

**Crecimiento económico y empleo en
Ibagué**

Por: Jhorland Ayala García

Núm. 210
Diciembre, 2014



Documentos de trabajo sobre
ECONOMÍA REGIONAL



BANCO DE LA REPÚBLICA

CENTRO DE ESTUDIOS ECONÓMICOS REGIONALES (CEER) - CARTAGENA

ISSN 1692 - 3715

La serie **Documentos de Trabajo Sobre Economía Regional** es una publicación del Banco de la República - Sucursal Cartagena. Los trabajos son de carácter provisional, las opiniones y posibles errores son de responsabilidad exclusiva de los autores y no comprometen al Banco de la República ni a su Junta Directiva.

Crecimiento económico y empleo en Ibaguéⁱ

Jhorland Ayala Garcíaⁱⁱ

ⁱ El autor agradece especialmente el apoyo de Pastor Quintero, Álvaro Ramírez, Álvaro Campos y Fabián Muñoz para la realización de este documento. También agradece enormemente por las entrevistas a José Amórtegui, Director Ejecutivo de la Asociación para el Desarrollo del Tolima; Leandro Vera, Director de Estudios Estratégicos de Planeación Municipal de Ibagué; Nancy Pulido, Directora de CAMACOL-Tolima; Carlos Montealegre, Decano Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas de la Universidad del Tolima; Jaime Reyes, Decano de la Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas de la Universidad de Ibagué; Silverio Gómez, Director de la Cámara de Comercio de Ibagué y María Lara, Gerente de la ANDI, seccional Tolima - Huila. Finalmente por los valiosos comentarios de Jaime Bonet, Luis Galvis, Luis Arango y la colaboración de Alejandro Silva como asistente de investigación.

ⁱⁱ El autor es economista del Centro de Estudios Económicos Regionales - CEER del Banco de la República. Comentarios y sugerencias a este documento pueden ser enviados al correo electrónico jayalaga@banrep.gov.co.

Resumen

En el presente documento se lleva a cabo un análisis del mercado laboral ibaguereño considerando factores relacionados con la demanda laboral. A través de un análisis *Shift - Share* se divide el crecimiento del empleo en sus tres componentes: nacional, estructural y regional o de competitividad, con el fin de evaluar las razones del menor crecimiento relativo del empleo en Ibagué. Se encontró que el efecto regional es el que más explica el menor crecimiento del empleo ibaguereño comparado con el registrado en las trece principales áreas. Con este resultado se argumenta que el elevado desempleo del Ibagué no se debe únicamente a su alta tasa global de participación, sino también a su menor generación de empleo, asociada al bajo crecimiento de su producto interno bruto.

Palabras clave: crecimiento económico, empleo, *Shift - Share*.

Clasificación JEL: J21, J23, J31, O47.

Abstract

This paper develops an analysis of the labor market from Ibague considering factors related to labor demand. Through an analysis *Shift - Share* employment growth is divided into three components: national, structural and regional or competitiveness, in order to assess the reasons for the lower growth of employment at Ibague. It is found that the slower growth of employment is most explained by regional effect compared with that recorded in the thirteen major cities. With this result it is argued that high unemployment of Ibague is not only due to its high overall participation rate, but also to their lower employment generation, associated with low growth of gross domestic product.

Keywords: economic growth, employment, *Shift - Share*.

JEL Classification: J21, J23, J31, O47.

1. Introducción

Dentro de las trece principales ciudades del país, Ibagué se caracteriza por ser la que tiene la mayor tasa de desempleo histórica. Entre el primer trimestre de 2001 y el segundo trimestre de 2014, la tasa de desempleo ibaguereña fue en promedio de 18,7%, mientras que en las trece principales ciudades y sus áreas metropolitanas el mismo indicador se ubicó en 13,4%.

Algunos autores han argumentado que la persistencia de Ibagué como una de las ciudades con la mayor tasa de desempleo se debe principalmente a la baja calidad del empleo y la consecuente alta tasa global de participación (TGP) del municipio (López, 2007; Aldana y Arango, 2008; Pérez, 2003). Sin embargo, existen ciudades que registran elevadas TGP y que no presentan índices de desempleo por encima del promedio nacional. Tal es el caso de Bogotá y Bucaramanga, áreas metropolitanas cuyas TGP entre el primer trimestre de 2001 y el segundo trimestre de 2014 fueron 66,7% y 66,9% respectivamente, ambas superiores al promedio de las trece principales áreas (64,7%), pero con tasas de desempleo inferiores al mismo grupo de ciudades.

Para poder entender las causas del alto desempleo en Ibagué es necesario tener en cuenta que el mercado laboral tiene un componente de oferta y otro de demanda. La TGP representa la oferta laboral y la tasa de ocupación es una forma de aproximarse a la demanda. El desempleo se presenta porque existe un exceso de oferta de trabajo resultado de un desequilibrio en la interacción de ambas fuerzas de mercado. Cada uno de los componentes tiene sus propios determinantes: la TGP puede depender de la calidad del empleo y los salarios (Aldana y Arango, 2008), mientras que la ocupación podría estar relacionada con el crecimiento económico (Seyfried, 2005). Por tanto, la explicación de la persistencia de la elevada tasa de desempleo ibaguereña no puede quedarse únicamente en el tema

de la participación laboral, sino que debe considerar también los factores de demanda.

El objetivo de este documento es analizar del mercado laboral en Ibagué a través del estudio de la ocupación como medida de la demanda de trabajo. Empleando el análisis *Shift - Share*, se pretende dividir el crecimiento del empleo en el municipio en sus tres componentes: nacional, estructural y regional, para explicar las causas de las diferencias entre el municipio y el promedio de las trece principales ciudades. Asimismo, se analizará el componente regional considerando los factores de competitividad y de reubicación laboral que, en su conjunto, explican las diferencias regionales en materia de crecimiento de los sectores económicos (Esteban, 1972).

La principal ventaja del análisis *Shift - Share* se encuentra en las posibilidades metodológicas que ofrece para el análisis regional (Esteban, 1972), considerando la limitada disponibilidad de información sobre los municipios en Colombia. Con esta metodología se puede evaluar si existen características propias de Ibagué que explican su elevada tasa de desempleo desde el punto de vista de la demanda. Además, permite identificar cuáles son los sectores económicos en los que existen ventajas competitivas, así como identificar si la estructura económica de Ibagué favorece o no el crecimiento del empleo. No obstante, existen desventajas como la ausencia de un modelo teórico al analizar el crecimiento del empleo, la interdependencia entre el efecto regional y estructural, y algunas limitaciones a la hora de hacer inferencias (Arias y Sánchez, 2013), ante las cuales se empleará una versión modificada del método con el fin de corregir algunas de estas restricciones (Esteban, 1972).

El presente documento está dividido en cinco secciones. La segunda parte ofrece un panorama general de la evolución del Producto Interno Bruto (PIB) de Ibagué,

comparándolo con lo que sucede en Tolima y en el país por sectores económicos para el período 1984 - 2012. La tercera explica las características del mercado laboral y su evolución en los últimos años. La cuarta sección analiza la descomposición del crecimiento de la población ocupada en Ibagué evaluando el componente nacional, estructural y el regional. La quinta presenta las conclusiones.

2. La economía de Ibagué: evolución y contexto

Uno de los acontecimientos más importantes para la economía de Ibagué durante los años ochenta fue sin duda su inclusión como beneficiaria de las exenciones tributarias brindadas por la Ley 44 de 1987 (Gómez, 2007; Campos, 2004; Campos et al., 2004). Con ello se incentivó el establecimiento de empresas después de la tragedia de Armero. De hecho, según información secundaria, se tiene que durante el año 1988 se inscribieron en Ibagué 834 nuevas empresas, de las cuales el 30% pertenecían al sector industrial (Gómez, 2014). A continuación se muestra la evolución de PIB de Ibagué y del Tolima, comparándolo con el promedio nacional con el objetivo de evaluar su comportamiento a nivel agregado y por sectores económicos.

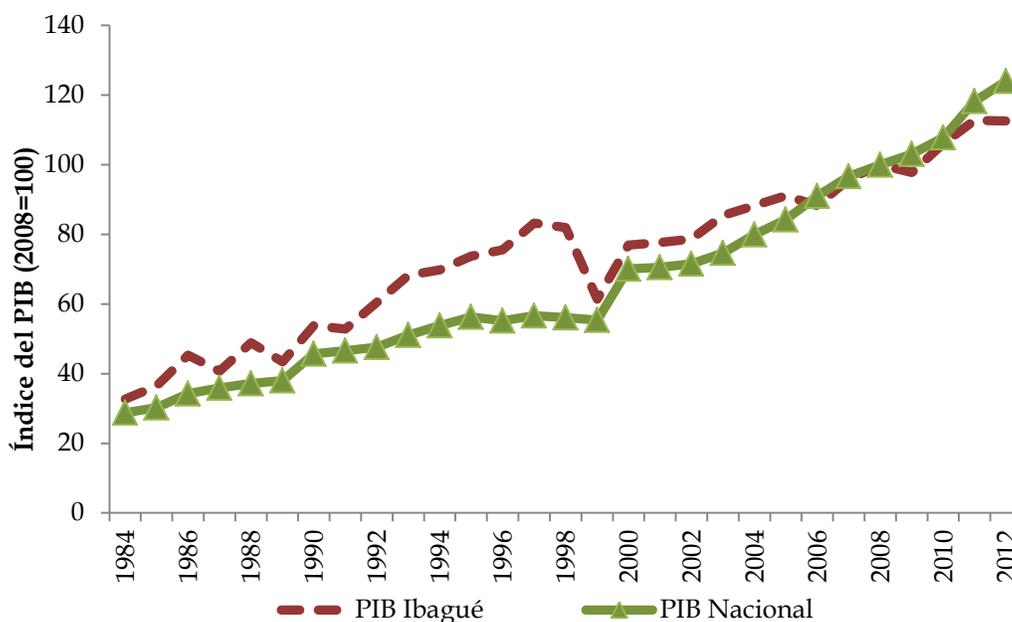
2.1. Producto interno bruto (PIB)¹

El Gráfico 1 muestra la evolución del índice del PIB (2008 = 100) para Colombia y el estimado para Ibagué. De acuerdo con este indicador, se pueden establecer dos períodos con diferencias marcadas en las tendencias del PIB. El primero es el comprendido entre los años 1984 y 1998, donde el valor agregado en Ibagué mostró un crecimiento real superior al observado en el promedio nacional. El

¹ El PIB para el municipio de Ibagué se estimó con la participación de los ingresos fiscales del municipio sobre el total de los ingresos departamentales.

índice aumentó 49 puntos en Ibagué al pasar de 33 a 82, mientras que en Colombia el crecimiento del mismo indicador fue de 27 puntos pasando de 29 a 56, respectivamente.

Gráfico 1. Índice del Producto Interno Bruto: Ibagué y Colombia 1984 - 2012 (2008=100).



Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas - DANE y Departamento Nacional de Planeación - DNP. Cálculos del autor.

Cuadro 1. Crecimiento promedio anual del PIB por sectores económicos 1990-1998 (% , precios constantes de 1994).

	Tolima	Nacional
Primario	3,1	2,6
Secundario	3,6	1,3
Terciario	6,5	6,1

Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE). Cálculos del autor.

En el Cuadro 1 se evidencia que la tasa de crecimiento del PIB del Tolima fue también superior en los tres sectores de la economía. Ese buen comportamiento relativo de la economía ibaguereña pudo deberse entre otros factores a los incentivos generados por la Ley 44 de 1987. Como se mencionó anteriormente, en el Decreto 78 de 1988 se constituyó a Ibagué como una ciudad con beneficios

tributarios para el establecimiento de empresas agropecuarias, industriales, comerciales y de servicios (Gómez, 2014; Campos et al., 2004).

Si se estima la contribución al PIB de los diferentes sectores para el período 1990-1998, se observa que, tanto a nivel nacional como departamental, el sector de mayor contribución al crecimiento económico fue el terciario. Para el caso del Tolima, la contribución del comercio y los servicios al crecimiento total fue del 64,3% entre 1990 y 1998, inferior a la contribución que el mismo sector tuvo en el agregado nacional, 78,5%. El Cuadro 2 muestra que el departamento tuvo una contribución promedio anual superior al promedio nacional en el sector primario y secundario. Lo anterior se traduce en que el mayor crecimiento económico relativo del Tolima (y posiblemente el de Ibagué) entre 1990 y 1998, se debe a la mayor contribución relativa de los sectores primario y secundario.

Cuadro 2. Contribución total al crecimiento del PIB por sectores económicos 1990-1998 (% , precios constantes de 1994).

	Ibagué	Nacional
Primario	22,1	12,8
Secundario	12,6	8,7
Terciario	65,3	78,5

Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE). Cálculos del autor.

Las ramas de la economía de mayor importancia en el PIB departamental fueron la administración pública y otros servicios a la comunidad (18,6%), café (15,8%) y la electricidad, gas y agua (6%). En términos relativos, dentro de las ramas que registraron una mayor contribución al crecimiento del PIB del Tolima comparado con el promedio nacional entre 1990 y 1998 se encuentran el café (15,8% contra -0,6%, respectivamente) y electricidad, gas y agua (5,9% frente a 2,3%, respectivamente). Sin embargo, existen ramas que tuvieron una menor contribución en el Tolima respecto a lo observado en Colombia durante el mismo período, como es el caso de establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas (10,5% contra 24,3%, respectivamente) y

actividades de servicios sociales, comunales y personales (34,15% frente a 39,16%, respectivamente).

Con la crisis de 1999, se vio más afectada la economía de Ibagué que la nacional. Para ese año, el índice del PIB fue de 70, reflejando una caída de 12 puntos porcentuales en Ibagué (Gráfico 1). En el agregado nacional, la caída del índice fue de solo un punto, ubicándose en 55. Según algunos autores, la terminación de los incentivos tributarios otorgados por la Ley 44 de 1987 junto con la más grande crisis económica de los últimos años en Colombia, hizo que el deterioro de la economía ibaguereña fuera superior al promedio nacional (Campos, 2004). De hecho, según datos de la Encuesta Anual Manufacturera (EAM), el número de establecimientos industriales cayó un 13% en 1999 en Ibagué y el empleo del sector se redujo un 18%, mientras que para Colombia la caída fue de 5% y 10%, respectivamente.

Cuadro 3. Tasa de crecimiento del PIB por región y período (% , precios constantes de 2008).

	1988-1998	2000-2012
Ibagué	6,8	3,9
Tolima	5,3	5,0
Nacional	5,1	6,4

Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE). Cálculos del autor.

El segundo periodo es el que se observa después de la crisis de 1999 (2000-2012), donde Ibagué registró un crecimiento inferior al promedio nacional. El índice del PIB pasó de 77 en el 2000 a 113 en el 2012 en Ibagué reflejando un crecimiento de 36 puntos (Gráfico 1). Por su parte, en Colombia se observó un aumento de 54 puntos del indicador, al pasar de 70 a 124 en el mismo periodo. Dicho de otra manera, la tasa de crecimiento promedio anual del PIB de Ibagué entre 2000 y 2012 fue de 3,9%, inferior a la nacional que se ubicó en 6,4% (Cuadro 3). En síntesis, Ibagué pasó de crecer a una tasa promedio anual 1,7 puntos porcentuales (pp)

superior a la nacional antes de la crisis, a crecer a una tasa promedio anual 2,5 pp por debajo del promedio nacional después de esta.

Cuando se analizan los resultados por sectores económicos, se evidencia que la pérdida de dinamismo se presentó en los tres sectores, dado que las tasas de crecimiento fueron inferiores a las registradas en el país (Cuadro 4). Aquí vale la pena resaltar que no se trata una disminución del PIB del Tolima, sino de un menor crecimiento al observado a nivel nacional.

Cuadro 4. Crecimiento promedio anual del PIB por sectores económicos 2000-2012 (% , precios constantes de 2005).

	Tolima	Nacional
Primario	3,2	3,6
Secundario	3,8	5,3
Terciario	4,3	5,5

Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas - DANE. Cálculos del autor.

Al evaluar cuáles fueron los sectores que más impulsaron el crecimiento en Colombia y en el Tolima entre 2000 y 2012, se encuentra que el de mayor contribución fue el comercio y los servicios en ambos casos. Sin embargo, Colombia experimentó una mayor contribución del sector secundario que del sector primario entre 2000 y 2012, contrario a lo que sucedió entre 1990 y 1998. En el segundo período, el país en general recibió un aporte más importante del sector secundario para el crecimiento (24,7%) que el ofrecido por el sector primario (12,2%). Sin embargo, en el Tolima la contribución de la segunda rama económica (19,6%) se mantuvo por debajo de la del sector primario (21,2%), conservando la misma importancia relativa de antes de la crisis (Cuadro 5).

**Cuadro 5. Contribución total al crecimiento del PIB por sectores económicos
2000-2012 (precios constantes de 2005).**

	Tolima	Nacional
Primario	21,2	12,2
Secundario	19,6	24,7
Terciario	59,2	63,0

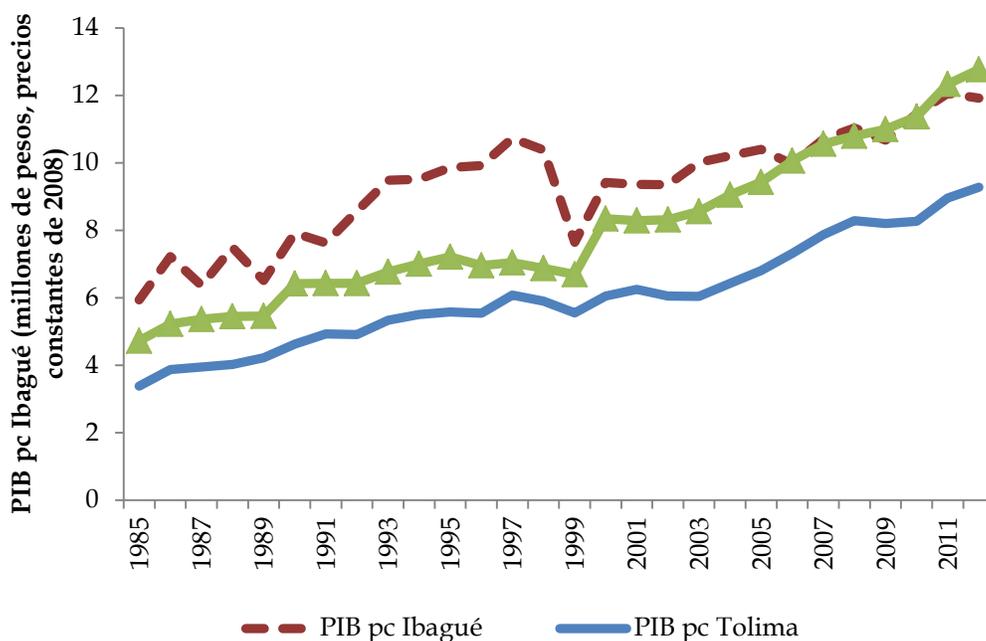
Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas - DANE. Cálculos del autor.

Las ramas económicas de mayor importancia en el departamento del Tolima fueron las actividades de servicios sociales, comunales y personales (22,4%), la extracción de petróleo crudo y gas natural (15,5%), los establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas (13,5%) y la construcción (11%). En términos relativos, dentro de las ramas que registraron una mayor contribución al crecimiento del PIB del Tolima comparado con el promedio nacional se encuentra la extracción de petróleo crudo y gas natural y actividades relacionadas (15,7% contra 4,1%, respectivamente) y las actividades de servicios sociales, comunales y personales (22,4% frente a 12,6%, respectivamente). No obstante, existen ramas que tuvieron una menor contribución en el Tolima al observado en Colombia, como es el caso de establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas (13,5% contra 20,4%, respectivamente) y la industria manufacturera (5,1% frente a 9,3%, respectivamente).

Entonces, si entre 1988 y 1998 tanto Tolima como Ibagué crecieron a una tasa superior al promedio nacional, se podría pensar que los incentivos generados por la Ley 44 de 1987 tuvieron un impacto importante sobre la economía de la región. La siguiente pregunta es ¿Qué pasó después de 1999? En la década de los noventa se encontraron dos eventos que marcaron un punto de quiebre en la economía de Ibagué: la finalización de los incentivos tributarios dados por la Ley 44 de 1987 y la crisis económica nacional de 1999. La caída del PIB en el municipio en el año 1999 fue del 25% (a precios constantes de 2008), mientras que en el departamento cayó

solo el 5,5% y en el agregado nacional el PIB se redujo un 1,2%. Dados estos acontecimientos, es de esperarse que Ibagué sufriera un estancamiento más profundo de su economía que el registrado en Colombia.

Gráfico 2. Producto interno bruto per cápita de Ibagué, 1985 - 2012 (precios constantes de 2008).



Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas - DANE y Departamento Nacional de Planeación - DNP. Cálculos del autor.

Como resultado de lo anterior, el PIB por habitante de Ibagué pasó de ser 1,5 veces el promedio nacional en 1998, a 0,9 veces en 2012. Antes de 1999 se observa un mayor crecimiento del valor agregado por habitante en Ibagué, con una caída más pronunciada en ese año, dejando ver el mayor impacto que tuvo la crisis en el municipio. El departamento del Tolima y el promedio nacional se vieron afectados pero en menor medida (Gráfico 2).

Después de 1999, el PIB per cápita de Ibagué creció a una tasa inferior al promedio nacional (Cuadro 6). En el año 2000, el municipio tenía un PIB por habitante superior al PIB nacional, mientras que en el 2012 ya estaba por debajo. La tasa de crecimiento promedio del PIB per cápita en Ibagué fue superior a la Nacional entre

1988 y 1998, pero inferior a esta entre 2000 y 2012. El departamento del Tolima también redujo su tasa de crecimiento anual pero no hasta el punto de ser inferior a la observada en Colombia.

Cuadro 6. Tasa de crecimiento anual del PIB per cápita por región y período (precios constantes de 2008).

	1988-1998	2000-2012
Ibagué	3,9	2,2
Tolima	4,7	4,4
Nacional	2,6	4,4

Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas - DANE y Departamento Nacional de Planeación - DNP. Cálculos del autor.

No cabe duda de que la recuperación económica después de la crisis ha sido lenta para Ibagué. Este cambio en la economía ibaguereña supone un rezago no solo en materia de producción, sino también en materia de empleo para la población del municipio. La ciudad y el departamento crecieron económicamente a un ritmo inferior al promedio nacional en el período 2000-2012, en contraste con la década de los noventa cuando su economía fue más dinámica.

Una de las consecuencias de lo anterior es que, entre las trece principales áreas metropolitanas, Ibagué tuvo la mayor tasa de desempleo promedio anual entre 2000 y 2013. Antes de la crisis de 1999, la situación del empleo en el municipio no era significativamente diferente a lo que se observaba en el promedio nacional. Sin embargo, después de 1999, la mayoría de las ciudades principales redujeron ampliamente su tasa de desempleo, mientras que Ibagué la mantenía elevada (López, 2007). Para mostrar más claramente la situación del municipio, a continuación se presenta una descripción general de la evolución del mercado laboral ibaguereño, comparado con el promedio nacional.

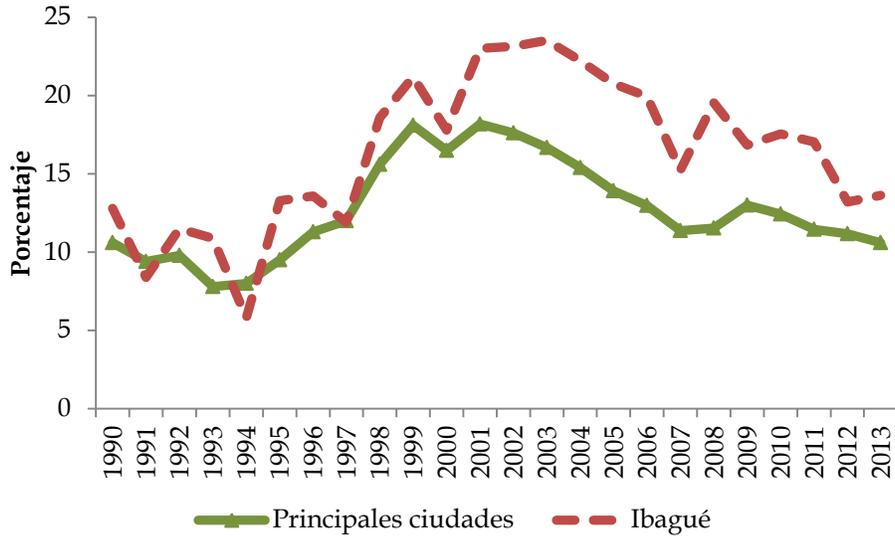
3. Empleo, desempleo y TGP

No existe una única causa que explique el elevado desempleo de Ibagué, pues entran en juego hechos como la terminación de los incentivos tributarios de la Ley 44 de 1987, que trajo consigo el cierre y traslado de algunas empresas y la crisis económica de finales de los años noventa (Campos et al., 2004; Gómez, 2014). Estos factores en su conjunto hundieron la economía ibaguereña en un elevado desempleo que no se presentó en ninguna otra ciudad del país. La pregunta que surge es ¿por qué después de más de una década de haberse presentado los hechos causantes, no se observan señales de recuperación relativa? Ibagué ha experimentado un crecimiento económico inferior al agregado nacional acompañado de una reducción del desempleo que aún no le ha permitido alcanzar valores similares al promedio nacional.

El Gráfico 3 muestra la evolución del desempleo para Ibagué comparado con el comportamiento del mismo indicador para las principales ciudades colombianas entre 1990 y 2013. Aunque existen diferencias metodológicas en el cálculo del desempleo a lo largo del período, es posible evaluar el comportamiento relativo del empleo en el municipio a lo que en los mismos años ocurría en las principales áreas metropolitanas en Colombia, dado que los cambios metodológicos afectan a todas las ciudades. Como se puede notar, Ibagué registró tasas de desempleo similares al promedio de las ciudades principales antes de 1999, pero a partir de ese mismo año comenzó a observarse una brecha que aún en el 2013 fue de tres pp.

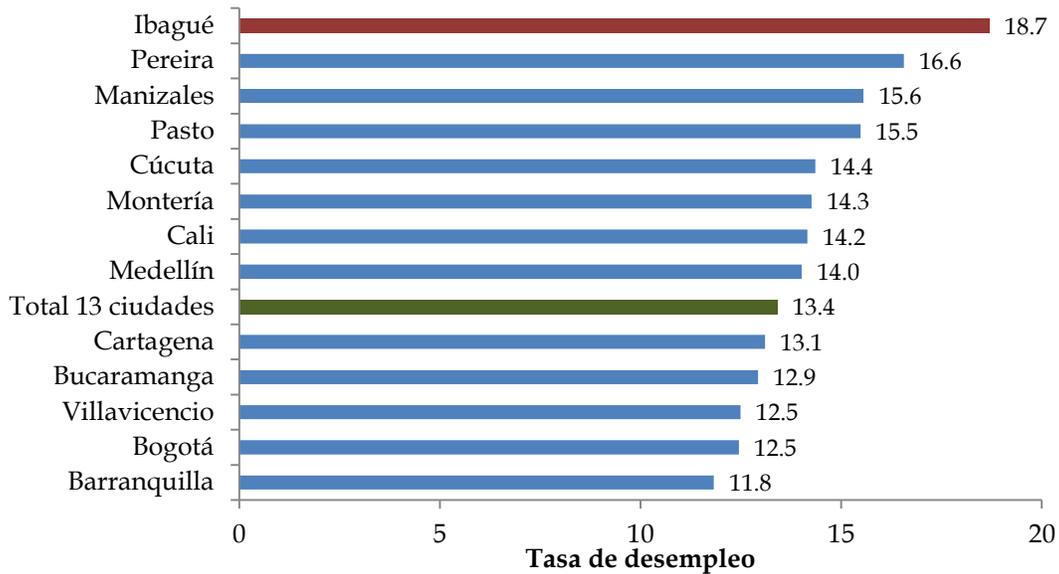
Cuando se analiza la información entre enero de 2001 y junio de 2014, se observa que Ibagué es la ciudad que registra la tasa de desempleo promedio más alta, 5,3 pp por encima del valor para las trece ciudades principales, y 6,9 pp más que Barranquilla, la del desempleo histórico más bajo (Gráfico 4).

Gráfico 3. Desempleo en Ibagué y en las principales ciudades y sus áreas metropolitanas, 1990-2013*.



*Nota: de 1990 a 1999 se tomaron datos de la Encuesta Nacional de Hogares y para el 2000 la Encuesta Continua de Hogares. A partir de 2001 se tomó información de la Gran Encuesta Integrada de Hogares. Entre 1990 y 2000 se estimó para las siete principales ciudades, y para después de 2001 se consideraron las 13 principales.
Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE). Cálculos del autor.

Gráfico 4. Desempleo en Ibagué y en las principales ciudades y sus áreas metropolitanas, 2001-2014*.

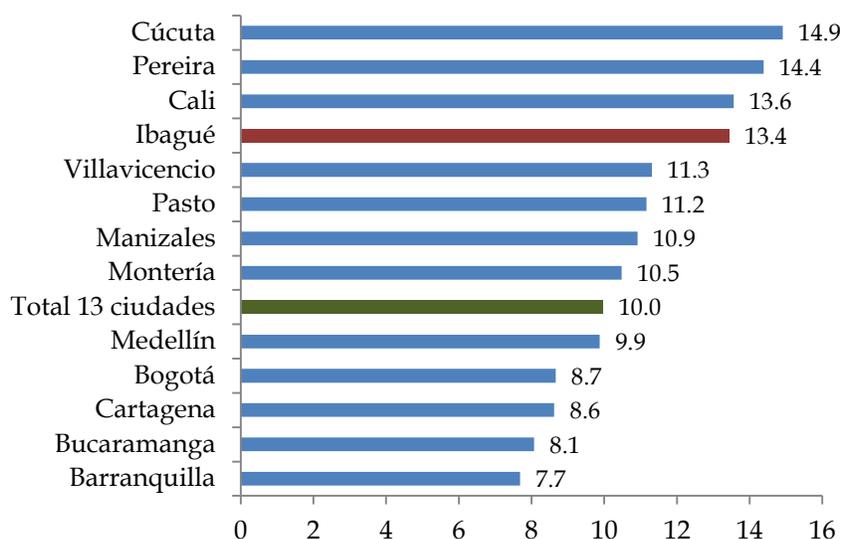


*Información al trimestre abril - junio de 2014.
Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE). Cálculos del autor.

No obstante, vale la pena resaltar que para el segundo trimestre del 2014, la tasa de desempleo de Ibagué no era la más alta del país. El Gráfico 5 muestra que para este período Cúcuta, Pereira y Cali tenían tasas de desocupación superiores a Ibagué, sin que esto signifique que la ciudad esté en una buena posición. Cúcuta presenta indicadores económicos desfavorables a causa de la devaluación del Bolívar y la caída del producto asociado al comercio con Venezuela (Sánchez, 2014).

Pereira, por su parte, se vio afectada por la crisis financiera mundial del 2008, y la población que dependía de remesas internacionales se vio obligada a buscar empleo, lo que aumentó la TGP y con ello el desempleo (Arango et al., 2011). Por último, Cali tiene un problema de desempleo estructural impulsado por la inmigración, la disminución de las remesas al municipio y la inmigración internacional (Rengifo, 2012). Así, la mejora relativa de Ibagué se debe a que las ciudades que hoy tienen el desempleo más alto han empeorado su situación.

Gráfico 5. Desempleo en las 13 principales ciudades y sus áreas metropolitanas, trimestre abril - junio de 2014.

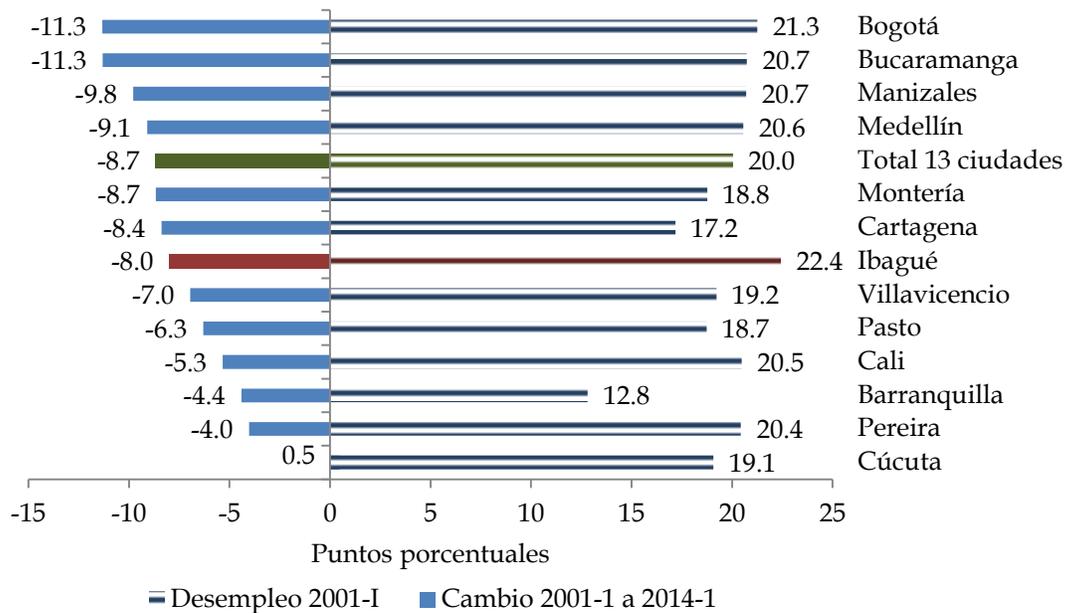


Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE). Cálculos del autor.

Un hecho a destacar es que Bogotá era la segunda ciudad con el desempleo más alto en el primer trimestre del 2001 y disminuyó su desempleo hasta llegar a ser la cuarta con el desempleo más bajo. ¿Por qué en Ibagué no se redujo la tasa de desempleo de una forma similar a Bogotá? La estructura económica ibaguereña no permitió que la población desempleada consiguiera empleo, en parte por la escasa actividad industrial y el menor crecimiento relativo de la agricultura (Gómez, 2014). Si la economía no crece, no sube el empleo y el que se genera es de menor calidad, incentivando a más miembros del hogar a buscar una ocupación, que termina aumentando la participación laboral y con ello, la tasa de desempleo. Este es el círculo vicioso en el que cayó la ciudad de Ibagué y de donde no ha podido salir.

El Gráfico 6 muestra que Bogotá y Bucaramanga tenían tasas de desempleo similares a las de Ibagué en el primer trimestre del 2001. Para el mismo período de 2014 estas dos ciudades la habían reducido en 11,3 pp, mientras que la capital del Tolima la redujo solo en 8 pp, menos que la reducción promedio de las 13 principales ciudades (8,7 pp). Lo anterior implica que hubo una menor creación de empleo para la población ibaguereña comparado con lo que sucede en el promedio colombiano. Del total de empleos generados en las trece principales áreas entre los primeros trimestres de 2001 y 2014 (3.153.015 empleos), Ibagué tuvo una participación de 2% (62.922 empleos), mientras que su participación sobre la población total es de 2,5%.

Gráfico 6. Comportamiento del desempleo en las 13 principales ciudades y sus áreas metropolitanas entre 2001 y 2014*.



* Información al trimestre abril - junio de 2014.

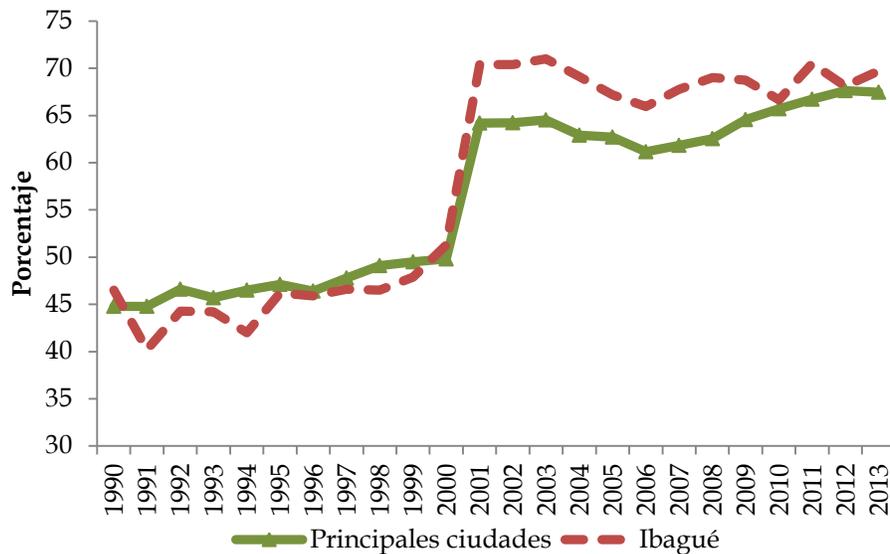
Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE). Cálculos del autor.

Algunos autores argumentan que una causa del elevado desempleo de Ibagué es la alta TGP (Renza et al., 2012), basados en la siguiente relación matemática:

$$Tasa\ de\ desempleo = 1 - \frac{Ocupados}{Fuerza\ laboral} * \frac{1}{TGP} \quad (1)$$

La ecuación (1) implica que a mayor TGP habrá una mayor tasa de desempleo. Sin embargo, para ello se requiere que la tasa de ocupación se mantenga constante. Si dicha condición no se cumple, entonces es posible que la mayor TGP no esté asociada a una mayor tasa de desocupación. En caso de que la ocupación crezca al mismo ritmo que la TGP, entonces el efecto sobre el desempleo desaparecería. Incluso, si la tasa de ocupación crece más que la TGP, la tasa de desempleo se reduciría.

Gráfico 7. Tasa Global de Participación en Ibagué, 2001 - 2013*.



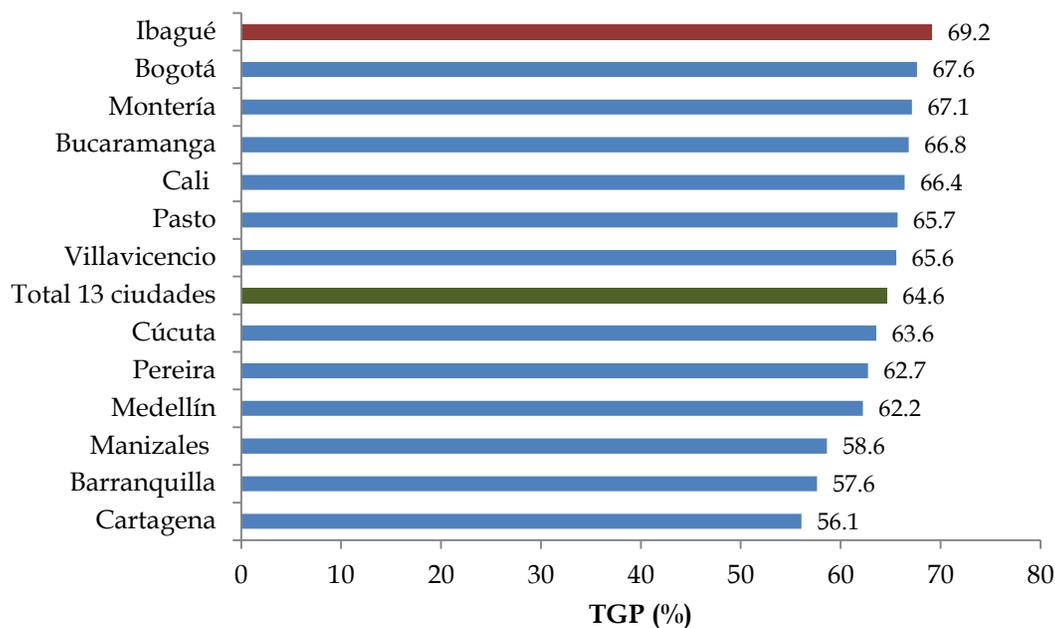
*Nota: de 1990 a 1999 se tomaron datos de la Encuesta Nacional de Hogares y para el 2000 la Encuesta Continua de Hogares. A partir de 2001 se tomó información de la Gran Encuesta Integrada de Hogares. Entre 1990 y 2000 se estimó para las siete principales ciudades, y para después de 2001 se consideraron las 13 principales.

Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE). Cálculos del autor.

Para profundizar en el análisis, el Gráfico 7 muestra la evolución de la TGP entre 2001 y 2013 para Ibagué y las principales ciudades colombianas. Efectivamente se observa un comportamiento similar entre las dos series para el periodo 1990 - 2000. A partir de 2001 se evidencia una brecha que se mantuvo a lo largo de la década. De hecho, Ibagué fue la ciudad que tuvo la mayor TGP promedio entre 2001 y 2013 (Gráfico 8).

No obstante, se encuentran casos como Bogotá, que registró la segunda mayor TGP histórica y tiene una de las más bajas tasas de desempleo en la actualidad. Esto permite pensar que el desempleo no se trata únicamente de un tema de mayor oferta laboral, sino más bien de un aparato productivo que no genera la demanda suficiente para capturar esa oferta. Bucaramanga es otro ejemplo de que una elevada TGP no es razón suficiente para mantener elevadas tasas de desempleo.

Gráfico 8. Tasa Global de Participación en Ibagué, promedio trimestral 2001 – 2013*.



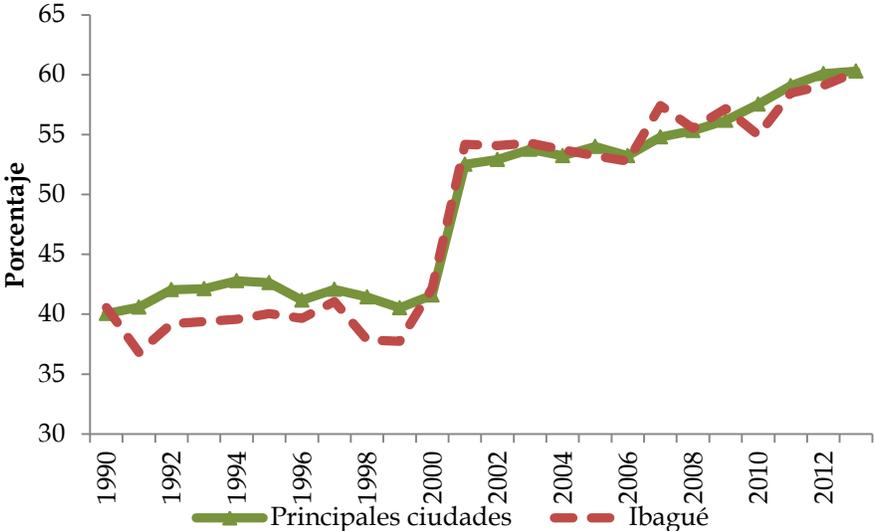
*Nota: de 1990 a 1999 se tomaron datos de la Encuesta Nacional de Hogares y para el 2000 la Encuesta Continua de Hogares. A partir de 2001 se tomó información de la Gran Encuesta Integrada de Hogares. Entre 1990 y 2000 se estimó para las siete principales ciudades, y para después de 2001 se consideraron las 13 principales.
Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE). Cálculos del autor.

Vale la pena resaltar que la brecha entre la participación laboral promedio de las 13 principales ciudades y la de Ibagué se ha venido reduciendo a partir del año 2010 (Gráfico 7). Esta reducción puede deberse a varias razones: mayor permanencia de los jóvenes y adolescentes en el sector educativo, menor inmigración de los habitantes de la zona rural a la capital del departamento, mayor emigración de ibaguereños a otras ciudades como Bogotá, y posiblemente la mejora en las condiciones laborales de los jefes de hogar.

¿Qué pasó con la ocupación? Ibagué presentó índices de ocupación similares a los del promedio de las principales áreas entre 1990 y 2013 (Gráfico 9). Por esta razón, algunos autores argumentan que el desempleo no es causa de la baja generación de empleo, sino que se debe a la alta participación laboral. Sin embargo, como ya se

anotó, otras ciudades con TGP altas lograron reducir su desempleo por el dinamismo de sus tasas de ocupación (Gráfico 10). La ciudad no debe conformarse con tener una tasa de ocupación similar al promedio nacional, debido a que su TGP exige niveles de empleo más altos como sucede en Bucaramanga y Bogotá.

Gráfico 9. Tasa de ocupación en Ibagué, 2001 - 2013.



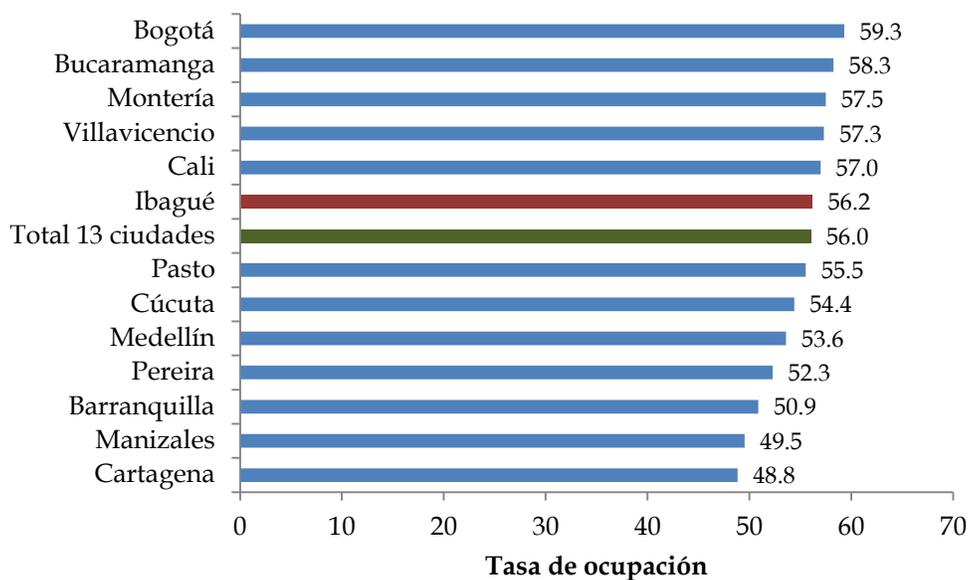
Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE).

En consecuencia, se podría pensar que el problema en Ibagué se debe a la baja tasa de ocupación relativa a su TGP. Lo anterior se fortalece con la relación que existe entre la tasa de ocupación y la TGP (Gráfico 11). En promedio, Ibagué tuvo una menor proporción de población ocupada en relación a la población económicamente activa (PEA), lo que se traduce en una menor tasa de generación de empleo que el promedio de las 13 principales ciudades de Colombia.

Dicho en otras palabras, el aumento de la PEA puede significar un crecimiento de la población ocupada o de la desocupada, o de ambos. En Ibagué, la TGP ha sido alta como consecuencia de la mayor PEA que posee en relación a las otras 12 ciudades principales, pero no es la única con una TGP alta. Bogotá y Bucaramanga

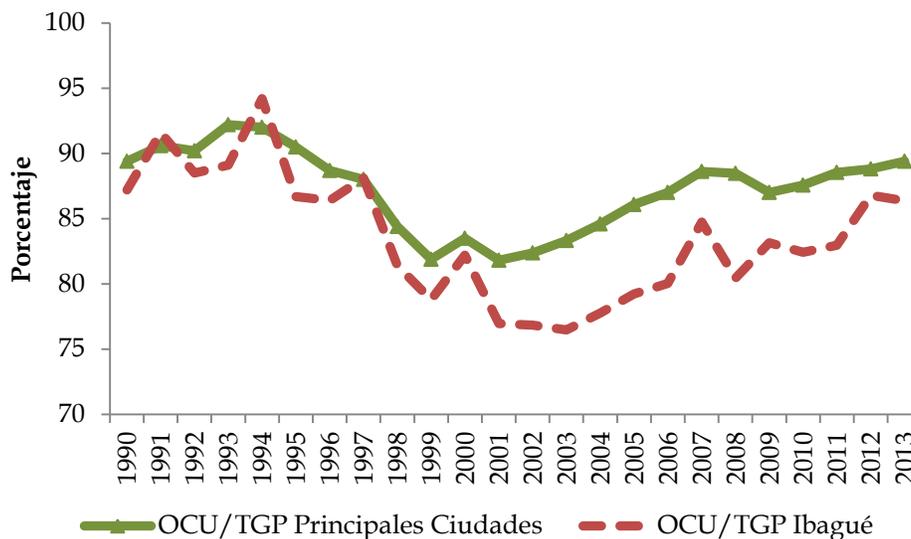
también se caracterizan por tener una elevada oferta laboral. Sin embargo, en estas dos últimas ciudades ha crecido más rápido la población ocupada que en Ibagué.

Gráfico 10. Tasa de ocupación en las 13 principales áreas, promedio 2001 - 2013.



Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE). Cálculos del autor.

Gráfico 11. Tasa de ocupación/TGP, 1990 - 2013.



Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE). Cálculos del autor.

3.1. Estructura y evolución del empleo a nivel sectorial.

Ibagué es una ciudad cuya área metropolitana no tiene una estructura del empleo muy significativamente diferente de aquella presente en el promedio de las trece principales ciudades (Cuadro 7). La mayor participación sobre el empleo la tiene el sector terciario con el 76,8%, mientras que el primario y secundario aportan el 2,3% y 20,9% respectivamente.

Cuadro 7. Estructura del empleo en Ibagué por ramas económicas, 2013 (porcentaje).

Ramas	Ibagué	13 Áreas
Agricultura, pesca, ganadería, caza y silvicultura	2,0	0,9
Explotación de Minas y Canteras	0,3	0,3
Industria manufacturera	13,0	16,1
Suministro de Electricidad Gas y Agua	0,8	0,5
Construcción	7,1	6,3
Comercio, hoteles y restaurantes	34,7	30,8
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	9,8	9,5
Intermediación financiera	1,4	2,2
Actividades Inmobiliarias	7,8	10,8
Servicios comunales, sociales y personales	23,2	22,6
Total	100	100

Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE). Cálculos del autor.

Su crecimiento entre 2001 y 2013 fue del 31%, mientras que en las trece áreas principales fue de 39% para el mismo periodo. Esta diferencia entre Ibagué y el promedio de las principales ciudades puede ser el resultado de la menor dinámica económica que experimentó el municipio después de la crisis de 1999.

El menor crecimiento de Ibagué se registró en todos los sectores económicos (Cuadro 8). Dentro del primario se evidencia una reducción de la ocupación del 24%, mientras que en el promedio de las principales áreas la caída fue del 6%. La afectación a los cultivos de café por las plagas y el comportamiento de los precios

externos hicieron que esta rama decreciera a una tasa promedio anual de 0,84% entre 2000 y 2012 en el Tolima. Según datos de FEDEARROZ y DANE², el cultivo de arroz mecanizado en el Tolima también ha disminuido: pasó de 834.426 toneladas en el 2000 a 678.123 toneladas en el 2013, reflejando una caída del 18,73% en la producción. Por su parte, el empleo de la rama minera se redujo en el municipio, mientras que en el promedio nacional aumentó.

Cuadro 8. Crecimiento del empleo por región, 2002-2013 (porcentaje).

Sector	Ramas	Ibagué	13 áreas
Primario	Agropecuario	-25	-20
	Explotación de Minas y Canteras	-8	78
	Total sector	-24	-6
Secundario	Industria manufacturera	-2	17
	Suministro de Electricidad, Gas y Agua	57	46
	Construcción	111	65
	Total sector	21	27
Terciario	Comercio, hoteles y restaurantes	36	40
	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	60	65
	Intermediación financiera	38	47
	Actividades Inmobiliarias	113	112
	Servicios comunales, sociales y personales	18	22
	Total sector	37	44
Total todos los sectores		31	39

Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE). Cálculos del autor.

En el sector secundario sobresalen varios hechos importantes. El primero es la pérdida del empleo industrial en Ibagué que puede estar asociado a una tendencia decreciente de la producción en esta rama de actividad para el municipio, diferente a lo que se presentó en el promedio de las principales ciudades donde el empleo industrial creció en un 17%.

² Encuesta Nacional de Arroz Mecanizado, DANE-FEDEARROZ

El otro tiene que ver con el mayor crecimiento del empleo que Ibagué experimentó en las actividades relacionadas con la construcción (111%), el cual fue superior al observado en el promedio nacional (65%). No obstante, a pesar de que en la rama de los servicios públicos también creció más el empleo de Ibagué que el del agregado de las trece áreas principales, la caída del empleo industrial hizo que en general el municipio tuviera un menor crecimiento del empleo en el sector secundario.

El mayor impulso de la construcción puede estar asociado a una mayor demanda de vivienda por parte de ciudadanos bogotanos que ven en Ibagué una posibilidad rentable para invertir en vivienda, así como también el crecimiento del comercio que requiere la construcción de centros comerciales y el programa de viviendas de interés social del Gobierno que benefició a Ibagué con 1100 viviendas³. Sin embargo, este es una actividad bastante cíclica y con una alta rotación de trabajadores (Renza et al., 2013).

Por último, el sector terciario también registró un menor crecimiento relativo en Ibagué (37% frente a 44%). La única rama en la que el municipio presentó un mayor crecimiento del empleo fue en la de actividades inmobiliarias (113% frente a 112%), muy relacionada con el alto crecimiento del empleo en el sector de la construcción. Pero en las demás actividades Ibagué estuvo rezagada.

En resumen, se tiene que Ibagué: i) es una de las ciudades con el más alto desempleo en la actualidad, ii) no ha experimentado una recuperación económica relativa y iii) ha mantenido altas tasas de participación laboral. Ya se ha estudiado ampliamente el efecto que la elevada TGP del municipio tiene sobre el desempleo

³ Entrevista con Nancy Pulido, Directora de CAMACOL-Tolima.

(López, 2007; Aldana y Arango, 2008), pero muy poco se sabe hasta el momento sobre el papel de la ocupación en este aspecto.

Se sabe que un menor crecimiento de la tasa de ocupación trae como consecuencia una menor reducción de la tasa de desempleo. El interrogante a resolver es ¿qué factores hacen que el empleo crezca menos en Ibagué en comparación con el promedio de las 13 principales ciudades? Puede deberse a características propias de Ibagué que se traducen en una menor competitividad, o a una estructura económica concentrada en sectores de bajo crecimiento económico.

Una forma de averiguar si existen factores asociados a la economía ibaguereña que contribuyen a que el aumento del empleo sea inferior al promedio es a través de una descomposición del crecimiento de la población ocupada. Por tal razón, a continuación se presenta un análisis *Shift - Share* para el empleo de Ibagué, donde se compara la evolución de su empleo con el observado en el promedio de las 13 principales ciudades. Específicamente, se realizará una división del crecimiento en los componentes nacional, estructural y regional que permite la metodología de análisis *Shift - Share*. Con ello, es posible evaluar si el bajo crecimiento relativo del empleo en Ibagué se debe a factores asociados a su estructura económica, o si por el contrario se trata de una menor competitividad relativa de sus sectores económicos.

4. Descomposición del crecimiento del empleo en Ibagué: un análisis *Shift - Share*

Dado que el comportamiento de la tasa de ocupación es un factor determinante de la evolución de la tasa de desempleo de Ibagué, la presente sección se encarga de analizar la generación de empleo en el municipio y evaluar las causas de su menor crecimiento relativo.

4.1. Análisis *Shift - Share*

La metodología *Shift-Share* fue inicialmente propuesta para medir las diferencias en las tendencias del empleo sectorial que había entre una región particular y el agregado nacional (Creamer, 1943; Dunn, 1960). Esta técnica intenta expresar los factores que explican las diferencias regionales en el crecimiento de alguna variable y se ha utilizado para evaluar la evolución del empleo (Galvis, 1999; Arias y Sánchez, 2013), el PIB (Bonet, 1999; Cepeda, 2010), la productividad (Esteban, 2000) y los salarios (Hoare, 1987).

El método permite dividir el crecimiento del empleo de cada sector de la economía en tres componentes para un período de tiempo dado: efecto nacional, efecto estructural y efecto regional. Dicho en otros términos, si e_{ij} representa el crecimiento del empleo en el sector i de la región j entre el período inicial $t = 0$ y el final $t = 1$, n_{ij} el efecto nacional en el sector i de la región j , es_{ij} el efecto estructural en el sector i de la región j y c_{ij} el efecto regional en el sector i de la región j , llamado también efecto de competitividad (Houston, 1967). Entonces:

$$e_{ij} = n_{ij} + es_{ij} + c_{ij} \quad (1)$$

Entonces, si E_{ij} representa el empleo en $t = 0$ en el sector i de la región j :

$$n_{ij} = E_{ij}r \quad (2)$$

$$es_{ij} = E_{ij}(r_i - r) \quad (3)$$

$$c_{ij} = E_{ij}(r_{ij} - r_i). \quad (4)$$

Donde r es la tasa de crecimiento agregada de todos los sectores y todas las regiones, r_i es la tasa de crecimiento del empleo en el sector i para todas las regiones y r_{ij} es la tasa de crecimiento del empleo en el sector i de la región j . Por

lo tanto, el crecimiento del empleo del sector i en la región j entre $t = 0$ y $t = 1$ puede ser expresado como:

$$e_{ij} = E_{ij}r + E_{ij}(r_i - r) + E_{ij}(r_{ij} - r_i). \quad (5)$$

El efecto nacional indica cuál sería el crecimiento del empleo si E_{ij} hubiera crecido a la misma tasa del promedio nacional (o del área de referencia), es_{ij} refleja el crecimiento que se observaría si la estructura del empleo de la región j hubiera cambiado en la misma medida que el promedio nacional y c_{ij} indica el efecto asociado a la dinámica económica del sector i en la región j , comparado con el crecimiento de ese sector en el agregado nacional.

La diferencia entre el crecimiento observado e_{ij} y el efecto nacional n_{ij} se le conoce como efecto neto, y muestra en qué medida los factores regionales afectan el crecimiento del empleo en el sector i de la región j . Cuando $es_{ij} > 0$, quiere decir que la estructura del empleo en la región j se concentró en sectores con mayor crecimiento a nivel nacional y viceversa. Si c_{ij} es negativo, existen características propias de la región j que hacen que el crecimiento del empleo sea menor al promedio nacional. De lo contrario, si $c_{ij} > 0$, la región j sería más competitiva.

La anterior es la versión tradicional del método. Sin embargo, es necesario considerar que en esta versión, el efecto regional o de competitividad (c_{ij}) no refleja precisamente lo que intenta, debido a que está influenciado por el efecto estructural (es_{ij}) (Rosenfeld, 1959). Es decir, c_{ij} no solo refleja el efecto del crecimiento diferencial del sector i en la región j , sino que también muestra el resultado de la especialización que la región tiene en ese sector. Para resolver este problema se aplicará la solución propuesta por Joan Esteban en 1972, la cual añade el concepto de “efecto reubicación” (a_{ij}) al efecto total (Esteban, 1972):

$$e_{ij} = n_{ij} + es_{ij} + c'_{ij} + a_{ij} \quad (6)$$

$$e_{ij} = E_{ij}r + E_{ij}(r_i - r) + E_i \frac{E_j}{E} (r_{ij} - r_i) + \left(E_{ij} - E_i \frac{E_j}{E} \right) (r_{ij} - r_i). \quad (7)$$

Donde $c'_{ij} = E_i \frac{E_j}{E} (r_{ij} - r_i)$, $a_{ij} = \left(E_{ij} - E_i \frac{E_j}{E} \right) (r_{ij} - r_i)$, E_j es el empleo total de la región j , E_i es el agregado nacional del empleo en el sector i , y E es el empleo nacional, todos en $t = 0$. Este efecto reubicación indica si la región j se especializó en sectores con mayor crecimiento relativo, o si no se especializó en sectores con menor crecimiento relativo ($a_{ij} > 0$). Si $a_{ij} < 0$, entonces se puede afirmar que la región j concentró más empleo en sectores con menor crecimiento ($r_{ij} - r_i < 0$) o menos empleo en sectores con mayor crecimiento ($r_{ij} - r_i > 0$).

4.2. Resultados

El Cuadro 9 muestra los resultados de la descomposición del crecimiento del empleo en Ibagué comparado con el registrado en las 13 principales ciudades⁴. Si el empleo en el municipio hubiera crecido a la misma tasa del promedio de las principales áreas, la ciudad contaría en 2013 con cerca 72.600 empleos más que los que tenía en el 2002 ($\sum_i n_{ij}$). No obstante, el crecimiento observado ($\sum_i e_{ij}$) fue alrededor de 58.900 en el mismo período, reflejando un efecto neto negativo de aproximadamente 13.700 empleos. Lo anterior significa que, entre 2002 y 2013, Ibagué tuvo un menor crecimiento del empleo al que hubiera experimentado si la tasa de crecimiento hubiera sido similar al promedio de las principales ciudades.

Pero el efecto neto no fue negativo en todos los sectores económicos, pues las actividades inmobiliarias, la construcción, los servicios públicos domiciliarios y el transporte, almacenamiento y comunicaciones registraron un mayor crecimiento

⁴ En adelante promedio de las trece principales ciudades, promedio de las principales áreas o promedio nacional significarán lo mismo.

del empleo comparado con el promedio de las trece ciudades. Sin embargo, este mayor crecimiento relativo fue inferior a la pérdida generada por el menor crecimiento en sectores como la industria manufacturera, los servicios comunales, sociales y personales, el sector agropecuario, comercio, restaurantes y hoteles, minería y la intermediación financiera. Vale la pena resaltar el mal desempeño relativo de la industria manufacturera en Ibagué, con un efecto neto negativo cercano a los 13.900 empleos en comparación al promedio nacional.

Cuadro 9. Análisis *Shift - Share* tradicional para el empleo en Ibagué, 2002-2013 (población ocupada en miles).

	Tradicional				Neto
	e_{ij}	n_{ij}	es_{ij}	c_{ij}	
Efecto neto positivo					
Actividades Inmobiliarias	10.0	3.4	6.5	0.1	6.6
Construcción	9.5	3.3	2.2	3.9	6.2
Suministro de Electricidad, Gas y Agua	0.6	0.4	0.1	0.1	0.2
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	9.1	5.8	3.9	-0.6	3.3
Efecto neto negativo					
Industria manufacturera	-0.8	13.1	-7.5	-6.4	-13.9
Servicios comunales, sociales y personales	8.4	18.1	-7.7	-2.0	-9.7
Agricultura, pesca, ganadería, caza y silvicultura	-1.8	2.7	-4.0	-0.4	-4.4
Comercio, hoteles y restaurantes	23.1	24.7	1.0	-2.6	-1.6
Explotación de Minas y Canteras	0.0	0.2	0.2	-0.5	-0.3
Intermediación financiera	0.9	1.0	0.2	-0.2	-0.02
Total	58.9	72.6	-5.0	-8.8	-13.7

Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE). Cálculos del autor.

El paso siguiente consiste en evaluar si el menor crecimiento del empleo en Ibagué se debe a una estructura económica concentrada en sectores que no son dinámicos en su crecimiento (es_{ij}), o si por el contrario se trata de características propias de la región (c_{ij}). Los resultados indican que es el componente regional el que explica en mayor medida el efecto neto negativo del empleo ibaguereño, dado que por causa de la menor competitividad del municipio se generaron 8.800 empleos menos a los que se observarían si los sectores económicos hubieran crecido a la misma tasa del promedio de las trece principales áreas metropolitanas (Cuadro 9), mientras que el

efecto estructural solo explica cerca de 5.000 de los 13.700 empleos del efecto neto total.

Existen sectores para los cuales el efecto estructural (es_{ij}) y el regional (c_{ij}) fueron positivos, indicando no solo una estructura del empleo favorable sino también una mayor competitividad en comparación con el promedio de las trece ciudades. Tal es el caso de sectores como actividades inmobiliarias, construcción y servicios públicos domiciliarios. También hubo sectores que a pesar de tener una estructura económica favorable ($es_{ij} > 0$), registraron un efecto regional negativo, como lo fueron el comercio, hoteles y restaurantes, la minería y la intermediación financiera. Por último, la industria manufacturera, los servicios comunales, sociales y personales y el sector agropecuario reflejaron tanto una estructura económica desfavorable ($es_{ij} < 0$), como una menor competitividad ($c_{ij} < 0$).

Cuadro 10. Análisis Shift - Share con efecto reubicación para el empleo en Ibagué, 2002-2013 (población ocupada en miles).

	Con efecto reubicación					Neto
	e_{ij}	n_{ij}	es_{ij}	c'_{ij}	a_{ij}	
Efecto neto positivo						
Actividades Inmobiliarias	10.0	3.4	6.5	0.1	0.0	6.6
Construcción	9.5	3.3	2.2	4.5	-0.6	6.2
Suministro de Electricidad Gas y Agua	0.6	0.4	0.1	0.1	0.0	0.2
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	9.1	5.8	3.9	-0.6	0.0	3.3
Efecto neto negativo						
Industria manufacturera	-0.8	13.1	-7.5	-6.9	0.5	-13.9
Servicios comunales, sociales y personales	8.4	18.1	-7.7	-2.1	0.1	-9.7
Agricultura, pesca, ganadería, caza y silvicultura	-1.8	2.7	-4.0	-0.2	-0.2	-4.4
Comercio, hoteles y restaurantes	23.1	24.7	1.0	-2.4	-0.3	-1.6
Explotación de Minas y Canteras	0.0	0.2	0.2	-0.4	-0.1	-0.3
Intermediación financiera	0.9	1.0	0.2	-0.4	0.1	0.0
Total	58.9	72.6	-5.0	-8.2	-0.6	-13.7

Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE). Cálculos del autor.

Ahora, si bien los cerca de 8.800 empleos menos de Ibagué están asociados a características propias del municipio, es posible que no todo se deba a una menor competitividad relativa, sino que también exista un factor de especialización que esté relacionado con el componente regional (Esteban, 1972). Como se indicó

anteriormente, el método tradicional del análisis *Shift - Share* no considera la posibilidad de que la estructura del empleo en Ibagué haya cambiado, concentrando más trabajadores en sectores improductivos o menos trabajadores en sectores productivos. El Cuadro 10 muestra el resultado de la división del componente regional en efecto competitividad neto (c'_{ij}) y efecto reubicación (a_{ij}).

Efectivamente, hubo un efecto negativo asociado a la reubicación de trabajadores al interior de los sectores económicos en Ibagué. Como resultado, se generaron cerca de 600 empleos menos a los que se hubieran podido generar si el municipio se hubiera especializado más en sectores con mayor dinamismo o menos en sectores con un crecimiento más bajo. Tal es el caso de la construcción, una rama en la que Ibagué tuvo un crecimiento superior (111% frente a 65%) pero su participación sobre el empleo total fue inferior (4,5% frente a 5,2%). Como resultado se observa un efecto reubicación negativo (-0,6). Por su parte, el efecto competitividad neto resulta ser el de mayor importancia a la hora de explicar el menor crecimiento del empleo en Ibagué (-8,2). En sectores como la industria manufacturera, los servicios comunales, sociales y personales y la intermediación financiera, de no ser por el beneficio de la reasignación laboral, el efecto negativo asociado a características regionales (c_{ij}) hubiera sido mayor.

De esta forma, se puede afirmar que la estructura económica de Ibagué no ha permitido que la tasa de desempleo se reduzca en la misma medida que en las trece principales ciudades. El hecho de que el efecto de reasignación laboral también sea negativo indica que la distribución sectorial del empleo en el municipio no era óptima en el año 2002, pues algunos sectores con poca participación fueron los que más crecieron. Por consiguiente, el aumento de la ocupación no ha sido el necesario para reducir el desempleo a tasas similares al promedio nacional.

5. Conclusiones

La principal conclusión de este documento es que la mayor TGP relativa de Ibagué en comparación con las otras doce principales ciudades no es razón suficiente para explicar el elevado desempleo relativo de la ciudad. Este argumento se valida al comparar la generación de empleo del municipio con el promedio de las trece principales ciudades, donde se encuentra un rezago importante. Hubo una menor generación de empleo en Ibagué entre 2002 y 2013, explicado principalmente por una menor competitividad relativa del municipio.

No obstante, hay sectores para los cuales Ibagué registró un mejor comportamiento. Tal es el caso de las actividades inmobiliarias, la construcción y los servicios públicos domiciliarios, los cuales tuvieron un crecimiento superior al promedio nacional. Pero el efecto negativo de la disminución del empleo industrial y el de los servicios comunales, sociales y personales hizo que en general la competitividad del municipio fuera inferior al promedio de las trece ciudades.

Con lo anterior queda en evidencia que la baja generación de empleo en Ibagué puede estar asociada a su alta tasa de desempleo, lo que refleja un municipio en el que no solo existe una elevada oferta laboral, sino que también hay un bajo crecimiento de la ocupación.

Una hipótesis del presente trabajo es que el bajo crecimiento económico de Ibagué es el causante de la menor generación de puestos de trabajo, y por lo tanto, un factor relacionado con su elevada tasa de desempleo. Existen ciudades que se han caracterizado por tener altas tasas de participación laboral, pero a diferencia de Ibagué, en estas áreas metropolitanas el empleo ha crecido a tasas superiores al promedio nacional, lo que les ha permitido tener tasas de desempleo inferiores al promedio de las trece principales ciudades.

Para reducir su tasa de desempleo, Ibagué debería reestructurar su economía dirigiendo esfuerzos a la recuperación del empleo en el sector secundario a través del impulso de actividades de mayor valor agregado como la agroindustria. Además, aprovechar el florecimiento de la extracción de recursos en las canteras para seguir impulsando la actividad de la construcción, además de tecnificar y fortalecer los cultivos de café y arroz.

Referencias bibliográficas

- Aldana, D., & Arango, L. (2008). Participación laboral en Ibagué. *Revista de Economía del Rosario*, 11(1), 1-34.
- Arango, L., Montenegro, P., & Oban, N. (2011). El desempleo en Pereira: ¿sólo cuestión de remesas? *Borradores de economía*.
- Arias, R., & Sánchez, L. (2013). Análisis de la dinámica regional del empleo utilizando el modelo Shift Share espacialmente modificado en la Gran Área Metropolitana (GAM) de Costa Rica para el período 2000-2011. *Ciencias Económicas*, 31(2), 135-156.
- Bonet, J. (1999). El crecimiento regional en Colombia, 1980 - 1996: Una aproximación con el Método Shift Share. *Documentos de Trabajo sobre Economía Regional*.
- Campos, Á. (2004). El sector industrial del Tolima: una aproximación histórica, estructura y dinámica. *Ensayos Sobre Economía Regional*.
- Campos, Á., Quintero, P., & Ramírez, Á. (2004). Evolución y estructura económica y social del Tolima 1980-2002. *Ensayos sobre Economía Regional (ESER)*(10).
- Cepeda, L. (2010). ¿Por qué le va bien a la economía de Santander? *Documentos de Trabajo sobre Economía Regional*.
- Creamer, D. (1943). Shifts of Manufacturing Industries. En C. W. Eliot (Ed.), *Industrial Location and National Resources*. Washington D.C.: U.S. National Resources Planning Board.
- Dunn, E. (1960). A Statistical and Analytical Technique for Regional Analysis. *Papers in Regional Science*, 6(1), 97-112.
- Esteban, J. (1972). Shift - and Share Analysis Revisted. *Regional and Urban Economics*, 2(3), 249-261.
- Esteban, J. (2000). Regional Convergence in Europe and the Industry-Mix: a Shift-Share Analysis. *Regional Science and Urban Economics*, 30(3), 353-364.
- Galvis, L. (1999). Reconstrucción del empleo industrial en Colombia 1974-1996. *Documentos de Trabajo sobre Economía Regional*.
- Gómez, R. (2007). Historia económica del sector industrial del municipio de Ibagué.

- Gómez, S. (2014). Una nueva apuesta económica. *90 años trabajando juntos por una región de empresarios: 1923 - 2013*, 77-82.
- Hoare, A. G. (1987). Wages, gender and industrial structure in New Zealand. *Australian Geographer*, 33-44.
- Houston, D. B. (1967). The Shift and Share Analysis of Regional Growth: A Critique. *Southern Economic Journal*, 33(4), 577-581.
- López, H. (2007). ¿Por qué el desempleo en Ibagué ha sido tan alto? *Ensayos sobre Economía Regional (ESER)*(48).
- Pérez, F. (2003). Características y tendencias del mercado laboral de Ibagué, 2001 I - 2003 II. DANE. *Documentos técnicos sobre mercado laboral*.
- Rengifo, H. S. (2012). Plan de empleo para la Ciudad de Cali. *Cámara de Comercio de Cali*.
- Renza, J., Millán, N., Mora, M., Cifuentes, M., Osorio, J., Frasser, C., & Ramírez, D. (2012). Análisis de la estructura económica del Tolima y del mercado laboral en Ibagué (2005-2011). *Observatorio del Empleo y Recursos Humanos del Tolima*.
- Renza, J., Millán, N., Ramírez, D., Orjuela, G., & Mejía, A. (2013). Estudio de Perfiles Ocupacionales para el sector de la Construcción en Ibagué.
- Rosenfeld, F. (1959). Commentaire à l'exposé de M. Dunn. 4, 531-534. Citado por: Esteban-Marquillas (1972).
- Sánchez, A. (2014). Crisis en la frontera. *Documentos de Trabajo sobre Economía Regional*(197).
- Seyfried, W. (2005). Examining the Relationship Between Employment and Economic Growth in the Ten Largest States. *Southwestern Economic Review*, 13-24.

ÍNDICE "DOCUMENTOS DE TRABAJO SOBRE ECONOMÍA REGIONAL"

<u>No.</u>	<u>Autor</u>	<u>Título</u>	<u>Fecha</u>
1	Joaquín Viloría de la Hoz	Café Caribe: la economía cafetera en la Sierra Nevada de Santa Marta	Noviembre, 1997
2	María M. Aguilera Díaz	Los cultivos de camarones en la costa Caribe colombiana	Abril, 1998
3	Jaime Bonet Morón	Las exportaciones de algodón del Caribe colombiano	Mayo, 1998
4	Joaquín Viloría de la Hoz	La economía del carbón en el Caribe colombiano	Mayo, 1998
5	Jaime Bonet Morón	El ganado costeño en la feria de Medellín, 1950 – 1997	Octubre, 1998
6	María M. Aguilera Díaz Joaquín Viloría de la Hoz	Radiografía socio-económica del Caribe Colombiano	Octubre, 1998
7	Adolfo Meisel Roca	¿Por qué perdió la Costa Caribe el siglo XX?	Enero, 1999
8	Jaime Bonet Morón Adolfo Meisel Roca	La convergencia regional en Colombia: una visión de largo plazo, 1926 – 1995	Febrero, 1999
9	Luis Armando Galvis A. María M. Aguilera Díaz	Determinantes de la demanda por turismo hacia Cartagena, 1987-1998	Marzo, 1999
10	Jaime Bonet Morón	El crecimiento regional en Colombia, 1980-1996: Una aproximación con el método <i>Shift-Share</i>	Junio, 1999
11	Luis Armando Galvis A.	El empleo industrial urbano en Colombia, 1974-1996	Agosto, 1999
12	Jaime Bonet Morón	La agricultura del Caribe Colombiano, 1990-1998	Diciembre, 1999
13	Luis Armando Galvis A.	La demanda de carnes en Colombia: un análisis econométrico	Enero, 2000
14	Jaime Bonet Morón	Las exportaciones colombianas de banano, 1950 – 1998	Abril, 2000
15	Jaime Bonet Morón	La matriz insumo-producto del Caribe colombiano	Mayo, 2000
16	Joaquín Viloría de la Hoz	De Colpuertos a las sociedades portuarias: los puertos del Caribe colombiano	Octubre, 2000
17	María M. Aguilera Díaz Jorge Luis Alvis Arrieta	Perfil socioeconómico de Barranquilla, Cartagena y Santa Marta (1990-2000)	Noviembre, 2000
18	Luis Armando Galvis A. Adolfo Meisel Roca	El crecimiento económico de las ciudades colombianas y sus determinantes, 1973-1998	Noviembre, 2000
19	Luis Armando Galvis A.	¿Qué determina la productividad agrícola departamental en Colombia?	Marzo, 2001
20	Joaquín Viloría de la Hoz	Descentralización en el Caribe colombiano: Las finanzas departamentales en los noventas	Abril, 2001
21	María M. Aguilera Díaz	Comercio de Colombia con el Caribe insular, 1990-1999.	Mayo, 2001
22	Luis Armando Galvis A.	La topografía económica de Colombia	Octubre, 2001
23	Juan David Barón R.	Las regiones económicas de Colombia: Un análisis de <i>clusters</i>	Enero, 2002
24	María M. Aguilera Díaz	Magangué: Puerto fluvial bolivarense	Enero, 2002
25	Igor Esteban Zuccardi H.	Los ciclos económicos regionales en Colombia, 1986-2000	Enero, 2002
26	Joaquín Viloría de la Hoz	Cereté: Municipio agrícola del Sinú	Febrero, 2002
27	Luis Armando Galvis A.	Integración regional de los mercados laborales en Colombia, 1984-2000	Febrero, 2002

28	Joaquín Viloría de la Hoz	Riqueza y despilfarro: La paradoja de las regalías en Barrancas y Tolú	Junio, 2002
29	Luis Armando Galvis A.	Determinantes de la migración interdepartamental en Colombia, 1988-1993	Junio, 2002
30	María M. Aguilera Díaz	Palma africana en la Costa Caribe: Un semillero de empresas solidarias	Julio, 2002
31	Juan David Barón R.	La inflación en las ciudades de Colombia: Una evaluación de la paridad del poder adquisitivo	Julio, 2002
32	Igor Esteban Zuccardi H.	Efectos regionales de la política monetaria	Julio, 2002
33	Joaquín Viloría de la Hoz	Educación primaria en Cartagena: análisis de cobertura, costos y eficiencia	Octubre, 2002
34	Juan David Barón R.	Perfil socioeconómico de Tubará: Población dormitorio y destino turístico del Atlántico	Octubre, 2002
35	María M. Aguilera Díaz	Salinas de Manaure: La tradición wayuu y la modernización	Mayo, 2003
36	Juan David Barón R. Adolfo Meisel Roca	La descentralización y las disparidades económicas regionales en Colombia en la década de 1990	Julio, 2003
37	Adolfo Meisel Roca	La continentalización de la Isla de San Andrés, Colombia: Panyas, raizales y turismo, 1953 – 2003	Agosto, 2003
38	Juan David Barón R.	¿Qué sucedió con las disparidades económicas regionales en Colombia entre 1980 y el 2000?	Septiembre, 2003
39	Gerson Javier Pérez V.	La tasa de cambio real regional y departamental en Colombia, 1980-2002	Septiembre, 2003
40	Joaquín Viloría de la Hoz	Ganadería bovina en las Llanuras del Caribe colombiano	Octubre, 2003
41	Jorge García García	¿Por qué la descentralización fiscal? Mecanismos para hacerla efectiva	Enero, 2004
42	María M. Aguilera Díaz	Aguachica: Centro Agroindustrial del Cesar	Enero, 2004
43	Joaquín Viloría de la Hoz	La economía ganadera en el departamento de Córdoba	Marzo, 2004
44	Jorge García García	El cultivo de algodón en Colombia entre 1953 y 1978: una evaluación de las políticas gubernamentales	Abril, 2004
45	Adolfo Meisel R. Margarita Vega A.	La estatura de los colombianos: un ensayo de antropometría histórica, 1910-2002	Mayo, 2004
46	Gerson Javier Pérez V.	Los ciclos ganaderos en Colombia, 1950-2001	Junio, 2004
47	Gerson Javier Pérez V. Peter Rowland	Políticas económicas regionales: cuatro estudios de caso	Agosto, 2004
48	María M. Aguilera Díaz	La Mojana: Riqueza natural y potencial económico	Octubre, 2004
49	Jaime Bonet	Descentralización fiscal y disparidades en el ingreso regional: experiencia colombiana	Noviembre, 2004
50	Adolfo Meisel Roca	La economía de Ciénaga después del banano	Noviembre, 2004
51	Joaquín Viloría de la Hoz	La economía del departamento de Córdoba: ganadería y minería como sectores clave	Diciembre, 2004
52	Juan David Barón Gerson Javier Pérez V Peter Rowland.	Consideraciones para una política económica regional en Colombia	Diciembre, 2004
53	José R. Gamarra V.	Eficiencia Técnica Relativa de la ganadería doble propósito en la Costa Caribe	Diciembre, 2004
54	Gerson Javier Pérez V.	Dimensión espacial de la pobreza en Colombia	Enero, 2005
55	José R. Gamarra V.	¿Se comportan igual las tasas de desempleo de las siete principales ciudades colombianas?	Febrero, 2005

56	Jaime Bonet	Inequidad espacial en la dotación educativa regional en Colombia	Febrero, 2005
57	Julio Romero P.	¿Cuánto cuesta vivir en las principales ciudades colombianas? Índice de Costo de Vida Comparativo	Junio, 2005
58	Gerson Javier Pérez V.	Bolívar: industrial, agropecuario y turístico	Julio, 2005
59	José R. Gamarra V.	La economía del Cesar después del algodón	Julio, 2005
60	Jaime Bonet	Desindustrialización y terciarización espuria en el departamento del Atlántico, 1990 - 2005	Julio, 2005
61	Joaquín Viloría De La Hoz	Sierra Nevada de Santa Marta: Economía de sus recursos naturales	Julio, 2005
62	Jaime Bonet	Cambio estructural regional en Colombia: una aproximación con matrices insumo-producto	Julio, 2005
63	María M. Aguilera Díaz	La economía del Departamento de Sucre: ganadería y sector público	Agosto, 2005
64	Gerson Javier Pérez V.	La infraestructura del transporte vial y la movilización de carga en Colombia	Octubre, 2005
65	Joaquín Viloría De La Hoz	Salud pública y situación hospitalaria en Cartagena	Noviembre, 2005
66	José R. Gamarra V.	Desfalcos y regiones: un análisis de los procesos de responsabilidad fiscal en Colombia	Noviembre, 2005
67	Julio Romero P.	Diferencias sociales y regionales en el ingreso laboral de las principales ciudades colombianas, 2001-2004	Enero, 2006
68	Jaime Bonet	La terciarización de las estructuras económicas regionales en Colombia	Enero, 2006
69	Joaquín Viloría de la Hoz	Educación superior en el Caribe Colombiano: análisis de cobertura y calidad.	Marzo, 2006
70	José R. Gamarra V.	Pobreza, corrupción y participación política: una revisión para el caso colombiano	Marzo, 2006
71	Gerson Javier Pérez V.	Población y ley de Zipf en Colombia y la Costa Caribe, 1912-1993	Abril, 2006
72	María M. Aguilera Díaz	El Canal del Dique y su sub región: una economía basada en su riqueza hídrica	Mayo, 2006
73	Adolfo Meisel R. Gerson Javier Pérez V.	Geografía física y poblamiento en la Costa Caribe colombiana	Junio, 2006
74	Julio Romero P.	Movilidad social, educación y empleo: los retos de la política económica en el departamento del Magdalena	Junio, 2006
75	Jaime Bonet Adolfo Meisel Roca	El legado colonial como determinante del ingreso per cápita departamental en Colombia, 1975-2000	Julio, 2006
76	Jaime Bonet Adolfo Meisel Roca	Polarización del ingreso per cápita departamental en Colombia	Julio, 2006
77	Jaime Bonet	Desequilibrios regionales en la política de descentralización en Colombia	Octubre, 2006
78	Gerson Javier Pérez V.	Dinámica demográfica y desarrollo regional en Colombia	Octubre, 2006
79	María M. Aguilera Díaz Camila Bernal Mattos Paola Quintero Puentes	Turismo y desarrollo en el Caribe colombiano	Noviembre, 2006
80	Joaquín Viloría de la Hoz	Ciudades portuarias del Caribe colombiano: propuestas para competir en una economía globalizada	Noviembre, 2006
81	Joaquín Viloría de la Hoz	Propuestas para transformar el capital humano en el Caribe colombiano	Noviembre, 2006
82	Jose R. Gamarra Vergara	Agenda anticorrupción en Colombia: reformas, logros y recomendaciones	Noviembre, 2006
83	Adolfo Meisel Roca Julio Romero P	Igualdad de oportunidades para todas las regiones	Enero, 2007
84	Centro de Estudios Económicos Regionales CEER	Bases para reducir las disparidades regionales en Colombia Documento para discusión	Enero, 2007

85	Jaime Bonet	Minería y desarrollo económico en El Cesar	Enero, 2007
86	Adolfo Meisel Roca	La Guajira y el mito de las regalías redentoras	Febrero, 2007
87	Joaquín Viloría de la Hoz	Economía del Departamento de Nariño: ruralidad y aislamiento geográfico	Marzo, 2007
88	Gerson Javier Pérez V.	El Caribe antioqueño: entre los retos de la geografía y el espíritu paisa	Abril, 2007
89	Jose R. Gamarra Vergara	Pobreza rural y transferencia de tecnología en la Costa Caribe	Abril, 2007
90	Jaime Bonet	¿Porqué es pobre el Chocó?	Abril, 2007
91	Gerson Javier Pérez V.	Historia, geografía y puerto como determinantes de la situación social de Buenaventura	Abril, 2007
92	Jaime Bonet	Regalías y finanzas públicas en el Departamento del Cesar	Agosto, 2007
93	Joaquín Viloría de la Hoz	Nutrición en el Caribe Colombiano y su relación con el capital humano	Agosto, 2007
94	Gerson Javier Pérez V. Irene Salazar Mejía	La pobreza en Cartagena: Un análisis por barrios	Agosto, 2007
95	Jose R. Gamarra Vergara	La economía del departamento del Cauca: concentración de tierras y pobreza	Octubre, 2007
96	Joaquín Viloría de la Hoz	Educación, nutrición y salud: retos para el Caribe colombiano	Noviembre, 2007
97	Jaime Bonet Jorge Alvis	Bases para un fondo de compensación regional en Colombia	Diciembre, 2007
98	Julio Romero P.	¿Discriminación o capital humano? Determinantes del ingreso laboral de los afrocartageneros	Diciembre, 2007
99	Julio Romero P.	Inflación, costo de vida y las diferencias en el nivel general de precios de las principales ciudades colombianas.	Diciembre, 2007
100	Adolfo Meisel Roca	¿Por qué se necesita una política económica regional en Colombia?	Diciembre, 2007
101	Jaime Bonet	Las finanzas públicas de Cartagena, 2000 – 2007	Junio, 2008
102	Irene Salazar Mejía	Lugar encantados de las aguas: aspectos económicos de la Ciénega Grande del Bajo Sinú	Junio, 2008
103	Joaquín Viloría de la Hoz	Economía extractiva y pobreza en la ciénega de Zapatosa	Junio, 2008
104	Eduardo A. Haddad Jaime Bonet Geofrey J.D. Hewings Fernando Perobelli	Efectos regionales de una mayor liberación comercial en Colombia: Una estimación con el Modelo CEER	Agosto, 2008
105	Joaquín Viloría de la Hoz	Banano y revaluación en el Departamento del Magdalena, 1997-2007	Septiembre, 2008
106	Adolfo Meisel Roca	Albert O. Hirschman y los desequilibrios económicos regionales: De la economía a la política, pasando por la antropología y la historia	Septiembre, 2008
107	Julio Romero P.	Transmisión regional de la política monetaria en Colombia	Octubre, 2008
108	Leonardo Bonilla Mejía	Diferencias regionales en la distribución del ingreso en Colombia	Diciembre, 2008
109	María Aguilera Díaz Adolfo Meisel Roca	¿La isla que se repite? Cartagena en el censo de población de 2005	Enero, 2009
110	Joaquín Viloría De la Hoz	Economía y conflicto en el Cono Sur del Departamento de Bolívar	Febrero, 2009
111	Leonardo Bonilla Mejía	Causas de las diferencias regionales en la distribución del ingreso en Colombia, un ejercicio de micro-descomposición	Marzo, 2009
112	María M. Aguilera Díaz	Ciénega de Ayapel: riqueza en biodiversidad y recursos hídricos	Junio, 2009

113	Joaquín Viloría De la Hoz	Geografía económica de la Orinoquia	Junio, 2009
114	Leonardo Bonilla Mejía	Revisión de la literatura económica reciente sobre las causas de la violencia homicida en Colombia	Julio, 2009
115	Juan D. Barón	El homicidio en los tiempos del Plan Colombia	Julio, 2009
116	Julio Romero P.	Geografía económica del Pacífico colombiano	Octubre, 2009
117	Joaquín Viloría De la Hoz	El ferroníquel de Cerro Matoso: aspectos económicos de Montelibano y el Alto San Jorge	Octubre, 2009
118	Leonardo Bonilla Mejía	Demografía, juventud y homicidios en Colombia, 1979-2006	Octubre, 2009
119	Luis Armando Galvis A.	Geografía económica del Caribe Continental	Diciembre, 2009
120	Luis Armando Galvis A Adolfo Meisel Roca.	Persistencia de las desigualdades regionales en Colombia: Un análisis espacial	Enero, 2010
121	Irene Salazar Mejía	Geografía económica de la región Andina Oriental	Enero, 2010
122	Luis Armando Galvis A Adolfo Meisel Roca.	Fondo de Compensación Regional: Igualdad de oportunidades para la periferia colombiana	Enero, 2010
123	Juan D. Barón	Geografía económica de los Andes Occidentales de Colombia	Marzo, 2010
124	Julio Romero	Educación, calidad de vida y otras desventajas económicas de los indígenas en Colombia	Marzo, 2010
125	Laura Cepeda Emiliani	El Caribe chocoano: riqueza ecológica y pobreza de oportunidades	Mayo, 2010
126	Joaquín Viloría de la Hoz	Finanzas y gobierno de las corporaciones autónomas regionales del Caribe colombiano	Mayo, 2010
127	Luis Armando Galvis	Comportamiento de los salarios reales en Colombia: Un análisis de convergencia condicional, 1984-2009	Mayo, 2010
128	Juan D. Barón	La violencia de pareja en Colombia y sus regiones	Junio, 2010
129	Julio Romero	El éxito económico de los costeños en Bogotá: migración interna y capital humano	Agosto, 2010
130	Leonardo Bonilla Mejía	Movilidad inter-generacional en educación en las ciudades y regiones de Colombia	Agosto, 2010
131	Luis Armando Galvis	Diferenciales salariales por género y región en Colombia: Una aproximación con regresión por cuantiles	Septiembre, 2010
132	Juan David Barón	Primeras experiencias laborales de los profesionales colombianos: Probabilidad de empleo formal y salarios	Octubre, 2010
133	María Aguilera Díaz	Geografía económica del Archipiélago de San Andrés, Providencia y Santa Catalina	Diciembre, 2010
134	Andrea Otero	Superando la crisis: Las finanzas públicas de Barranquilla, 2000-2009	Diciembre, 2010
135	Laura Cepeda Emiliani	¿Por qué le va bien a la economía de Santander?	Diciembre, 2010
136	Leonardo Bonilla Mejía	El sector industrial de Barranquilla en el siglo XXI: ¿Cambian finalmente las tendencias?	Diciembre, 2010
137	Juan David Barón	La brecha de rendimiento académico de Barranquilla	Diciembre, 2010
138	Luis Armando Galvis	Geografía del déficit de vivienda urbano: Los casos de Barranquilla y Soledad	Febrero, 2011
139	Andrea Otero	Combatiendo la mortalidad en la niñez: ¿Son las reformas a los servicios básicos una buena estrategia?	Marzo, 2011
140	Andrés Sánchez Jabba	La economía del mototaxismo: el caso de Sincelejo	Marzo, 2011
141	Andrea Otero	El puerto de Barranquilla: retos y recomendaciones	Abril, 2011

142	Laura Cepeda Emiliani	Los sures de Barranquilla: La distribución espacial de la pobreza	Abril, 2011
143	Leonardo Bonilla Mejía	Doble jornada escolar y la calidad de la educación en Colombia	Abril, 2011
144	María Aguilera Díaz	Habitantes del agua: El complejo lagunar de la Ciénaga Grande de Santa Marta	Mayo, 2011
145	Andrés Sánchez Jabba	El gas de La Guajira y sus efectos económicos sobre el departamento	Mayo, 2011
146	Javier Yabrudy Vega	Raizales y continentales: un análisis del mercado laboral en la isla de San Andrés	Junio, 2011
147	Andrés Sánchez Jabba	Reformas fiscales verdes y la hipótesis del doble dividendo: un ejercicio aplicado a la economía colombiana	Junio, 2011
148	Joaquín Vilorio de la Hoz	La economía anfibia de la isla de Mompo	Julio, 2011
149	Juan David Barón	Sensibilidad de la oferta de migrantes internos a las condiciones del mercado laboral en las principales ciudades de Colombia	Julio, 2011
150	Andrés Sánchez Jabba	Después de la inundación	Agosto, 2011
151	Luis Armando Galvis Leonardo Bonilla Mejía	Desigualdades regionales en la dotación de docentes calificados en Colombia	Agosto, 2011
152	Juan David Barón Leonardo Bonilla Mejía	La calidad de los maestros en Colombia: Desempeño en el examen de Estado del ICFES y la probabilidad de graduarse en el área de educación	Agosto, 2011
153	Laura Cepeda Emiliani	La economía de Risaralda después del café: ¿Hacia dónde va?	Agosto, 2011
154	Leonardo Bonilla Mejía Luis Armando Galvis	Profesionalización docente y la calidad de la educación en Colombia	Septiembre, 2011
155	Adolfo Meisel Roca	El sueño de los radicales y las desigualdades regionales en Colombia: La educación de calidad para todos como política de desarrollo territorial	Septiembre, 2011
156	Andrés Sánchez Jabba	Etnia y rendimiento académico en Colombia	Octubre, 2011
157	Andrea Otero	Educación para la primera infancia: Situación en el Caribe Colombiano	Noviembre, 2011
158	María Aguilera Díaz	La yuca en el Caribe colombiano: De cultivo ancestral a agroindustrial	Enero, 2012
159	Andrés Sánchez Jabba	El bilingüismo en los bachilleres colombianos	Enero, 2012
160	Karina Acosta Ordoñez	La desnutrición en los primeros años de vida: Un análisis regional para Colombia	Enero, 2012
161	Javier Yabrudy Vega	Treinta años de finanzas públicas en San Andrés Islas: De la autosuficiencia a la dependencia fiscal.	Enero, 2012
162	Laura Cepeda Emiliani Juan David Barón	Segregación educativa y la brecha salarial por género entre los recién graduados universitarios en Colombia	Febrero, 2012
163	Andrea Otero	La infraestructura aeroportuaria del Caribe colombiano	Febrero, 2012
164	Luis Armando Galvis	Informalidad laboral en las áreas urbanas de Colombia	Febrero, 2012

165	Gerson Javier Pérez Valbuena	Primera versión de la Política de Seguridad Democrática: ¿Se cumplieron los objetivos?	Marzo, 2012
166	Karina Acosta Adolfo Meisel Roca	Diferencias étnicas en Colombia: Una mirada antropométrica	Abril, 2012
167	Laura Cepeda Emiliani	¿Fuga interregional de cerebros? El caso colombiano	Abril, 2012
168	Yuri C. Reina Aranza	El cultivo de ñame en el Caribe colombiano	Junio, 2012
169	Andrés Sánchez Jabba Ana María Díaz Alejandro Peláez et al.	Evolución geográfica del homicidio en Colombia	Junio, 2012
170	Karina Acosta	La obesidad y su concentración según nivel socioeconómico en Colombia	Julio, 2012
171	Javier Yabrudy Vega	El aguacate en Colombia: Estudio de caso de los Montes de María, en el Caribe colombiano.	Agosto, 2012
172	Andrea Otero	Cali a comienzos del Siglo XXI: ¿Crisis o recuperación?	Agosto, 2012
173	Luis Armando Galvis Bladimir Carrillo	Un índice de precios espacial para la vivienda urbana en Colombia: Una aplicación con métodos de emparejamiento.	Septiembre, 2012
174	Andrés Sánchez Jabba	La reinención de Medellín.	Octubre, 2012
175	Karelys Katina Guzmán	Los subsidios de oferta y el régimen subsidiado de salud en Colombia.	Noviembre, 2012
176	Andrés Sánchez Jabba	Manejo ambiental en Seaflower, Reserva de Biosfera en el Archipiélago de San Andrés, Providencia y Santa Catalina.	Noviembre, 2012
177	Luis Armando Galvis Adolfo Meisel	Convergencia y trampas espaciales de pobreza en Colombia: Evidencia reciente.	Diciembre, 2012
178	Karina Acosta	Cartagena, entre el progreso industrial y el rezago social.	Diciembre, 2012
179	Gerson Javier Pérez V.	La Política de Seguridad Democrática 2002-2006: efectos socioeconómicos en las áreas rurales.	Diciembre, 2012
180	María Aguilera Díaz	Bucaramanga: capital humano y crecimiento económico.	Enero, 2013
181	Andrés Sánchez Jabba	Violencia y narcotráfico en San Andrés	Febrero, 2013
182	Luis Armando Galvis	¿El triunfo de Bogotá?: desempeño reciente de la ciudad capital.	Febrero, 2013
183	Laura Cepeda y Adolfo Meisel	¿Habrà una segunda oportunidad sobre la tierra? Instituciones coloniales y disparidades económicas regionales en Colombia.	Marzo, 2013
184	Karelys Guzmán Finol	La industria de lácteos en Valledupar: primera en la región Caribe.	Marzo, 2013

185	Gerson Javier Pérez Valbuena	Barranquilla: avances recientes en sus indicadores socioeconómicos, y logros en la accesibilidad geográfica a la red pública hospitalaria.	Mayo, 2013
186	Luis Armando Galvis	Dinámica de crecimiento económico y demográfico regional en Colombia, 1985-2011	Mayo, 2013
187	Andrea Otero	Diferencias departamentales en las causas de mortalidad en Colombia	Mayo, 2013
188	Karelys Guzmán Finol	El río Cesar	Junio, 2013
189	Andrés Sánchez	La economía del bajo San Jorge	Julio, 2013
190	Andrea Otero	Río Ranchería: Entre la economía, la biodiversidad y la cultura	Julio, 2013
191	Andrés Sánchez Jabba	Bilingüismo en Colombia	Agosto, 2013
192	Gerson Javier Pérez Valbuena Adolfo Meisel Roca	Ley de Zipf y de Gibrat para Colombia y sus regiones:1835-2005	Octubre, 2013
193	Adolfo Meisel Roca Leonardo Bonilla Mejía Andrés Sánchez Jabba	Geografía económica de la Amazonia colombiana	Octubre, 2013
194	Karina Acosta	La economía de las aguas del río Sinú	Octubre, 2013
195	María Aguilera Díaz	Montes de María: Una subregión de economía campesina y empresarial	Diciembre, 2013
196	Luis Armando Galvis Adolfo Meisel Roca	Aspectos regionales de la movilidad social y la igualdad de oportunidades en Colombia	Enero, 2014
197	Andrés Sánchez Jabba	Crisis en la frontera	Enero, 2014
198	Jaime Bonet Joaquín Urrego	El Sistema General de Regalías: ¿mejoró, empeoró o quedó igual?	Enero, 2014
199	Karina Acosta Julio Romero	Estimación indirecta de la tasa de mortalidad infantil en Colombia, 1964-2008	Febrero, 2014
200	Yuri Carolina Reina A.	Acceso a los servicios de salud en las principales ciudades colombianas (2008-2012)	Marzo, 2014
201	Antonio José Orozco Gallo	Una aproximación regional a la eficiencia y productividad de los hospitales públicos colombianos	Marzo, 2014
202	Karelys Guzmán Finol	Radiografía de la oferta de servicios de salud en Colombia	Mayo, 2014
203	Jaime Bonet Karelys Guzmán Finol Joaquín Urrego Juan Miguel Villa	Efectos del nuevo Sistema General de Regalías sobre el desempeño fiscal municipal: un análisis dosis-respuesta	Junio, 2014
204	Jhorland Ayala García	La salud en Colombia: más cobertura pero menos acceso	Julio, 2014

205	Jaime Bonet Gerson Javier Pérez V. Jhorland Ayala	Contexto histórico y evolución del SGP en Colombia	Julio, 2014
206	Andrés Sánchez Jabba	Análisis de la respuesta del Estado colombiano frente al Fenómeno de La Niña 2010-2011: El caso de Santa Lucía	Julio, 2014
207	Luis Armando Galvis	Eficiencia en el uso de los recursos del SGP: los casos de la salud y la educación	Agosto, 2014
208	Gerson Javier Pérez V. Ferney Valencia Bernardo González Julio Cesar Cardona	Pereira: contexto actual y perspectivas	Septiembre, 2014
209	Karina Acosta Julio Romero P.	Cambios recientes en las principales causas de mortalidad en Colombia	Octubre, 2014
210	Jhorland Ayala García	Crecimiento económico y empleo en Ibagué	Diciembre, 2014