

2014

ARCHIPIÉLAGO DE SAN ANDRÉS, PROVIDENCIA Y SANTA CATALINA

SAN ANDRÉS



ICER

INFORME DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL



ISSN 1794-3582



DANE
Para tomar decisiones



**TODOS POR UN
NUEVO PAÍS**
PAZ EQUIDAD EDUCACIÓN





DANE
Para tomar decisiones



**TODOS POR UN
NUEVO PAÍS**
PAZ EQUIDAD EDUCACIÓN



INFORME DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL

Departamento de San Andrés

Noviembre de 2015

Departamento de San Andrés

2014

Convenio Interadministrativo

No. 111 de abril de 2000

JOSE DARÍO URIBE ESCOBAR

Gerente General Banco de la República

MAURICIO PERFETTI DEL CORRAL

Director DANE

JORGE HERNÁN TORO CÓRDOBA

Subgerente de Estudios Económicos

Banco de la República

CARLOS FELIPE PRADA LOMBO

Subdirector DANE

Comité Directivo Nacional ICER

CARLOS JULIO VARELA BARRIOS

Director Departamento Técnico y de Información

Económica Banco de la República

RAMÓN RICARDO VALENZUELA GUTIÉRREZ

Director Técnico DIRPEN-DANE

DORA ALICIA MORA PÉREZ

Jefe Sucursales Regionales Estudios Económicos

Banco de la República

ANA CECILIA OLAYA CISA

Coordinadora Investigación Estadística y Análisis

DIRPEN-DANE

Coordinación Operativa ICER

BETTY ANDREA CUBILLOS CALDERÓN

Equipo Temático Coordinación DIRPEN-DANE

NIDIA ESPERANZA GARAVITO CALDERÓN

Equipo Temático Análisis DIRPEN-DANE

CARLOS ALBERTO SUÁREZ MEDINA

Profesional Sucursales Regionales

Estudios Económicos Banco de la República

Comité Directivo Territorial ICER

MIRTA DÍAZ VELÁSQUEZ

Gerente de la Agencia Cultural Banco de la República

San Andrés Islas

MARÍA MODESTA AGUILERA DÍAZ

Jefe CREE Banco de la República-Cartagena

JAVIER YABRUDY VEGA

Banco de la República, Cartagena

INGRIT YANITH GUTIÉRREZ

DANE Central

Edición, diseño e impresión

DANE-Banco de la República

Noviembre de 2015

RESUMEN

En 2013p la economía colombiana tuvo un crecimiento de 4,9%, el cual fue superior en 0,9 pp respecto de 2012. En tanto, el PIB de San Andrés se ubicó en \$1.050 miles a precios corrientes, con un crecimiento de 6,2%, impulsado en mayor medida por el aporte de la actividad de hoteles, restaurantes, bares y similares.

Para 2014, el IPC de San Andrés presentó una variación de 3,8%, con una diferencia de 0,9 pp, frente al año 2013, explicada por la dinámica de precios en la oferta de alimentos y transporte.

El mercado laboral para San Andrés registró un aumento de 3,0% en la población ocupada, lo que significó una tasa de ocupación (TO) de 65,4% para 2014. En forma contraria, el desempleo cayó, al pasar de 8,5% a 7,0% en 2014.

San Andrés registró en 2014 un descenso en sus exportaciones totales de 12,6%, impulsado por el grupo agropecuario, alimentos y bebidas. Entretanto, el monto de las importaciones creció 45,9%; explicado por los grupos de manufacturas, y agropecuario, alimentos y bebidas.

De otro lado, la financiación de vivienda en San Andrés cayó 49,6%, dado el descenso tanto en vivienda nueva como usada. Con una distribución del 75,6% para vivienda no VIS, y 24,4% para VIS.

El aeropuerto Gustavo Rojas Pinilla de San Andrés registró un crecimiento en el transporte aéreo de pasajeros de 6,4%. Contrario a ello, la carga movilizada vía área cayó 29,3%, al ubicarse en 7.838 t.

Al finalizar el 2014, el sistema financiero del departamento de San Andrés Islas reportó crecimiento tanto en las captaciones (26,9%) como en las colocaciones (10,6%), en ambos casos se mostraron señales de aceleración al crecer por encima de lo registrado un año atrás. En su orden, los depósitos en cuenta corriente y los créditos de consumo en mayor medida contribuyeron a este buen desempeño.

La Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales Seccional San Andrés recaudó un total de \$50.562 millones, durante 2014, lo que representó una caída por segundo año consecutivo en la variación anual.

El porcentaje de ocupación hotelera promedio acumulada anual de San Andrés en 2014 se situó en 66,1%, lo que significó una reducción de 1,6pp por debajo de lo observado en 2013. A pesar de ello superó los promedios tanto regionales como nacionales.

CONTENIDO

	Pág.
RESUMEN	
SIGLAS Y CONVENCIONES	
INTRODUCCIÓN	
1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL	13
1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA	13
1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL	14
1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS	15
1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO	15
1.4.1. Tasa de cambio y política cambiaria	17
2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL	19
2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO	19
2.2. PRECIOS	23
2.2.1. Índice de precios al consumidor (IPC)	23
2.3. MERCADO LABORAL	26
2.5. SECTOR EXTERNO	30
2.5.1. Exportaciones (FOB)	30
Exportaciones no tradicionales	32
2.5.2. Importaciones (CIF)	34
2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA	38
2.6.1. Monto colocaciones nominales-operaciones activas	38
2.6.2. Monto captaciones nominales-operaciones pasivas	40
2.7. SITUACIÓN FISCAL	42
2.7.3.. Recaudo de impuestos nacionales	42
2.8. SECTOR REAL	43
2.8.6. Sector de la construcción	43
Financiación de vivienda	43
2.8.7. Transporte	45
Transporte aéreo de pasajeros y carga	45
2.8.9. Hotelería y turismo	48
3. COMPOSICIÓN DE LA ECONOMÍA DEL DEPARTAMENTO DE SAN ANDRÉS, PROVIDENCIA Y SANTA CATALINA	51
RESUMEN	51
3.1. INTRODUCCIÓN	51
3.2. ANTECEDENTES	52

3.3.	ECONOMÍA DEL DEPARTAMENTO DE SAN ANDRÉS, PROVIDENCIA Y SANTA CATALINA	54
3.4.	COMPOSICIÓN DE LA ECONOMÍA DEL DEPARTAMENTO DE SAN ANDRÉS, PROVIDENCIA Y SANTA CATALINA	54
3.4.1.	Sector primario	56
3.4.2.	Sector secundario	57
3.4.3.	Sector terciario	58
3.5.	CONSIDERACIONES FINALES	61
	REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS	62
4.	ANEXO ESTADÍSTICO ICER	63
	GLOSARIO	73
	BIBLIOGRAFÍA	79

Nota: los numerales que no aparecen relacionados en este documento no tienen información o no aplica.

LISTA DE CUADROS

	Pág.
2.1.1. Nacional. PIB, según departamento 2013p	19
2.1.2. San Andrés. Crecimiento del PIB, según grandes ramas de actividad 2010-2013p	21
2.1.3. San Andrés. PIB, según ramas de actividad 2013p	21
2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades 2013-2014	23
2.2.1.2. Nacional-San Andrés. Variación del IPC, según grupos de gasto 2013-2014	24
2.2.1.3. Nacional-San Andrés. Variación del IPC, según grupos de gasto, por niveles de ingreso 2014	26
2.3.1. Colombia. Tasa de participación, ocupación y desempleo, según ciudades y áreas metropolitanas 2013-2014	27
2.3.2. San Andrés. Indicadores laborales 2013-2014	28
2.3.3. San Andrés. Ocupados, según rama de actividad 2010-2014	29
2.3.4. San Andrés. Inactivos 2010-2014	30
2.5.1.1. Nacional. Exportaciones, según departamento 2013-2014	30
2.5.1.2. Nacional-San Andrés. Exportaciones, según grupos de productos CUCI Rev. 3.0 A.C. de la OMC 2013-2014	32
2.5.1.3. San Andrés. Exportaciones no tradicionales, según CIIU Rev. 3.0 A.C. 2013-2014	32
2.5.2.1. Nacional-San Andrés. Importaciones, según grupos de productos CUCI Rev. 3.0 A.C. de la OMC 2013-2014	35
2.5.2.2. San Andrés. Importaciones, según CIIU Rev. 3.0 A.C. 2013-2014	35
2.5.2.3. San Andrés. Importaciones, según CGCE 2013-2014	37
2.6.1.1. San Andrés Islas. Monto de las colocaciones nominales, saldos a fin de diciembre 2013-2014	38
2.6.2.1. San Andrés Islas. Monto de las captaciones, saldos a fin de diciembre 2013-2014	40
2.6.2.2. Costa Caribe. Captaciones, por departamento, saldos a fin de diciembre 2013-2014	41
2.7.3.1. San Andrés Islas. Recaudo de los impuestos nacionales internos y externos 2013-2014	42
2.8.6.1. Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2013-2014	43
2.8.6.2. San Andrés. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, según tipo de solución 2013-2014	44
2.8.7.1. Nacional. Transporte aéreo nacional de pasajeros 2013-2014	45
2.8.7.2. Aeropuerto de San Andrés. Movimiento aéreo nacional e internacional de pasajeros 2013-2014	46
2.8.7.3. Nacional. Transporte aéreo nacional de carga 2013-2014	47
2.8.7.4. Aeropuerto de San Andrés. Movimiento aéreo nacional e internacional de carga 2013-2014	48

2.8.9.1.	San Andrés Islas. Porcentaje de ocupación hotelera mensual 2013-2014	48
3.3.1.	San Andrés, Providencia y Santa Catalina. Producto interno bruto 2001-2013pr	54
3.4.1.	San Andrés, Providencia y Santa Catalina. Valor y participación según actividades y sectores en el PIB departamental 2001-2013pr	55

LISTA DE GRÁFICOS

	Pág.	
2.1.1.	Nacional-San Andrés. Crecimiento anual del PIB 2002-2013p	20
2.2.1.1.	Nacional- San Andrés. Variación del IPC 2009-2014	24
2.2.1.2.	Nacional- San Andrés. Variación del IPC, según nivel de ingresos 2013-2014	25
2.3.1.	San Andrés. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2014	29
2.5.1.1.	San Andrés. Distribución de exportaciones no tradicionales, según país de destino 2014	33
2.5.2.1	Nacional. Participación y variación de las importaciones para los principales departamentos 2013-2014	34
2.5.2.2.	San Andrés. Distribución de importaciones, según país de origen 2014	38
2.6.1.1.	San Andrés Islas. Evolución de la cartera neta a precios de 2008 2001-2014	39
2.6.1.2.	San Andrés Islas. Cartera del sistema financiero, según modalidad de crédito 2012-2014	40
2.6.2.1.	San Andrés Islas. Evolución de las captaciones a precios de 2008 2001-2014	41
2.8.6.1.	San Andrés. Número de viviendas nuevas financiadas, por tipo de solución de vivienda y variación total 2013-2014 (trimestral)	44
2.8.6.2.	San Andrés. Distribución de unidades nuevas financiadas, por tipo de solución de vivienda 2013-2014	45
2.8.9.1.	Región Caribe. Porcentaje ocupación hotelera acumulada 2013-2014	49
3.4.1.	San Andrés, Providencia y Santa Catalina. Distribución de las actividades económicas dentro del PIB departamental promedio décadas 1991-2000 y 2001-2013pr	56
3.4.2.1.	San Andrés, Providencia y Santa Catalina. Tasa de crecimiento anual de las actividades económicas del sector secundario 2001-2013pr	57
3.4.3.1.	San Andrés, Providencia y Santa Catalina. Distribución de las	58

actividades del sector terciario dentro del PIB departamental 2001-2013pr	
3.4.3.2. San Andrés, Providencia y Santa Catalina. Participación porcentual de los ingresos de turismo y 10% de mercancías extranjeras sobre los ingresos totales del departamento 1993-2013	59
3.4.3.3. Colombia y San Andrés Islas. Ocupación hotelera acumulada anual 2001-2013	60

SIGLAS Y CONVENCIONES

CIU	clasificación internacional industrial uniforme
CGCE	clasificación por grandes categorías económicas
CUODE	clasificación por uso y destino económico
CAVS	corporaciones de ahorro y vivienda
CFC	compañías de financiamiento comercial
CF	corporaciones financieras
CDT	certificados de depósito a término
CUCI	clasificación uniforme para el comercio internacional
DANE	Departamento Administrativo Nacional de Estadística
DIAN	Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales
GEIH	Gran encuesta integrada de hogares
IPC	índice de precios al consumidor
IPP	índice de precios del productor
IVA	impuesto de valor agregado
ICCV	índice de costos de la construcción de vivienda
JDBR	Junta Directiva del Banco de la República
OMC	Organización Mundial del Comercio
PIB	producto interno bruto
UVR	unidad de valor real
US\$	dólar estadounidense
\$	pesos colombianos
SPC	sector público consolidado
VIS	vivienda de interés social
pb	puntos básicos
pp	puntos porcentuales
m ²	metros cuadrados
t	toneladas
(...)	Cifra aún no disponible
(--)	Información suspendida
(-)	Sin movimiento
---	No existen datos
--	No es aplicable o no se investiga
-	Indefinido
*	Variación muy alta
p	Cifra provisional
pr	Cifra preliminar
pe	Cifras provisionales estimadas
r	Cifra definitiva revisada
nep	no especificado en otra posición
nep	no clasificado previamente

INTRODUCCIÓN

En el ámbito regional y nacional es de gran importancia contar con documentos que contengan información territorial actualizada y confiable. Estos permiten conocer el comportamiento de dichas economías, y servir de apoyo para la toma de decisiones por parte de los sectores público y privado; inversionistas, investigadores y público en general.

De esta manera, los Informes de Coyuntura Económica Regional (ICER), elaborados por el DANE y el Banco de la República con periodicidad anual, tienen como objetivo recopilar, procesar, estandarizar, describir y divulgar información estadística territorial, con el fin de que sea una herramienta de apoyo para los interesados en el tema, y cuya estructura lleva al usuario del contexto nacional al departamental en el periodo analizado.

Los ICER inician con un breve resumen que sintetiza el comportamiento de los principales indicadores. El capítulo uno describe la coyuntura nacional, el dos, analiza los principales indicadores del departamento, que están divididos en temas como el producto interno bruto, precios, mercado laboral, movimiento de sociedades, sector externo, financiero, fiscal y sector real; sujeto a la cobertura del indicador. El capítulo tres presenta un análisis investigativo y descriptivo de un tema específico, ya sea con enfoque departamental o regional. El capítulo cuatro, sintetiza algunos de los indicadores analizados en anexos estadísticos de nivel departamental. Finalmente, se incluye un glosario que presenta los principales términos utilizados durante el análisis de los indicadores.

1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL

1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA

De acuerdo con los datos preliminares del DANE, el Producto Interno Bruto (PIB) de Colombia en 2014 aumentó 4,6% y, según lo observado desde 2010, continuó en niveles cercanos al producto potencial¹. En la evolución trimestral, luego de un avance significativo en el primero, perdió celeridad en el transcurso del año hasta registrar el más bajo desempeño entre octubre y diciembre². Por su parte, el contexto internacional estuvo caracterizado por un crecimiento mundial menor al esperado³, dinámicas disímiles en las diferentes economías, apreciación del dólar, una activa política de relajación cuantitativa⁴ en los países desarrollados y una reducción del precio del petróleo. En este entorno, la economía colombiana creció más que el producto mundial (3,3%), el de las economías avanzadas (1,8%) y el de América Latina y el Caribe (1,2%)⁵. De hecho, el ascenso promedio después de la crisis mundial de 2009 fue mayor al de estas economías⁶.

Entre los componentes de la demanda interna, la tasa de expansión de la Formación Bruta de Capital (FBC) fue de 11,7%, superior a la exhibida por el consumo total (4,7%). En particular, el buen desempeño de la FBC se explicó por los comportamientos positivos de maquinaria y equipo, equipo de transporte y obras civiles con crecimientos cercanos a 12,0%; así como por los avances en construcción y edificaciones con un 7,8%. En cuanto al consumo total (74,0% de la demanda final), se consolidó un aumento de 4,7% y se mantuvo un mayor ritmo de crecimiento del gasto público respecto del privado⁷, destacando en este último el de bienes durables. Finalmente, la demanda externa que desde 2009 no se ubicaba en zona negativa cayó 1,7%.

Del lado de la oferta, por segundo año consecutivo, el sector de la construcción tuvo el mayor desarrollo, 9,9%, sustentado principalmente por las obras de ingeniería civil. Otras grandes ramas que sobresalieron al avanzar por encima de 4,0% fueron: comercio, reparación, restaurantes y hoteles; transporte, almacenamiento y comunicaciones; establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas; y servicios sociales, comunales y personales. En cuanto a la minería, actividad que había jalonado el crecimiento económico en el periodo

¹ Según los cálculos del equipo técnico del Banco de la República el crecimiento del producto potencial pasó de 2,5% en 2002 a niveles cercanos al 4,5% entre 2005 y 2015. Zárate, 2014.

² Los crecimientos trimestrales del PIB en 2014 fueron: 6,4% para el primero, 4,3% (segundo), 4,2% (tercero) y 3,5% en el cuarto.

³ Lo proyectado en la edición de abril de 2014 de Perspectivas de la economía mundial (informe WEO por sus siglas en inglés) del FMI, fue de 3,6%.

⁴ Su principal objetivo consiste en aumentar la oferta monetaria.

⁵ Perspectivas de la economía mundial (informe WEO por sus siglas en inglés) FMI, enero de 2015.

⁶ Los promedios fueron para Colombia, 4,8%; mundo, 3,9%; economías avanzadas, 1,8%; y América Latina y el Caribe, 3,5%.

⁷ En 2014 el crecimiento del consumo público fue de 6,2% y del privado, 4,4%.

comprendido entre 2008 y 2011, se contrajo 0,2% en 2014, ante la menor extracción de minerales metalíferos y de petróleo. Respecto a la industria, esta continuó con la tenue dinámica presentada desde 2012, y solo se incrementó 0,2% en el año de análisis. Por divisiones, los mejores desempeños se registraron en equipo de transporte, cuero y calzado, y alimentos y bebidas; los peores en tabaco, textiles, confecciones, productos de petróleo y madera. Con relación a la actividad agropecuaria, luego del notable desarrollo en 2013, cerró el 2014 con un alza de 2,3%, con un menor avance del cultivo de café (10,0%) y otros productos agrícolas, paralelo a un retroceso en silvicultura, extracción de madera y pesca (-5,5%).

1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL

La inflación en Colombia, medida por la variación del Índice de Precios al Consumidor (IPC), se situó al cierre de 2014 en 3,7%, cifra superior en 1,7 puntos porcentuales (pp) a la observada en 2013; siendo el segundo registro más bajo de Suramérica, después de Perú. De esta forma, se ajustaron cinco años dentro del rango meta de largo plazo (entre 2,0% y 4,0%) establecido por la Junta Directiva del Banco de la República (JDBR). Según los indicadores de inflación, el alza en los precios fue presionada principalmente por los incrementos en alimentos y regulados; de hecho, si se excluyen estos grupos, la inflación básica solo aumentó 0,1 pp al pasar de 2,7% a 2,8%.

En lo que atañe al mercado laboral y de acuerdo con la información de la Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH) del DANE, en el lapso octubre-diciembre de 2014 la tasa de desempleo nacional fue de 8,1%, similar a la de 2013, y más alta que la observada en América Latina y el Caribe, 6,0% para el año completo, según la Comisión Económica para América y el Caribe (Cepal). En las 13 ciudades y áreas metropolitanas se ubicó en 8,9%, inferior en 0,3 pp a la de un año atrás; recuperación que obedeció al crecimiento anual de la demanda (2,1%), medida por la tasa de ocupación, la cual fue superior a la de la oferta (1,8%), cuyo parámetro de referencia es la tasa global de participación. Por su parte, los indicadores de la calidad del empleo mostraron un panorama más favorable frente a 2013, con aumentos de 6,3% en el asalariado y de 5,4% en el formal. En el total nacional, teniendo en cuenta las actividades económicas que concentraron el mayor número de ocupados, sobresalieron la inmobiliaria, transporte, almacenamiento y comunicaciones; industria manufacturera y la construcción⁸.

1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS

A partir de abril de 2014 la JDBR implementó un ajuste gradual de la tasa de intervención, partiendo de un nivel de 3,5% y realizó alzas mensuales sucesivas de 25 puntos básicos (pb), hasta ubicarse en 4,5% en septiembre e inalterada por el resto del

⁸ Los aumentos anuales fueron de 9,9%, 7,5%, 5,5% y 4,2%, respectivamente.

año. Según las minutas de la Junta, la política monetaria menos expansiva se justificó al advertir que la economía se acercaba a su nivel potencial, y a que al principio del año se evidenciaron presiones alcistas en los precios, aunque no muy fuertes. Según la Cepal, entre los países de la región que siguieron el esquema de inflación objetivo fueron Chile, Perú y México, los cuales optaron por reducir la tasa de política, en tanto que Brasil la aumentó.

Asociado a la política de normalización, el ritmo de crecimiento anual de la base monetaria y de la oferta monetaria ampliada (M3) fue menor respecto a 2013. En tanto, la cartera total del sistema financiero, que viene ralentizándose desde 2012, tuvo un avance anual de 12,4%, muy similar al del año anterior. Por segmentos, el mejor impulso se observó en el crédito hipotecario (18,2%), seguido del comercial y el de consumo con incrementos alrededor del 13,0%. En materia de tasas de interés, las activas y pasivas del sistema financiero no se movieron en la misma dirección que la de intervención y cerraron en niveles más bajos que en 2013. Asimismo, consecuente con la ampliación en la percepción de riesgo internacional⁹ y la incertidumbre ocasionada por la caída en los precios del petróleo que para un país exportador como Colombia tiene un impacto fiscal, las tasas de interés de los títulos de deuda pública (TES) en sus diferentes estructuras de plazos se incrementaron en promedio 50 pb.

1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO

La balanza de pagos de Colombia contabilizó en 2014 un déficit en la cuenta corriente de US\$19.783 millones; ingresos netos en la cuenta financiera de US\$19.512 millones y un balance positivo en activos de reservas por US\$4.437 millones. El déficit en cuenta corriente fue superior en 60,4% al registrado en 2013 como resultado del saldo deficitario en la balanza de bienes (-US\$4.694 millones); ingresos netos por transferencias corrientes de US\$4.357 millones; y balances negativos en los servicios no factoriales y renta de factores por US\$6.586 millones y US\$12.857 millones, en su orden. Según cálculos estimados del Banco de la República, el déficit en cuenta corriente como porcentaje del PIB ascendió a 5,2%, la cifra más alta desde 1998, período caracterizado por una profunda crisis en el comercio mundial.

La evolución de las importaciones y el retroceso en las exportaciones generó un déficit comercial, como se mencionó anteriormente, situación que no se presentaba desde 2007. En cuanto a las ventas externas de bienes (US\$54.795 millones FOB), estas fueron afectadas por la menor demanda de los principales socios comerciales¹⁰ y la

⁹ Para la medición de la percepción de riesgo los códigos más utilizados son el VIX (índice de volatilidad del mercado de opciones de Chicago) que se estima con base en el índice bursátil S&P 500; y el VSTOXX, el cual se calcula con el índice Euro STOXX 50. El VIX, entre los cierres de 2013 y 2014, pasó de 13,76 a 19,28; igualmente el VSTOXX de 17,2549 a 26,1876.

¹⁰ Estados Unidos, China, Venezuela, Brasil, Zona Euro.

reducción de los precios implícitos¹¹. La contracción de 6,8% la ocasionó fundamentalmente el sector minero al registrar caídas importantes en petróleo (-10,6%) y oro (-29,7%). Por su parte, el mejor dinamismo lo propiciaron las exportaciones agrícolas con aumentos significativos en café y banano, y modesto en flores. Respecto de las ventas externas de la industria, sobresalió el incremento en alimentos procesados (21,5%) y las disminuciones en confecciones (-13,5%), y vehículos y partes (-36,2%)¹². En cuanto a las compras externas, estas sumaron US\$64.029 millones CIF, con adiciones en los diferentes tipos de bienes según la clasificación Cuode¹³ a un dígito; en particular, entre los bienes de consumo, los durables se expandieron a un mayor ritmo que los no durables, y en las importaciones de materias primas y bienes de capital resaltó el desempeño de los destinados a la industria¹⁴.

El saldo deficitario en el intercambio de servicios no factoriales resultó de una ampliación de la brecha entre egresos e ingresos en transporte, otros servicios empresariales, servicios de seguros y pensiones, y viajes y servicios financieros. Por su parte, en la renta de factores el déficit disminuyó 9,3%, mientras los mayores egresos se originaron por la renta de inversión directa que incluyeron US\$8.006 millones de salidas por dividendos y retiros de cuasisociedades de inversionistas directos, US\$4.167 millones de utilidades reinvertidas y US\$142 millones en intereses. En cuanto a la renta proveniente de la inversión de cartera¹⁵ cerca de 78,0% de los pagos fueron causados por intereses. Las entradas por transferencias totalizaron US\$5.307 millones, monto cercano al promedio de los últimos 10 años de los cuales el 77,1% correspondió a remesas de los trabajadores.

Los flujos de capital hacia Colombia sumaron US\$36.992 millones, el 50,4% se debió a inversión de cartera, el 43,4% a inversión directa y el 6,2% a desembolsos de créditos externos. Los ingresos por inversión de cartera fueron más altos en el sector público que en el privado, y se destinaron principalmente a financiar al gobierno mediante la adquisición de bonos en los mercados internacionales y de títulos de deuda pública (TES) en el mercado local¹⁶. En lo que concierne a la inversión directa, las entradas de capital ascendieron a US\$16.054 millones, suma similar a la del año anterior. Lo más relevante fue la contundente caída en la inversión dirigida al sector minero (-46,9%) y en menor medida la registrada en la actividad petrolera (-5,4%). En el resto de sectores prevalecieron significativos aumentos en servicios financieros y empresariales US\$2.478 millones y 54,3%; y US\$1.921 millones y 38,6% en transporte, almacenamiento y comunicaciones. Con relación a las salidas de capital colombiano se observó una

¹¹ Según el informe de la Balanza de pagos del Banco de la República las reducciones fueron: carbón, 12,8%; petróleo, 11,6%; oro, 10,3%.

¹² Sobre este rubro, cabe destacar que la baja en ventas se explicó por la terminación del contrato que tenía una de las principales ensambladoras nacionales con la casa matriz, para proveer el mercado de varios países de la región, especialmente el de Argentina.

¹³ Clasificación por Uso o Destino Económico.

¹⁴ Los valores y variaciones fueron: no durables US\$6.793 millones y 5,8% y durables US\$7.458 millones y 11,3%.

¹⁵ Los egresos por este rubro ascendieron a US\$3.589 millones.

¹⁶ La inversión en cartera del sector público fue de US\$15.513 millones (US\$6.688 millones en Bonos soberanos y US\$8.825 millones en TES). Hacia el sector privado fue de US\$3.148 millones.

reducción ostensible en la inversión directa (-49,0%) y un notable ascenso en la de cartera por parte del sector privado (89,0%).

1.4.1. Tasa de cambio y política cambiaria

Al cierre de 2014, el peso colombiano registró una depreciación nominal de 24,2% tomando como referencia la evolución de la tasa representativa del mercado en el último año, lo que consolidó la tendencia de devaluación que inició a partir del segundo trimestre de 2013. El análisis del movimiento de la tasa de cambio en lo corrido del año dio cuenta de una baja volatilidad en los primeros cuatro meses, seguida de una apreciación desde mediados de mayo hasta finales de julio, lo cual es explicado por la medida de JP Morgan de aumentar la participación de los bonos de Colombia en sus índices de renta fija, que atrajo inversionistas a este portafolio. Posteriormente, en los últimos cinco meses del año, el peso se depreció 27,3% debido esencialmente a la apreciación del dólar en el contexto internacional y al efecto ocasionado por el desplome del precio internacional del petróleo (sobre todo por el tema fiscal), que cayó 33,6 % en el último trimestre.

En línea con lo anterior, el Índice de Tasa de Cambio Real (ITCR)¹⁷ luego de disminuir 27,5% en el escenario revaluacionista (abril de 2003-abril 2013), en 2014 pasó de un promedio mensual en enero de 105,7 a uno de 113,1 en diciembre, lo que supone una mejora en términos de competitividad para los exportadores. En lo referente a la política cambiaria, durante 2014, el Banco de la República continuó con el programa de intervención en el mercado cambiario mediante subastas de compra directa, acumulando reservas por un valor de US\$4.058 millones durante el año, es decir 40,0% inferior a las compras en 2013, lo que lo llevó a tener un saldo de US\$47.328 millones en reservas brutas a diciembre de 2014. Acorde al reforzamiento de la tendencia devaluacionista, la intervención se atenuó significativamente, en el último trimestre del año.

¹⁷ Según la metodología ITCR_IPP (T), el índice de tasa de cambio real utiliza el IPP como deflactor y las ponderaciones totales, a excepción de Ecuador, Panamá y Francia, países para los que se utiliza el IPC.

2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL

2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO

Durante el año 2013p la economía colombiana creció 4,9% frente a 2012, con un PIB de \$710.257 miles de millones a precios corrientes. Bogotá D.C. obtuvo la mayor participación con 24,7%, seguida de Antioquia con 13,1%, Valle 9,2% y Santander 7,5%. De los 32 departamentos y Bogotá D.C., 18 presentaron crecimientos superiores al PIB nacional y 15 por debajo. Por sus mayores crecimientos, se destacaron Putumayo (24,0%), Cauca (12,2%) y Meta (10,7%); en contraste, las mayores caídas las registraron Chocó (-6,4%), Arauca (-3,1%) y Cesar (-0,5%).

Respecto del PIB per cápita a precios corrientes, 6 de los 32 departamentos y Bogotá D.C. estuvieron por encima del nacional (\$15.073.018), los mayores valores se registraron en Casanare (\$44.837.810), Meta (\$44.221.302), Santander (\$25.980.287) y Bogotá D.C. (\$22.837.457).

Cuadro 2.1.1. Nacional. PIB, según departamento
2013p

Departamentos	2013p ¹	Variación ²	PIB per cápita ³
Nacional	710.257	4,9	15.073.018
Bogotá D.C.	175.263	4,0	22.837.457
Antioquia	92.714	4,7	14.716.531
Valle del Cauca	65.630	4,6	14.518.370
Santander	53.024	4,3	25.980.287
Meta	40.899	10,7	44.221.302
Cundinamarca	34.965	1,9	13.457.161
Bolívar	30.875	9,9	15.067.524
Atlántico	27.177	5,4	11.310.037
Boyacá	20.118	2,8	15.805.414
Casanare	15.426	5,5	44.837.810
Tolima	15.370	5,4	10.977.474
Huila	12.976	4,7	11.520.746
Cesar	12.924	-0,5	12.871.766
Córdoba	12.135	3,7	7.318.763
Norte de Santander	11.447	5,3	8.591.406
Cauca	11.392	12,2	8.409.037
Nariño	10.743	6,9	6.312.794
Risaralda	10.123	8,0	10.754.562
Caldas	10.111	6,5	10.274.206
Magdalena	9.237	5,3	7.476.132
La Guajira	7.749	0,8	8.587.415
Sucre	5.610	5,0	6.719.070
Arauca	5.593	-3,1	21.802.773
Quindío	5.303	1,3	9.487.109

Cuadro 2.1.1. Nacional. PIB, según departamento
2013p

Departamentos	2013p ¹	Variación ²	Conclusión	
				PIB per cápita ³
Putumayo	4.284	24,0		12.710.130
Caquetá	3.203	5,8		6.880.966
Chocó	2.988	-6,4		6.094.017
San Andrés y Prov.	1.050	6,2		13.968.896
Guaviare	613	4,9		5.679.397
Amazonas	477	4,1		6.399.163
Vichada	403	7,3		5.876.777
Guainía	245	6,1		6.094.073
Vaupés	190	7,8		4.437.490

p Cifra provisional.

¹ Cifras en miles de millones de pesos corrientes.

² Variación calculada a pesos constantes de 2005 por encadenamiento.

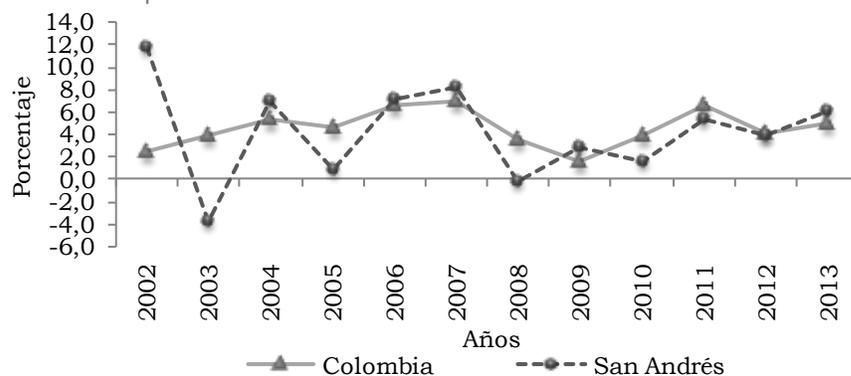
³ Cifras en pesos corrientes.

Fuente: DANE.

En 2013p, la economía de San Andrés creció 6,2%, por encima en 1,3 pp del nacional, que correspondió a \$1.050 miles de millones a precios corrientes. Sin embargo, su PIB per cápita se ubicó en \$ 13.968.896 a precios corrientes, por debajo del registrado para el país.

Para el periodo 2002-2013p el PIB de San Andrés presentó una tendencia similar a la nacional, pero con mayores oscilaciones. Los más altos crecimientos se presentaron en los años 2002 (11,8%), 2007 (8,2%) y 2006 (7,2%), con diferencias superiores al comportamiento nacional de 9,3 pp, 1,3 pp y 1,2 pp. Mientras, las variaciones negativas se registraron en 2003 (-3,8%) y 2008 (-0,2%). Para 2013p, el PIB de San Andrés se ubicó por encima del nacional, después de ser inferior entre 2010-2012.

Gráfico 2.1.1. Nacional-San Andrés. Crecimiento anual del PIB
2002-2013p



p Cifra provisional.

Nota: Variación calculada a pesos constantes de 2005 por encadenamiento.

Fuente: DANE.

Según grandes ramas de actividad para el periodo 2010-2013p, en San Andrés se destacó la industria manufacturera con crecimientos importantes en 2011 (10,0%) y 2013p (22,2%), al igual que construcción en 2012 (20,0%) y establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas en 2011 (8,6%) y 2013p (7,5%); y por último transporte, almacenamiento y comunicaciones con aumentos relevantes en 2011 (11,1%) y 2013p (9,3%).

Cuadro 2.1.2. San Andrés. Crecimiento del PIB, según grandes ramas de actividad 2010-2013p

Grandes ramas de actividad	2010	2011	2012	2013p
Producto interno bruto	1,6	5,3	4,0	6,2
A Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	0,0	0,0	0,0	0,0
C Industria manufacturera	0,0	10,0	-18,2	22,2
D Electricidad, gas y agua	3,6	0,0	3,4	3,3
E Construcción	-11,8	0,0	20,0	5,6
F Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	4,3	3,7	4,4	5,1
G Transporte, almacenamiento y comunicaciones	-5,8	11,1	7,8	9,3
H Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	3,6	8,6	6,3	7,5
I Actividades de servicios sociales, comunales y personales	0,7	5,6	2,0	6,5
Derechos e impuestos	3,4	3,3	3,2	3,1

p Cifra provisional.

Nota: Variación calculada a pesos constantes de 2005 por encadenamiento.

Fuente: DANE.

De acuerdo a ramas de actividad, la mayor participación de San Andrés en 2013p, fue para la actividad de hoteles, restaurantes, bares y similares con 24,6%; seguido de administración pública y defensa; seguridad social de afiliación obligatoria 13,9%; y comercio 13,7%. Las mayores variaciones estuvieron dadas por las actividades de educación de mercado (33,3%); alimentos, bebidas y tabaco, y resto de industria, con 20,0% cada una. Mientras, educación de no mercado fue la única actividad que presentó decrecimiento (-5,6%).

Cuadro 2.1.3. San Andrés. PIB, según ramas de actividad 2013p

Ramas de actividad	2013p	Millones de pesos	
		Variación	Participación
Producto interno bruto	1.050.000	5,5	100,0
3 Producción pecuaria y caza incluyendo las actividades veterinarias	2.000	0,0	0,2
4 Silvicultura, extracción de madera y actividades conexas	1.000	0,0	0,1
5 Pesca, producción de peces en criaderos y granjas piscícolas; actividades de servicios relacionadas con la pesca	10.000	0,0	1,0
10 - 19 Alimentos, bebidas y tabaco	7.000	20,0	0,7
20 - 37 Resto de la Industria	7.000	20,0	0,7

Cuadro 2.1.3. San Andrés. PIB, según ramas de actividad 2013p

	Ramas de actividad	Millones de pesos (conclusión)		
		2013p	Variación	Participación
38	Generación, captación y distribución de energía eléctrica	40.000	3,8	3,8
40	Captación, depuración y distribución de agua	3.000	0,0	0,3
41	Construcción de edificaciones completas y de partes de edificaciones; acondicionamiento de edificaciones	2.000	-	0,2
42	Construcción de obras de ingeniería civil	25.000	5,9	2,4
43	Comercio	144.000	3,4	13,7
44	Mantenimiento y reparación de vehículos automotores; reparación de efectos personales y enseres domésticos	9.000	0,0	0,9
45	Hoteles, restaurantes, bares y similares	258.000	6,4	24,6
46	Transporte por vía terrestre	7.000	0,0	0,7
48	Transporte por vía aérea	88.000	10,4	8,4
49	Actividades complementarias y auxiliares al transporte; actividades de agencias de viajes	9.000	16,7	0,9
50	Correo y telecomunicaciones	18.000	5,9	1,7
51	Intermediación financiera	29.000	9,5	2,8
52	Actividades inmobiliarias y alquiler de vivienda	11.000	0,0	1,0
53	Actividades de servicios a las empresas, excepto servicios financieros e inmobiliarios	59.000	7,5	5,6
54	Administración pública y defensa; seguridad social de afiliación obligatoria	146.000	8,2	13,9
55	Educación de mercado	5.000	33,3	0,5
56	Educación de no mercado	30.000	-5,6	2,9
57	Servicios sociales y de salud de mercado	22.000	7,7	2,1
58	Eliminación de desperdicios y aguas residuales, saneamiento y actividades similares	1.000	0,0	0,1
59	Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de mercado	33.000	8,3	3,1
60	Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de no mercado	10.000	12,5	1,0
61	Hogares privados con servicio doméstico	4.000	0,0	0,4
62	Derechos e impuestos	70.000	3,1	6,7

- Indefinido.

p Cifra provisional.

Nota: 2013p valores a precios corrientes. Variación calculada a pesos constantes de 2005 por encadenamiento. Participación calculada sobre 2013p.

Fuente: DANE.

2.2. PRECIOS

2.2.1. Índice de precios al consumidor (IPC). La variación del IPC nacional en 2014 fue de 3,7%, por encima del año anterior en 1,7 pp. Explicado principalmente por el incremento en los precios de los grupos de gasto destinados a alimentos y educación.

Por otro lado, de las 24 ciudades medidas en el cálculo nacional, de 2013 a 2014, 18 registraron diferencias por encima del promedio nacional y 5 por debajo de este. Riohacha (-0,2 pp) fue la única que registró una variación decreciente en el índice y Medellín presentó igual diferencia al nacional (1,7 pp). Las mayores diferencias en las variaciones del IPC se registraron para Valledupar (3,3 pp), Pasto (3,0 pp), Ibagué y Cúcuta (2,8 pp), respectivamente, y Popayán (2,6 pp). Mientras las que presentaron menores diferencias fueron San Andrés (0,9 pp), Villavicencio (1,2 pp) y Bogotá D.C. (1,3 pp).

Cuadro 2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades
2013-2014

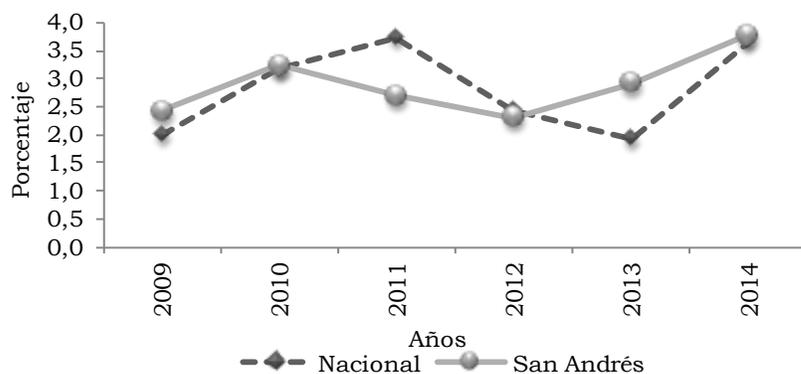
Ciudades	2013	2014	Diferencia porcentual
Nacional	1,9	3,7	1,7
Armenia	1,2	3,4	2,2
Barranquilla	1,5	3,4	1,9
Bogotá D.C.	2,4	3,8	1,3
Bucaramanga	2,1	4,3	2,2
Cali	1,7	3,8	2,0
Cartagena	1,6	3,5	2,0
Cúcuta	0,0	2,9	2,8
Florencia	1,2	3,4	2,2
Ibagué	1,3	4,1	2,8
Manizales	1,7	3,3	1,6
Medellín	1,8	3,4	1,7
Montería	1,3	3,7	2,4
Neiva	1,6	3,8	2,2
Pasto	1,0	4,0	3,0
Pereira	1,2	3,1	1,9
Popayán	0,8	3,5	2,6
Quibdó	0,7	2,8	2,0
Riohacha	3,7	3,5	-0,2
San Andrés	2,9	3,8	0,9
Santa Marta	1,6	3,4	1,8
Sincelejo	1,1	3,5	2,4
Tunja	1,5	3,6	2,1
Valledupar	1,0	4,3	3,3
Villavicencio	2,1	3,3	1,2

Fuente: DANE.

Durante 2014, las mayores variaciones se observaron para Bucaramanga y Valledupar en 4,3%, respectivamente; seguida de Ibagué 4,1% y Pasto 4,0%. Mientras que las menores las reportaron Quibdó (2,8%), Cúcuta (2,9%) y Pereira (3,1%).

El comportamiento observado del IPC para el periodo 2009-2014, presentó para San Andrés variaciones opuesta a la serie nacional en los años 2011 y 2013, cuyas diferencias fueron de -1,0 pp y 1,0 pp, respectivamente. Para 2009, la inflación de la ciudad (2,4%) fue superior a la nacional en 0,4 pp, incentivada por el crecimiento de los gastos en educación (5,4%) y salud (4,7%) (DANE-ICER, 2009); y para el 2013, con una inflación de 2,9%, el crecimiento fue jalonado por los grupos de gasto en comunicaciones y salud (4,7%, respectivamente) (DANE-ICER, 2013).

Gráfico 2.2.1.1. Nacional-San Andrés. Variación del IPC 2009-2014



Fuente: DANE.

Al analizar el IPC, por grupos de gastos, se tiene que las mayores variaciones del agregado nacional en 2014 se registró para alimentos en 4,7% (con una diferencia de 3,8 pp, en relación con 2013), seguido de educación cuya variación fue 4,1%, con una diferencia en -0,3 pp. En contraste, el menor crecimiento se registró en vestuario en 1,5%, diferenciada en 0,6 pp, frente al año anterior.

Cuadro 2.2.1.2. Nacional-San Andrés. Variación del IPC, según grupos de gasto 2013-2014

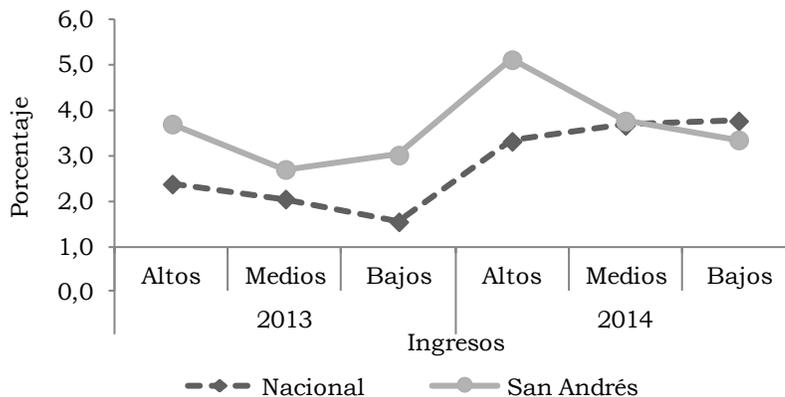
Grupos de gasto	Nacional		Diferencia porcentual	San Andrés		Diferencia porcentual
	2013	2014		2013	2014	
Total	1,9	3,7	1,7	2,9	3,8	0,9
Alimentos	0,9	4,7	3,8	2,1	5,4	3,3
Vivienda	2,7	3,7	1,0	4,0	3,2	-0,7
Vestuario	0,9	1,5	0,6	0,9	0,2	-0,8
Salud	4,4	3,5	-1,0	4,1	3,8	-0,3
Educación	4,4	4,1	-0,3	2,7	1,9	-0,8
Diversión	1,8	2,8	1,0	2,3	-0,9	-3,2
Transporte	1,4	3,2	1,8	0,3	1,1	0,7
Comunicaciones	2,7	2,3	-0,4	0,9	1,0	0,2
Otros Gastos	1,0	2,2	1,2	0,3	0,9	0,6

Fuente: DANE.

Para San Andrés, el IPC por grupos de gasto, evidenció el mayor crecimiento para alimentos en 3,3 pp, al registrar 5,4% en 2014; seguido por transporte en 0,7 pp; al ubicarse en 1,1%. Por otra parte, las diferencias negativas se registraron en diversión con -3,2 pp (-0,9%); seguido de, educación y vestuario con -0,8 pp, respectivamente (cuadro 2.2.1.2).

La presión inflacionaria aumentó por niveles de ingreso en 2014, aunque en mayor proporción para San Andrés que a nivel nacional. El nivel más afectado para Colombia fue ingresos bajos; seguido de ingresos medios y altos. No obstante, la ciudad de San Andrés registró un crecimiento superior para nivel de ingresos altos, con una diferencia de 1,8 pp y en menor proporción para medios con 0,1 pp; mientras, para bajos fue inferior en 0,4 pp, respecto del acumulado nacional.

Gráfico 2.2.1.2. Nacional-San Andrés. Variación del IPC, según nivel de Ingresos 2013-2014



Fuente: DANE.

A nivel nacional, los gastos que influyeron al incremento de los precios por niveles de ingreso durante 2014, fueron: educación (5,3%) y alimentos (4,8%) en los altos, diversión (5,0%) y alimentos (4,5%) en los medios; y en los bajos, alimentos (4,9%), y vivienda y comunicaciones (3,8%). Por el contrario, el gasto en vestuario se encontró entre los de menor variación para todos los niveles de ingresos, compartiendo 1,5% en cada uno.

Para San Andrés, la mayor presión en los precios de los productos de la canasta para los ciudadanos de ingreso alto, se registró en vivienda (5,6%) y alimentos (4,9%). Para ingreso medio, el aumento estuvo dado por alimentos (5,4%) y salud (3,7%). Y en el bajo, el impacto lo registraron alimentos (5,4%) y salud (4,2%). Mientras, el grupo que menos impacto causó en la población de ingresos medios y bajos, fue diversión con -0,8% y -2,4%, respectivamente. En tanto que en la población de ingresos altos, se registró en educación con -2,2%.

Cuadro 2.2.1.3. Nacional-San Andrés. Variación del IPC, según grupos de gasto, por niveles de ingreso 2014

Grupos de gasto	Total	Ingresos		
		Altos	Medios	Bajos
Nacional				
Total	3,7	3,3	3,7	3,8
Alimentos	4,7	4,8	4,5	4,9
Vivienda	3,7	3,0	3,8	3,8
Vestuario	1,5	1,5	1,5	1,5
Salud	3,5	3,3	3,6	3,3
Educación	4,1	5,3	4,3	2,9
Diversión	2,8	-0,1	5,0	-0,1
Transporte	3,2	3,2	3,2	3,3
Comunicaciones	2,3	1,3	1,8	3,8
Otros gastos	2,2	2,3	2,3	2,0
San Andrés				
Total	3,8	5,1	3,8	3,4
Alimentos	5,4	4,9	5,4	5,4
Vivienda	3,2	5,6	3,2	2,3
Vestuario	0,2	-0,8	0,0	0,5
Salud	3,8	--	3,7	4,2
Educación	1,9	-2,2	2,4	1,4
Diversión	-0,9	--	-0,8	-2,4
Transporte	1,1	--	0,4	2,0
Comunicaciones	1,0	1,6	1,2	0,0
Otros gastos	0,9	-0,3	1,1	0,6

--No es aplicable o no se investiga.

Fuente: DANE.

2.3. MERCADO LABORAL¹⁸

A nivel nacional para 2014, la TGP creció en 24 de las 32 ciudades (es de aclarar que, en este informe se aumentó la cobertura con el dato para 8 nuevas ciudades capitales); las mayores tasas las presentaron Bogotá D.C. (72,5%), Bucaramanga AM (70,8%) y San Andrés (70,3%); mientras, la menor la tuvo Quibdó (58,2%), seguido de Popayán (58,7%). De acuerdo con la tasa de ocupación (TO), 25 de las 32 ciudades presentaron crecimiento; la mayor ocupación se registró en Bogotá D.C. (66,2%), seguida de San Andrés (65,4%) y Bucaramanga AM (65,1%); mientras las menores se dieron en Quibdó (49,8%), Popayán (50,8%) y Manizales AM (54,2%).

Por su parte, la tasa de desempleo (TD) mostró un ritmo favorable en 2014, al disminuir en 26 de las 32 ciudades. Las mayores tasas las registraron Armenia y Cúcuta AM (15,0%, respectivamente), seguidas de Quibdó (14,5%) y Pereira AM (13,7%).

¹⁸ Por efecto del redondeo en las cifras de mercado laboral a miles de personas, los cálculos realizados a partir de los cuadros pueden diferir de los presentados dentro del texto.

Paralelamente, las que presentaron menor desempleo fueron: San Andrés (7,0%), Barranquilla AM (7,9%) y, Bucaramanga AM y Cartagena (8,2%, cada una).

Cuadro 2.3.1. Colombia. Tasa de participación, ocupación y desempleo, según ciudades y áreas metropolitanas 2013-2014

Ciudad	TGP		TO		TD	
	2013	2014	2013	2014	2013	2014
32 ciudades	66,9	67,4	59,7	60,6	10,7	10,0
Armenia	62,2	64,3	52,7	54,7	15,4	15,0
Barranquilla AM	61,0	61,5	56,2	56,7	8,0	7,9
Bogotá D.C.	72,0	72,5	65,5	66,2	9,0	8,7
Bucaramanga AM	69,8	70,8	63,3	65,1	9,4	8,2
Cali AM	66,0	66,7	56,6	58,0	14,2	13,1
Cartagena	59,8	60,2	53,9	55,3	9,9	8,2
Cúcuta AM	66,9	64,4	56,5	54,7	15,6	15,0
Florencia	58,4	62,2	51,3	54,3	12,2	12,7
Ibagué	69,6	68,3	60,0	59,2	13,8	13,3
Manizales AM	60,5	60,4	53,5	54,2	11,6	10,4
Medellín AM	65,6	66,3	58,3	59,6	11,2	10,2
Montería	65,6	64,6	58,5	58,9	10,9	8,8
Neiva	65,7	65,9	57,9	58,9	11,9	10,7
Pasto	68,0	68,4	60,7	61,3	10,7	10,4
Pereira AM	60,6	63,1	52,2	54,5	13,8	13,7
Popayán	57,0	58,7	48,1	50,8	15,6	13,3
Quibdó	61,2	58,2	50,0	49,8	18,3	14,5
Riohacha	65,5	65,4	58,7	58,9	10,3	10,1
San Andrés	70,1	70,3	64,2	65,4	8,5	7,0
Santa Marta	62,0	62,2	55,9	55,8	9,9	10,3
Sincelejo	64,6	64,4	57,9	58,2	10,4	9,5
Tunja	62,2	65,2	54,7	57,7	12,1	11,5
Valledupar	61,9	62,6	55,8	56,7	9,9	9,5
Villavicencio	63,1	64,5	56,0	57,1	11,3	11,4
Nuevas ciudades ¹	65,5	66,5	58,6	60,3	10,5	9,3

AM: Área Metropolitana.

¹Agrupación de las ciudades de Arauca, Yopal, Mocoa, Leticia, Inírida, San José del Guaviare, Mitú y Puerto Carreño.

Fuente: DANE.

Para San Andrés, se registró durante 2014 una población de 52 mil personas, de las cuales, 42 mil estaban en edad de trabajar, lo que correspondió a 80,9% de la población. Sin embargo, solo 30 mil personas fueron económicamente activas, lo que significó una TGP del 70,3% de las personas en edad de trabajar.

La población ocupada en San Andrés aumentó 3,0%, al registrar 28 mil personas, lo que significó una tasa de ocupación de 65,4%. En forma contraria, el subempleo

subjetivo cayó a 7,9%; y el objetivo a 2,8%. Mientras, el desempleo pasó a 7,0%, con una caída de 1,5 pp con relación a 2013, al ubicarse en 2 mil personas desocupadas.

Cuadro 2.3.2. San Andrés. Indicadores laborales
2013-2014

Concepto	2013	2014
Porcentajes		
Población en edad de trabajar	80,7	80,9
TGP	70,1	70,3
TO	64,2	65,4
TD	8,5	7,0
T.D. Abierto	7,7	6,6
T.D. Oculto	0,8	0,4
Tasa de subempleo subjetivo	10,6	7,9
Insuficiencia de horas	2,4	2,0
Empleo inadecuado por competencias	4,3	2,9
Empleo inadecuado por ingresos	8,4	6,1
Tasa de subempleo objetivo	4,7	2,8
Insuficiencia de horas	1,1	0,7
Empleo inadecuado por competencias	2,2	1,0
Empleo inadecuado por ingresos	3,6	2,2
Miles de personas		
Población total	52	52
Población en edad de trabajar	42	42
Población económicamente activa	29	30
Ocupados	27	28
Desocupados	2	2
Abiertos	2	2
Ocultos	0	0
Inactivos	12	13
Subempleados subjetivos	3	2
Insuficiencia de horas	1	1
Empleo inadecuado por competencias	1	1
Empleo inadecuado por ingresos	2	2
Subempleados objetivos	1	1
Insuficiencia de horas	0	0
Empleo inadecuado por competencias	1	0
Empleo inadecuado por ingresos	1	1

Fuente: DANE.

Para 2014 según ramas de actividad en San Andrés, comercio, hoteles y restaurantes tuvo la mayor demanda de empleo con 45,9%, seguido, de servicios comunales, sociales y personales 21,4%, y transporte almacenamiento y comunicaciones 11,6%; de forma opuesta, intermediación financiera presentó la menor demanda con 1,0%. Los mayores crecimientos en la demanda de empleo se presentaron en servicios comunales, sociales y personales (7,4%) e industria manufacturera (4,7%).

Cuadro 2.3.3. San Andrés. Ocupados, según rama de actividad
2010-2014

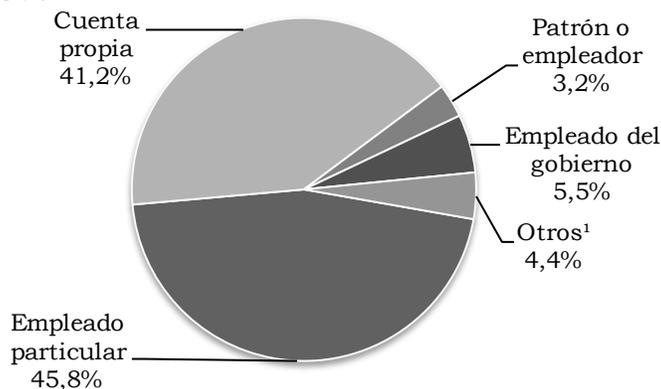
Ramas de actividad	Miles de personas				
	2010	2011	2012	2013	2014
Total	23	24	26	27	27
Industria manufacturera	1	1	1	1	1
Construcción	2	2	2	2	2
Comercio, hoteles y restaurantes	10	10	12	12	13
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	3	3	3	3	3
Actividades Inmobiliarias	1	1	2	2	2
Servicios comunales, sociales y personales	5	5	6	6	6
Otras ramas ¹	1	1	1	1	1

¹ Agricultura, ganadería, pesca, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Fuente: DANE.

De acuerdo con la posición ocupacional en San Andrés durante 2014, el 45,8% de la población ocupada se ubicó como empleado particular, el 41,2% trabajador por cuenta propia y el 5,5% empleado del gobierno. En contraste, la menor participación dentro de los ocupados la tuvo patrón o empleador con 3,2%; seguido de otros con 4,4%.

Gráfico 2.3.1. San Andrés. Distribución de ocupados, según posición ocupacional
2014



¹ Empleado doméstico, trabajador familiar sin remuneración, trabajador sin remuneración en otras empresas, jornalero o peón; y otro.

Fuente: DANE.

Con relación a la población inactiva, San Andrés presentó un crecimiento de 0,4%, al pasar a 13 mil personas. De las cuales según categoría, el 43,0% correspondió a estudiantes, con un crecimiento de 3,3%; seguido de las personas dedicadas a oficios del hogar con 40,6%; con una caída de 7,7% frente a 2013 y por último otros con 18,3%.

Cuadro 2.3.4. San Andrés. Inactivos
2010-2014

Años	Miles de personas			
	Total inactivos	Estudiantes	Oficios del Hogar	Otros ¹
2010	15	7	6	2
2011	15	7	6	2
2012	13	6	5	2
2013	12	6	5	2
2014	13	6	4	2

¹Incluye: incapacitado permanente para trabajar, rentista, pensionado, jubilado, personas que no les llama la atención o creen que no vale la pena trabajar.

Fuente: DANE.

2.5. SECTOR EXTERNO

2.5.1. Exportaciones (FOB). Para 2014, a escala nacional, las ventas al exterior se ubicaron en US\$54.794.812 miles FOB, con una caída de 6,8%, es decir, US\$4.028.849 miles menos que en 2013. El 70,9% correspondió a exportaciones tradicionales con un valor de US\$38.850.123 miles y el 29,1% a las no tradicionales con US\$15.944.689 miles.

Las principales participaciones se registraron en los departamentos de Antioquia (9,3%), Cesar (7,1%), Meta (5,9%) y Bogotá D.C. (5,7%). Sin embargo, los departamentos con mayor crecimiento fueron Guaviare (540,7%), Vaupés (52,4%) y Quindío (41,0%); mientras que las ventas externas cayeron en: Amazonas (-91,4%), Vichada (-89,7%) y Guainía (-50,5%).

Cuadro 2.5.1.1. Nacional. Exportaciones, según departamento
2013-2014

Departamento	Valor FOB		Variación	Participación
	(miles de dolares)			
	2013	2014		
Nacional	58.823.661	54.794.812	-6,8	100,0
Antioquia	5.830.160	5.109.697	-12,4	9,3
Cesar	3.668.335	3.863.579	5,3	7,1
Meta	3.211.018	3.243.820	1,0	5,9
Bogotá D.C.	3.231.870	3.104.506	-3,9	5,7
La Guajira	2.929.473	2.645.718	-9,7	4,8
Casanare	2.459.560	2.287.050	-7,0	4,2
Valle del Cauca	2.112.022	2.195.688	4,0	4,0
Bolívar	3.753.422	2.031.400	-45,9	3,7
Cundinamarca	1.689.554	1.564.340	-7,4	2,9
Atlántico	1.421.428	1.343.701	-5,5	2,5
Santander	1.118.242	1.162.270	3,9	2,1
Caldas	673.165	745.042	10,7	1,4
Córdoba	779.920	667.317	-14,4	1,2

Cuadro 2.5.1.1. Nacional. Exportaciones, según departamento
2013-2014

Departamento	Valor FOB		Variación	Participación
	(miles de dólares)			
	2013	2014		
Risaralda	472.667	636.030	34,6	1,2
Arauca	797.426	589.793	-26,0	1,1
Magdalena	551.685	538.602	-2,4	1,0
Huila	530.833	525.976	-0,9	1,0
Cauca	326.603	377.885	15,7	0,7
Boyacá	341.228	356.041	4,3	0,6
Quindío	207.040	291.868	41,0	0,5
Norte de Santander	402.814	272.779	-32,3	0,5
Putumayo	264.074	256.481	-2,9	0,5
Tolima	312.952	212.811	-32,0	0,4
Nariño	50.851	70.788	39,2	0,1
Sucre	23.086	16.497	-28,5	0,0
San Andrés	3.530	3.086	-12,6	0,0
Chocó	1.780	1.745	-2,0	0,0
Guaviare	117	749	*	0,0
Vaupés	226	344	52,4	0,0
Caquetá	187	230	23,0	0,0
Vichada	534	55	-89,7	0,0
Guainía	75	37	-50,5	0,0
Amazonas	232	20	-91,4	0,0
No diligenciado	21.657.552	20.678.868	-4,5	37,7

* Variación muy alta.

Nota: no diligenciado: En la declaración de exportación no se diligencia información de origen, se hace imposible determinar con exactitud desde que departamento procede dicho producto. Ocurre usualmente con petróleo y sus derivados (exportaciones bajo las partidas arancelarias 2709 a la 2715).

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

Según la Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional de la OMC (CUCI) por grupos de productos, a nivel nacional durante 2014, el de mayor participación en las exportaciones tradicionales fue combustibles y productos de industrias extractivas con el 92,0%; no obstante, registró una caída de 8,8%. Mientras, el mayor crecimiento se presentó en agropecuario, alimentos y bebidas con 31,3%. En cuanto a las no tradicionales, el mayor aporte fue de manufacturas con 54,9% y una caída de 5,6%.

Durante 2014, las exportaciones de San Andrés disminuyeron 12,6% respecto de 2013, al pasar de US\$3.530 miles FOB a US\$3.086 miles FOB. Dentro de estas, el 93,7% correspondió a no tradicionales y el 6,3% a tradicionales. En cuanto a las exportaciones tradicionales, su valor estuvo dado exclusivamente por el grupo agropecuario, alimentos y bebidas (US\$195 miles). Con relación a las no tradicionales, el 98,5% perteneció al grupo agropecuario, alimentos y bebidas, que presentó una caída de 12,9%; seguido de manufacturas 1,4% y otros sectores 0,1%, con decrecimientos de 41,4% y 66,7% respectivamente.

Cuadro 2.5.1.2. Nacional-San Andrés. Exportaciones, según grupos de productos CUCI Rev. 3.0 A.C. de la OMC 2013-2014

Principales grupos de productos	Valor FOB en miles de dólares					
	No tradicionales		Variación	Tradicionales		Variación
	2013	2014		2013	2014	
Nacional						
Agropecuario, alimentos y bebidas	4.796.428	4.869.794	1,5	1.883.906	2.473.248	31,3
Combustible y productos de industrias extractivas	751.733	724.925	-3,6	39.171.042	35.736.280	-8,8
Manufacturas	9.265.324	8.750.222	-5,6	680.124	640.595	-5,8
Otros sectores	2.275.105	1.599.748	-29,7	0	0	(-)
San Andrés						
Agropecuario, alimentos y bebidas	3.272	2.848	-12,9	125	195	(-)
Combustible y productos de industrias extractivas	56	0	-100,0	0	0	(-)
Manufacturas	68	40	-41,4	0	0	(-)
Otros sectores	9	3	-66,7	0	0	(-)

(-) Sin movimiento.

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

Exportaciones no tradicionales. Durante 2014, las ventas al exterior no tradicionales para San Andrés, presentaron una caída de 15,1% frente a 2013, pasaron de US\$3.405 miles a US\$2.891 miles. De acuerdo con la Clasificación Industrial Internacional Uniforme de las actividades económicas (CIIU), el 99,9% de las exportaciones no tradicionales correspondió al sector industrial, el cual tuvo un decrecimiento de 14,9%, explicado por los productos alimenticios y bebidas que fue el de mayor participación 98,5%, con una caída de 12,9%.

Cuadro 2.5.1.3. San Andrés. Exportaciones no tradicionales, según CIIU Rev. 3.0 A.C. 2013-2014

CIIU	Descripción	Valor FOB		Variación	Participación
		(miles de 2013)	2014		
Total		3.404	2.891	-15,1	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	1	0	-100,0	0,0
01	Agricultura, ganadería y caza	1	0	-100,0	0,0
D	Sector industrial	3.394	2.888	-14,9	99,9
15	Productos alimenticios y bebidas	3.271	2.848	-12,9	98,5
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	0	4	-	0,1
19	Curtido y preparado de cueros; fabricación de calzado; fabricación de artículos de viaje. Maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	1	2	100,6	0,1
22	Actividades de edición e impresión y reproducción de grabaciones	0	4	-	0,1
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	0	28	-	1,0

Cuadro 2.5.1.3. San Andrés. Exportaciones no tradicionales, según CIU Rev. 3.0 A.C. 2013-2014

CIU	Descripción	Valor FOB		Variación	Conclusión Participación
		2013	2014		
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	2	0	-100,0	0,0
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	0	1	-	0,0
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	0	1	97,1	0,0
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos ncp	34	0	-100,0	0,0
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	25	0	-99,7	0,0
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	2	0	-92,1	0,0
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte	3	0	-100,0	0,0
37	Reciclaje	56	0	-100,0	0,0
00	No asignada	9	3	-66,7	0,1

* Variación muy alta.

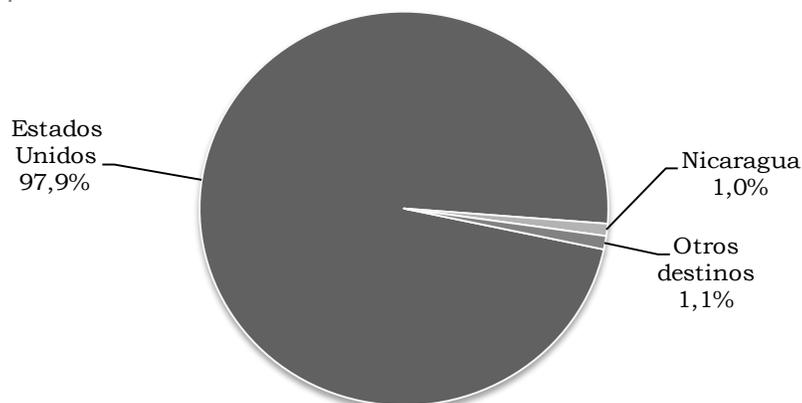
- Indefinido.

ncp: no clasificado previamente.

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

Para 2014, Estados Unidos fue el principal destino para las exportaciones no tradicionales de San Andrés con el 97,9%, alcanzó un monto de US\$2.831 miles y registró una caída de 14,4%; seguido por Nicaragua con 1,0%, un monto de US\$30 miles, y un crecimiento de 196,2%. El producto más exportado a Estados Unidos fue langostas (*Palinurus spp.*, *Panulirus spp.*, *Jasus spp.*), congeladas, secos, salados, ahumados o en salmuera (89,5%).

Gráfico 2.5.1.1. San Andrés. Distribución de exportaciones no tradicionales, según país de destino 2014

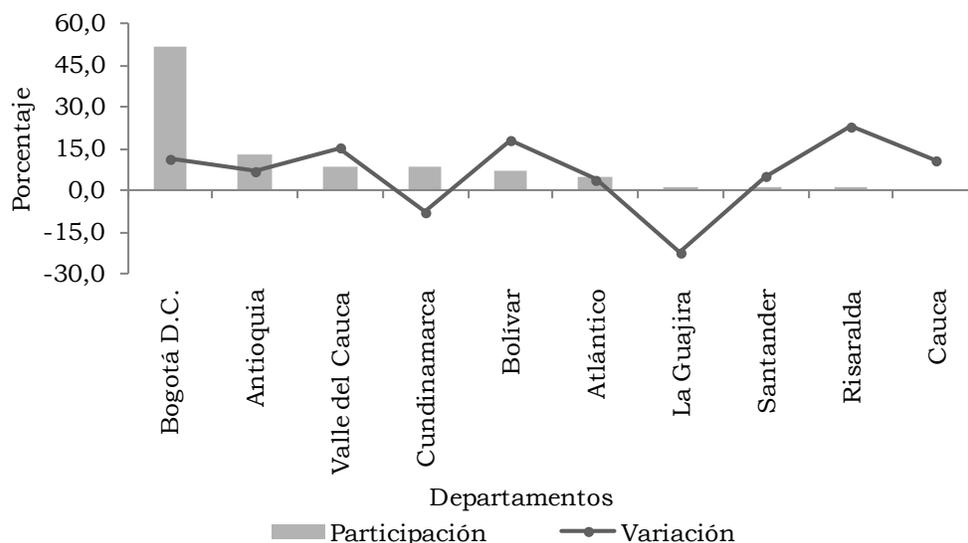


Fuente: DANE- DIAN Cálculos DANE.

2.5.2. Importaciones (CIF). En 2014, las importaciones realizadas por Colombia registraron un valor de US\$64.028.884 miles CIF, con un crecimiento de 7,8%, lo que significó US\$4.647.673 miles CIF más que en 2013.

El 95,6% de las importaciones se concentró en 8 departamentos, donde las mayores participaciones se presentaron en Bogotá D.C. (51,5%), Antioquia (12,5%), Valle del Cauca (8,6%) y Cundinamarca (8,3%), con crecimientos para los tres primeros de 11,3%, 6,9% y 15,4%, cada uno, y una caída de 7,9% en Cundinamarca.

Gráfico 2.5.2.1 Nacional. Participación y variación de las importaciones para los principales departamentos 2013-2014



Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

De otra parte, los departamentos de Guainía, Caquetá y Sucre presentaron los mayores crecimientos con 3.208,0%, 625,8% y 473,2% respectivamente, sin embargo, representaron el 0,1% del total. Mientras, las mayores caídas las registraron Guaviare y Vaupés con -100,0%, seguidos de Meta con -44,8% (Anexo F).

Para 2014, de acuerdo con la clasificación de la OMC (CUCI Rev. 3) por grupos de productos, de las importaciones a nivel nacional, el 76,1% correspondió a manufacturas, con un crecimiento de 6,8%, respecto de 2013; seguido de combustibles y productos de industrias extractivas cuya participación fue 13,3% y, agropecuario, alimentos y bebidas con el 10,2%.

El valor de las importaciones en San Andrés para el mismo año, ascendió a US\$3.311 miles CIF, lo que significó un incremento de 45,9%, frente a 2013. El 91,7% de las importaciones perteneció a manufacturas y el 8,3% a agropecuario alimentos y bebidas; con crecimientos de 34,4% y 2.357,6%.

Cuadro 2.5.2.1. Nacional-San Andrés. Importaciones, según grupos de productos CUCI Rev. 3.0 A.C. de la OMC 2013-2014

Principales grupos de productos	Valor CIF (miles de dólares)		Variación
	2013	2014	
Nacional			
Agropecuario, alimentos y bebidas	6.348.280	6.508.071	2,5
Combustible y productos de industrias extractivas	7.326.141	8.525.499	16,4
Manufacturas	45.614.368	48.735.797	6,8
Otros sectores	92.421	259.517	180,8
San Andrés			
Agropecuario, alimentos y bebidas	11	275	*
Combustible y productos de industrias extractivas	0	1	-
Manufacturas	2.258	3.035	34,4

* Variación muy alta.

- Indefinido.

Fuente: DANE- DIAN Cálculos: DANE.

Según la clasificación CIIU, en San Andrés durante 2014, la actividad industrial fue la de mayor participación en las importaciones con 99,0%, y un valor de US\$3.277 miles CIF, con un crecimiento de 44,5%, explicado por la fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes (26,6%) que registró un incremento de 623,1%, y la fabricación de prendas de vestir, preparado y teñido de pieles (25,7%), que decreció 31,7%.

Cuadro 2.5.2.2. San Andrés. Importaciones, según CIIU Rev. 3.0 A.C. 2013-2014

CIIU	Descripción	Valor CIF (miles de dólares)		Variación	Participación
		2013	2014		
	Total	2.269	3.311	45,9	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	1	34	*	1,0
01	Agricultura, ganadería y caza	1	34	*	1,0
D	Sector industrial	2.268	3.277	44,5	99,0
15	Productos alimenticios y bebidas	12	241	*	7,3
17	Fabricación de productos textiles	6	20	227,0	0,6
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	1.247	851	-31,7	25,7
19	Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	123	80	-34,6	2,4
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	3	9	201,5	0,3

Cuadro 2.5.2.2. San Andrés. Importaciones, según CIIU Rev. 3.0 A.C.
2013-2014

CIIU	Descripción	Valor CIF		Variación	Conclusión Participación
		2013	2014		
22	Actividades de edición e impresión y reproducción de grabaciones	3	4	32,7	0,1
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	0	92	-	2,8
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	19	4	-77,7	0,1
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	11	501	*	15,1
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	0	1	-	0,0
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	6	12	92,9	0,4
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	130	171	31,6	5,2
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	7	0	-100,0	0,0
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos ncp	39	1	-96,9	0,0
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	40	128	217,3	3,9
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	122	880	*	26,6
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	365	0	-100,0	0,0
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte	0	54	-	1,6
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	135	229	70,0	6,9

* Variación muy alta.

- Indefinido.

ncp: no clasificado previamente.

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

De acuerdo con la clasificación de las grandes categorías económicas (CGCE), en San Andrés el 35,7% de las importaciones perteneció a los artículos de consumo no especificados en otra partida con un decrecimiento de 23,7%, impulsado por los productos semiduraderos. Seguido, de los bienes de capital y sus piezas y accesorios (excepto el equipo de transporte), con 35,4%, y un incremento de 280,7%, explicado por los bienes de capital.

Cuadro 2.5.2.3. San Andrés. Importaciones, según CGCE
2013-2014

CGGE	Descripción	Valor CIF (miles de dólares)		Variación	Participación
		2013	2014		
	Total	2.269	3.311	45,9	100,0
1	Alimentos y bebidas	11	273	*	8,3
11	Básicos	2	100	*	3,0
112	Destinados principalmente al consumo en los hogares	2	100	*	3,0
12	Elaborados	10	174	*	5,2
121	Destinados principalmente a la industria	0	2	-	
122	Destinados principalmente al consumo en los hogares	10	172	*	5,2
2	Suministros industriales no especificados en otra partida	34	628	*	19,0
21	Básicos	0	1	-	0,0
22	Elaborados	34	626	*	18,9
4	Bienes de capital y sus piezas y accesorios (excepto el equipo de transporte)	308	1.173	280,7	35,4
41	Bienes de capital (excepto el equipo de transporte)	191	1.049	450,6	31,7
42	Piezas y accesorios	118	124	5,5	3,7
5	Equipo de transporte y sus piezas y accesorios	365	54	-85,3	1,6
52	Otros	365	37	-89,9	1,1
521	Industrial	365	1	-99,7	0,0
522	No industrial	0	36	-	1,1
53	Piezas y accesorios	0	17	-	0,5
6	Artículos de consumo no especificados en otra partida	1.551	1.183	-23,7	35,7
61	Duraderos	27	45	68,3	1,4
62	Semiduraderos	1.349	1.024	-24,0	30,9
63	No duraderos	176	114	-35,3	3,4

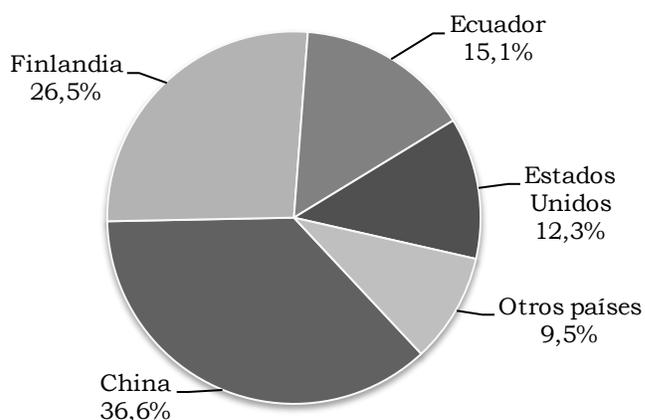
* Variación muy alta.

- Indefinido.

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

En relación con los países de origen de las importaciones de San Andrés durante 2014, China fue el mayor proveedor con 36,6%, y un monto de US\$1.213 miles; seguido de Finlandia con 26,5% que representó un valor de US\$877 miles, Ecuador (15,1%) y Estados Unidos (12,3%) con montos de US\$499 miles y US\$407 miles, respectivamente. De otra parte, el mayor crecimiento, lo registró Estados Unidos con 124,9%; mientras, China presentó la mayor caída (-26,0%).

Gráfico 2.5.2.2. San Andrés. Distribución de importaciones, según país de origen 2014



Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA

2.6.1. Monto colocaciones nominales-operaciones activas. Al cierre de 2014 las captaciones totales del sistema financiero colombiano totalizaron \$319,8 billones, de las cuales el 12,7 %, o sea \$33,9 billones lo aportó la región Caribe. Por su parte, la cartera bruta en el departamento de San Andrés y Providencia que representa el 0,1 % del total de la cartera nacional, registró un crecimiento del 10,6 %, se obtuvo un saldo de \$298.951 millones, este incremento fue inferior en 1,9pp a lo observado un año atrás. A su vez, la tasa de crecimiento observada a nivel departamental fue inferior al crecimiento promedio que experimentaron las colocaciones financieras tanto en el orden regional (12,7 %) como nacional (15,0 %), para igual periodo.

El crédito y *leasing* de consumo con participación de 44,4 % del total, creció 14,7 %; a su vez, los créditos y *leasing* comerciales, que contribuyeron con el 50,1 % en el total colocado, se incrementaron 7,8 % al reportar saldo de \$149.691 millones. Por su parte, los microcréditos exhibieron el mayor crecimiento del periodo (50,4 %), mientras que los créditos de viviendas fueron el único producto que evidenció una caída (4,9 %), (cuadro 2.6.1.1).

Cuadro 2.6.1.1. San Andrés Islas. Monto de las colocaciones nominales, saldos a fin de diciembre 2013-2014

Tipo de cartera	Millones de pesos		Variación porcentual	Participación porcentual	
	2013	2014		2013	2014
Cartera neta	259.710	286.786	10,4	--	--
Cartera bruta	270.270	298.951	10,6	100,0	100,0
Créditos de vivienda	12.509	11.891	-4,9	4,6	4,0

Cuadro 2.6.1.1. San Andrés Islas. Monto de las colocaciones nominales, saldos a fin de diciembre 2013-2014

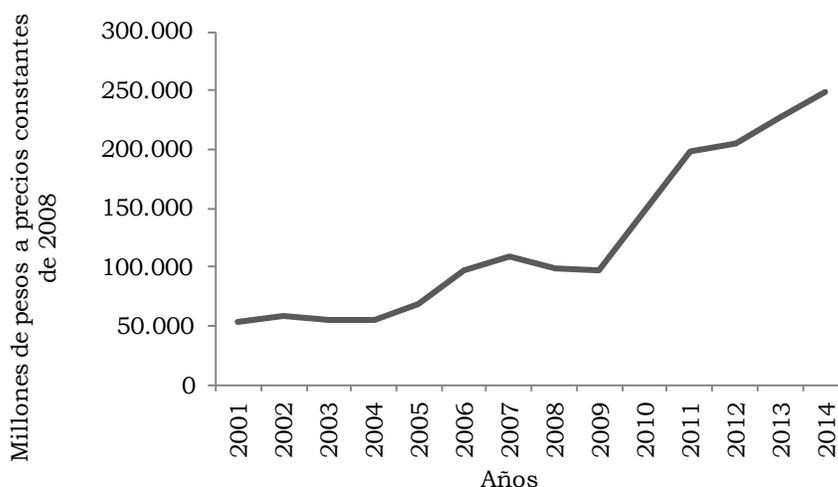
Tipo de cartera	Millones de pesos		Variación porcentual	Conclusión Participación porcentual	
	2013	2014		2013	2014
	Créditos y <i>leasing</i> de consumo	115.825		132.828	14,7
Microcréditos	3.020	4.541	50,4	1,1	1,5
Créditos y <i>leasing</i> comerciales	138.916	149.691	7,8	51,4	50,1
Provisiones	10.560	12.165	15,2	3,9	4,1

-- No es aplicable o no se investiga.

Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

La cartera neta ha mantenido una tendencia creciente a lo largo de los últimos 15 años, aunque después de 2010, cuando se alcanzó la mayor tasa (36,8 %), los avances han ido a un ritmo menor (gráfico 2.6.1.1).

Gráfico 2.6.1.1. San Andrés Islas. Evolución de la cartera neta a precios de 2008 2001-2014

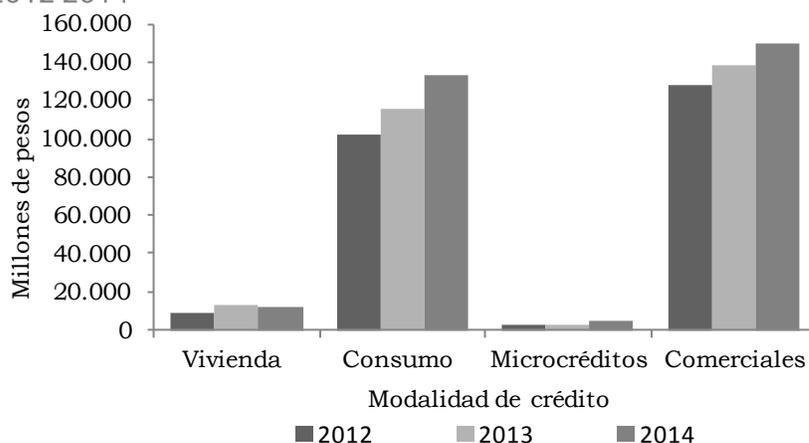


Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Por modalidad de crédito, se aprecia que en términos absolutos la cartera de consumo es la que ha tenido la mayor evolución, a la vez que en términos porcentuales los microcréditos, que son los de menor participación con el 1,52 % del total, son los que mayores tasas de crecimiento han registrado los últimos años.

Gráfico 2.6.1.2. San Andrés Islas. Cartera del sistema financiero, según modalidad de crédito

2012-2014



Fuente: Cotelco. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.6.2. Monto captaciones nominales-operaciones pasivas. Al cierre de 2014, el sistema financiero colombiano registró una captación de recursos del orden de los \$320,3 billones, lo que significó un incremento del 8,5 % si se le compara con los saldos a diciembre de 2013, cabe destacar que por tercer periodo consecutivo se presenta un incremento interanual menor, por lo que se observa un fenómeno de crecimiento desacelerado en las captaciones financieras colombianas desde 2011.

La región Caribe por su parte, registró \$20,6 billones en el total de sus captaciones, contribuyó con el 6,4 % del total nacional a la vez que estas crecieron 8,9 % con respecto al año anterior. Entre tanto, las operaciones pasivas del sistema financiero del departamento de San Andrés y Providencia se incrementaron en 26,9 % con relación a lo reportado en 2013, muy superior a lo observado tanto a nivel nacional como regional.

Cuadro 2.6.2.1. San Andrés Islas. Monto de las captaciones, saldos a fin de diciembre 2013-2014

Tipo de depósito	Millones de pesos		Variación porcentual	Participación porcentual	
	2013	2014		2013	2014
Total captaciones	4.061.001	5.152.999	26,9	100,0	100,0
Depósito en cuenta corriente	1.007.102	1.544.730	53,4	24,8	30,0
Depósito simple	200	400	99,9	0,0	0,0
CDT	633.283	672.036	6,1	15,6	13,0
Depósito de ahorro	2.418.248	2.932.147	21,3	59,5	56,9
Cuentas de ahorro especial	1.490	2.982	100,2	0,0	0,1
Certificado de ahorro valor real	678	703	3,6	0,0	0,0

- Indefinido.

Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

De otra parte, para 2014 sobresalen los depósitos de ahorro que crecieron 21,3 % y representaron el 56,9 %, y los depósitos en cuenta corriente los cuales se incrementaron 53,4 % y contribuyeron con el 30,0 % del total. Los CDT aumentaron por debajo del total de captaciones y perdieron 2,6pp en su aportación al total, (cuadro 2.6.2.1).

Como se observa en el cuadro 2.6.2.2, San Andrés Islas se destacó como el departamento donde las captaciones financieras presentaron el mayor aumento de la región Caribe, a la vez que para igual periodo creció tres veces por encima del promedio tanto regional como nacional, que registraron tasas de 8,9 % y 8,5 % respectivamente.

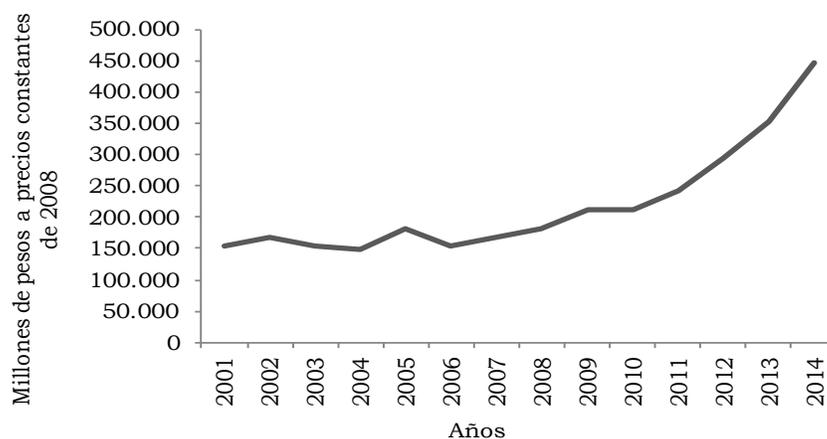
Cuadro 2.6.2.2. Costa Caribe. Captaciones, por departamento, saldos a fin de diciembre 2013-2014

Departamento	Millones de pesos		Variación porcentual	Participación porcentual	
	2013	2014		2013	2014
Total	18.850.948	20.523.843	8,9	100,0	100,0
Atlántico	6.220.248	6.833.219	9,9	33,0	33,3
Bolívar	3.939.134	4.276.310	8,6	20,9	20,8
Cesar	2.138.848	2.189.200	2,4	11,3	10,7
Córdoba	1.996.821	2.234.108	11,9	10,6	10,9
La Guajira	1.285.832	1.525.656	18,7	6,8	7,4
Magdalena	1.762.568	1.864.763	5,8	9,4	9,1
San Andrés y Providencia	406.100	515.300	26,9	2,2	2,5
Sucre	1.101.397	1.085.287	-1,5	5,8	5,3

Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Desde el año 2007 las captaciones del sistema financiero en el departamento han presentado incrementos reales superiores al 14 %, con excepción de 2010 que fue de 3,2 %, se destacó el 2014 como el año donde se registró la mayor variación de los últimos trece años (21,2 %).

Gráfico 2.6.2.1. San Andrés Islas. Evolución de las captaciones a precios de 2008 2001-2014



Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.7. SITUACION FISCAL

2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales. Los impuestos nacionales recaudados por la DIAN en todo el país al cierre de 2014 totalizaron los \$114 billones, cifra superior en 8,1 % a lo recaudado un año atrás. La región Caribe contribuyó con el 11,0 % del total, porcentaje este que ha venido con una tendencia decreciente desde 2010 por el menor ritmo de crecimiento en el recaudo regional respecto al nacional.

En el caso específico del departamento de San Andrés lo percibido por concepto de impuestos nacionales sumó \$50.562 millones, se presentó un decrecimiento en 2,8 % con respecto a 2013, comportamiento que se registra por segundo año consecutivo. Este desempeño negativo, fue ocasionado en buena medida por la caída significativa en el cobro de los impuestos externos (89,0 %), el cual en 2013, con el 30,2 % del total recaudado, era el rubro con mayor contribución y pasó en 2014 a solo 3,4 %, al igual, aunque en menor proporción al descenso del impuesto a la renta (13,4 %).

Los resultados habrían sido aún peor para el recaudo de impuestos nacionales en el departamento, si los ingresos obtenidos por concepto de CREE retenciones, CREE declaraciones y, retenciones no se hubiesen incrementado en la medida que lo hicieron, (cuadro 2.7.3.1).

Cuadro 2.7.3.1. San Andrés Islas. Recaudo de los impuestos nacionales internos y externos 2013-2014

Impuestos	2013 ^r	2014 ^p	Variación porcentual	Millones de pesos
				Participación porcentual 2014 ^p
Total impuestos	52.008	50.562	-2,8	100,0
Renta	12.443	10.772	-13,4	21,3
IVA	3.253	5.648	73,6	11,2
Retenciones ¹	15.055	19.076	26,7	37,7
Impuesto al patrimonio	3.520	2.989	-15,1	5,9
Impuestos externos ²	15.701	1.722	-89,0	3,4
Seguridad democrática	76	10	-87,0	0,0
Consumo	16	25	59,1	0,1
CREE retenciones	1.162	6.175	431,5	12,2
CREE declaraciones	0	4.128	-	8,2
Impuestos por clasificar ³	782	17	-97,8	0,0

- Indefinido.

^r Cifra definitiva revisada.

^p Provisional, recaudo a Diciembre de 2014.

¹ Comprende lo recaudado con las declaraciones de retención en la fuente a título del impuesto de timbre nacional, renta e IVA.

² Incluye arancel, tasa especial aduanera, otros externos e IVA externo.

³ Comprende sanciones aduaneras, cambiarias, errados y otros por clasificar.

Fuente: DIAN.

2.8. SECTOR REAL

2.8.6 Sector de la construcción

Financiación de vivienda. Durante el año 2014, el valor de los créditos otorgados para la compra de vivienda fue de \$9.133.159 millones, con un aumento de 0,2% frente a 2013, comportamiento que obedeció a los incrementos registrados en la banca hipotecaria (2,9%) y las cajas de vivienda (95,1%).

En relación con la financiación de vivienda nueva, la banca hipotecaria tuvo la mayor participación con 92,8%, seguida del Fondo Nacional del Ahorro (FNA) con 6,6%; y por último las cajas de vivienda 0,6%. Asimismo, la vivienda usada presentó una distribución similar, al tener la banca hipotecaria el 85,8% de la financiación, el FNA 13,8% y las cajas de vivienda 0,3%.

En 2014, la financiación de vivienda de interés social creció 0,6%, al llegar a \$2.327.171 millones, explicado por el incremento de los créditos para vivienda nueva de 6,6% y la caída de 15,5% de la usada. Mientras la vivienda no VIS alcanzó una financiación de \$6.805.988 millones, que significó un leve crecimiento de 0,1%, impulsado por el aumento en los créditos de vivienda nueva de 4,2%.

Cuadro 2.8.6.1. Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2013-2014

Entidades financieras	Millones de pesos					
	Vivienda de interés social			Vivienda diferente a interés social		
	2013	2014	Variación	2013	2014	Variación
Vivienda nueva						
Nacional	1.682.413	1.793.690	6,6	2.834.520	2.952.315	4,2
Banca Hipotecaria	1.499.035	1.574.625	5,0	2.714.132	2.828.268	4,2
Cajas de vivienda	6.772	26.844	296,4	1.563	2.063	32,0
FNA	176.606	192.221	8,8	118.825	121.984	2,7
Vivienda Usada						
Nacional	631.663	533.481	-15,5	3.965.411	3.853.673	-2,8
Banca Hipotecaria	352.277	340.358	-3,4	3.372.585	3.425.681	1,6
Cajas de vivienda	2.790	2.589	-7,2	10.722	11.120	3,7
FNA	276.596	190.534	-31,1	582.104	416.872	-28,4

Fuente: DANE.

En San Andrés la financiación de vivienda cayó 49,6% para 2014, al ubicarse en \$3.062 millones. De los cuales, el 75,6% se destinó a no VIS, que correspondió a \$2.315 millones, y el 24,4% fue para VIS, lo que significó \$747 millones desembolsados. Los créditos otorgados para vivienda de interés social crecieron 0,3% frente a 2013; explicado por el incremento en la vivienda nueva de 2,4%. Contrario a

ello, la financiación para no VIS presentó una caída de 56,6%, desalentada por el descenso de los desembolsos de vivienda usada (-49,8%) y nueva (-70,8%).

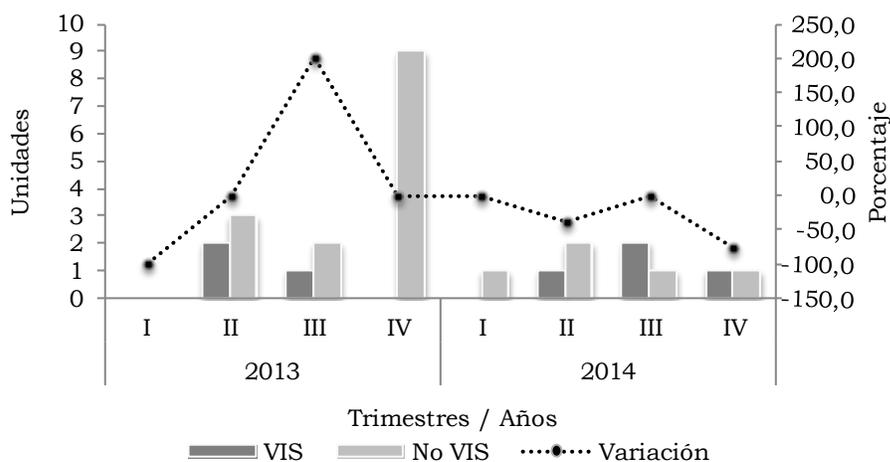
Cuadro 2.8.6.2. San Andrés. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada según tipo de solución 2013-2014

Solución de vivienda	Valor de los créditos (millones de pesos)		Variación	Participación
	2013	2014		
VIS	745	747	0,3	24,4
Nueva	127	130	2,4	17,4
Usada	618	617	-0,2	82,6
No VIS	5.330	2.315	-56,6	75,6
Nueva	1.722	503	-70,8	21,7
Usada	3.608	1.812	-49,8	78,3

Fuente: DANE.

Para San Andrés las unidades financiadas de vivienda usada presentaron una caída de 27,5% en 2014, al ubicarse en 37 unidades, donde el 51,4% fue de interés social y el 48,6% no VIS. La dinámica trimestral en 2014 fue negativa, con descensos en los tres primeros trimestres de -36,4%, -40,0% y -75,0% respectivamente, y solo para el último un crecimiento de 66,7%. Donde, el mayor número de viviendas VIS se dio en el tercer y cuarto trimestre, con 6 unidades cada uno; mientras, para la solución no VIS se presentó en el primero y cuarto, con 5 y 7 unidades, respectivamente.

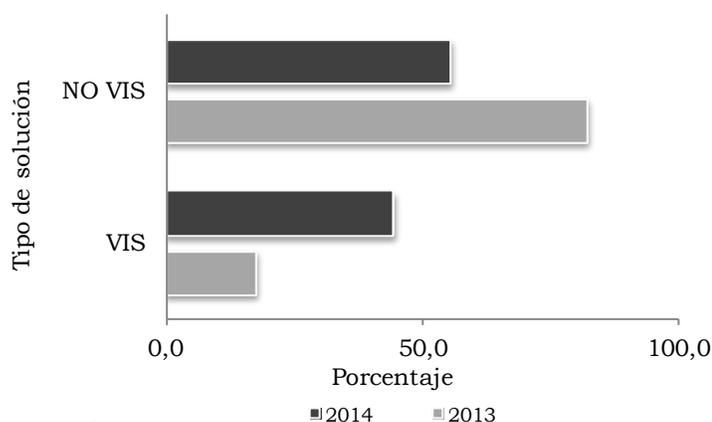
Gráfico 2.8.6.1. San Andrés. Número de viviendas usadas financiadas, por tipo de solución de vivienda y variación total 2013-2014 (trimestral)



Fuente: DANE.

De acuerdo con las unidades financiadas de vivienda nueva en San Andrés se registró una caída de 47,1%, al registrar solo 9 unidades. Donde el 55,6% de estas perteneció a no VIS (varió -64,3%), y el restante 44,4% a VIS, solución que tuvo un crecimiento de 33,3%, con un número total de 4 viviendas no subsidiadas.

Gráfico 2.8.6.2. San Andrés. Distribución de unidades nuevas financiadas, por tipo de solución de vivienda 2013-2014



Fuente: DANE.

2.8.7 Transporte

Transporte aéreo de pasajeros y carga. Durante 2014, el flujo de pasajeros transportados por vía aérea a nivel nacional creció 6,2%, al pasar de 37.904.890 a 40.247.894 pasajeros. El aeropuerto El Dorado de Bogotá D.C. presentó la mayor participación con el 36,8% del tráfico aéreo, lo que correspondió a 14.813.208 pasajeros; seguido de los aeropuertos de Rionegro con 12,3%, Cali 9,1% y Cartagena 7,2%. Los mayores crecimientos en el transporte aéreo se presentaron en los aeropuertos de Riohacha (28,2%), Villavicencio (27,9%) y Armenia (25,1%), mientras las caídas más altas se registraron en Ipiales (-42,2%), Neiva (-6,9%) y Santa Marta (-3,5%).

Cuadro 2.8.7.1. Nacional. Transporte aéreo nacional de pasajeros 2013-2014

Aeropuertos	Pasajeros		Variación	Participación
	2013	2014		
Total	37.904.890	40.247.894	6,2	100,0
Arauca	103.064	115.449	12,0	0,3
Armenia	249.845	312.511	25,1	0,8
Barrancabermeja	207.984	211.491	1,7	0,5
Barranquilla	1.897.620	2.101.650	10,8	5,2
Bogotá D.C.	13.699.460	14.813.208	8,1	36,8
Bucaramanga	1.406.224	1.571.625	11,8	3,9
Cali	3.417.332	3.676.015	7,6	9,1
Cartagena	2.913.046	2.889.501	-0,8	7,2

Cuadro 2.8.7.1. Nacional. Transporte aéreo nacional de pasajeros
2013-2014

Aeropuertos	Pasajeros		Variación	Conclusión
	2013	2014		Participación
Cúcuta	828.660	933.363	12,6	2,3
Florencia-Capitolio	73.631	82.056	11,4	0,2
Ipiales	6.477	3.743	-42,2	0,0
Leticia	173.718	190.895	9,9	0,5
Manizales	171.823	191.040	11,2	0,5
Medellín	935.437	952.430	1,8	2,4
Montería	707.353	789.326	11,6	2,0
Neiva	308.018	286.764	-6,9	0,7
Pasto	222.816	248.303	11,4	0,6
Pereira	992.425	1.161.229	17,0	2,9
Popayán	78.679	91.481	16,3	0,2
Quibdó	331.117	329.510	-0,5	0,8
Riohacha	102.343	131.205	28,2	0,3
Rionegro	5.031.277	4.965.248	-1,3	12,3
San Andrés	1.047.135	1.075.528	2,7	2,7
Santa Marta	1.244.045	1.200.925	-3,5	3,0
Valledupar	309.401	352.137	13,8	0,9
Villavicencio	94.469	120.853	27,9	0,3
Otros	1.351.491	1.450.408	7,3	3,6

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

El aeropuerto Gustavo Rojas Pinilla de San Andrés registró una participación de 2,7%, lo que correspondió a 1.181.858 pasajeros, con un crecimiento de 6,4%. De los cuales, el 91,0% perteneció a pasajeros nacionales y 9,0% a internacionales.

Los viajeros nacionales para San Andrés crecieron 2,7%, ubicándose en 1.075.528 pasajeros. De los cuales, 542.654 entraron a la isla, con un crecimiento de 3,1%. Mientras, los que salieron alcanzaron los 532.874 pasajeros, con un incremento de 2,3%. La movilización de pasajeros internacionales por el aeropuerto de San Andrés registró un incremento de 67,1%, con un total de 106.330 pasajeros, que viajaron a través de aerolíneas nacionales. La entrada de viajeros pasó a 48.556 en 2014, lo que significó un crecimiento de 68,2%. Así mismo, las salidas se incrementaron en 66,3% frente a 2013, al pasar a 57.774 viajeros.

Cuadro 2.8.7.2. Aeropuerto de San Andrés. Movimiento aéreo nacional e internacional de pasajeros
2013-2014

Destino	2013		2014		Variación	
	Entrados	Salidos	Entrados	Salidos	Entrados	Salidos
Total Aeropuerto San Andrés	555.340	555.409	591.210	590.648	6,5	6,3
Nacional	526.471	520.664	542.654	532.874	3,1	2,3
Internacional	28.869	34.745	48.556	57.774	68,2	66,3

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

En 2014, el volumen de carga transportada por vía aérea a nivel nacional creció 21,6%, al pasar de 243.159 toneladas (t) a 295.798 t. Los aeropuertos que registraron un mayor movimiento de carga fueron Bogotá D.C. con el 46,4% del total nacional, es decir, 137.272 t; seguido de Cali 9,1%, equivalente a 26.850 t y Rionegro 9,0%, con 26.748 t.

Los aeropuertos con mayores crecimientos en el transporte de carga fueron Ipiales, que en 2013 no presentó movimiento; seguido de Popayán 200,9%, Pasto 131,7% y Cúcuta 59,6%. En contraste, los descensos más acentuados se presentaron en Barrancabermeja (-52,9%), Manizales (-44,2%) y Quibdó (-43,7%).

Cuadro 2.8.7.3. Nacional. Transporte aéreo nacional de carga
2013-2014

Aeropuertos	Toneladas		Variación	Participación
	2013	2014		
Total	243.159	295.798	21,6	100,0
Arauca	879	1.206	37,2	0,4
Armenia	401	351	-12,5	0,1
Barrancabermeja	374	176	-52,9	0,1
Barranquilla	16.191	21.291	31,5	7,2
Bogotá D.C.	102.107	137.272	34,4	46,4
Bucaramanga	2.597	2.883	11,0	1,0
Cali	18.977	26.850	41,5	9,1
Cartagena	9.600	7.776	-19,0	2,6
Cúcuta	3.028	4.831	59,6	1,6
Florencia-Capitolio	1.177	1.717	45,8	0,6
Ipiales	0	1.524	-	0,5
Leticia	13.035	16.296	25,0	5,5
Manizales	203	114	-44,2	0,0
Medellín	1.878	1.995	6,2	0,7
Montería	1.719	1.324	-23,0	0,4
Neiva	533	412	-22,6	0,1
Pasto	1.485	3.440	131,7	1,2
Pereira	3.302	5.367	62,6	1,8
Popayán	125	375	200,9	0,1
Quibdó	573	323	-43,7	0,1
Riohacha	370	583	57,7	0,2
Rionegro	26.124	26.748	2,4	9,0
San Andrés	11.005	7.748	-29,6	2,6
Santa Marta	2.441	3.761	54,0	1,3
Valledupar	768	1.099	43,1	0,4
Villavicencio	3.025	2.673	-11,6	0,9
Otros	21.243	17.662	-16,9	6,0

- Indefinido.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

Para San Andrés la carga movilizada vía área cayó 29,3%, al registrar 7.838 t, de las cuales, el 98,9% perteneció a carga nacional y el 1,1% a internacional. De este modo, la nacional presentó una caída de 29,6%, con un total de 7.748 t movilizadas, de las cuales 4.228 t correspondieron a carga que entró a la isla (varió -48,4%). Mientras, la carga que salió fue de 3.520 t, con un incremento de 25,3%.

El movimiento aéreo internacional de carga creció 10,7% en 2014, con un total de 90 t movilizadas, de las cuales 65 t fueron importaciones con un descenso de 2,6%; y 25 t exportaciones con un crecimiento de 70,5%. La carga movilizada a nivel internacional se transportó a través de aerolíneas nacionales.

Cuadro 2.8.7.4. Aeropuerto San Andrés. Movimiento aéreo nacional e internacional de carga 2013-2014

Destino	Toneladas					
	2013		2014		Variación	
	Entradas	Salidas	Entradas	Salidas	Entradas	Salidas
Aeropuerto San Andrés	8.263	2.823	4.293	3.545	-48,0	25,6
Nacional	8.197	2.809	4.228	3.520	-48,4	25,3
Internacional	67	15	65	25	-2,6	70,5

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

2.8.9. Hotelería y turismo. De acuerdo con la Asociación Hotelera de Colombia, Cotelco, al finalizar 2014 el promedio acumulado de ocupación hotelera de sus afiliados en San Andrés alcanzó 66,1 %, lo que representó una reducción de 1,6 pp con respecto al 2013, sin embargo, registró el mayor nivel de ocupación promedio con respecto a la región Caribe y a la nacional, que para este periodo se ubicaron en 55,8 % 53,5 %, respectivamente. Los meses que mayor impacto tuvieron en el menor desempeño de este indicador fueron en su orden junio y enero, considerados de alta temporada para el turismo de sol y playa en el departamento¹⁹ (cuadro 2.8.9.1.).

Cuadro 2.8.9.1. San Andrés Islas. Porcentaje de ocupación hotelera mensual 2013-2014

Meses	Porcentual		
	2013 ^f	2014	Diferencia
Enero	82,0	73,4	-8,7
Febrero	76,5	77,9	1,5
Marzo	65,8	69,1	3,3
Abril	52,3	47,3	-5,0
Mayo	55,0	48,5	-6,5
Junio	72,0	58,6	-13,4
Julio	68,3	69,3	1,0

¹⁹ Informe mensual de indicadores hoteleros, Cotelco.

Cuadro 2.8.9.1. San Andrés Islas. Porcentaje de ocupación hotelera mensual 2013-2014

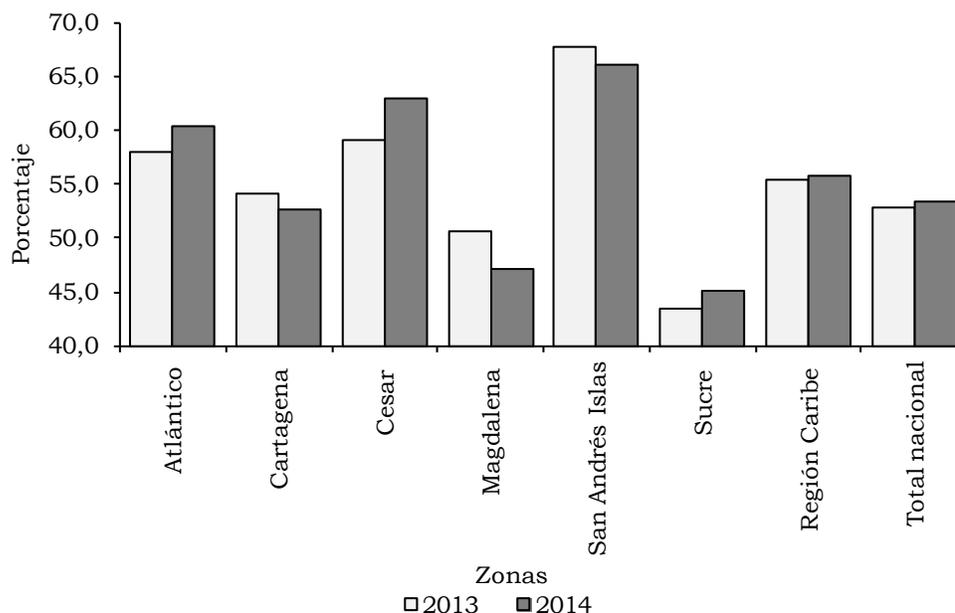
Meses	Porcentual (conclusión)		
	2013 ^r	2014	Diferencia
Agosto	74,2	74,2	0,0
Septiembre	62,7	65,8	3,0
Octubre	61,6	62,8	1,3
Noviembre	71,0	70,9	-0,1
Diciembre	71,6	75,9	4,4

^r Cifra definitiva revisada.

Fuente: Cotelco. Cálculos Centro Regional de Estudios

A nivel regional, el segundo porcentaje más alto de ocupación hotelera estuvo en Cesar (63,0 %), seguido de Atlántico y Cartagena, con 60,4 % y 52,7 %, respectivamente. Los menores porcentajes de este indicador se registraron en Magdalena y Sucre cuyos valores en su orden fueron 47,2 % y 45,1 %, para el acumulado del año (gráfico 2.8.9.1).

Gráfico. 2.8.9.1. Región Caribe. Porcentaje ocupación hotelera acumulada 2013-2014



Fuente: Cotelco. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

3. COMPOSICIÓN DE LA ECONOMÍA DEL DEPARTAMENTO DE SAN ANDRÉS, PROVIDENCIA Y SANTA CATALINA

María Aguilera Díaz²⁰
Banco de la República

RESUMEN

Este artículo describe los antecedentes de la economía del departamento insular y la estructura económica actual, analizando el crecimiento y participación de sus principales actividades económicas. Se encontró una alta dependencia en las actividades relacionadas con el sector terciario y en particular con el turismo, como son la hotelería, restaurante y similares; el comercio, y los servicios empresariales como la intermediación financiera, las actividades inmobiliarias, correos y telecomunicaciones, transporte y las asociaciones recreacionales. Además, los servicios de la administración pública y los sociales de educación y salud.

Palabras clave: Archipiélago de San Andrés, Providencia y Santa Catalina; turismo, comercio, transporte.

Clasificación JEL: L83, O18, R11, R41.

3.1. INTRODUCCIÓN

El Archipiélago de San Andrés, Providencia y Santa Catalina es el departamento insular de Colombia. Su ecosistema marino y costero le provee una riqueza ambiental, alberga uno de los arrecifes más extenso y productivo del Caribe, por lo cual fue declarado Reserva de la Biósfera por la Organización de las Naciones Unidas para la Educación, la Ciencia y la Cultura (Unesco), lo que lo obliga a tener un desarrollo sostenible, esto es que sus actividades económicas se realicen conservando la biodiversidad de su ecosistema. Este ecosistema le da al mar una vistosidad por lo cual lo denominan «mar de siete colores» que atrae al turista.

En este departamento la economía está sostenida por el sector terciario en un 84,9% siendo el turismo y el comercio los de mayor aporte al PIB departamental que en conjunto asciende a 37% del total, en promedio entre 2001 y 2013.

El turismo tiene unas ventajas, ya que por ser un conjunto de islas caribeñas que además de poseer una belleza paisajística natural, tiene una población nativa con una cultura particular a la de otros destinos del país. El comercio comenzó a ser llamativo en 1959

²⁰ Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. maguildi@banrep.gov.co. Los resultados, opiniones y posibles errores en este documento son responsabilidad exclusiva de la autora y no comprometen al Banco de la República, ni a su Junta Directiva.

cuando San Andrés fue declarado puerto libre y se podía ir a comprar mercancías importadas a bajo costo. El desarrollo de esta actividad atrajo migraciones de colombianos y extranjeros, ocasionando un alto crecimiento poblacional. Esta actividad disminuyó con la apertura económica iniciada en el país a comienzos de la década de los noventa. Estos sectores de servicios tales como transportes, comunicaciones y servicios empresariales aportaron el 21% al PIB departamental.

El objetivo de este artículo describe los antecedentes de la economía de este departamento insular y la estructura económica actual, analizando el crecimiento y participación de sus principales actividades económicas y finalizando con algunas consideraciones.

3.2. ANTECEDENTES

El Archipiélago de San Andrés, Providencia y Santa Catalina fue inicialmente colonizado por un grupo de puritanos ingleses, entre 1630 y 1641, que tuvieron como objetivo el comercio con América Central. Para estas actividades, en 1630 se creó una sociedad denominada «Compañía de aventureros de la ciudad de Westminster para las plantaciones de las islas de Providencia o Catalina, Henrietta o Andrea y las tierras adyacentes a las costas de América». Desde su fundación esta compañía se esforzó por construir una comunidad puritana y obtener beneficios del capital invertido. En 1635 este proyecto se abandonó y la colonia se convirtió abiertamente en una base de piratería contra España y como fortaleza para defender una colonia inglesa en América Central (Newton, 1985).

En 1641, los españoles para garantizar la seguridad de sus barcos decidieron eliminar la presencia de los ingleses en el Caribe y enviaron tropas, bajo el mando del capitán Francisco Díaz Pimienta, para derrotar a los puritanos y dejaron un pequeño destacamento en Providencia para evitar que fueran nuevamente pobladas por los ingleses. Esto fue hasta 1670 cuando lo retiraron y estas islas estuvieron despobladas por 50 años, hasta que fueron repoblados por colonos de Jamaica, Escocia e Irlanda, quienes se dedicaron a la caza de tortugas, extracción de madera y cultivos de algodón que exportaban a Europa (Meisel, 2005).

En 1783, después del Tratado de Versalles, los españoles se propusieron expulsar a los ingleses de Centro América y sus costas, pero los habitantes de San Andrés y Providencia solicitaron quedarse con la condición de convertirse al catolicismo y ser leales a la Corona Española (Meisel, 2005).

Posteriormente, se dio una nueva colonización en 1788 liderada por Francis Archbold que trajo esclavos de África para sembrar algodón y explotar los bosques. En 1795, este territorio se constituyó como un cantón, bajo la jurisdicción de Cartagena.

En 1818, los habitantes de las islas de Providencia y San Andrés se adhirieron a la República de Colombia y reconocieron la Constitución de Cúcuta de 1822 (Petersen, 1995).

A comienzos de la década de 1850, antes de la liberación general de esclavos, la economía de las islas de San Andrés, Providencia y Santa Catalina era diversificada y los productos de mayor importancia fueron la caña de azúcar, algodón, miel, ñame, plátano y coco, que en conjunto aportaron el 75,7% del PIB total entre septiembre de 1845 y agosto de 1846. Buena parte de esa producción era para el consumo local, no obstante, exportaban un 15% de la producción total en productos como coco, algodón, miel, palo de tinte y maderas (Meisel, 2005).

Con la abolición de la esclavitud en 1850, la mano de obra se volvió escasa y los agricultores tuvieron que buscar cultivos que fueran aptos para sus suelos y que demandaran poca mano de obra, como el de las plantaciones de palmas de cocos. Es así como la economía de las islas se volvió monoexportadora de coco y su gran mercado fue el estadounidense. En efecto, en 1883 San Andrés exportaba cuatro millones de cocos y en 1906 la cifra ascendía a 16 millones, pero este producto comenzó a decrecer a fines de la década de 1920 por la baja productividad de las plantaciones, las sequías y la proliferación de ratas. Asimismo, con la Gran Depresión de finales de los años veinte los precios del coco en el mercado internacional cayeron y la economía entre 1930 y 1950 entró en crisis llevando a que muchos sanandresanos emigraran hacia Centroamérica, Panamá y Colombia (Meisel, 2005).

En 1946, se inauguró el primer vuelo comercial desde Cartagena a San Andrés y a partir de ahí comenzaron a llegar colombianos de vacaciones, aunque la llegada masiva se dio a finales de la década de 1950, como consecuencia de la Ley 127 de 1959, que declaró Puerto Libre al territorio de San Andrés y Providencia. Esto incentivó a los colombianos a visitar la isla y comprar mercancía a precios más bajos que los obtenidos en el resto del país y atrajo a comerciantes nacionales y extranjeros que establecieron almacenes en la isla. A comienzo de los cincuenta las islas carecían de hoteles y fueron las casas de los isleños las que prestaban el servicio de alojamiento. En la década de los sesenta fue cuando comenzó a expandirse la infraestructura hotelera y se inicia el desarrollo del comercio y el turismo que han sido las actividades más importantes en los últimos sesenta años (Aguilera, 2010).

Desde mediados de la década de los sesenta y hasta la de los ochenta del siglo XX se presentó un alto crecimiento de turista llegados a San Andrés. Los mayores incrementos fueron durante los períodos de la revaluación, que trajo la bonanza cafetera (1975-1982), ya que se hacía más atractivo ir a comprar los bienes importados puesto que se hacían más barato en términos del peso. Con la apertura económica, iniciada a comienzo de la década de los noventa, el comercio perdió la competitividad que tenía por ser puerto libre, ya que se compraban productos importados a menores precios que en el continente colombiano.

3.3. ECONOMÍA DEL DEPARTAMENTO DE SAN ANDRÉS, PROVIDENCIA Y SANTA CATALINA

La economía del Archipiélago en la década de 1991-2000 fue más dinámica que la nacional al superarla en 0,7 puntos porcentuales (pp), pero inferior en 0,1 pp a la de la región Caribe colombiana (cuadro 3.3.1). En el periodo 2001 y 2013 el crecimiento promedio anual fue de 4,1%, inferior tanto al nacional como al regional, con una alta volatilidad, pues la desviación estándar del Archipiélago fue de 4,3, la del país de 1,8 y la de la región Caribe de 2,4. En siete años se registraron crecimientos superiores al nacional, destacándose los de los años 2002, 2004, 2006 y 2007 influenciados por la construcción de obras de ingeniería civil y la mayor dinámica de las actividades de comercio y hoteles, restaurantes, bares y similares, lo que dinamizó el sistema financiero, los servicios empresariales y la administración pública. Por el contrario, en tres años se presentaron tasas negativas en (2001, 2003 y 2008), debido al descenso del comercio, el turismo, el transporte, la administración pública y, además, en 2008 se paralizó la construcción de obras civiles.

Cuadro 3.3.1. San Andrés, Providencia y Santa Catalina. Producto interno bruto 2001-2013pr

Período	Crecimiento ¹			Porcentaje
	Total Nacional	Región Caribe	San Andrés Islas	Participación ² San Andrés Islas
1991-2000	2,7	3,5	3,4	0,3
2001-2013	4,3	4,2	3,8	0,2
2001	1,7	2,7	-1,6	0,2
2002	2,5	0,6	11,8	0,2
2003	3,9	7,2	-3,8	0,2
2004	5,3	6,9	6,9	0,2
2005	4,7	4,4	1,0	0,2
2006	6,7	6,7	7,2	0,2
2007	6,9	7,8	8,2	0,2
2008	3,5	2,1	-0,2	0,1
2009	1,7	1,6	2,9	0,1
2010	4,0	2,2	1,6	0,1
2011	6,6	6,2	5,3	0,1
2012	4,0	5,3	4,7	0,1
2013	4,7	3,9	5,1	0,1

¹ Tasa de crecimiento promedio anual del periodo.

² Participación promedio anual del periodo.

Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

3.4. COMPOSICIÓN DE LA ECONOMÍA DEL DEPARTAMENTO DE SAN ANDRÉS, PROVIDENCIA Y SANTA CATALINA

Entre 2001 y 2013, la producción de bienes y servicios del departamento de San Andrés, Providencia y Santa Catalina participó con el 0,2% del Producto Interno Bruto

(PIB) del país y con el 1,0% del PIB de la región Caribe. La economía de este departamento está basada, principalmente, en el sector terciario que aportó el 84,9% promedio del PIB departamental en el periodo de estudios, le siguen el secundario con el 8,2%, el primario con 1,5% y el 6,2% corresponde a impuestos (cuadro 3.4.1).

Cuadro 3.4.1. San Andrés, Providencia y Santa Catalina. Valor y participación según actividades y sectores en el PIB departamental 2001-2013pr

Actividad	2001		2013pr		Crecimiento promedio anual (2001-2013pr)
	Miles de millones de pesos	Participación	Miles de millones de pesos	Participación	
Sector primario	6	1,7	13	1,3	5,2
Agricultura, Silvicultura y Pesca	4	1,1	11	1,1	7,3
Ganadería	2	0,6	2	0,2	0,0
Minería	0	0,0	0	0,0	0,0
Sector secundario	25	7,1	85	8,4	5,3
Industria	6	1,7	14	1,4	3,6
Energía, gas, agua y alcantarillado	14	4,0	44	4,3	2,1
Construcción	5	1,4	27	2,7	26,2
Sector terciario	309	88,3	851	84,1	3,6
Comercio	53	15,1	142	14,0	4,8
Hoteles y Restaurantes	65	18,6	242	23,9	4,5
Transporte	52	14,9	102	10,1	1,4
Comunicaciones	8	2,3	16	1,6	4,4
Financiera	7	2,0	29	2,9	8,0
Inmobiliaria	5	1,4	11	1,1	3,9
Administración Pública	45	12,9	141	13,9	3,9
Servicios	74	21,1	168	16,6	3,7
Valor agregado	340	97,1	949	93,8	3,8
Derechos e impuestos	10	2,9	63	6,2	4,2
PIB	350	100,0	1.012	100,0	3,8

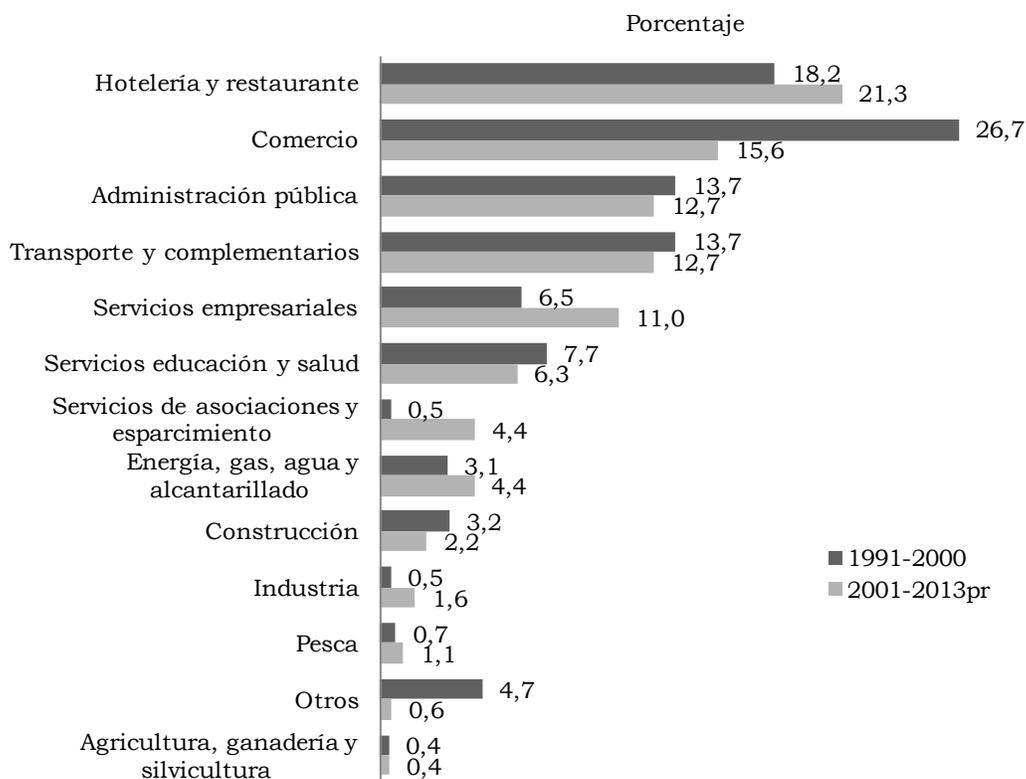
pr: Preliminar

Nota: Los valores mostrados y las participaciones corresponden al PIB a precios corrientes. La tasa de crecimiento promedio anual se calculó con cifras a precios constantes de 2005.

Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

De las cinco actividades que, entre 2001 y 2013, más contribuyeron al PIB de San Andrés Islas, cuatro de ellas están relacionadas con la cadena del turismo (hotelería, restaurantes, bares y similares, comercio, transportes, y servicios empresariales), que en conjunto aportaron el 60,7% en promedio. El comercio afectado con la apertura económica del país fue la actividad que más perdió participación (11,1 pp) y la ganaron los servicios empresariales (4,5 pp), servicios de asociación y esparcimiento (3,9 pp) y hoteles y restaurantes (3,1 pp), frente a lo observado en la década de 1991 a 2000 (gráfico 3.4.1).

Gráfico 3.4.1. San Andrés, Providencia y Santa Catalina. Distribución de las actividades económicas dentro del PIB departamental
Promedio décadas 1991-2000 y 2001-2013pr



Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

3.4.1. Sector primario. En el periodo 2001-2013, el sector primario de San Andrés, Providencia y Santa Catalina mostró el más bajo aporte al PIB del departamento con el 1,5%, y creció en 5,2% promedio anual superior en 1,4 pp al PIB total departamental. La actividad de mayor representación en este sector es la pesca (71,3%) que creció en 6,1% promedio anual. Esta actividad es un componente importante para la seguridad alimentaria en las islas, que genera empleo e ingreso de divisas.

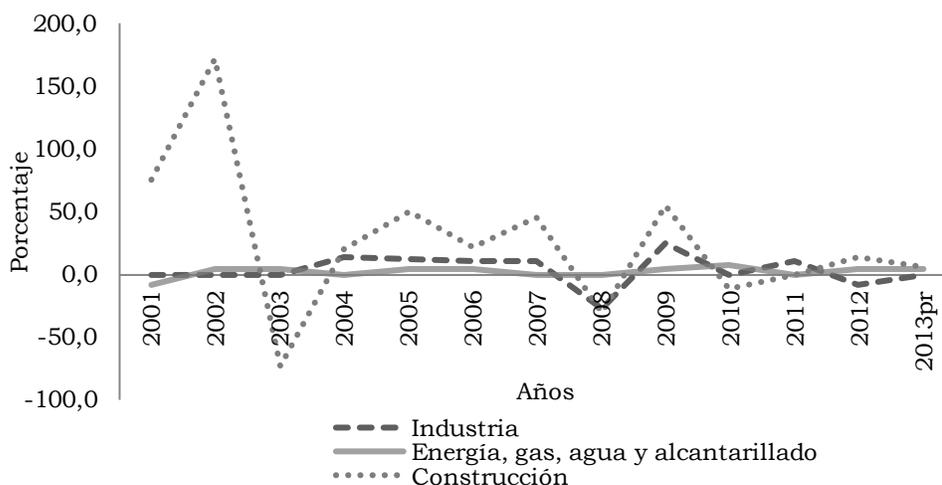
La pesca en el departamento de San Andrés, Providencia y Santa Catalina se realiza de manera artesanal e industrial y está dirigida a la explotación de langosta espinosa, caracol pala y una variedad de peces como pargos, meros, chernas, sierras, jureles, dorado, atunes y barracudas, entre otras. La pesca artesanal está ligada a la cultura y economía de los nativos de la isla, por lo general, se combina con la agricultura para el sustento del hogar. En 2008 era desarrollada por 538 pescadores en San Andrés y 202 en Providencia y Santa Catalina, organizados en cuatro asociaciones y tres cooperativas, aunque un gran número laboraban de forma independiente. (Gobernación, 2009).

En el periodo 2004-2008, la pesca industrial aportó el 67,2% de la pesca blanca obtenida en la zona marina del Archipiélago, al totalizar 1.082 toneladas (ton), con continuos decrecimientos desde 2006 cayendo un 25% promedio anual, debido a que se les redujo la cuota anual de desembarcos. Por su parte, la pesca artesanal creció en 6,7% promedio anual en igual período al pasar de 99 ton en 2004 a 130 ton en 2008. En cuanto a la cola de langosta y el caracol pala, que son recursos más vulnerables por la sobrepesca en el Archipiélago, su producción es variable y ha venido en descenso, lo que llevó a que entre los años de 2004 a 2007 la pesquería del caracol pala estuviera vedada.

En el período 2001-2013, la actividad pesquera del Archipiélago contribuyó con el ingreso de divisas al país, al registrar exportaciones por cerca de 53,5 millones de dólares por concepto de productos extraídos en la zona territorial marina, de los cuales el 95,6% correspondió a la exportación de langostas congeladas cuyo destino fue Estados Unidos.

3.4.2. Sector secundario. En el periodo 2001-2013, el sector secundario fue el segundo con mayor aporte al PIB departamental (8,2%). Las actividades de energía y agua participaron con el 53,6% y mantuvieron un crecimiento estable (2,0% promedio anual); seguidas de la construcción que representó el 26,3% y registró un crecimiento variable con un promedio de 26,3%, especialmente, por las obras civiles ya que la construcción de edificaciones estuvo paralizada por una tutela que exigía la ampliación de los servicios de saneamiento básico; por último, la industria que representó el 20,1% también registró variabilidad en su incremento que en promedio fue de 3,6% y está representada en la producción de alimentos y bebidas, principalmente (gráfico 3.4.2.1).

Gráfico 3.4.2.1. San Andrés, Providencia y Santa Catalina. Tasa de crecimiento anual de las actividades económicas del sector secundario 2001-2013pr

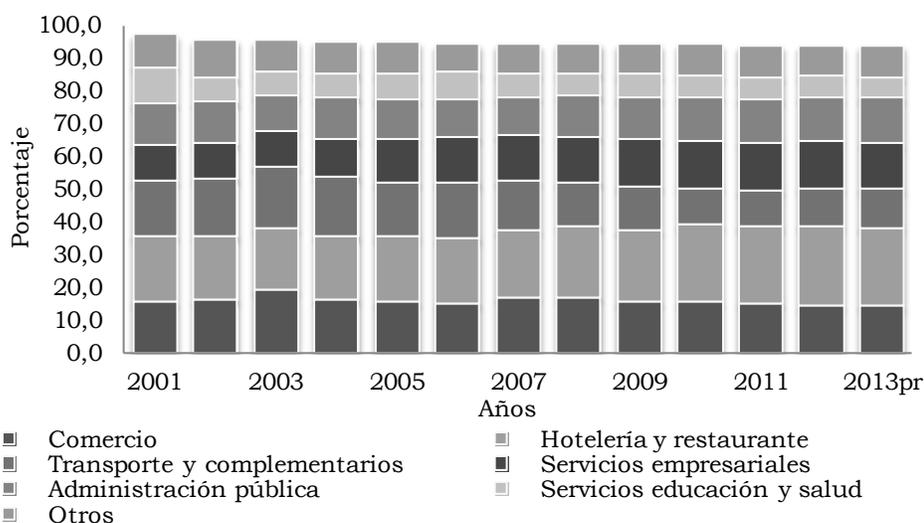


Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

3.4.3. Sector terciario. La economía del departamento de San Andrés, Providencia y Santa Catalina gira alrededor de actividades relacionadas con el sector terciario: turismo, comercio, transporte y comunicaciones, administración pública, servicios sociales, empresariales y otros. En el período 2001-2013, este sector conformó el 84,9% promedio del PIB departamental, y creció 3,6% promedio anual.

El gráfico 3.4.3.1 muestra que la actividad de hoteles, restaurantes, bares y similares, se mantuvo como la de mayor participación en el período de análisis, en promedio representó el 25,1%, y aumentó en 4,5% promedio anual, aunque en el 2003 decreció en 6,1% a causa del cierre de algunos hoteles.

Gráfico 3.4.3.1. San Andrés, Providencia y Santa Catalina. Distribución de las actividades del sector terciario dentro del PIB departamental 2001-2013pr



Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Las islas de San Andrés, Providencia y Santa Catalina tienen ventajas para el turismo frente a otros destinos del país por su prototipo de islas caribeñas, sus paisajes y cultura. Las primeras inversiones para desarrollar el turismo en la isla de San Andrés fueron impulsadas con la Ley 127 de 1959, que en su artículo 12 decretó «eximir del pago del impuesto de renta y complementarios, por el término de diez años, a los hoteles, restaurantes, edificios de apartamentos e industrias que estén establecidas o se establezcan en el territorio de San Andrés y Providencia». Esta ley también convirtió a este territorio en un «Puerto Libre» que estimuló a comerciantes nacionales y extranjeros a crear almacenes de mercancías importadas y a los turistas nacionales a visitar la isla para comprarlas a bajo precio.

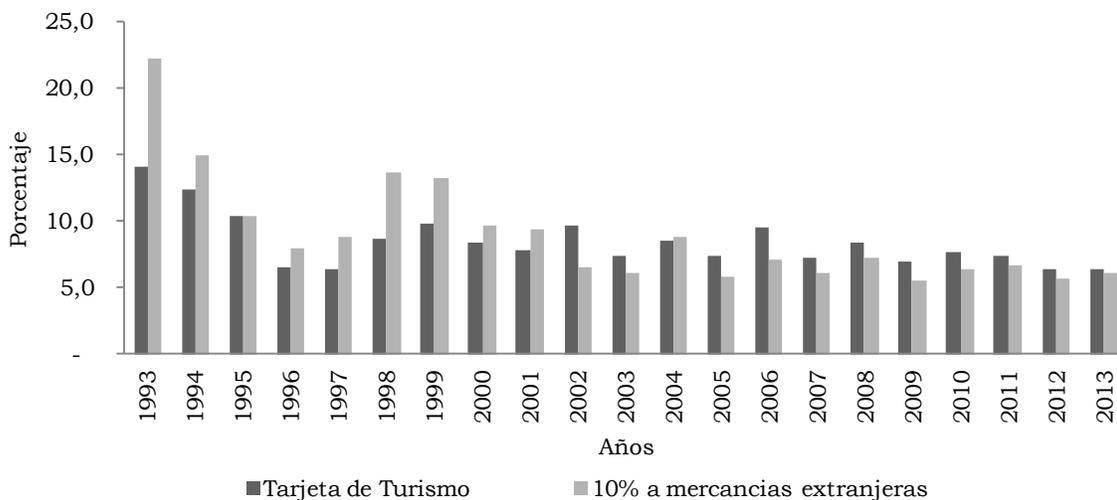
A comienzo de los años noventa del siglo XX, el país cambió su modelo de desarrollo hacia la apertura económica, e internacionalizó la economía y desmontó en unos casos, o disminuyó para otros, muchas restricciones arancelarias. Con este cambio en

Colombia se facilitó adquirir bienes importados a bajo costo. Esto llevó a que en San Andrés se planteara cambiar la oferta dirigida, especialmente, al turismo comercial, hacia la del turismo de sol y playa, como el principal producto, y se ofrecieron los planes de todo incluido: pasajes, hoteles, alimentación y visitas a sitios turístico de la ciudad (Aldana, 2008).

Como se mostró en el gráfico 3.4.1, en el periodo 1991-2000, el comercio fue la actividad que más aportó al PIB departamental (26,7%) y la hotelería y restaurante la que le seguía con 18,2%. En el periodo 2001 a 2013, la hotelería y restaurante pasó a primer lugar al aportar el 21,3% del PIB departamental y le siguieron el comercio (15,6%), transporte y complementarios (12,7%) y los servicios empresariales (11,0%).

Otro indicador que muestra el cambio de estructura de la economía del Archipiélago son los ingresos fiscales del departamento en donde el impuesto del 10% de las mercancías extranjeras comenzó a disminuir con la apertura económica, lo que llevó a que a partir de 1992 se cobrara el impuesto de la Tarjeta de Turismo a todo turista que ingrese al Archipiélago, con el fin de destinarlos, « ... al ornato, la ecología, la paz y tranquilidad de las Islas», según lo señalado en el Decreto 2762 de 1991. Entre 1993 y 2013, la administración departamental recibió por concepto de tarjeta de turismo la suma 206.792 millones de pesos constantes a precios de 2013, que aportaron el 8,1% del total de ingresos del departamento en el mismo periodo, y comenzaron a superar desde 2002 al impuesto del 10% de mercancías extranjeras (gráfico 3.4.3.2).

Gráfico 3.4.3.2. San Andrés, Providencia y Santa Catalina. Participación porcentual de los ingresos de turismo y 10% de mercancías extranjeras sobre los ingresos totales del departamento 1993-2013

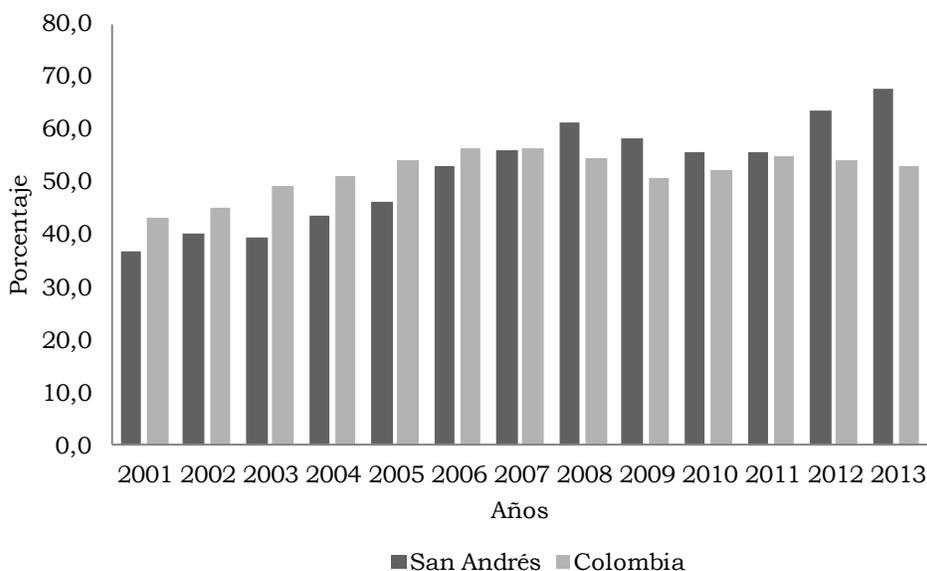


Fuente: Gobernación de San Andrés y Providencia. Ejecuciones presupuestales. 1993-2013.

La ocupación hotelera de San Andrés desde 2008 ha superado a la del promedio nacional, logrando el mayor porcentaje en 2013 cuando alcanzó un promedio mensual

de 67,7% y superó en 14,8 pp a la nacional que fue de 52,9% (gráfico 3.4.3.3). Los meses de enero y julio son los de mayor ocupación, pues coinciden con la temporada de vacaciones de los colegios en el país; por el contrario, los meses de mayo y septiembre son de menor ocupación hotelera.

Gráfico 3.4.3.3. Colombia y San Andrés Islas. Ocupación hotelera acumulada anual 2001-2013



Fuente: Cotelco, Indicadores hoteleros.

El comercio pese a que ha perdido participación dentro del PIB departamental en los últimos veinte años, sigue siendo representativo dentro de la economía del departamento. Es así como, en el período 2001-2013, aportó el 15,6%, ocupando el segundo lugar después de hoteles y restaurantes (21,3%). Como se observa en el gráfico 3.4.3.2, en 1993 el impuesto del 10% a mercancías extranjeras era el principal ingreso del Archipiélago, pues aportaba el 22,3% del total de los ingresos del departamento, seguido del impuesto de la tarjeta de turismo (14,1%); luego en 2002 se cambiaron las participaciones pues, el 10% a mercancías extranjeras bajó a 6,5% del total de ingresos fiscales y el de la tarjeta de turismo alcanza el 9,6%. Entre 1994 y 2000 el impuesto del 10% a mercancías extranjeras registró una tasa de decrecimiento de 11,6% promedio anual, estabilizándose en los últimos trece años con un crecimiento de 6,4% en promedio anual.

Dentro de la categoría de servicios empresariales se agruparon a los servicios que operan de manera independiente pero están orientados a apoyar y complementar los procesos administrativos y productivos de las empresas. En el Archipiélago estos son: correo y telecomunicaciones, intermediación financiera, actividades inmobiliarias y de alquiler, actividades de servicios a las empresas, excepto financieros e inmobiliario, mantenimiento y reparaciones de vehículos, efectos personales y enseres domésticos.

Entre 2001 y 2013, en conjunto, el valor agregado de estos servicios representaron el 11,0% del PIB departamental y crecieron en promedio anual 19,8%, siendo el de mayor incremento la intermediación financiera (8,0%) y las actividades de servicios a las empresas exceptuando las financieras (3,9%), constituyéndose la primera con la mayor participación dentro de los servicios empresariales (22,3%).

Los intermediarios financieros canalizan importantes recursos a los diversos sectores que componen el sistema económico. En 2013, el Archipiélago tenía nueve bancos y cuatro compañías de financiamiento comercial que realizaban sus actividades con 127 empleados contratados y 18 subcontratados. El total de las captaciones del sistema financiero en San Andrés, al finalizar diciembre de 2013, llegó a 398.706 millones de pesos con una tasa de crecimiento real de 9,6% promedio anual entre 2001 y 2013, conformada en un 96,5% por lo obtenidos por el sistema bancario y el 3,5% restante por las compañías de financiamiento comercial. Por el lado de las colocaciones, los bancos registraron un saldo, a fin de diciembre de 2013, en la cartera neta por valor de 258.693 millones de pesos, con crecimiento de 13,1% promedio anual entre 2001 y 2013, siendo los mayores montos los créditos comerciales y los de consumo que representaron el 51,4% y 42,9%, respectivamente del saldo total registrado a fin de 2013.

3.5. CONSIDERACIONES FINALES

La composición de la economía del Archipiélago está especializada en las actividades relacionadas con el turismo, como son la hotelería y restaurante, comercio, transporte y comunicaciones, entre otras. En cuanto al sector primario aporta poco a la economía del Archipiélago, ya que los cultivos que hoy existen son de pancoger. Por su parte la pesca, cuyo potencial es alto por la riqueza marina que posee, los nativos la realizan de manera artesanal y está ligada a la cultura y economía de los pescadores que, por lo general, la combinan con la agricultura para el sustento del hogar. La pesca industrial aporta las dos terceras parte de esta producción y se extrae para la exportación, por lo tanto aporta divisas al país, pero su volumen es poco y viene en descenso.

El sector secundario representado por la industria, la construcción y la generación de energía y agua, fue el que mostró el mayor crecimiento en los últimos trece años, especialmente por la construcción de obras de infraestructura, ya que las de edificaciones estuvieron paralizadas por falta de los servicios públicos de agua y alcantarillado. La poca industria que existe en el Archipiélago es de microempresas dedicadas a las confecciones y alimentos.

Este departamento basa su economía en el sector terciario desde la segunda mitad del siglo XX. El comercio, la hotelería y restaurantes, el transporte y las actividades de servicios empresariales, sociales y la administración pública son las principales actividades económicas. Las actividades relacionadas con el turismo son las de mayor

dinamismo, gracias a las ventajas que tiene el Archipiélago para el desarrollo del turismo de sol y playa, ecoturismo y el etnoturismo.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

Aguilera, M. (2010, septiembre). *Geografía económica del Archipiélago de San Andrés, Providencia y Santa Catalina*, Revista del Banco de la República, vol. LXXXIII, núm. 995, Bogotá, Banco de la República.

Aldana, L. (2008). *Más que una historia económica*, Cámara de Comercio de San Andrés, Providencia y Santa Catalina, Desarrollo Económico, San Andrés.

Banco de la República, Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (DANE). (Varios años). *Informe de Coyuntura Económica Regional (ICER)*, Departamento de San Andrés y Providencia.

Gobernación de San Andrés, Providencia y Santa Catalina. (2009). *Plan de seguridad alimentaria y nutricional*. San Andrés: Secretaría de Salud.

Meisel, A. (2005). *La continentalización de la isla de San Andrés, Colombia: Panyas, raíces y turismo*. Economías locales en el Caribe colombiano: Siete estudios de casos. En Aguilera, M. (ed.), Colección de Economía Regional, Bogotá, Banco de la República.

Newton, A. P. (1985). *Providencia, las actividades colonizadoras de los puritanos ingleses*. Colección bibliográfica Banco de la República, Historia Colombiana, Bogotá, Banco de la República.

Petersen, W. G. (1995). *Breve reseña sobre la colonización del Archipiélago*, Así es San Andrés, Ediciones Gamma, Bogotá.

4. ANEXO ESTADÍSTICO ICER

Anexo A. Producto Interno Bruto (PIB), según departamentos
2012-2013p

Departamento	Miles de millones de pesos		Participación	Miles de millones de pesos		Variación
	2012 A precios corrientes	2013p		2012 A precios constantes de 2005	2013p	
Total	664.240	710.257	100,0	470.880	494.124	4,9
Bogotá D.C.	163.548	175.263	24,7	122.685	127.569	4,0
Antioquia	86.367	92.714	13,1	63.805	66.788	4,7
Valle del Cauca	61.473	65.630	9,2	46.289	48.433	4,6
Santander	49.400	53.024	7,5	31.563	32.927	4,3
Meta	37.913	40.899	5,8	21.036	23.290	10,7
Cundinamarca	33.695	34.965	4,9	25.391	25.879	1,9
Bolívar	27.342	30.875	4,3	18.179	19.973	9,9
Atlántico	25.058	27.177	3,8	18.723	19.738	5,4
Boyacá	19.087	20.118	2,8	13.050	13.416	2,8
Casanare	15.005	15.426	2,2	8.173	8.623	5,5
Tolima	14.448	15.370	2,2	9.905	10.440	5,4
Huila	12.046	12.976	1,8	8.025	8.401	4,7
Cesar	13.451	12.924	1,8	9.456	9.412	-0,5
Córdoba	11.559	12.135	1,7	8.536	8.853	3,7
Norte Santander	10.537	11.447	1,6	7.546	7.945	5,3
Cauca	9.958	11.392	1,6	7.096	7.960	12,2
Nariño	9.807	10.743	1,5	7.004	7.490	6,9
Risaralda	9.151	10.123	1,4	6.704	7.242	8,0
Caldas	9.386	10.111	1,4	6.778	7.219	6,5
Magdalena	8.561	9.237	1,3	6.246	6.577	5,3
La Guajira	7.946	7.749	1,1	5.501	5.545	0,8
Sucre	5.177	5.610	0,8	3.741	3.929	5,0
Arauca	5.866	5.593	0,8	3.175	3.077	-3,1
Quindío	5.134	5.303	0,7	3.644	3.692	1,3
Putumayo	3.499	4.284	0,6	1.998	2.477	24,0
Caquetá	2.912	3.203	0,5	2.115	2.238	5,8
Chocó	3.216	2.988	0,4	1.961	1.836	-6,4
San Andrés y Prov.	942	1.050	0,1	680	722	6,2
Guaviare	561	613	0,1	350	367	4,9
Amazonas	443	477	0,1	320	333	4,1
Vichada	363	403	0,1	259	278	7,3
Guainía	219	245	0,0	148	157	6,1
Vaupés	170	190	0,0	129	139	7,8

p Cifra provisional.

Fuente: DANE.

Anexo B. IPC, según ciudades
2013-2014

Ciudad	Ponderación	2013			2014		
		Índice	Variación	Contribución	Índice	Variación	Contribución
Nacional	100,0	114,0	1,9	1,9	118,2	3,7	3,7
Bogotá D.C.	42,5	113,9	2,4	1,0	118,2	3,8	1,6
Medellín	15,0	115,3	1,8	0,3	119,2	3,4	0,5
Cali	10,5	110,9	1,7	0,2	115,1	3,8	0,4
Barranquilla	5,5	115,1	1,5	0,1	119,1	3,4	0,2
Bucaramanga	3,9	119,7	2,1	0,1	124,9	4,3	0,2
Cartagena	2,9	114,8	1,6	0,0	118,8	3,5	0,1
Cúcuta	2,5	114,6	0,0	0,0	117,9	2,9	0,1
Pereira	2,2	112,3	1,2	0,0	115,8	3,1	0,1
Ibagué	1,8	114,4	1,3	0,0	119,1	4,1	0,1
Manizales	1,7	113,0	1,7	0,0	116,8	3,3	0,1
Villavicencio	1,6	115,9	2,1	0,0	119,7	3,3	0,1
Armenia	1,5	110,1	1,2	0,0	113,9	3,4	0,1
Pasto	1,4	109,7	1,0	0,0	114,1	4,0	0,1
Santa Marta	1,1	113,5	1,6	0,0	117,3	3,4	0,0
Neiva	1,1	115,8	1,6	0,0	120,2	3,8	0,0
Montería	0,9	113,4	1,3	0,0	117,7	3,7	0,0
Popayán	0,8	111,3	0,8	0,0	115,2	3,5	0,0
Valledupar	0,7	116,5	1,0	0,0	121,5	4,3	0,0
Tunja	0,7	112,7	1,5	0,0	116,8	3,6	0,0
Sincelejo	0,7	112,3	1,1	0,0	116,2	3,5	0,0
Florencia	0,4	110,5	1,2	0,0	114,2	3,4	0,0
Riohacha	0,3	113,8	3,7	0,0	117,8	3,5	0,0
Quibdó	0,2	110,0	0,7	0,0	113,0	2,8	0,0
San Andrés	0,1	114,3	2,9	0,0	118,6	3,8	0,0

Fuente: DANE.

Anexo C. ICCV, según ciudades
2013-2014

Ciudad	2013				2014			
	Índice	Variación	Contribución	Participación	Índice	Variación	Contribución	Participación
Nacional	201,7	2,6	2,6	100,0	205,4	1,8	1,8	100,0
Bogotá D.C.	201,1	3,2	1,5	55,9	204,9	1,9	0,9	49,0
Medellín	198,1	2,5	0,3	11,4	202,1	2,0	0,2	13,4
Cali	206,0	2,6	0,4	13,4	208,9	1,4	0,2	10,5
Bucaramanga	210,5	0,8	0,0	1,3	212,2	0,9	0,0	1,9
Pereira	216,3	2,0	0,1	2,3	219,3	1,4	0,0	2,4
Armenia	211,6	2,1	0,1	2,3	216,7	2,4	0,1	4,0
Barranquilla	184,6	2,0	0,1	2,1	186,8	1,2	0,0	1,8
Santa Marta	186,9	1,7	0,0	1,1	188,7	1,0	0,0	0,9
Manizales	223,4	3,2	0,1	2,5	228,0	2,1	0,0	2,4
Cartagena	195,0	1,6	0,0	1,1	197,9	1,5	0,0	1,4
Cúcuta	223,6	1,7	0,0	1,0	228,0	2,0	0,0	1,8
Neiva	181,6	1,7	0,0	1,4	186,9	2,9	0,1	3,3
Pasto	214,1	2,5	0,0	1,3	220,0	2,8	0,0	2,2
Popayán	196,9	2,4	0,0	1,2	199,9	1,5	0,0	1,2
Ibagué	179,6	1,6	0,0	1,8	184,1	2,5	0,1	3,9

Fuente: DANE.

Anexo D. Mercado laboral, según ciudades y áreas metropolitanas
2013-2014

Ciudad	Tasa global de participación		Tasa de ocupación		Tasa de desempleo	
	2013	2014	2013	2014	2013	2014
32 ciudades	66,9	67,4	59,7	60,6	10,7	10,0
Armenia	62,2	64,3	52,7	54,7	15,4	15,0
Barranquilla AM	61,0	61,5	56,2	56,7	8,0	7,9
Bogotá D.C.	72,0	72,5	65,5	66,2	9,0	8,7
Bucaramanga AM	69,8	70,8	63,3	65,1	9,4	8,2
Cali AM	66,0	66,7	56,6	58,0	14,2	13,1
Cartagena	59,8	60,2	53,9	55,3	9,9	8,2
Cúcuta AM	66,9	64,4	56,5	54,7	15,6	15,0
Florencia	58,4	62,2	51,3	54,3	12,2	12,7
Ibagué	69,6	68,3	60,0	59,2	13,8	13,3
Manizales AM	60,5	60,4	53,5	54,2	11,6	10,4
Medellín AM	65,6	66,3	58,3	59,6	11,2	10,2
Montería	65,6	64,6	58,5	58,9	10,9	8,8
Neiva	65,7	65,9	57,9	58,9	11,9	10,7
Pasto	68,0	68,4	60,7	61,3	10,7	10,4
Pereira AM	60,6	63,1	52,2	54,5	13,8	13,7
Popayán	57,0	58,7	48,1	50,8	15,6	13,3
Quibdó	61,2	58,2	50,0	49,8	18,3	14,5
Riohacha	65,5	65,4	58,7	58,9	10,3	10,1
San Andrés	70,1	70,3	64,2	65,4	8,5	7,0
Santa Marta	62,0	62,2	55,9	55,8	9,9	10,3
Sincelejo	64,6	64,4	57,9	58,2	10,4	9,5
Tunja	62,2	65,2	54,7	57,7	12,1	11,5
Valledupar	61,9	62,6	55,8	56,7	9,9	9,5
Villavicencio	63,1	64,5	56,0	57,1	11,3	11,4
Nuevas ciudades ¹	65,5	66,5	58,6	60,3	10,5	9,3

AM: Área Metropolitana.

¹Agrupación de las ciudades de Arauca, Yopal, Mocoa, Leticia, Inírida, San José del Guaviare, Mitú y Puerto Carreño.

Fuente: DANE.

Anexo E. Exportaciones no tradicionales, según departamento de origen
2012-2014

Departamento de origen	Miles de dólares FOB			Participación
	2012	2013	2014	
Nacional	17.969.877	17.088.589	15.944.689	100,0
Antioquia	6.486.682	5.600.531	4.870.858	30,5
Bogotá D.C.	3.031.988	2.980.146	2.841.620	17,8
Valle del Cauca	2.213.734	2.007.422	2.069.261	13,0
Bolívar	1.546.254	1.582.462	1.629.067	10,2
Cundinamarca	1.356.387	1.350.216	1.322.173	8,3
Atlántico	1.167.560	1.362.508	1.309.431	8,2
Magdalena	459.480	435.996	481.535	3,0
Caldas	377.601	378.945	345.749	2,2
Cauca	228.060	232.275	266.003	1,7
Risaralda	218.815	182.519	199.124	1,2
Boyacá	129.894	132.698	159.238	1,0
Santander	121.348	234.585	127.843	0,8
Norte de Santander	227.241	204.807	120.276	0,8
Tolima	29.687	42.763	38.615	0,2
Huila	17.701	20.918	35.852	0,2
Nariño	15.312	20.070	26.773	0,2
Córdoba	99.437	99.793	26.722	0,2
Cesar	176.627	166.103	26.257	0,2
Sucre	28.196	22.690	16.497	0,1
Quindío	4.124	4.438	11.165	0,1
Arauca	19.928	1.341	6.434	0,0
La Guajira	3.535	12.387	3.305	0,0
San Andrés	3.075	3.405	2.891	0,0
Chocó	1.898	1.780	1.745	0,0
Meta	1.813	5.189	1.278	0,0
Casanare	95	1.187	1.254	0,0
Guaviare	0	117	727	0,0
Caquetá	615	187	230	0,0
Vaupés	7	226	150	0,0
Vichada	2.291	534	55	0,0
Guainia	465	75	37	0,0
Amazonas	21	232	20	0,0
Putumayo	7	48	0	0,0
No diligenciado ¹	0	0	2.504	0,0

* Variación muy alta.

¹ No diligenciado: En la declaración de exportación no se diligencia información de origen, se hace imposible determinar con exactitud desde que departamento procede dicho producto. Ocurre usualmente con petróleo y sus derivados (exportaciones bajo las partidas arancelarias 2709 a la 2715).

Fuente: DIAN - DANE. Cálculos: DANE.

Anexo F. Importaciones, según departamento de destino
2012-2014

Departamento de destino	Miles de dólares CIF			Participación
	2012	2013	2014	
Nacional	59.111.401	59.381.211	64.028.884	100,0
Bogotá D.C.	27.749.395	29.600.596	32.948.487	51,5
Antioquia	7.288.865	7.503.567	8.019.303	12,5
Cundinamarca	6.189.929	5.785.374	5.328.346	8,3
Valle del Cauca	4.938.479	4.790.539	5.530.175	8,6
Bolívar	3.629.905	3.630.063	4.286.166	6,7
Atlántico	3.121.438	3.150.376	3.268.027	5,1
La Guajira	1.174.524	1.202.285	932.789	1,5
Santander	960.575	872.170	917.192	1,4
Risaralda	500.565	440.431	541.398	0,8
Caldas	417.424	375.296	374.138	0,6
Cauca	384.952	347.789	385.255	0,6
Cesar	336.629	267.385	208.434	0,3
Meta	360.780	260.987	144.148	0,2
Nariño	324.165	209.330	166.379	0,3
Norte de Santander	262.296	202.529	140.436	0,2
Magdalena	660.467	190.838	235.163	0,4
Casanare	269.437	138.184	116.795	0,2
Boyacá	212.249	132.912	140.403	0,2
Córdoba	65.676	72.195	53.402	0,1
Quindío	99.880	71.281	78.579	0,1
Tolima	87.332	68.192	82.810	0,1
Huila	50.825	46.607	70.953	0,1
Sucre	7.995	6.741	38.641	0,1
Arauca	5.713	4.975	5.757	0,0
Putumayo	4.173	2.557	6.429	0,0
San Andrés	891	2.270	3.311	0,0
Chocó	736	2.248	1.433	0,0
Amazonas	4.590	1.538	1.850	0,0
Vichada	231	1.060	788	0,0
Guaviare	53	335	0	0,0
Vaupés	421	310	0	0,0
Caquetá	703	245	1.780	0,0
Guainía	107	4	116	0,0

Fuente: DANE - DIAN Calculos: DANE.

Anexo G. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, según departamento
2013-2014

Departamento	2013		2014		Variación		Participación	
	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
Nacional	4.086.036	3.076.296	3.937.870	3.238.034	-3,6	5,3	100,0	100,0
Antioquia	691.346	1.483.083	678.515	1.576.765	-1,9	6,3	17,2	48,7
Arauca	19.414	0	12.076	0	-37,8	-	0,3	0,0
Atlántico	221.740	78.258	218.923	85.844	-1,3	9,7	5,6	2,7
Bogotá D.C.	683.973	674.159	685.109	693.711	0,2	2,9	17,4	21,4
Bolívar	79.456	549	71.520	611	-10,0	11,3	1,8	0,0
Boyacá	119.456	14.437	115.708	14.764	-3,1	2,3	2,9	0,5
Caldas	168.779	67.052	171.341	75.736	1,5	13,0	4,4	2,3
Caquetá	43.869	849	48.016	1.116	9,5	31,4	1,2	0,0
Casanare	52.868	1.391	52.295	2.918	-1,1	109,8	1,3	0,1
Cauca	50.449	4.017	48.920	1.929	-3,0	-52,0	1,2	0,1
Cesar	103.403	1.285	73.491	917	-28,9	-28,6	1,9	0,0
Córdoba	220.408	1.818	196.859	925	-10,7	-49,1	5,0	0,0
Cundinamarca	206.053	10.055	216.410	11.378	5,0	13,2	5,5	0,4
Guaviare	10.691	1.155	10.612	749	-0,7	-35,2	0,3	0,0
Huila	119.928	23.735	115.050	29.300	-4,1	23,4	2,9	0,9
La Guajira	26.418	0	26.220	0	-0,7	-	0,7	0,0
Magdalena	41.434	790	41.673	782	0,6	-1,0	1,1	0,0
Meta	245.348	25.986	248.361	21.135	1,2	-18,7	6,3	0,7
Nariño	33.533	36.760	33.745	36.945	0,6	0,5	0,9	1,1
Norte de Santander	68.780	4.018	45.142	3.355	-34,4	-16,5	1,1	0,1
Putumayo	20.031	4.022	19.854	4.589	-0,9	14,1	0,5	0,1
Quindío	50.541	28.874	46.552	46.914	-7,9	62,5	1,2	1,4
Risaralda	66.726	81.202	52.026	67.742	-22,0	-16,6	1,3	2,1
Santander	315.101	40.783	320.647	41.653	1,8	2,1	8,1	1,3
Sucre	46.464	186	43.567	89	-6,2	-52,2	1,1	0,0
Tolima	125.634	12.268	113.035	9.561	-10,0	-22,1	2,9	0,3
Valle del Cauca	236.971	461.173	218.129	490.187	-8,0	6,3	5,5	15,1
Vichada	3.861	0	2.361	0	-38,9	-	0,1	0,0
Demás ¹	13.361	18.391	11.712	18.419	-12,3	0,2	0,3	0,6

¹ Por reserva estadística se agrupan aquí Amazonas, Chocó y Guainía.

- Indefinido.

Fuente: DANE.

Anexo H. Financiación de vivienda, según departamentos
2013-2014

Departamento	Créditos individuales de vivienda nueva (millones de pesos)		Viviendas nuevas financiadas		Créditos individuales de vivienda usada (millones de pesos)		Viviendas usadas financiadas	
	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014
	Nacional	4.516.933	4.746.005	72.641	72.333	4.597.074	4.387.154	59.046
Amazonas	969	614	7	5	8.549	4.233	117	64
Antioquia	560.858	611.028	8.717	8.554	555.727	554.550	7.114	6.661
Arauca	1.287	3.197	19	41	6.868	6.921	120	123
Atlántico	122.643	152.804	1.451	1.726	165.096	157.223	2.163	1.895
Bogotá D.C.	1.932.690	1.916.396	27.612	26.048	2.038.979	1.960.034	20.958	18.346
Bolívar	86.566	78.116	1.117	966	107.134	99.907	1.074	914
Boyacá	70.772	61.177	1.142	940	62.326	59.349	1.020	899
Caldas	57.657	61.107	947	879	106.263	92.915	1.907	1.476
Caquetá	6.379	6.491	110	96	16.973	16.550	298	266
Casanare	15.613	21.960	175	310	41.973	30.495	579	415
Cauca	35.720	40.642	549	636	35.791	29.901	607	501
Cesar	65.731	68.195	992	952	55.840	60.902	783	820
Chocó	1.859	3.218	25	47	3.833	4.002	61	61
Cordoba	37.188	36.711	551	446	40.364	32.957	581	404
Cundinamarca	397.954	485.588	10.245	11.813	121.940	122.274	1.881	1.597
Guainía	128	95	3	1	1.826	1.189	24	17
Guaviare	3.552	3.796	78	77	5.166	3.813	88	62
Huila	76.390	81.831	953	1.200	79.834	69.887	1.297	1.114
La Guajira	11.783	13.691	140	143	26.454	24.545	407	333
Magdalena	37.640	48.384	523	584	46.007	43.459	678	578
Meta	72.908	75.376	976	932	104.399	105.228	1.496	1.421
Nariño	50.919	43.196	946	680	52.276	46.826	942	797
Norte de Santander	83.470	64.595	1.271	1.019	79.691	61.344	1.205	865
Putumayo	1.272	1.553	25	28	11.923	10.795	218	187
Quindío	33.984	41.889	653	736	53.322	48.337	1.295	1.063
Risaralda	81.763	91.600	1.508	1.657	114.312	96.950	2.114	1.707
San Andrés	1.849	633	17	9	4.226	2.429	51	37
Santander	208.090	252.179	2.789	3.051	186.039	169.209	2.419	2.102
Sucre	14.939	16.027	231	223	26.965	21.395	472	359
Tolima	63.208	97.361	1.178	1.698	120.326	113.825	2.035	1.752
Valle del Cauca	380.966	366.401	7.689	6.833	312.232	332.429	4.951	4.985
Vaupés	91	42	1	1	124	40	1	1
Vichada	95	112	1	2	4.296	3.241	90	54

Fuente: DANE.

Anexo I. Transporte aéreo de pasajeros y carga, según ciudades
2013-2014

Aeropuertos	Pasajeros					Carga (toneladas)				
	2013		2014		Variación nacional	2013		2014		Variación nacional
	Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional		Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional	
Nacional	37.904.890	8.914.943	40.247.894	9.883.020	6,2	243.159	491.886	295.798	497.750	21,6
Arauca	103.064	---	115.449	---	12,0	879	---	1.206	---	37,2
Armenia	249.845	---	312.511	---	25,1	401	---	351	---	-12,5
Barrancabermeja	207.984	---	211.491	---	1,7	374	---	176	---	-52,9
Barranquilla	1.897.620	238.265	2.101.650	248.429	10,8	16.191	7.549	21.291	8.303	31,5
Bogotá D.C.	13.699.460	6.036.300	14.813.208	6.675.195	8,1	102.107	409.149	137.272	410.424	34,4
Bucaramanga	1.406.224	82.014	1.571.625	86.418	11,8	2.597	82	2.883	71	11,0
Cali	3.417.332	736.789	3.676.015	799.211	7,6	18.977	9.703	26.850	13.373	41,5
Cartagena	2.913.046	388.593	2.889.501	439.130	-0,8	9.600	292	7.776	273	-19,0
Cúcuta	828.660	35.516	933.363	52.980	12,6	3.028	13	4.831	1	59,6
Florencia-Capitolio	73.631	---	82.056	---	11,4	1.177	---	1.717	---	45,8
Ipiales	6.477	---	3.743	---	-42,2	0	---	1.524	---	-
Leticia	173.718	---	190.895	---	9,9	13.035	---	16.296	---	25,0
Manizales	171.823	---	191.040	---	11,2	203	---	114	---	-44,2
Medellín	935.437	---	952.430	---	1,8	1.878	---	1.995	---	6,2
Montería	707.353	---	789.326	---	11,6	1.719	---	1.324	---	-23,0
Neiva	308.018	---	286.764	---	-6,9	533	---	412	---	-22,6
Pasto	222.816	---	248.303	---	11,4	1.485	---	3.440	---	131,7
Pereira	992.425	157.768	1.161.229	174.574	17,0	3.302	293	5.367	95	62,6
Popayán	78.679	---	91.481	---	16,3	125	---	375	---	200,9
Quibdó	331.117	---	329.510	---	-0,5	573	---	323	---	-43,7
Riohacha	102.343	---	131.205	---	28,2	370	---	583	---	57,7
Rionegro	5.031.277	1.045.912	4.965.248	1.159.057	-1,3	26.124	64.131	26.748	64.431	2,4
San Andrés	1.047.135	63.614	1.075.528	106.330	2,7	11.005	81	7.748	90	-29,6
Santa Marta	1.244.045	---	1.200.925	---	-3,5	2.441	---	3.761	---	54,0
Valledupar	309.401	---	352.137	---	13,8	768	---	1.099	---	43,1
Villavicencio	94.469	---	120.853	---	27,9	3.025	---	2.673	---	-11,6
Otros	1.351.491	130.172	1.450.408	141.696	7,3	21.243	592	17.662	688	-16,9

--- No existen datos.

- Indefinido.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

GLOSARIO²¹

Actividad económica: proceso o grupo de operaciones que combinan recursos tales como equipo, mano de obra, técnicas de fabricación e insumos, y se constituyen en una unidad cuyo resultado es un conjunto de bienes o servicios.

Área total construida: metraje total del destino encontrado en el proceso, incluye los espacios cubiertos, sean comunes o privados de las edificaciones.

Bien de consumo: bien comprado y utilizado directamente por el usuario final que no necesita de ninguna transformación productiva.

Bien(es): conjunto de artículos tangibles o materiales, como alimentos, vestido, calzado, muebles y enseres, menaje y vajillas del hogar, artefactos eléctricos, textos escolares, periódicos, revistas, etc.

Canasta básica: conjunto representativo de bienes y servicios a los cuales se les realiza seguimiento de precios. Esta canasta se conforma tomando como referencia un año base.

Captaciones: comprende los recursos captados por el sistema financiero a través de cuenta corriente, CDT, depósitos de ahorro, cuentas de ahorro especial, certificados de ahorro de valor real, depósitos simples y títulos de inversión en circulación.

CIIU (Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas): clasificación por procesos productivos de las unidades estadísticas con base en su actividad económica principal.

Colocaciones: recursos de cartera colocados por el sistema bancario. Comprende cartera vigente y vencida, y por productos se refiere a créditos y *leasing* de consumo, créditos de vivienda, microcréditos y créditos y *leasing* comerciales.

Comercio: reventa (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos o usados, ya sea que esta se realice al por menor o al por mayor. Incluye las actividades de los corredores, agentes, subastadores y comisionistas dedicados a la compra y venta de mercancías en nombre y por cuenta de terceros.

Contribuciones porcentuales: aporte en puntos porcentuales de las variaciones individuales a la variación de un agregado.

²¹ Las definiciones que se presentan en este glosario provienen de diversos documentos, normativas y metodologías nacionales e internacionales que han estandarizado el significado y uso de estos conceptos.

Crédito externo neto: diferencia entre desembolsos y amortizaciones de préstamos provenientes de organismos y bancos internacionales.

Crédito interno neto: situación en la que el sector público acude a los agentes residentes en el país para captar recursos, bien sea utilizando mecanismos de mercado o colocando bonos y papeles de obligatoria suscripción.

CUCI (Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional Rev. 3): clasificación que recopila estadísticas del comercio internacional de todas las mercancías sujetas a intercambio exterior y promueve su comparabilidad internacional. Los grupos de productos están definidos con arreglo a la Revisión 3 de la CUCI en primarios, manufacturas y otros productos. Como resultado del proceso de adaptación, el DANE hace agrupación en agropecuarios, alimentos y bebidas; combustibles y productos de industrias extractivas; manufacturas y otros sectores.

Desempleo: corresponde a la cantidad de personas que en la semana de referencia presentan una de las siguientes situaciones: 1) sin empleo en la semana de referencia, pero hicieron alguna diligencia para conseguir trabajo en las últimas cuatro semanas y estaban disponibles para trabajar; 2) no hicieron diligencias en el último mes, pero sí en los últimos 12 meses y tienen una razón válida de desaliento y están disponibles para trabajar. Esta población se divide en dos grupos: los "cesantes", que son personas que trabajaron antes por lo menos dos semanas consecutivas, y los "aspirantes", que son personas que buscan trabajo por primera vez.

Empresa: entidad institucional en su calidad de productora de bienes y servicios. Agente económico con autonomía para adoptar decisiones financieras y de inversión; además, con autoridad y responsabilidad para asignar recursos a la producción de bienes y servicios y que puede realizar una o varias actividades productivas.

Estado de la obra: caracterización que se les da a las obras en cada operativo censal; corresponde a obras en proceso, paralizada o culminada.

Índice de Precios al Consumidor (IPC): indicador del comportamiento de los precios de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo final de los hogares del país.

Industria: transformación física o química de materiales o componentes en productos nuevos, ya sea que el trabajo se efectúe con máquinas o a mano, en una fábrica o a domicilio, o que los productos se vendan al por mayor o al por menor; exceptuando la actividad que sea propia del sector de la construcción.

Insumo básico: es el nivel fundamental de la estructura; corresponde también al punto más bajo para el cual se tiene ponderación fija.

Obras culminadas: obras que durante el periodo intercensal finalizaron actividad constructora.

Obras en proceso: obras que al momento del censo generan algún proceso constructivo para todos los estratos socioeconómicos.

Obras nuevas: construcción de una estructura completamente nueva, sea o no que el sitio sobre el cual se construye estuviera previamente ocupado.

Obras paralizadas: son todas aquellas edificaciones que al momento del censo no están generando ninguna actividad constructora. Se incluyen las obras paralizadas realizadas por constructores formales para todos los estratos y las obras de autoconstrucción con o sin licencia en los estratos 3, 4, 5 y 6. Igualmente se incluyen las obras paralizadas por autoconstrucción en los estratos 1 y 2 superiores o iguales a los 500 metros cuadrados.

Ocupación: categorías homogéneas de tareas que constituyen un conjunto de empleos que presentan gran similitud, desempeñados por una persona en el pasado, presente o futuro, según capacidades adquiridas por educación o experiencia y por la cual recibe un ingreso en dinero o especie.

Personal de administración y ventas: "Directivos y empleados": personas dedicadas a labores técnicas, administrativas o de oficina dentro del establecimiento, o que no se ocupan directamente de la producción del establecimiento.

Personal de producción: "Obreros y operarios": personas cuya actividad está relacionada directamente con la producción o tareas auxiliares a esta.

Personal ocupado permanente: personal total contratado a término indefinido.

Personal ocupado temporal: número promedio de personas ocupadas temporalmente por el establecimiento.

Precio CIF (cost insurance freight): precio total de la mercancía, incluyendo en su valor los costos por seguros y fletes.

Precio FOB (free on board): precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes. Este valor, que inicialmente se expresa en dólares americanos, se traduce al valor FOB en pesos colombianos, empleando la tasa promedio de cambio del mercado correspondiente al mes de análisis.

Precios constantes: valor de la variable a precios de transacción del año base.

Precios corrientes: valor de la variable a precios de transacción de cada año.

Regional: cada una de las grandes divisiones territoriales de una nación, definida por características geográficas, históricas y sociales, como provincias, departamentos, etc. En el desarrollo del ICER, el término se refiere a cada uno de los 32 departamentos del país y el Distrito Capital para los cuales se elabora, si bien la desagregación de la mayor parte de las investigaciones incluidas tiene cobertura departamental. Según la **metodología de dichas investigaciones, la noción de "regional" se refiere también a áreas metropolitanas, municipios o zonas territoriales.**

Sistema financiero: comprende la información estadística de bancos comerciales, compañías de financiamiento comercial, corporaciones financieras y cooperativas de carácter financiero.

Subempleo: el subjetivo se refiere al simple deseo manifestado por el trabajador de mejorar sus ingresos, el número de horas trabajadas o tener una labor más propia de sus personales competencias. De otro lado, el objetivo comprende a quienes tienen el deseo, pero además han hecho una gestión para materializar su aspiración y están en disposición de efectuar el cambio.

Subempleo por insuficiencia de horas: son los ocupados que desean trabajar más horas ya sea en su empleo principal o secundario, están disponibles para hacerlo y tienen una jornada inferior a 48 horas semanales. Se obtienen también las horas adicionales que desean trabajar.

Subempleo por situación de empleo inadecuado: son los ocupados que desean cambiar el trabajo que tienen actualmente por razones relacionadas con la mejor utilización de sus capacidades o formación, o para mejorar sus ingresos.

Subsidio Familiar de Vivienda (SFV): es el aporte estatal en dinero o en especie, otorgado por una sola vez al beneficiario con el objeto de facilitarle la adquisición de una solución de vivienda de interés social, sin cargo de restitución, siempre que el beneficiario cumpla con los requisitos que establece la Ley 3 de 1991.

Tasa de desempleo (TD): Es la relación porcentual entre el número de personas que están buscando trabajo (DS), y el número de personas que integran la fuerza laboral (PEA).

Tasa de ocupación (TO): Es la relación porcentual entre la población ocupada (OC) y el número de personas que integran la población en edad de trabajar (PET).

Tasa de subempleo (TS): Es la relación porcentual de la población ocupada que manifestó querer y poder trabajar más horas a la semana (PS) y el número de personas que integran la fuerza laboral (PEA).

Tasa global de participación (TGP): Es la relación porcentual entre la población económicamente activa y la población en edad de trabajar. Este indicador refleja la presión de la población en edad de trabajar sobre el mercado laboral.

Valor agregado: es el mayor valor creado en el proceso productivo por efecto de la combinación de factores. Se obtiene como diferencia entre el valor de la producción bruta y el consumo intermedio.

Vivienda: lugar estructuralmente separado e independiente, ocupado o destinado para ser ocupado por una familia o grupo de personas familiares que viven o no juntas, o por una persona que vive sola. La unidad de vivienda puede ser una casa, apartamento, cuarto, grupo de cuartos, choza, cueva o cualquier refugio ocupado o disponible para ser utilizado como lugar de alojamiento.

Vivienda de interés social: vivienda que se construye para garantizar el derecho a esta de los hogares de menores ingresos.

Vivienda multifamiliar: vivienda tipo apartamento ubicada en edificaciones de tres o más pisos, que comparten lugares comunes, tales como áreas de acceso, instalaciones especiales y zonas de recreación, principalmente.

Vivienda unifamiliar: vivienda ubicada en edificaciones no mayores de tres pisos, construidas directamente sobre el lote, separadas de las demás con salida independiente. Se incluye la vivienda unifamiliar de dos pisos con atillo y bifamiliar, disponga o no de lote propio.

BIBLIOGRAFÍA

Banco de la República. (2015) *Balanza de pagos*. Recuperado el Disponible en <http://www.banrep.gov.co/balanza-pagos>.

Banco de la República. (2015). *Boletín de indicadores económicos*. [en línea]. Disponible en <http://www.banrep.gov.co/bie>

Banco de la República. (2015). *Informe de la Junta Directiva al Congreso de la República*. [en línea]. Disponible en <http://www.banrep.gov.co/es/congreso-mar-2015>

Banco de la República. (2015). *Informe sobre Inflación*. [en línea]. Disponible en <http://www.banrep.gov.co/es/inflacion-dic-2014>

Banco de la República. (2015). *Intervención del Banco de la República en el mercado cambiario*. [en línea]. Disponible en <http://www.banrep.gov.co/intervencion-banco-mercado-cambiario>

Banco de la República. (2014). *Minutas de política monetaria*. [en línea]. Disponible en http://www.banrep.gov.co/es/minutas?field_date_format_value%5Bvalue%5D%5Byear%5D=2014

Cepal. (2014). *Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe*. [en línea]. Disponible en <http://www10.iadb.org/intal/intalcdi/PE/2015/15127.pdf>

DANE. (2014). *Cuentas económicas trimestrales*. [en línea]. Disponible en <http://www.dane.gov.co/index.php/cuentas-economicas/cuentas-trimestrales>

DANE. (2014). *Gran encuesta integrada de hogares*. [en línea]. Disponible en <http://www.dane.gov.co/index.php/mercado-laboral/empleo-y-desempleo>

DANE. (2014). *Índice de precios al consumidor*. [en línea]. Disponible en <http://www.dane.gov.co/index.php/indices-de-precios-y-costos/indice-de-precios-al-consumidor-ipc>

Fondo Monetario Internacional. (2015). *Perspectiva de la economía mundial*. [en línea]. Disponible en <http://www.imf.org/external/spanish/pubs/ft/weo/2015/update/01/pdf/0115s.pdf>

Zárate Perdomo, J.P. (2014). *Banco de la República. PIB potencial y coyuntura externa*. [en línea]. Disponible en http://www.banrep.gov.co/sites/default/files/publicaciones/archivos/jzp_oct_2014.pdf

Capital: San Andrés

Extensión: 44 km²

Municipios: 2

Población en 2014: 75.801 habitantes

Geografía humana: los habitantes del archipiélago, al igual que las otras islas del Caribe, descienden en un 57% de negros esclavos traídos de África por colonizadores ingleses, españoles y holandeses, por lo que la mayor parte de la población habla inglés y castellano, además de la lengua nativa (creole).

Actividades económicas: la economía del archipiélago está basada principalmente en el turismo y en el comercio. La actividad comercial es intensa, incrementada desde su creación como puerto libre en 1953. En el sector rural se cultivan coco, aguacate, caña de azúcar, mango, naranja, ñame y yuca. La actividad industrial tan solo involucra factorías para el procesamiento del pescado.



DANE
Para tomar decisiones

