola invernal en el segundo y cuarto trimestre del año, lo que indujo a los ingenios a mantener como objetivo prioritario el abastecimiento del mercado azucarero nacional. Además, esta reducción en exportaciones se dio en el marco de una alta volatilidad de los precios internacionales del azúcar. Para el cuarto trimestre de 2010, el precio promedio del azúcar crudo en la Bolsa de Nueva York fue 28,98 USDcent/lb, lo que significó incremento de 25,5% frente a igual período de 2009.

A su vez, y en línea con el aumento de la demanda de alcohol carburante (para mezcla con gasolina), con el propósito de cubrir gran parte del territorio nacional, la fabricación de etanol alcanzó 287,1 millones de litros en 2010, con disminución de 11,6% frente a 2009. Este comportamiento indica que la de 2009 sigue siendo la mayor producción anual desde que se inició en Colombia el programa de oxigenación de gasolina con 10% de etanol a finales del año 2005, e indica también que al iniciar 2010 este porcentaje pasó al 8% (tabla 2.8.8.3).

³ Las ventas internas totales incluyen el mercado interno tradicional, exportaciones conjuntas, crudo para fabricación de alimentos concentrados y jugos y mieles para diversos usos distintos a la fabricación de alcohol carburante.

Asimismo, en 2010 se despacharon al mercado nacional 292,1 millones de litros, cifra 13,7% inferior al dato de 2009, debido a la disminución en producción de etanol por los problemas del invierno que afectaron el corte de caña, causada por la inundación de más de 20 mil hectáreas productoras de esta materia prima.

Tabla 2.8.8.3. Producción y ventas de alcohol carburante 2005-2010

Años	Producción	Variación porcentual	Miles de litros	
			Ventas al mercado nacional	Variación porcentual
2005	27.687	--	24.247	--
2006	268.544	*	251.610	*
2007	274.832	2,3	287.964	14,4
2008	259.748	-5,5	256.019	-11,1
2009	326.274	25,6	343.931	34,3
2010	286.995	-12,0	292.089	-15,1

Fuente: Asocaña.

* Variación muy alta.

-- : No es aplicable o no se investiga.

Por otra parte, durante el último mes del año, debido a las condiciones climáticas registradas en el valle geográfico del río Cauca y al interés del sector azucarero por garantizar el adecuado abastecimiento del mercado azucarero nacional, se suspendió el programa de oxigenación en todo el país. Se espera que al iniciar el 2011 este programa vuelva a la normalidad y beneficie a los consumidores del combustible mezclado en todo el territorio nacional.

3. INCIDENCIA SOBRE LA INFLACIÓN DE LOS PRECIOS DE ALIMENTOS DURANTE 1999-2009 EN REGIÓN SUROCCIDENTAL

Por: Nazly González Rivas⁴

RESUMEN

En el presente estudio se muestra la incidencia que tienen los alimentos sobre el comportamiento del Índice de precios al consumidor (IPC) de la región suroccidental entre 1999-2009. En particular, se analizan cinco clases de alimentos, a saber: tubérculos, cereales, hortalizas y lechugas frescas, frutas y carnes, todos los cuales tienen un impacto fuerte sobre los precios. En los once años analizados se encontró que los tubérculos presentaron una notoria participación en el IPC en los años 2002, 2009 y especialmente en 2005. Los cereales fueron principalmente importantes en 2008; la carne en 2001; las hortalizas y lechugas frescas en 2003, y las frutas frescas en 2008.

Palabras claves: IPC, clases de gasto.

3.1. INTRODUCCIÓN

La variación de precios refleja el comportamiento de los productos que componen la canasta básica de consumo de los hogares. El IPC lo conforman una serie de productos como alimentos, vivienda, transporte, comunicaciones, salud, educación, vestuario, diversión y otros gastos.

La estructura de consumo de los hogares se afecta por la inflación; mientras, el peso relativo que tienen ciertos productos en la canasta de consumo da cuenta clara de la incidencia que pueden tener sobre la variación de precios.

En Colombia, del total de productos que conforman la canasta básica, los que representan mayor peso son los alimentos, que tienen la particularidad de presentar un patrón de comportamiento diferente al resto, ya que a pesar de las fluctuaciones en sus precios, el consumo no se ve afectado (demanda inelástica). La ponderación que este grupo tiene en la dinámica promedio de precios es muy fuerte, y hasta el año 2008 la explicaba en 29,5%; pero a partir de diciembre en ese año, el DANE actualizó la canasta básica de productos y en esa nueva estructura los alimentos pasaron a pesar 28,2%. A pesar de que su ponderación disminuyó 1,3 pp, los alimentos siguen representando un rol definitivo en la variación total del IPC.

Cuando se analiza el grupo alimentos, se encuentra que existen productos cuya importancia relativa marca la diferencia y que por tanto inciden más sobre el comportamiento del IPC, por lo cual han sido seleccionados para el

⁴ Analista ICER –DIRPEN– Territorial Suroccidental: Economista y Magister en Economía Aplicada de la Universidad del Valle. Docente Universitaria.

análisis. Estos productos, que hacen parte de la estructura de consumo de las familias colombianas, son: carne (5,7%), cereales (1,6%), tubérculos (1,2%), frutas frescas (1,3%) y hortalizas (1,2%). En su conjunto, estas cinco clases de gastos aportan 10,9% de la canasta básica, lo que representa cerca de la tercera parte de la explicación del comportamiento de la variación del IPC. Con el cambio de año base para el IPC 2008, la carne pasó a representar 4,3%, los cereales 2,3%, los tubérculos 0,5%, las frutas frescas 0,9% y las hortalizas 0,8%.

Lo anterior muestra que cereales es la clase de gasto que incrementó su participación en la explicación del IPC en Colombia, lo cual es el reflejo de la importancia y mayor peso que tiene este producto en la canasta familiar y de cómo una parte importante del ingreso de los colombianos se está destinando más al consumo de este producto.

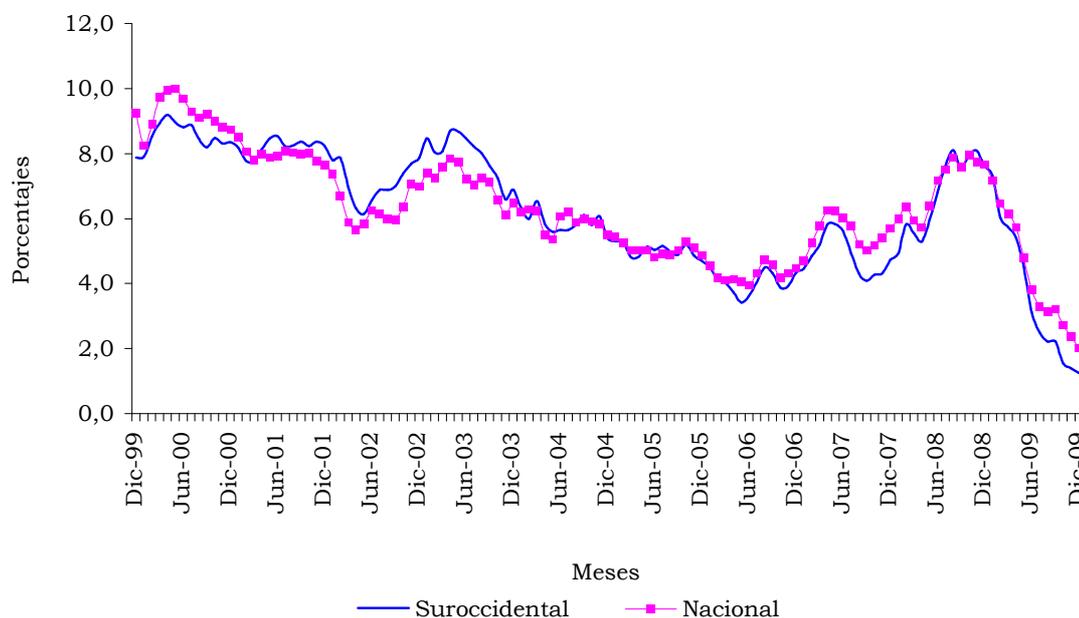
Teniendo como base el panorama de Colombia, en el presente artículo se pretende mostrar la incidencia que estas cinco clases de gastos han tenido en el comportamiento del IPC de la región suroccidental en el periodo comprendido entre 1999 y 2009, sobretodo cuando la inflación ha registrado importantes descensos que se han sostenido en niveles de un dígito, después de experimentar cifras de dos dígitos en la década pasada.

En consecuencia, esta investigación se divide en nueve secciones, que incluyen la presente introducción. En la segunda sección se presenta el efecto de los precios de la región suroccidental en el total nacional, en la tercera el efecto acumulado mensual de los precios en el total, de la cuarta hasta la octava el efecto en las clases de gasto de alimentos seleccionadas, y por último se presentan las conclusiones.

3.2. COMPORTAMIENTO DE LOS PRECIOS DE LA REGIÓN SUROCCIDENTAL EN EL TOTAL NACIONAL

Para la región suroccidental, el comportamiento del IPC consiste de la variación presentada por los precios en las ciudades de Pasto y Cali, entre 1999 y 2009. La variación mostró un desempeño que comenzó en 7,9% y finalizó en 1,2%, y mostró las disminuciones que viene presentando el índice de precios desde la década pasada, pues no solo se sostuvo en un dígito sino que siguió descendiendo hasta llegar al nivel más bajo en su historia. Esta dinámica siguió el sentido que presentó el IPC nacional, que en estos once años pasó de 9,2% a 2,0% (gráfico 3.2.1).

Gráfico 3.2.1. Suroccidental y nacional. Crecimiento anual de precios totales 1999-2009 (mensual)



Fuente: DANE.

Durante casi todo el periodo, la dinámica del índice para la región suroccidental se caracterizó por presentar variaciones que se ubicaron por debajo de las registradas por el IPC nacional, exceptuando el lapso entre 2001 y 2003 (gráfico 3.2.1). En esos tres años, el IPC suroccidental presentó un comportamiento que superó al IPC nacional entre 0,5 y 1 pp, situación que se justifica en la mayor incidencia que la variación de precios locales tuvo sobre el total nacional. Entre 2001 y 2003, la participación suroccidental en la explicación del IPC nacional se ubicó en promedio en 17,5%, nivel que superó al alcanzado por la región en todo el periodo, que llegó a un promedio de 15,1% (cuadro 3.2.1). La participación de la región junto con la de Bogotá y la de la región noroccidental (donde se encuentran las ciudades de Medellín y Montería) fueron las más significativas para la evolución del IPC total, porque en conjunto aportaron más del 70% (gráfico 3.2.2).

Cuadro 3.2.1. Suroccidental. Participación mensual regional en variación nacional de los precios 1999-2009 (mensual)

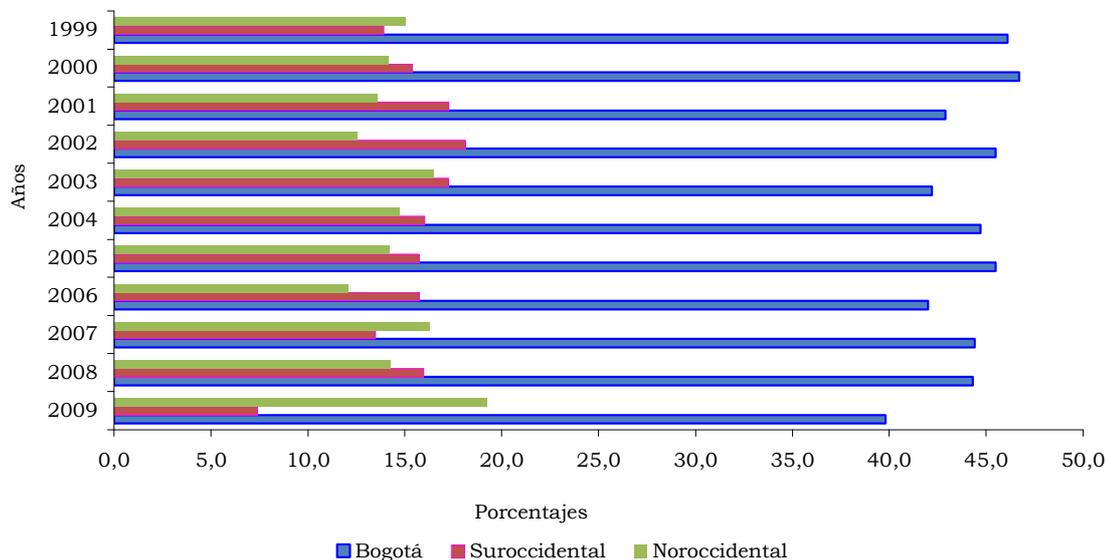
Año	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Semestre I
1999	2,2	2,3	2,0	1,0	1,2	0,3	9,1
2000	2,4	3,5	2,8	1,6	0,8	0,1	11,2
2001	2,3	3,2	3,2	2,5	1,6	0,3	13,1
2002	1,6	3,7	1,5	1,3	1,3	1,2	10,6
2003	3,2	3,0	1,7	2,9	1,4	0,8	13,0
2004	2,2	2,6	3,5	1,4	0,9	1,1	11,8
2005	2,2	2,8	2,5	1,7	2,0	1,0	12,2
2006	1,8	1,7	2,3	0,8	1,0	1,8	9,3
2007	1,8	2,4	2,8	2,4	0,8	0,8	10,9
2008	1,7	3,5	1,5	1,3	2,0	2,3	12,4
2009	3,2	2,6	2,6	1,6	0,3	-1,7	8,7
Año	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Anual
1999	0,2	1,2	1,5	0,3	0,9	0,5	13,9
2000	0,3	0,5	1,1	0,9	0,7	0,7	15,4
2001	-0,3	0,7	1,5	0,7	1,0	0,5	17,3
2002	0,4	0,7	1,9	1,6	1,8	0,9	18,1
2003	-0,2	0,3	1,2	0,9	0,3	1,8	17,2
2004	-0,2	0,8	2,2	0,1	1,2	0,1	16,0
2005	0,2	0,3	2,2	1,2	0,2	-0,5	15,7
2006	1,7	2,0	1,7	-0,3	0,3	1,0	15,7
2007	-0,5	-0,2	0,7	0,3	0,4	1,9	13,5
2008	1,3	0,8	-0,6	1,0	0,5	0,5	16,0
2009	-0,2	0,6	-1,5	-1,1	0,6	0,4	7,4

Fuente: DANE.

Para el año 2009, cuando tanto la variación del IPC regional como nacional arrojaron sus niveles más bajos, la incidencia local en el total descendió a 7,4%; situación similar experimentaron Bogotá (39,8%) y la región noroccidental (19,2%), cuyo aporte conjunto se redujo a 66,4%. Este fenómeno se justifica en que los precios variaron menos y en que se incrementó la cobertura de ciudades en que se realizaba la medición del IPC (gráfico 3.2.2)⁵.

⁵ En el cálculo de las participaciones de 2009 se excluye en la región suroccidental a Popayán y en la región noroccidental a Quibdó, ciudades incluidas solo a partir de diciembre 2008 en la cobertura del IPC.

Gráfico 3.2.2. Bogotá, Suroccidental y Noroccidental. Participación regional en variación nacional 1999-2009



Fuente: DANE.

3.3. COMPORTAMIENTO DE LOS PRECIOS TOTALES EN LA REGIÓN SUROCCIDENTAL

La incidencia de la variación mensual en el comportamiento anual de los precios 1999-2009 indicó que en Cali y Pasto fue especialmente alta durante el primer semestre, en particular en los tres primeros meses de cada año. Los años en que durante los seis primeros meses se experimentó la más alta participación fueron 2007 y 2009 (cuadro 3.3.1).

En 2009, el IPC para la región suroccidental obtuvo participaciones mensuales caracterizadas por niveles superiores a 20% durante el primer semestre, especialmente en enero, cuando llegó a 43,9%, y la única negativa registrada durante la primera parte del año resultó en junio. Finalmente, durante el segundo semestre de 2009, la participación acumulada del IPC regional llegó a -17,9% y terminó siendo la única negativa en ese mismo periodo entre 1999 y 2009 (cuadro 3.3.1).

Cuadro 3.3.1. Suroccidental. Participación mensual en variación total de los precios 1999-2009

Año	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Semestre I
1999	16,0	16,8	14,5	7,5	8,4	2,5	65,8
2000	15,4	23,0	18,4	10,2	5,2	0,6	72,8
2001	13,6	18,7	18,3	14,7	9,3	1,6	76,1
2002	9,0	20,3	8,2	7,0	7,4	6,9	58,8
2003	18,5	17,4	9,8	16,9	8,0	4,9	75,5
2004	13,8	16,1	22,1	9,0	5,6	7,2	73,7
2005	14,0	17,7	15,9	10,8	12,7	6,2	77,3
2006	11,4	10,6	14,6	5,3	6,1	11,2	59,2
2007	13,2	17,6	20,7	17,6	5,8	5,9	80,8
2008	10,8	22,1	9,5	7,9	12,3	14,7	77,3
2009	43,9	35,7	34,7	22,0	3,9	-22,3	117,9
Año	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Anual
1999	1,2	8,9	11,1	2,5	6,7	3,9	100,0
2000	2,1	3,4	7,4	5,6	4,3	4,3	100,0
2001	-1,7	3,8	8,9	4,0	6,1	2,8	100,0
2002	2,2	4,0	10,7	9,1	10,1	5,2	100,0
2003	-0,9	1,6	6,8	5,0	1,9	10,2	100,0
2004	-1,1	5,0	13,9	0,8	7,3	0,4	100,0
2005	1,3	2,1	13,9	7,7	1,0	-3,1	100,0
2006	11,1	12,8	10,8	-2,0	2,0	6,1	100,0
2007	-3,8	-1,6	5,4	2,3	2,7	14,2	100,0
2008	8,1	5,2	-3,5	6,6	3,4	3,1	100,0
2009	-2,9	8,2	-20,8	-15,4	7,5	5,4	100,0

Fuente: DANE.

3.4. CEREALES

Durante el periodo 1999-2009, los cereales, entre los que se encuentran el arroz y el maíz, presentaron un comportamiento caracterizado por continuas fluctuaciones interanuales. Para 1999 el comportamiento del IPC de cereales fue de 3,9%, y un año más tarde mostró un descenso de 0,7% (gráfico 3.4.1).

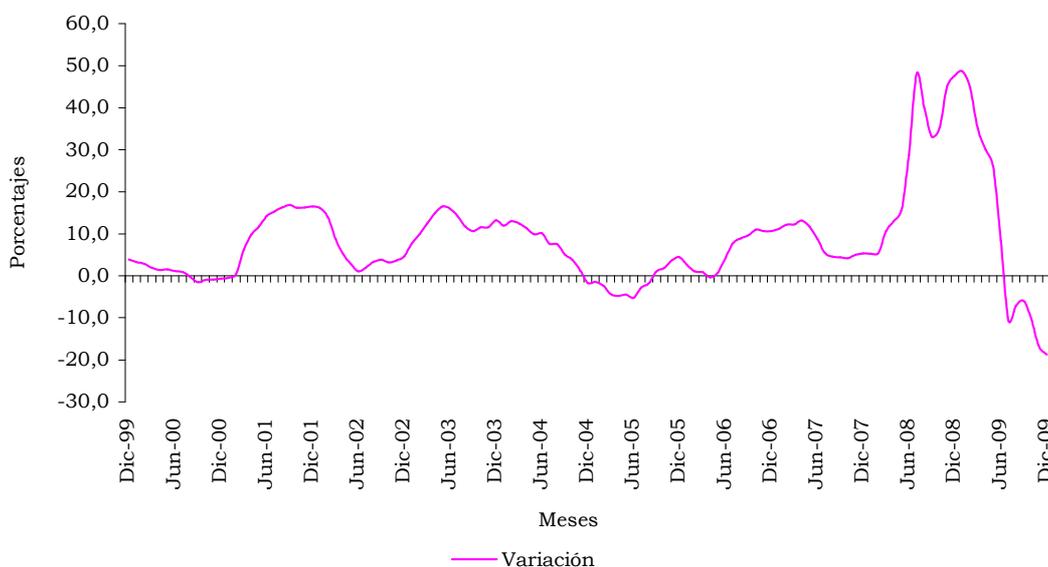
Entre 2001-2003, tras la caída del año 2000, la variación de precios de los cereales presentó un importante aumento, con unas tasas de crecimiento positivas aunque fluctuantes, siendo el año 2001 el de mayor variación, con 16,5%; para 2004 se interrumpió la tendencia ascendente, ya que registró una disminución de 1,7%. Dicho descenso se produjo a pesar de la menor área sembrada, principalmente de arroz, debido a la sobreproducción del grano y el respectivo efecto en precios. Entre 2005 y 2008 se volvieron a presentar crecimientos positivos, especialmente en el año 2008, cuando la variación del precio de los cereales llegó a 47,7%, lo que representó un aumento de 42,4 pp respecto al 2007 y 43,3 pp frente a 2005 (gráfico 3.4.1).

Este incremento importante en la variación de precios de los cereales en el 2008 se explicó por el desequilibrio existente entre la oferta y la demanda mundial que se venía presentado desde el año 2003. Esto afectó al mercado nacional y produjo problemas de abastecimiento, especialmente de trigo, maíz y arroz; además, ante el efecto en precios, llevó al gobierno nacional a tomar la

decisión de aprobar importaciones y disminuir los aranceles en momentos en que las cotizaciones internacionales de tales productos se encontraban en un nivel alto.

Finalmente, durante 2009, el índice descendió 18,8%, el nivel más bajo registrado en el periodo analizado. Esta disminución se evidenció a partir del mes de julio, como resultado del buen abastecimiento del mercado en este grupo de alimentos (El Espectador, 2009). De los cereales, el arroz presentó una importante reducción en su precio, debido al mayor abastecimiento proveniente de Casanare, donde los cultivos se encontraban en pleno ciclo productivo (Sistema de información de precios del sector agropecuario SIPSA, julio de 2009). De igual manera se produjo una baja en el precio del maíz trillado blanco como consecuencia del aumento en la producción en la Costa Atlántica y Valle del Cauca, unido al producto importado desde Argentina y Estados Unidos (SIPSA, julio de 2009).

Gráfico 3.4.1. Suuroccidental. Crecimiento anual de precios de cereales 1999-2009 (mensual)



Fuente: DANE.

En el análisis de los once años bajo estudio se encontró que en aquellos en que la variación del IPC de cereales se ubicó por debajo de la obtenida en la total suuroccidental, la participación en la explicación de la región descendió. En consecuencia, en 1999, cuando el IPC llegó a 7,9%, es decir 4 pp por encima de cereales, la participación de esta clase de gasto llegó a 0,9%. De igual manera sucedió en el 2000, cuando la participación no aportó de manera positiva a la explicación de la variación del IPC (cuadro 3.4.1).

En el año 2001, luego de dos años de crecimiento por debajo del total, el IPC de cereales se incrementó en 16,5%, y por tanto su incidencia relativa se incrementó a 3,2%. En el 2003, la participación llegó a 3,2%, es decir, incrementó en más de 2 pp respecto a 2002. En el año 2004, el IPC de cereales

se redujo y la participación en la variación de la región descendió en 0,6%. En el periodo 2005-2008, la participación del IPC de cereales reportó un comportamiento positivo después de la caída de 2004 (cuadro 3.4.1).

Cuadro 3.4.1. Suroccidental. Participación mensual de cereales en variación total de los precios 1999-2009

Año	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Semestre I
1999	0,1	0,2	0,1	0,1	0,1	0,0	0,7
2000	-0,1	0,1	-0,1	0,0	0,1	0,0	0,1
2001	0,0	0,3	1,1	0,7	0,5	0,4	3,0
2002	-0,1	-0,1	0,1	0,0	0,0	0,1	0,0
2003	0,6	0,4	0,7	0,6	0,3	0,0	2,6
2004	0,5	0,9	0,8	0,4	0,0	0,0	2,6
2005	0,6	0,6	0,1	0,3	0,1	-0,3	1,4
2006	0,0	0,1	0,0	-0,2	0,5	1,1	1,5
2007	0,1	0,4	0,0	0,1	0,0	0,1	0,8
2008	0,1	0,3	1,1	0,6	0,6	3,0	5,7
2009	2,1	-2,3	-4,1	-2,4	-1,3	-7,4	-15,5

Año	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Anual
1999	0,0	0,1	0,2	0,0	0,1	-0,1	0,9
2000	-0,1	-0,1	-0,1	0,1	0,1	0,0	-0,1
2001	0,2	0,0	0,0	0,0	0,1	0,0	3,2
2002	0,4	0,3	0,1	-0,2	0,2	0,2	1,0
2003	0,0	-0,2	-0,2	0,0	0,2	0,7	3,2
2004	-0,8	-0,3	-1,0	-0,4	-0,6	-0,1	-0,6
2005	0,1	0,1	0,0	-0,1	0,0	0,1	1,6
2006	1,5	0,5	0,2	0,4	-0,1	0,1	4,0
2007	0,2	0,1	0,2	0,3	0,2	0,2	1,9
2008	4,5	-1,8	-1,4	0,7	2,3	0,8	10,9
2009	-8,6	-2,3	-5,1	-3,6	-0,5	0,1	-35,5

Fuente: DANE.

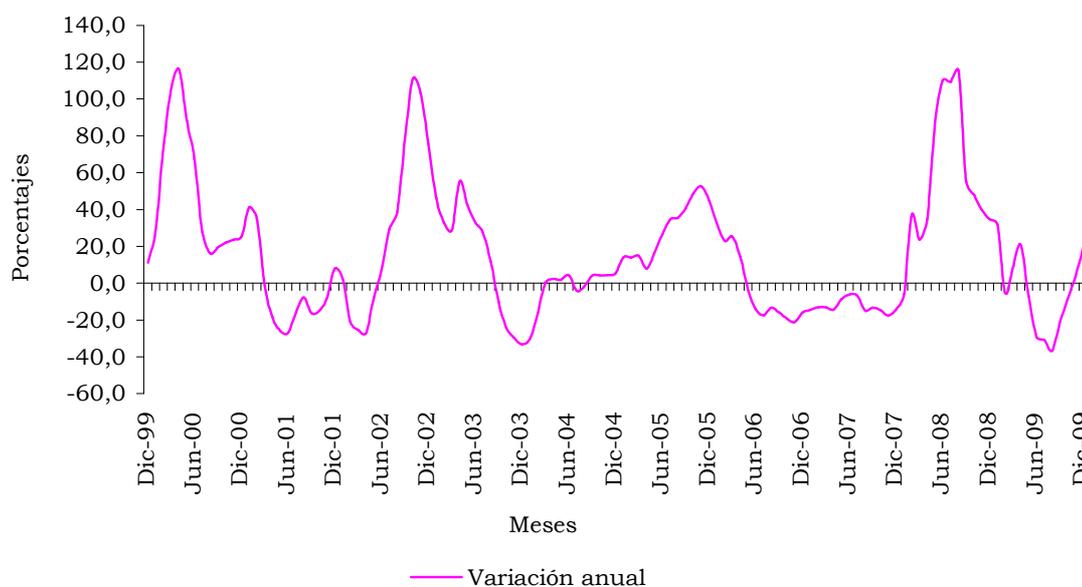
Para el 2008 la variación del IPC de cereales arrojó el crecimiento más significativo de los once años de análisis, tras ubicarse en 47,7%; en consecuencia, la participación de los cereales en esa variación total llegó a 10,9% (cuadro 3.4.1). En contraste con 2008, el subsiguiente presentó la mayor disminución del periodo. Así, en 2009, mientras el IPC regional se ubicó en 1,2%, el de cereales se redujo 18,8%, y su causa principal fue la caída en los precios del arroz debido a la salida de la cosecha en los Llanos Orientales (SIPSA, julio de 2009). Como consecuencia de lo anterior, la participación de los cereales cayó 35,5%, con lo que se convirtió en la cifra más baja del periodo y que presentó una gran influencia en la caída del IPC regional (cuadro 3.4.1).

3.5 TUBÉRCULOS

El IPC de los tubérculos, entre los que se encuentra la papa, en el periodo 1999-2009 registró un comportamiento con notorias variaciones caracterizadas por pasar de aumentos importantes a profundas desaceleraciones. Entre 1999 y 2002, la variación del IPC de los tubérculos registró una dinámica ascendente al pasar de 11,1% a 75,5%, valores superiores al comportamiento de los precios totales para la región. Esta

diferencia fue mayor principalmente en 2002, cuando llegó a 67,7 pp (gráfico 3.5.1).

Gráfico 3.5.1. Suroccidental. Crecimiento anual de precios de tubérculos 1999-2009 (mensual)



Fuente: DANE.

En 2003 se interrumpió la tendencia alcista en la variación del IPC de tubérculos, al totalizar un descenso de 33,2%; los dos años subsiguientes nuevamente presentaron comportamientos positivos, especialmente en 2005, cuando el aumento fue 45%. Entre 2006-2007, la trayectoria arrojó una nueva importante desaceleración con niveles negativos entre 14% y 16%, esto como respuesta a los excesos de áreas sembradas, sobreoferta del tubérculo y el poco efecto que las heladas produjeron sobre los cultivos (El Labriego, diciembre 2007, enero 2008). Para 2008, el IPC de esta clase de gasto ascendió a 34,6%, con lo que incrementó la diferencia frente al total del IPC de la región en 27 pp. Finalmente, para 2009 la variación del IPC de tubérculos descendió a 19,1% (gráfico 3.5.1).

El comportamiento del IPC de tubérculos indica que entre 1999-2000 su crecimiento se ubicó por encima de la variación registrada para la región, especialmente en 2000; esto condujo a que el aporte de esta clase de gasto llegase a 3,5%. En 2001, su participación llegó a 1,3% (cuadro 3.5.1).

Cuadro 3.5.1. Suroccidental. Participación mensual de tubérculos en variación total de los precios 1999-2009

Año	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Semestre I
1999	-1,4	-0,7	1,6	2,0	1,4	0,1	3,0
2000	0,6	4,1	6,5	4,9	-1,5	-3,0	11,5
2001	2,9	4,3	-0,4	-0,3	-3,1	-2,3	1,1
2002	1,9	-1,1	-1,3	-0,6	1,6	0,5	1,0
2003	-2,4	-4,2	-2,6	3,8	0,2	-1,0	-6,3
2004	-0,9	0,7	1,9	5,2	0,0	-0,5	6,5
2005	1,3	0,9	2,7	4,1	3,0	2,9	14,8
2006	-2,0	-1,9	4,2	1,0	-4,2	-1,8	-4,7
2007	-0,9	-1,0	3,2	0,3	-1,0	-0,7	-0,1
2008	1,1	7,2	-0,1	2,5	9,4	3,6	23,7
2009	1,7	0,4	7,1	12,7	2,3	-11,4	12,8
Año	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Anual
1999	-0,1	0,0	-0,2	-1,0	0,2	-0,3	1,6
2000	-6,2	-1,7	0,3	-0,7	0,4	-0,2	3,5
2001	-2,3	0,0	-1,2	-0,3	1,5	2,5	1,3
2002	0,8	1,4	3,7	3,9	1,8	0,2	13,0
2003	0,0	-1,5	-1,3	-0,4	-0,3	-0,9	-10,6
2004	-2,6	-1,0	0,1	-0,4	-0,3	-0,9	1,4
2005	-1,0	-1,2	1,8	1,8	0,6	-3,7	13,1
2006	-2,3	0,7	0,5	-0,1	-0,3	-0,8	-7,0
2007	-2,1	-2,1	0,8	-0,5	-1,2	0,5	-4,7
2008	-2,7	-1,6	-9,2	-1,7	-2,3	-0,5	5,7
2009	-5,2	-6,7	-3,7	4,2	1,4	5,9	8,8

Fuente: DANE.

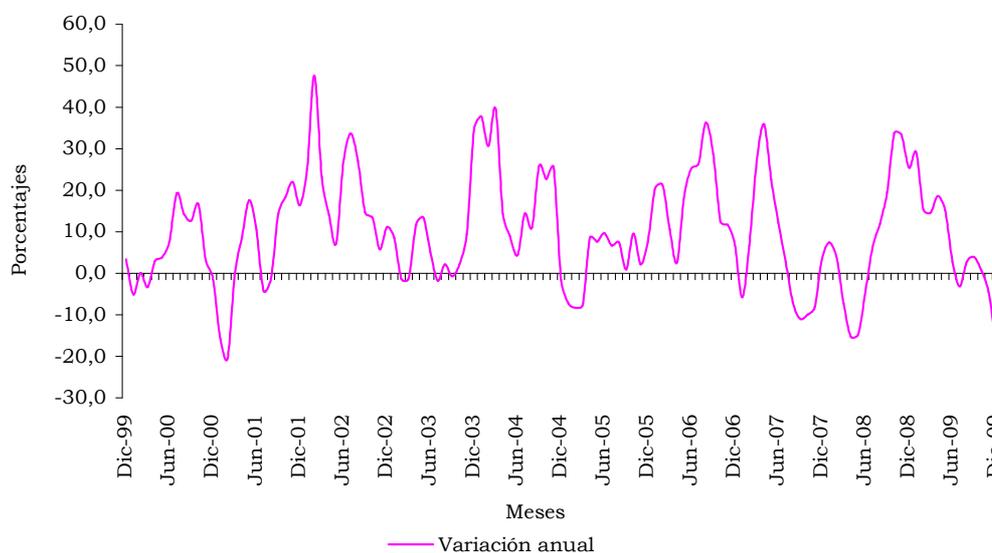
En el año 2002, la dinámica de los tubérculos registró un aumento de casi 10 veces la del año 2001, lo cual provocó un incremento en su participación hasta llegar a 13% (cuadro 3.5.1). Durante 2003, la participación del índice en el total regional presentó un contraste frente a lo que venía mostrando. En ese año, el índice de tubérculos tuvo participación negativa de 10,6%. Nuevamente, entre 2004 y 2005 la participación fue positiva, principalmente en 2005, cuando la explicación de la variación del IPC llegó a 13,1%, la más alta de 1999-2009 (cuadro 3.5.1).

Entre 2006 y 2007 los precios de este tipo de productos disminuyeron, como resultado de ello la participación en la explicación del IPC se redujo notablemente. Para 2008 se produjo un repunte en el comportamiento de precios de los tubérculos ante la disminución en la oferta, principalmente de papa, lo cual ocasionó que su participación sobre la variación total llegara a 5,7%. Para 2009, la incidencia del IPC de tubérculos se incrementó a 8,8%. Dicho incremento se dio en presencia de la disminución en el IPC de esta clase de gasto frente a 2008 (gráfico 3.5.1). La baja en los precios de tubérculos que se dio principalmente a partir de mitad de año fue ocasionada por la buena oferta de papa desde el altiplano cundiboyacense y el sur del país (SIPSA, julio de 2009).

3.6. HORTALIZAS Y LECHUGAS FRESCAS

La dinámica presentada por el IPC de las hortalizas indica que entre 1999-2009 la variación se caracterizó por ser positiva en casi todo el periodo, exceptuando los años 2000, 2004 y 2009 (1,3%, 1,6% y 16,5%, respectivamente), cuando registró niveles descendentes. Un rasgo importante del comportamiento del IPC fue que previo a las desaceleraciones se presentó una variación alta, especialmente en el año 2003, cuando el IPC de hortalizas fue de 34,6%. Entre 2005 y 2007, el índice registró un comportamiento positivo y en 2008 repuntó con un aumento de 25,4%. Para 2009, la cifra registrada mostró una caída de 16,5%, la más fuerte de los tres años en que el índice obtuvo una dinámica negativa (gráfico 3.6.1).

Gráfico 3.6.1. Suuroccidental. Crecimiento anual de precios de hortalizas y lechugas frescas 1999-2009 (mensual)



Fuente: DANE.

La dinámica del IPC de hortalizas comparada con la total indica que, entre 1999 y 2000, mientras el índice disminuía, el del total aumentaba y que su aporte a la explicación del comportamiento del índice total fue inferior a 1% e incluso negativo en el año 2000. Entre 2001 y 2002 su participación fue en promedio 2%, cifra que superó los años anteriores (cuadro 3.6.1).

En 2003, el incremento en el índice de esta clase de gasto excedió al del suuroccidente en 27,7 pp, cifra que no solo fue la variación más alta, sino la que más incidencia positiva tuvo sobre la explicación del total, ya que aportó 6,5%. En 2004, con el decrecimiento del IPC de este rubro, especialmente después del crecimiento del año inmediatamente anterior, su implicación sobre la variación total fue la disminución de 0,5%. Entre 2005 y 2006 su nivel de incidencia en el comportamiento de la región se ubicó en promedio a 2,5%. Para 2007, la participación en la explicación del IPC llegó a 1,1%, dado que la

variación de precios de las hortalizas y lechugas frescas descendió 3,5 pp respecto a 2006.

Cuadro 3.6.1. Suroccidental. Participación mensual de hortalizas y lechugas frescas en variación total de los precios 1999-2009

Año	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Semestre I
1999	4,8	0,1	-1,8	-2,7	-0,5	0,1	0,0
2000	2,7	1,1	-2,1	-1,3	-0,3	0,6	0,6
2001	0,1	0,0	1,6	0,1	0,9	-0,4	2,3
2002	1,3	3,1	-1,5	-1,3	-0,1	2,7	4,3
2003	1,1	1,4	-1,5	1,0	0,3	1,5	3,7
2004	2,5	0,6	-0,3	-4,5	-1,1	0,7	-2,1
2005	0,6	0,2	-0,1	0,6	-1,5	1,4	1,2
2006	5,0	0,6	-3,8	-2,1	3,6	4,1	7,5
2007	0,2	5,0	3,3	0,3	-0,2	0,5	9,0
2008	0,9	2,4	-0,8	-1,8	0,0	2,9	3,6
2009	5,7	-0,3	-2,7	-3,0	-2,0	0,3	-2,0
Año	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Anual
1999	-0,3	0,5	-1,0	-1,3	2,1	0,5	0,6
2000	1,5	-0,3	-1,3	-0,7	0,2	-0,2	-0,2
2001	-0,9	0,3	1,1	-0,2	0,7	-1,0	2,3
2002	-0,1	-0,6	-0,7	-0,5	-0,5	-0,2	1,8
2003	-1,5	0,1	-1,3	0,0	0,9	4,5	6,5
2004	0,6	-0,7	1,8	-0,7	2,0	-1,5	-0,5
2005	-0,2	-0,5	0,0	2,0	-0,1	0,1	2,5
2006	0,1	2,6	-2,5	-3,2	-0,4	-1,6	2,5
2007	-3,5	-1,6	-3,6	-2,2	0,3	2,6	1,1
2008	0,5	0,2	-0,8	1,2	0,2	0,4	5,2
2009	-2,6	4,4	-1,6	0,7	-3,0	-7,2	-11,2

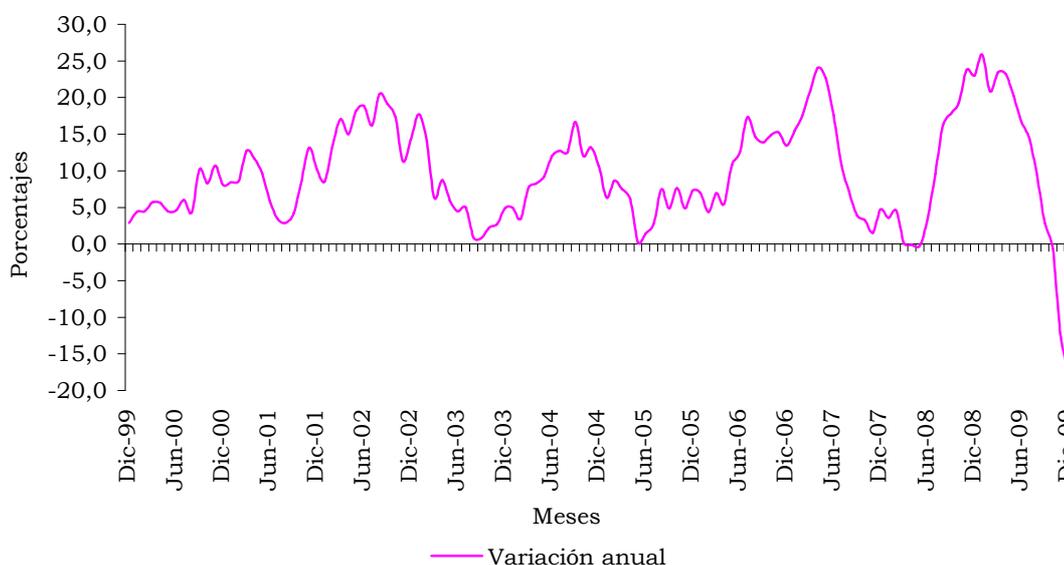
Fuente: DANE.

En 2008, el comportamiento del IPC de hortalizas, que registró la segunda más alta variación, tuvo una participación de 5,2% (cuadro 3.6.1). Para 2009, la diferencia entre el IPC de la clase de gasto y el total regional llegó a -17,8 pp, lo que generó una caída en la participación de 11,2%, que no solo se convirtió en la más importante del periodo, sino también en la más significativa, aunque negativa (cuadro 3.6.1).

3.7. FRUTAS FRESCAS

El IPC de frutas frescas mostró un comportamiento fluctuante pero positivo durante casi todo el periodo 1999-2009. Entre 2000 y 2002, la variación fue en ascenso, pues pasó de 8% a 14,3%, después de haber estado en 2,9% en 1999. Posteriormente, la dinámica continuó siendo de ascensos y descensos, y en 2008 se obtuvo la mayor variación anual de todo el periodo (23%). En 2009 se registró la única variación negativa, pues el índice se redujo a 17,5%, situación generada en los últimos tres meses del año (gráfico 3.7.1).

Gráfico 3.7.1. Suroccidental. Crecimiento anual de precios de frutas frescas 1999-2009 (mensual)



Fuente: DANE.

El comportamiento del IPC de frutas frescas se ubicó por encima de la dinámica promedio de la región en la mayoría del periodo, y en estos años se produjo un mayor nivel de explicación sobre el índice del suroccidente colombiano. Entre 1999 y 2000 su aporte a la variación del IPC se ubicó entre 0,6% y 1,4%. Para 2001 y 2002, la variación de precios de frutas frescas creció por encima del total, lo que condujo a un nivel de explicación de 2,3% en promedio. Para 2003, la participación descendió como consecuencia de la desaceleración del IPC de este gasto de cerca de tres veces el registrado en 2002. Para el periodo 2004-2006 se incrementó la participación (cuadro 3.7.1).

En 2007 y 2008 se presentaron contrastes importantes. Mientras en 2007 se produjo una notable disminución en la participación en el IPC del suroccidente, en 2008 se registró el mayor aporte de todo el periodo analizado, todo ello en respuesta al incremento de más de 18 pp en el IPC de este gasto.

Cuadro 3.7.1. Suroccidental. Participación mensual de frutas frescas en variación total de los precios 1999-2009

Año	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Semestre I
1999	0,2	0,7	-0,1	0,1	0,0	-0,1	0,8
2000	0,4	0,7	0,1	0,1	-0,2	-0,1	1,1
2001	0,5	0,7	0,9	-0,1	-0,6	-0,7	0,7
2002	0,2	1,6	1,6	-0,5	0,0	-0,7	2,3
2003	1,0	1,2	0,1	0,0	-0,7	-1,1	0,6
2004	1,2	1,1	1,5	0,2	-0,6	-0,6	2,7
2005	0,1	2,0	1,3	-0,3	-2,8	-0,3	0,1
2006	0,0	1,3	2,4	-0,9	-1,1	0,3	2,0
2007	0,6	2,0	3,8	0,2	-1,7	-1,5	3,5
2008	0,1	1,5	1,2	0,1	-1,0	0,1	1,9
2009	2,6	1,7	6,1	0,0	-5,8	-2,4	2,1
Año	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Anual
1999	-0,2	0,8	-0,2	0,2	-0,7	-0,1	0,6
2000	0,1	0,4	0,9	-0,2	-0,2	-0,5	1,4
2001	-0,4	0,3	1,1	0,6	0,6	-1,1	1,8
2002	-0,9	1,1	1,0	0,4	-0,5	-0,6	2,7
2003	-0,9	0,3	1,0	0,7	-0,5	-0,2	1,1
2004	-1,0	0,4	2,6	-0,3	-0,3	-1,0	3,1
2005	-0,7	2,0	2,1	0,6	-1,4	-0,3	2,5
2006	0,9	1,5	2,1	1,1	-1,5	-1,0	5,2
2007	-1,5	0,0	0,7	0,8	-2,0	0,3	1,8
2008	0,5	1,6	0,9	0,9	-0,4	0,0	5,5
2009	0,0	1,3	-2,8	-0,4	-11,0	-4,4	-15,1

Fuente: DANE.

3.8. CARNES

La variación registrada por el IPC de carnes indica que en el año 1999 el índice evidenció un comportamiento descendente de 0,2%, cifra que contrastó con el incremento entre 2000-2001, especialmente en 2001, cuando creció en 21,4%. Aunque entre 2002-2005 su crecimiento disminuyó, la variación fue positiva y en promedio se ubicó en 5,7% (gráfico 3.8.1).

Para 2006, el índice creció 0,1%, y en 2007 repuntó con 10,5%, hasta culminar 2008 con 5,1% (gráfico 3.8.1). El comportamiento presentado en 2007 mostró un aumento en la variación del índice por los efectos producidos por el Fenómeno de El Niño, cuya ola cálida produjo efectos negativos en los pastizales, lo que condujo a la disminución de la producción de carne que, a su vez, tuvo efecto en los precios. Adicionalmente, las crecientes exportaciones de ganado en pie a Venezuela coadyuvaban a la disminución en la oferta nacional (El País, mayo de 2007).

La variación de precios de la carne en 2008 se podría explicar por las constantes lluvias que permitieron las buenas pasturas que presentó el país y que condujeron a resultados favorables en la producción de ganado (El Espectador, julio de 2008).

Gráfico 3.8.1. Suuroccidental. Crecimiento anual de precios de carnes 1999-2009 (mensual)



Fuente: DANE.

Para 2009, el IPC de la carne experimentó su mayor caída al totalizar un descenso de 6,4% (gráfico 3.8.1).

En cuanto a su participación, el IPC de la carne en 1999 presentó una cifra negativa. Las condiciones cambiaron, así que en el 2000 fue positiva e incidió en el IPC en 3,9%. Para 2001, cuando el IPC de esta clase de gasto registró el mayor nivel de toda la década, su aporte al registrado por la suuroccidental fue de 14,1% (cuadro 3.8.1).

Para 2002, el índice de precios de la carne creció 3,3 pp por debajo de aquel para la región, con lo que generó una participación de 3,5%. Para 2003, el comportamiento de precios de la carne fue similar al del total, y su participación fue 6%. Entre 2004 y 2005, el aporte a la variación del IPC de la región se ubicó en promedio en 6,6% (cuadro 3.8.1).

En 2006, el comportamiento descendente de los precios de la carne generó una contribución positiva de tan solo 0,1% al IPC suuroccidental. Para 2007, con el repunte en la variación de precios de la carne, la explicó en 12,7% (cuadro 3.8.1).

En 2008, el índice de precios para la carne creció -2,5 pp respecto a lo registrado para la región, lo que llevó a que su nivel de participación tan solo llegara a 4%. Para 2009, la incidencia en el IPC local llegó a -21,2%, y junto con la presentada en 1999 se convirtieron en las únicas negativas del período 1999-2009 (cuadro 3.8.1).

Cuadro 3.8.1. Suroccidental. Participación mensual de carnes en variación total de los precios 1999-2009

Año	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Semestre I
1999	0,2	1,4	1,4	0,1	-1,0	-1,0	1,2
2000	-0,3	0,8	0,7	-0,2	0,3	1,5	3,0
2001	0,4	1,5	1,3	4,9	4,1	0,5	12,7
2002	0,4	1,0	0,2	0,1	1,0	0,2	2,9
2003	0,9	0,5	0,4	0,5	0,9	0,9	4,1
2004	0,2	-0,4	-0,3	0,8	2,5	0,8	3,8
2005	1,3	1,5	1,4	-2,2	5,7	-1,4	6,2
2006	0,0	0,8	-0,4	-0,8	1,8	-0,4	1,1
2007	1,7	1,1	1,0	5,2	3,3	1,3	13,6
2008	0,5	1,3	0,0	0,7	-0,3	-0,1	2,2
2009	0,5	3,2	-0,9	-0,7	0,3	-3,9	-1,5
Año	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Anual
1999	-0,8	0,7	-0,2	-0,7	0,2	-0,5	-0,1
2000	0,3	-0,1	-0,3	-0,5	0,9	0,7	3,9
2001	-0,2	0,6	1,1	-0,1	-0,3	0,2	14,1
2002	-0,8	-0,1	0,4	-0,1	0,9	0,4	3,5
2003	0,4	0,9	0,2	0,4	-0,2	0,1	6,0
2004	-0,4	1,6	0,7	0,0	0,9	-0,2	6,3
2005	0,1	1,0	-0,4	0,4	-1,0	0,5	6,9
2006	-1,5	0,8	0,1	-1,4	0,0	0,9	0,1
2007	-1,3	-0,1	1,0	-0,3	-0,2	0,0	12,7
2008	0,4	0,2	-0,1	0,2	0,3	0,8	4,0
2009	0,4	0,2	-4,9	-6,0	-5,4	-4,0	-21,2

Fuente: DANE.

CONCLUSIONES

Durante el periodo comprendido entre 1999 y 2009 estas clases de gasto: cereales, tubérculos, hortalizas y lechugas frescas, frutas frescas y carnes demostraron tener una gran incidencia en el comportamiento del IPC en la región suroccidental.

La participación de estas cinco clases de gasto explicó el comportamiento del IPC local entre 31,4% y -74,2% en el periodo. A lo largo de estos once años, tales alimentos mostraron tener una relevancia alta dependiendo del periodo.

Los tubérculos fueron especialmente determinantes de la variación del IPC regional presentada en los años 2002 y 2009; entre estos años, la participación más alta se obtuvo en 2005 (13,1%). Por su parte, los cereales lo fueron en 2008 (10,9%); mientras, la carne fue determinante en 2004 y 2007, y particularmente en 2001, cuando llegó a 14,1%. En 2003 fueron las hortalizas y legumbres frescas, con 6,5%, y en 2008, las frutas con 5,5%.

Por lo anterior, se confirma la importancia que los alimentos presentan en la explicación del comportamiento del IPC en la región suroccidental.

4. ANEXO ESTADÍSTICO

**Anexo A. IPC, según ciudades
2009-2010**

Ciudad	Ponderación	2009			2010		
		Índice	Variación	Contribución	Índice	Variación	Contribución
Nacional	100,0	102,0	2,0	2,0	105,2	3,2	3,2
Medellín	15,0	102,5	2,5	0,4	106,1	3,6	0,5
Barranquilla	5,5	101,8	1,8	0,1	105,2	3,4	0,2
Bogotá D.C.	42,5	101,9	1,9	0,8	105,2	3,2	1,4
Cartagena	2,9	102,0	2,0	0,1	105,3	3,2	0,1
Tunja	0,7	102,2	2,2	0,0	104,2	1,9	0,0
Manizales	1,7	101,2	1,2	0,0	103,7	2,4	0,0
Florencia	0,4	101,7	1,7	0,0	104,6	2,9	0,0
Popayán	0,8	102,0	2,0	0,0	104,5	2,4	0,0
Valledupar	0,7	102,8	2,8	0,0	107,1	4,2	0,0
Montería	0,9	101,6	1,6	0,0	104,6	3,0	0,0
Quibdó	0,2	100,6	0,6	0,0	103,8	3,2	0,0
Neiva	1,1	102,8	2,8	0,0	105,6	2,7	0,0
Riohacha	0,3	101,0	1,0	0,0	104,8	3,8	0,0
Santa Marta	1,1	101,7	1,7	0,0	105,1	3,3	0,0
Villavicencio	1,6	102,3	2,3	0,0	105,8	3,4	0,1
Pasto	1,4	101,6	1,6	0,0	104,3	2,6	0,0
Cúcuta	2,5	104,5	4,5	0,1	107,0	2,4	0,1
Armenia	1,5	101,1	1,1	0,0	103,6	2,5	0,0
Pereira	2,2	101,8	1,8	0,0	104,7	2,8	0,1
Bucaramanga	3,9	103,1	3,1	0,1	107,2	3,9	0,2
Sincelejo	0,7	101,6	1,6	0,0	104,6	2,9	0,0
Ibagué	1,8	102,2	2,2	0,0	105,7	3,4	0,1
Cali	10,5	101,2	1,2	0,1	103,7	2,5	0,3
San Andrés	0,1	102,4	2,4	0,0	105,7	3,2	0,0

Fuente: DANE.

**Anexo B. ICCV, según ciudades
2009-2010**

Ciudad	2009				2010			
	Índice	Variación	Contribución	Participación	Índice	Variación	Contribución	Participación
Nacional	176,3	-1,1	-1,1	100,0	179,4	1,8	1,8	100,0
Medellín	173,9	-0,8	-0,1	8,3	175,6	1,0	0,1	6,9
Barranquilla	163,5	1,3	0,0	-3,1	165,5	1,2	0,0	1,8
Bogotá	175,4	-1,9	-0,9	81,0	178,7	1,9	0,9	50,3
Cartagena	172,7	0,8	0,0	-1,2	174,7	1,1	0,0	1,1
Manizales	184,0	-0,9	0,0	1,6	189,9	3,2	0,1	3,8
Popayán	172,6	1,2	0,0	-1,5	176,9	2,5	0,0	1,9
Neiva	160,9	-0,5	0,0	0,8	164,7	2,4	0,0	2,8
Santa Marta	157,2	0,9	0,0	-1,4	160,9	2,4	0,0	2,3
Pasto	189,9	1,5	0,0	-1,9	193,0	1,6	0,0	1,3
Cúcuta	199,0	3,3	0,1	-4,9	203,5	2,3	0,0	2,1
Armenia	177,3	-0,4	0,0	1,1	182,9	3,1	0,1	5,3
Pereira	179,5	0,2	0,0	-0,5	182,5	1,6	0,0	2,8
Bucaramanga	184,7	-1,3	-0,1	4,9	187,9	1,7	0,1	4,0
Ibagué	167,4	-1,6	0,0	3,9	168,9	0,9	0,0	1,4
Cali	182,5	-1,0	-0,1	12,1	185,4	1,6	0,2	12,0

Fuente: DANE.

**Anexo C. Mercado laboral, por ciudades y áreas metropolitanas
2009-2010**

Área	Tasa global de participación		Tasa de ocupación		Tasa de desempleo	
	2009	2010	2009	2010	2009	2010
Total 24 ciudades y áreas metropolitanas	64,1	65,2	55,7	57,1	13,1	12,5
Bogotá	66,5	68,6	58,9	61,3	11,5	10,7
Medellín - Valle de Aburrá	63,6	64,0	53,7	55,1	15,7	13,9
Cali - Yumbo	67,7	67,5	58,5	58,2	13,6	13,7
Barranquilla - Soledad	56,9	58,4	50,9	53,0	10,6	9,2
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	67,8	71,2	61,5	63,4	9,3	11,0
Manizales y Villa María	57,7	58,4	48,9	48,8	15,3	16,4
Pasto	65,2	66,7	54,2	56,1	16,8	15,9
Pereira, Dosquebradas y La Virginia	62,9	64,4	50,1	51,2	20,3	20,6
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	62,5	62,6	55,0	53,6	11,9	14,4
Ibagué	68,6	66,9	56,8	55,1	17,2	17,6
Montería	68,6	68,0	57,7	57,5	15,8	15,5
Cartagena	56,2	56,4	48,8	49,9	13,1	11,5
Villavicencio	65,4	65,7	58,0	57,9	11,4	11,9
Tunja	60,7	61,5	52,6	53,4	13,3	13,2
Florencia	56,4	58,0	49,2	50,3	12,9	13,3
Popayán	58,2	59,1	46,7	48,3	19,7	18,2
Valledupar	61,1	62,9	54,2	55,2	11,3	12,2
Quibdó	55,1	58,4	44,6	48,1	19,1	17,4
Neiva	63,3	64,3	54,2	56,0	14,4	13,0
Riohacha	64,4	66,0	55,1	57,9	14,6	12,2
Santa Marta	60,0	60,3	53,7	54,7	10,5	9,3
Armenia	57,1	60,3	47,0	49,6	17,7	17,7
Sincelejo	56,7	58,5	50,1	51,8	11,6	11,3
San Andrés	65,1	64,0	58,9	58,0	9,6	9,3

Fuente: DANE.

**Anexo D. Exportaciones no tradicionales, por departamento de origen
2008-2010**

Departamento de origen	Miles de dólares FOB			Participación
	2008	2009	2010	
Nacional	17.623.072	14.900.476	14.468.367	100,0
Antioquia	3.732.327	3.941.942	4.501.011	31,1
Bogotá, D.C.	3.298.328	2.608.516	2.677.317	18,5
Valle del Cauca	2.156.853	1.940.638	2.026.013	14,0
Cundinamarca	2.171.777	1.559.538	1.525.788	10,5
Bolívar	1.320.782	1.059.131	1.182.598	8,2
Atlántico	1.269.747	1.083.807	1.044.675	7,2
Caldas	540.192	414.812	338.019	2,3
Magdalena	275.346	347.776	290.384	2,0
Cauca	148.194	210.840	199.975	1,4
Risaralda	165.995	196.004	165.163	1,1
Santander	471.363	449.611	134.019	0,9
Boyacá	165.545	95.264	114.965	0,8
Norte de Santander	1.244.479	635.886	100.870	0,7
Sucre	126.757	86.602	47.839	0,3
Córdoba	135.126	85.133	27.514	0,2
Tolima	31.821	32.372	23.544	0,2
Quindío	25.941	35.559	15.477	0,1
Huila	5.806	7.717	12.220	0,1
Chocó	93.214	14.284	11.928	0,1
Cesar	76.780	57.934	9.923	0,1
Nariño	55.885	17.447	7.159	0,0
La Guajira	26.170	11.597	6.249	0,0
San Andrés	824	1.315	3.768	0,0
Meta	12.830	3.973	1.077	0,0
Casanare	482	307	227	0,0
Arauca	3.123	1.133	151	0,0
Putumayo	75	123	147	0,0
Amazonas	66.316	24	133	0,0
Vaupés	307	209	105	0,0
Caquetá	246	34	62	0,0
Guainía	379	930	26	0,0
Vichada	37	0	13	0,0
Guaviare	25	0	5	0,0
No diligenciado	0	20	5	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo E. Importaciones, por departamento de destino
2008-2010**

Departamento de destino	Miles de dólares CIF			Participación
	2008	2009	2010	
Nacional	39.668.841	32.897.672	40.682.699	100,0
Bogota, D.C.	14.408.344	13.972.164	18.085.464	44,5
Antioquia	4.693.453	3.697.396	4.844.489	11,9
Valle del Cauca	4.255.688	3.257.921	4.200.141	10,3
Cundinamarca	4.134.703	2.796.023	3.685.274	9,1
Bolívar	3.615.782	2.440.463	2.502.498	6,2
Atlántico	2.453.013	1.919.072	2.102.407	5,2
Magdalena	1.312.587	1.333.350	1.391.774	3,4
La Guajira	804.301	557.089	672.208	1,7
Santander	543.578	525.341	648.962	1,6
Cesar	782.289	743.190	517.934	1,3
Nariño	299.401	362.615	412.237	1,0
Cauca	321.558	219.501	301.634	0,7
Caldas	336.743	244.703	297.999	0,7
Risaralda	258.538	214.427	266.809	0,7
Boyacá	167.374	104.230	156.282	0,4
Norte de Santander	236.009	174.476	134.093	0,3
Casanare	36.368	66.554	120.831	0,3
Meta	16.828	45.729	106.995	0,3
Córdoba	62.692	61.947	68.213	0,2
Huila	59.086	58.500	57.975	0,1
Quindío	34.313	32.360	44.363	0,1
Tolima	46.539	27.440	39.250	0,1
Caquetá	208	1.188	8.447	0,0
Sucre	13.627	4.789	8.201	0,0
San Andrés	2.499	1.694	2.049	0,0
Amazonas	3.015	1.480	1.615	0,0
Arauca	39.360	4.532	1.526	0,0
Vichada	1.174	496	1.315	0,0
Chocó	388	340	896	0,0
Putumayo	2.150	28.664	777	0,0
Guaviare	0	0	42	0,0
Guainía	152	0	0	0,0
Vaupés	42	0	0	0,0
No diligenciado	727.037	0	0	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo F. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, según región¹
2009-2010**

Región	2009		2010		Variación		Participación	
	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
Nacional	3.825.879	2.197.910	3.623.662	2.475.718	-5,3	12,6	100,0	100,0
Atlántica	773.185	84.932	675.679	81.789	-12,6	-3,7	18,6	3,3
Pacífica	276.924	311.369	286.622	363.449	3,5	16,7	7,9	14,7
Amazonía	85.570	13.573	73.381	13.725	-14,2	1,1	2,0	0,6
Andina Norte	1.094.459	990.298	970.527	1.134.831	-11,3	14,6	26,8	45,8
Andina Sur	1.364.406	765.803	1.374.788	841.073	0,8	9,8	37,9	34,0
Orinoquía	231.336	31.936	242.665	40.852	4,9	27,9	6,7	1,7

Fuente: DANE.

¹ División regional

Atlántica: Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Pacífica: Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

Amazonía: Amazonas, Caquetá, Guaviare y Putumayo.

Andina Norte: Antioquia, Norte de Santander y Santander.

Andina Sur: Bogotá D.C., Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima.

Orinoquía: Arauca, Casanare, Meta y Vichada.

**Anexo G. Financiación de vivienda, según departamentos
2009-2010**

Departamento	Valor de créditos individuales de vivienda nueva (millones de pesos)		Viviendas nuevas financiadas		Valor de créditos individuales de vivienda usada (millones de pesos)		Viviendas usadas financiadas	
	2009	2010	2009	2010	2009	2010	2009	2010
Nacional	2.641.382	3.264.171	52.929	62.188	2.196.615	3.143.768	40.755	52.707
Amazonas	292	386	6	10	3.465	4.691	61	87
Antioquia	361.874	391.838	6.357	6.683	355.494	434.093	5.949	6.629
Arauca	488	2.877	6	32	1.880	4.263	42	101
Atlántico	75.241	86.026	1.212	1.287	76.177	101.685	1.433	1.663
Bogotá D.C.	1.268.404	1.520.031	24.226	27.474	956.742	1.480.414	15.850	21.677
Bolívar	56.157	63.814	971	977	38.651	57.536	591	780
Boyacá	32.545	37.859	799	845	31.320	44.599	762	986
Caldas	39.616	40.181	771	854	43.716	63.242	1.067	1.453
Caquetá	301	2.233	8	36	8.921	13.657	192	306
Casanare	4.569	8.868	96	173	9.653	16.599	221	363
Cauca	12.227	22.955	226	434	16.493	21.778	431	546
Cesar	21.396	34.470	629	833	16.347	22.338	342	426
Chocó	435	628	7	11	1.727	2.659	40	48
Córdoba	14.361	21.850	276	360	17.759	25.746	330	392
Cundinamarca	119.752	212.432	3.306	5.599	54.071	100.382	1.238	2.041
Guainía	0	43	0	1	316	246	9	7
Guaviare	13	279	1	6	409	714	14	19
Huila	19.057	37.036	412	713	36.700	51.193	892	1.162
La Guajira	2.922	3.871	64	94	6.235	11.100	150	220
Magdalena	19.022	26.531	377	491	19.596	21.794	409	413
Meta	46.186	66.719	908	1.179	33.764	56.264	839	1.306
Nariño	25.329	30.533	474	752	31.560	38.701	681	845
Norte de Santander	33.138	66.851	597	952	41.671	57.568	829	1.003
Putumayo	827	723	48	18	3.355	5.641	83	129
Quindío	12.620	14.459	241	361	23.972	26.840	569	665
Risaralda	69.379	83.118	1.323	1.780	42.911	53.354	890	1.113
San Andrés	83	107	1	1	1.631	2.154	22	24
Santander	112.999	162.590	1.972	2.432	103.400	138.082	2.201	2.622
Sucre	5.037	8.953	119	182	8.803	12.944	219	295
Tolima	31.724	50.121	735	1.007	46.190	68.865	1.209	1.673
Valle del Cauca	255.291	265.015	6.759	6.598	163.077	202.673	3.178	3.667
Vaupés	0	0	0	0	0	50	0	1
Vichada	97	774	2	13	609	1.903	12	45

Fuente: DANE.

**Anexo H. Transporte urbano, según ciudades
2009-2010**

Ciudad	2009			2010			Variación		
	Vehículos afiliados	Vehículos en servicio	Pasajeros transportados (en miles)	Vehículos afiliados	Vehículos en servicio	Pasajeros transportados (en miles)	Vehículos afiliados	Vehículos en servicio	Pasajeros transportados (en miles)
Nacional	48.530	41.030	4.182.349	47.260	40.017	4.136.346	-2,6	-2,5	-1,1
Armenia	360	329	19.115	360	338	18.843	0,1	2,6	-1,4
Cartagena	1.910	1.611	157.980	1.871	1.570	154.820	-2,1	-2,5	-2,0
Florencia	151	123	7.112	151	120	6.853	0,2	-2,3	-3,6
Ibagué	1.214	1.149	86.908	1.193	1.107	81.702	-1,7	-3,7	-6,0
Montería	186	164	13.524	130	118	9.356	-30,0	-28,1	-30,8
Neiva	680	565	27.218	678	551	26.372	-0,2	-2,4	-3,1
Pasto	501	480	32.783	502	467	35.587	0,2	-2,7	8,6
Popayán	663	605	36.281	659	578	38.908	-0,6	-4,5	7,2
Quibdó	175	81	4.474	190	99	5.092	8,8	22,4	13,8
Riohacha	71	28	2.137	72	28	2.209	1,2	1,8	3,4
Santa Marta	891	746	119.075	885	722	113.841	-0,6	-3,2	-4,4
Sincelejo	186	133	9.507	178	145	9.534	-4,3	9,0	0,3
Tunja	518	465	22.956	521	473	26.152	0,6	1,6	13,9
Valledupar	287	129	6.141	341	143	7.831	18,7	10,7	27,5
Villavicencio	1.022	969	59.145	1.012	949	59.451	-1,0	-2,1	0,5
Área metropolitana Bogotá	19.579	16.045	1.877.988	19.418	16.001	1.914.710	-0,8	-0,3	2,0
Área metropolitana Pereira	784	716	97.121	772	716	95.990	-1,6	0,0	-1,2
Área metropolitana Barranquilla	4.032	3.556	361.807	3.806	3.421	322.278	-5,6	-3,8	-10,9
Área metropolitana Bucaramanga	1.978	1.920	157.806	1.590	1.543	134.184	-19,6	-19,6	-15,0
Área metropolitana Cali	4.462	3.460	321.450	4.053	3.226	316.518	-9,2	-6,8	-1,5
Área metropolitana Cúcuta	2.297	1.868	120.408	2.327	1.849	109.219	1,3	-1,0	-9,3
Área metropolitana Medellín	5.660	5.093	565.638	5.581	5.059	570.021	-1,4	-0,7	0,8
Área Metropolitana Manizales	923	795	75.777	969	794	76.876	5,0	-0,1	1,5

Fuente: DANE.

GLOSARIO⁶

Actividad económica: proceso o grupo de operaciones que combinan recursos tales como equipo, mano de obra, técnicas de fabricación e insumos, y se constituyen en una unidad cuyo resultado es un conjunto de bienes o servicios.

Área total construida: corresponde al metraje total del destino encontrado en el proceso, incluye los espacios cubiertos, sean comunes o privados de las edificaciones.

Bien de consumo: bien o servicio comprado y utilizado directamente por el usuario final que no necesita de ninguna transformación productiva.

Bienes: se considera el conjunto de artículos tangibles o materiales como alimentos, vestido, calzado, muebles y enseres, menaje y vajillas del hogar, artefactos eléctricos, textos escolares, periódicos, revistas, etc.

Canasta básica: conjunto representativo de bienes y servicios a los cuales se les realiza seguimiento de precios. Esta canasta se conforma tomando como referencia un año base.

Captaciones: comprende los recursos captados por el sistema financiero a través de cuenta corriente, CDT, depósitos de ahorro, cuentas de ahorro especial, certificados de ahorro de valor real, depósitos simples y algunos títulos de inversión en circulación.

CIU: Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas. Es una clasificación de actividades económicas por procesos productivos de las unidades estadísticas con base en su actividad económica principal.

Colocaciones: hacen referencia a los recursos de cartera colocados por los diferentes agentes económicos. Comprende cartera vigente y vencida, y por productos se refiere a créditos y *leasing* de consumo, créditos de vivienda, microcréditos y créditos y *leasing* comerciales.

Comercio: es la reventa (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos o usados, ya sea que esta se realice al por menor o al por mayor. Incluye las actividades de los corredores, agentes, subastadores y comisionistas dedicados a la compra y venta de mercancías en nombre y por cuenta de terceros.

Comparabilidad (criterio de calidad estadística): es una medida del efecto de las diferencias en los conceptos y en las definiciones cuando las estadísticas son comparadas en el ámbito temporal, geográfico y no geográfico (entre dominios de interés).

⁶ Las definiciones que se presentan en este glosario provienen de diversos documentos, normativas y metodologías nacionales e internacionales que han estandarizado el significado y uso de estos conceptos.

Consumo intermedio: representa el valor de los bienes y servicios no durables utilizados como insumos en el proceso de producción para producir otros bienes y servicios.

Contribuciones porcentuales: aporte en puntos porcentuales de las variaciones individuales a la variación de un agregado.

Crédito externo neto: corresponde a la diferencia entre desembolsos y amortizaciones de préstamos provenientes de organismos y bancos internacionales.

Crédito interno neto: el sector público también acude a los agentes residentes en el país para captar recursos, bien sea haciendo uso de mecanismos de mercado o colocando bonos y papeles de obligatoria suscripción.

Déficit o ahorro corriente: esta partida corresponde a la diferencia entre los ingresos corrientes menos los gastos corrientes, más ajustes por transferencias corrientes.

Desempleo: corresponde a las personas que en la semana de referencia se encontraban en una de las siguientes situaciones: 1. Sin empleo en la semana de referencia pero hicieron alguna diligencia para conseguir trabajo en las últimas cuatro semanas y estaban disponibles para trabajar; 2. No hicieron diligencias en el último mes pero sí en los últimos 12 meses y tienen una razón válida de desaliento y están disponibles para trabajar. Esta población se divide en dos grupos: los cesantes, que son personas que trabajaron antes por lo menos dos semanas consecutivas, y los aspirantes, que son personas que buscan trabajo por primera vez.

Empleo independiente: empleos en los que la remuneración depende directamente de los beneficios derivados de los bienes o servicios producidos para su comercialización o consumo propio.

Empresa: entidad institucional en su calidad de productora de bienes y servicios. Es un agente económico con autonomía para adoptar decisiones financieras y de inversión y con autoridad y responsabilidad para asignar recursos a la producción de bienes y servicios y que puede realizar una o varias actividades productivas. La empresa es la unidad estadística para la que se compilan las estadísticas financieras de las cuentas de ingresos y gastos y de financiación de capital en el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN).

Estadísticas: es la información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa que caracteriza un fenómeno colectivo en una población dada.

Estado de la obra: caracterización que se les da a las obras en cada operativo censal; corresponde a obras en proceso, paralizada o culminada.

Financiamiento: la contrapartida del balance fiscal es la necesidad de financiamiento del sector público. Ella expresa el cambio neto en su posición deudora. Así: $\text{Financiamiento} = \text{Crédito externo neto} (\text{desembolsos} -$

amortizaciones) + Crédito interno neto (desembolsos – amortizaciones) + Variación de depósitos (saldo inicial – saldo al final de la vigencia) + otros.

Gastos de capital: su principal partida es la formación bruta de capital fijo que corresponde a las inversiones públicas creadoras de nuevos activos productivos en la economía, pero que también abarca la compra por parte del sector público de otros activos tales como terrenos, edificios e inclusive intangibles.

Gastos de funcionamiento: comprende las remuneraciones del trabajo (sueldos, salarios, primas, bonificaciones, etc.) y la compra de bienes y servicios de consumo (materiales y suministros, arrendamientos, combustibles, reparaciones y mantenimiento, etc.).

Gastos por transferencias: en el orden nacional se contemplan básicamente las contribuciones pagadas al SENA, ESAP, ICBF y a las Escuelas Industriales e Institutos Técnicos por parte de las administraciones públicas.

Grupos económicos: grupos de empresas operativamente independientes, pero que están entrelazadas por medio de propiedad accionaria o por el hecho de tener un dueño común, casi siempre una sola familia o, lo que es más frecuente, una combinación de las dos. Los grupos económicos también se distinguen por tener una unidad de mando y control, o una coordinación central. Esto significa que las decisiones que puede tomar cada empresa están circunscritas por los objetivos del grupo como un todo.

Hogar: es una persona o grupo de personas, parientes o no, que ocupan la totalidad o parte de una vivienda, atienden necesidades básicas con cargo a un presupuesto común y generalmente comparten sus comidas.

Índice de Precios al Consumidor (IPC): indicador del comportamiento de los precios de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo final de los hogares del país.

Industria: transformación física o química de materiales o componentes en productos nuevos, ya sea que el trabajo se efectúe con máquinas o a mano, en una fábrica o a domicilio, o que los productos se vendan al por mayor o al por menor; exceptuando la actividad que sea propia del sector de la construcción.

Información: es el conocimiento concerniente a hechos, eventos, cosas, procesos o ideas que dentro de un determinado contexto tienen un significado particular.

Información estadística: es una información recogida por medio de una observación estadística o producida por un procesamiento de los datos de encuesta. La información estadística describe o expresa en cifras características de una comunidad o población.

Información estadística estratégica: se refiere a la información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa generada a través de procedimientos

metodológicos, normas y estándares de carácter científico y estadístico como censos, registros administrativos, encuestas por muestro y estadística derivada; producida por organizaciones de carácter gubernamental o avalados por ellas en desarrollo de su misión institucional, que caracteriza un fenómeno económico, social, ambiental o demográfico y la cual es requerida por los agentes, tanto gubernamentales como privados, para la toma de decisiones.

Ingreso disponible: ingreso del hogar menos ciertos gastos en impuestos de renta y patrimonio, contribuciones a la seguridad social, transferencias a otros hogares, gobierno e instituciones sin ánimo de lucro e intereses y rentas de la tierra.

Ingreso (para los hogares): entradas en efectivo, en especie o en servicios que por lo general son frecuentes y regulares, están destinadas al hogar o a los miembros del hogar por separado y se reciben a intervalos anuales o con mayor frecuencia. Durante el periodo de referencia en el que se reciben, tales entradas están potencialmente disponibles para el consumo efectivo.

Ingresos corrientes: son aquellas rentas o recursos de que dispone o puede disponer regularmente un ente territorial con el propósito de atender los gastos que demanden la ejecución de sus cometidos.

Ingresos de capital: este rubro está compuesto principalmente por la venta de activos fijos ya existentes, como edificios, ejidos y terrenos. También incluye las transferencias recibidas de otros niveles gubernamentales con fines de inversión, comprende entre otros, los aportes de cofinanciación recibidos por las entidades descentralizadas de todos los órdenes y los gobiernos centrales municipales y departamentales.

Ingresos no tributarios: esta categoría comprende una amplia gama de importantes fuentes de recursos tales como la venta de bienes y servicios, rentas contractuales, ingresos para seguridad social, multas y sanciones que no correspondan al cumplimiento de obligaciones tributarias.

Ingresos por transferencias: una parte importante del financiamiento de las entidades públicas nacionales, territoriales y locales proviene de recursos transferidos por la nación u otros organismos públicos. Las transferencias corrientes se emplean para financiar gastos de funcionamiento o de inversión social de la entidad o empresa que las recibe. Pueden ser transferencias nacionales, departamentales, municipales y otras.

Ingresos tributarios: son los valores que el contribuyente —sujeto pasivo— debe pagar en forma obligatoria al ente territorial —sujeto activo—, sin que por ello exista ningún derecho a percibir servicio o beneficio alguno de tipo individualizado o inmediato, ya que el Estado —ente territorial—, haciendo uso de su facultad impositiva, los recauda para garantizar el funcionamiento de sus actividades normales.

Intereses y comisiones de deuda: comprende los intereses, las comisiones y otros gastos por conceptos de servicios financieros; sin embargo, se excluyen las amortizaciones, las cuales se consideran una operación de financiamiento.

Municipio: es la entidad territorial fundamental de la división político-administrativa del Estado, con autonomía política, fiscal y administrativa, dentro de los límites que señalen la Constitución y la Ley, cuya finalidad es el bienestar general y el mejoramiento de la calidad de vida de la población en su respectivo territorio.

Nivel de servicio: clasificación de cada tipo de vehículo teniendo en cuenta las condiciones de calidad bajo las cuales la empresa presta el servicio de transporte: capacidad, disponibilidad y comodidad de los equipos, la accesibilidad de los usuarios al servicio, régimen tarifario y demás circunstancias que se consideren determinantes. Se distinguen los siguientes niveles: corriente, ejecutivo, intermedio, superejecutivo, troncal y alimentador.

Obras culminadas: aquellas obras que durante el periodo intercensal finalizaron actividad constructora.

Obras en proceso: todas aquellas obras que al momento del censo generan algún proceso constructivo.

Obras nuevas: construcción de una estructura completamente nueva, sea o no que el sitio sobre el cual se construye estuviera previamente ocupado.

Obras paralizadas: todas aquellas obras que al momento del censo no están generando ningún proceso productivo.

Ocupación: categorías homogéneas de tareas que constituyen un conjunto de empleos que presentan gran similitud, desempeñados por una persona en el pasado, presente o futuro, según capacidades adquiridas por educación o experiencia y por la cual recibe un ingreso en dinero o especie.

Oportunidad (criterio de calidad estadística): diferencia media entre el final del periodo de referencia y la fecha en que aparecen los resultados, ya sean provisionales o definitivos.

Participación: mide el aporte en puntos porcentuales de cada insumo al 100% del total del indicador, la variable o su variación.

Pasajero urbano: persona que paga una tarifa por la utilización del servicio de transporte público colectivo urbano en una ruta y nivel de servicio determinado.

Ponderaciones: participación porcentual que tiene cada elemento dentro una unidad.

Precios CIF: es el precio total de la mercancía, incluyendo en su valor los costos por seguros y fletes.

Precios corrientes: es el valor de la variable a precios de transacción de cada año.

Precios FOB: precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes. Este valor que inicialmente se expresa en dólares americanos se traduce al valor FOB en pesos colombianos empleando la tasa promedio de cambio del mercado correspondiente al mes de análisis.

Préstamo neto: se refiere a erogaciones que dan lugar a títulos de crédito financiero contra terceros y a participación de capital en empresas del Estado. Incluye los préstamos concedidos entre entidades del sector público no financiero, compras de acciones emitidas por las mismas o participaciones, menos los ingresos por recuperaciones de préstamos, venta de acciones o participaciones o devolución del capital.

Relevancia (criterio de calidad estadística): es una medida cualitativa del valor aportado por la información estadística producida. Esta se caracteriza por el grado de utilidad para satisfacer el propósito por el cual fue buscada por los usuarios. Depende de la cobertura de los tópicos requeridos y del apropiado uso de conceptos.

Reserva estadística: es una garantía de orden legal que encuentra respaldo constitucional al hacer efectivo tanto el derecho a la intimidad como el derecho a ser informado.

Sector informal: son las personas que cumplen con las siguientes características: a) laboran en establecimientos, negocios o empresas que ocupan hasta diez trabajadores en todas sus agencias y sucursales; b) trabajan en el servicio doméstico o son trabajadores familiares sin remuneración; c) trabajan por cuenta propia, excepto si son profesionales; d) son empleadores con empresas de diez o menos trabajadores (incluyéndose ellos); e) no trabajan en el Gobierno.

Sistema financiero: comprende la información estadística de bancos comerciales, compañías de financiamiento comercial, corporaciones financieras y cooperativas de carácter financiero.

Situación fiscal: cuadro que muestra los ingresos y gastos totales de un ente territorial (gobiernos centrales departamentales y municipio capital), desagregados por componentes, a partir de una previa clasificación económica.

Subempleo por insuficiencia de horas: son los ocupados que desean trabajar más horas ya sea en su empleo principal o secundario, están disponibles para hacerlo y tienen una jornada inferior a 48 horas semanales. Se obtiene también las horas adicionales que desean trabajar.

Subempleo por situación de empleo inadecuado: son los ocupados que desean cambiar el trabajo que tienen actualmente por razones relacionadas con la

mejor utilización de sus capacidades o formación, para mejorar sus ingresos, etc., y están disponibles para hacerlo.

Término: una designación de un concepto definido por medio de una expresión lingüística.

Transporte público: industria encaminada a garantizar la movilización de personas o cosas por medio de vehículos apropiados a cada una de las infraestructuras del sector, en condiciones de libertad de acceso, calidad y seguridad de los usuarios, sujeta a una contraprestación económica.

Transporte urbano: hace referencia al servicio de transporte público que se presta dentro del perímetro urbano de una ciudad, distrito especial o distrito capital.

Unidad de medida: es la unidad real en la cual se miden los valores asociados. Su precisión depende del grado de especificidad.

Unidad de observación: objeto de investigación sobre el cual se recibe información y se compilan estadísticas. Durante la recopilación de datos, esta es la unidad para la cual se registran datos. Cabe señalar que esta puede o no ser la misma unidad de información.

Valor agregado: es el mayor valor creado en el proceso productivo de servicios por efecto de la combinación de factores. Se obtiene como diferencia entre el valor de la producción bruta y el consumo intermedio.

Vehículo: todo aparato montado sobre ruedas que permite el transporte de personas, animales o cosas de un punto a otro por vía terrestre pública o privada abierta al público.

Vehículo de servicio público: vehículo automotor destinado al transporte de pasajeros, carga o ambos por las vías de uso público mediante el cobro de un precio, flete o aporte.

Vivienda: es un lugar estructuralmente separado e independiente, ocupado o destinado para ser ocupado por una familia o grupo de personas familiares que viven o no juntos, o por una persona que vive sola. La unidad de vivienda puede ser una casa, apartamento, cuarto, grupo de cuartos, choza, cueva o cualquier refugio ocupado o disponible para ser utilizado como lugar de alojamiento.

Vivienda de interés social: aquellas viviendas que se desarrollan para garantizar el derecho a la vivienda de los hogares de menores ingresos.

Vivienda multifamiliar: vivienda tipo apartamento ubicada en edificaciones de tres o más pisos, que comparten bienes comunes, tales como áreas de acceso, instalaciones especiales y zonas de recreación, principalmente.

Vivienda unifamiliar: vivienda ubicada en edificaciones no mayores de tres pisos, construidas directamente sobre el lote, separadas de las demás con salida independiente. Se incluyen las viviendas unifamiliar de dos pisos con altillo y la bifamiliar, disponga o no de lote propio.

Capital: Santiago de Cali

Extensión: 22.140 km²

Municipios: 42

Población en 2008: 4.293.230 habitantes

Geografía humana: región cosmopolita cuya población actual tiene origen en el mestizaje de blancos europeos y negros traídos de África desde 1554, así como de grandes migraciones del resto de regiones colombianas.

Actividades económicas: la industria tiene la mayor importancia, donde se destaca la cadena agroindustrial de la caña de azúcar, la cual sirve como insumo de bebidas, alimentos, papeles, sucroquímicos, entre otros. Además, la interrelación agroindustrial ha fortalecido los sectores de servicios con moderna infraestructura en comunicaciones, transporte, financiero, inmobiliario, empresarial y especialmente de comercio exterior. Así mismo, ha venido ganando representación el de ganado vacuno, porcino y equino.

Igualmente, la pesca industrial y artesanal en la región del litoral pacífico es destinada tanto para el consumo interno como para la exportación. La explotación de madera se realiza principalmente en el occidente del departamento. Los principales productos de explotación minera son carbón, oro, plata, platino, además de arenas de río, gravas y gravillas, piedra de enchapado y calizas. La mayor actividad comercial e industrial se encuentran en los centros urbanos de Cali, Buenaventura, Palmira, Buga, Tuluá, Cartago, Sevilla, Zarzal, Candelaria, Florida, Pradera, Roldanillo y Caicedonia.